

Gökhan Çağatay

Bireysel Kullanıcılar için LinkedIn Rehberi

5 Ağustos 2025 Salı, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- LinkedIn nedir? İş ve kariyer dünyasındaki yeri
- LinkedIn profilinin önemi ve temel bileşenleri
- Etkili bir profil oluşturmanın adımları (fotoğraf, başlık, özet)
- İş deneyimleri ve eğitim bilgilerini doğru şekilde ekleme
- Ağ oluşturma: Bağlantı kurma ve etkileşim yolları
- LinkedIn gönderileri ve paylaşımlarla görünürlük artırma
- Tavsiye ve onaylar: Profesyonel itibar oluşturma
- İş ilanları ve fırsatları LinkedIn üzerinden nasıl takip edilir?
- LinkedIn grupları ve sektör topluluklarına katılmanın avantajları
- LinkedIn'in mobil uygulaması ve pratik kullanım ipuçları

Eğitmenler:

Gökhan Çağatay- Solutionz B2B Marketing- Kurucusu

Sevta Küçük

E-Ticarette Marka Yönetimi

7 Ağustos 2025 Perşembe, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Marka nedir? E-ticarette markanın önemi
- Başarılı e-ticaret markalarının ortak özellikleri
- Hedef kitle belirleme ve marka kişiliği oluşturma
- Marka ismi ve logo tasarımında dikkat edilmesi gerekenler
- Dijital platformlarda marka görünürlüğü nasıl artırılır?
- Sosyal medya ve içerik pazarlamasıyla marka değeri yaratma
- Müşteri deneyimi ve güven oluşturma'nın marka üzerindeki etkisi
- E-ticarette marka sadakati nasıl sağlanır?
- Marka koruması: Tescil ve hukuki süreçler
- Başarılı marka yaratma için örnek vakalar ve uygulama önerileri

Eğitmen:

Sevta Küçük-İKADE, E-TRADEGLOBAL Kurucusu

Murat Öner

E- Ticarete Güvenlik ve Gizlilik

12 Ağustos 2025 Salı, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- E-ticaret nedir ve güvenlik neden önemlidir?
- E-ticaret sitelerinde karşılaşılan temel güvenlik riskleri
- Kişisel verilerin korunması ve KVKK kapsamında dikkat edilmesi gerekenler
- Güvenli ödeme yöntemleri ve dolandırıcılık önlemleri
- SSL sertifikası ve web sitesi güvenliği
- Kullanıcı kimlik doğrulama ve şifre güvenliği uygulamaları
- E-ticarete veri gizliliği ve müşteri bilgilerini koruma stratejileri
- E-posta dolandırıcılıkları ve phishing saldırılarına karşı korunma
- E-ticaret platformlarında düzenli güvenlik güncellemeleri ve yedekleme
- Olay müdahale planları ve güvenlik ihlallerine karşı hızlı aksiyon alma

Eğitmen:

Murat ÖNER-cimri.com- Satış ve Müşteri Deneyimi Genel Müdür Yardımcısı

Fatoş Tapan

İş Hayatında Kurumsal İmaj Oluşturma (Nasıl Giyinmeliyiz, Nasıl Konuşmalıyız?)

14 Ağustos 2025 Perşembe, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Kurumsal imajın önemi ve ilk izlenim
- Profesyonel giyim kodları
- Sektöre ve pozisyona uygun giyim seçimi
- Renk kullanımı ve aksesuar seçimi
- Kişisel bakım ve hijyen
- Etkili konuşma ve dil kullanımı
- Yazılı iletişim kuralları
- Beden dili ve kurumsal duruş
- Toplantı ve görüşme adabı
- Kurum kültürüne uyum ve temsil bilinci

Eğitmen Özgeçmişi – Fatoş Tapan:

28 Ocak 1991’de Gaziantep’te doğmuştur. Liseyi Fatih Kız Meslek Lisesi Çocuk Gelişimi bölümünde tamamlamıştır. Gaziantep Üniversitesi ve Anadolu Üniversitesi, Spor Yönetim ve Organizasyon, Radyo Televizyon Programcılığı bölümlerinden mezun olmuştur.

On dört yıl Özel hastanelerde; halkla ilişkiler uzmanlığı yapmıştır. Kurumsal iletişim, otelcilik hizmetleri müdürlüğü, kadın doğum koordinatörlüğü yapmıştır. Londra’da ve Türkiye’de aktif doğum eğitimleri, bebek masajları, hamile pilatesi, yoga, ağrısız doğum teknikleri, meditatif gevşeme teknikleri uzmanlığı eğitimleri almıştır. Gaziantep’te aktif doğum eğitiminin ilk akımını başlatmıştır. Bu süreçlerin yanı sıra beş yıl Radyo Fıstık ve Radyo Kent’te “Fatoş ile 27.durak” yayın akışlarını gerçekleştirmiştir. Çalıştığım her alanda çeşitli ödüllere layık görülmüştür.

İki yıl şehir tiyatrosunda yardımcı oyunculuk yapmıştır. On iki yaşından itibaren ilgilendiği spiritüel alan ile ilgili profesyonel Astroloji Okulu’ndan eğitimler almıştır. Psikolojik Astroloji Danışmanlığı ve Dönüşüm Uzmanlığı yapmaktadır. Tapan’s Retro şahsi şirketini kurmuştur. Kurumsal Firmalara Hizmetiçi Eğitim Danışmanlığı yapmaktadır. Her kuruma özel eğitim içerikleri düzenleyerek çeşitli iyileştirme projeleri ile eğitim mentörlüğü yapmaktadır. Ayrıca; Online ve Yüz yüze “Etkili Güzel Konuşma ve Diksiyon Eğitimi, Kurumsal İş Hayatında Prezantabl Eğitimi, İş Dünyası Adab-ı Muaşeret Kaideleri programları sunmaktadır.

Kadın girişimci olarak Türkiye’de ilk olan hamilelere özel “Fatoş Tapan ile Hamile Kartları” eserini çıkarmıştır. Hamilelikte hurafeler kitabını yazmıştır. 2020 yılında tamamen sağlık sektörüne veda ederek kariyerine sunuculuk ve spikerlik alanında devam etmektedir.

Selen Baranoğlu

İş Yaşam Dengesi

19 Ağustos 2025 Salı, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

1. Bölüm: Temeller ve Farkındalık

- Açılış ve Hedefler
- Denge Nedir? Mitler ve Gerçekler
- Modern Hayatın 3 Tuzağı
- Refleksiyon Uygulaması
- Sadeleşme Prensipleri

2. Bölüm: Günlük Hayatta Denge Stratejileri

- Mikro dönüşüm Kavramı
- 3 Günlük Dengeleyici Alışkanlık
- Sınır Koyma Teknikleri
- Enerji Yönetimi
- Denge Çarkı Uygulaması

3. Bölüm: Sürdürülebilir Denge ve Kişisel Planlama

- Kişisel Denge Pusulası
- Hayır Demeyi Öğrenme
- Aylık Denge Kontrolü
- Mikro Alışkanlıklar Listesi
- 30 Günlük Denge Planı

Eğitmen Özgeçmişi – Selen Baranoğlu:

1983 Adana doğumludur. Adana Ayşe Atıl Anadolu Öğretmen Lisesi’nden mezun olduktan sonra ODTÜ Eğitim Fakültesi Yabancı Dil Eğitimi Bölümü’nde İngilizce Öğretmenliği lisansını tamamlamıştır. Ardından yine ODTÜ’de İngiliz Edebiyatı alanında tezli yüksek lisansını tamamlamıştır. 2005-2007 yılları arasında Ufuk Üniversitesi’nde, 2007-2021 yılları arasında Atılım Üniversitesi’nde tam zamanlı akademisyen öğretim görevlisi olarak çalışmıştır. 19 yıllık akademik kariyerinin ardından 2021 yılında Cambridge Üniversitesi Judge İşletme Okul’unda “Döngüsel Ekonomi ve Sürdürülebilirlik Çözümler” adlı eğitimi tamamlamıştır. Yine aynı yıl ADLER Uluslararası Koçluk Okulu’ndan mezun olmuştur. 2021 yılında kendi eğitim ve

danışmanlık şirketini kurarak kurumsal eğitimler vermeye başlamıştır. 2017 yılında sade ve üretken bir yaşam üzerine kendi hikayesini anlattığı *Basit ve Mutlu Yaşam*, 2018 yılında yaşamda sadeleşme üzerinde durduğu *Bana Bi Sade*, 2020 yılında ilk çocuk romanı *Sıkıntı Yok*, 2021 yılında bilinçli tüketim üzerine kaleme aldığı *Sınırları Aşmak* kitaplarını yazmıştır. 2024 yılı Şubat itibari ile son kitabı *Bazı Yaralar Yararlıdır* ile okurlarla buluşmuştur. Doğan Kitap yazarıdır. Aynı zamanda Speaker Agency konuşmacısı olan Selen Baranoğlu, pek çok konuşma ve eğitime imza atmıştır. Sürdürülebilirlik konusunda danışmanlık ve eğitimler vermektedir. Aynı zamanda Yaşamda Sadeleşme, Çocukla Basit Yaşam eğitimleri ile bireysel olarak da eğitmenlik ve koçluk yapmaktadır. Kurumsal olarak İş İngilizcesi ve sunum teknikleri üzerine de eğitmenlik yapmaktadır. Çok iyi derecede İngilizce bilmektedir. Halen yarı zamanlı olarak OSTİM Teknik Üniversite'sinde öğretim görevlisi olarak çalışmaktadır.

Dr. Umut Köksal

Dış Ticarete Siber Güvenlik

21 Ağustos 2025 Perşembe, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Siber Güvenlik
- Siber Güvenlik ve Dış Ticaret
- Dış Ticarete Siber Güvenlik Tehditleri
- Ticaret Verilerinin ve İşlemlerinin Korunması
- Dış Ticarete Siber Güvenlik Araç ve Teknolojilerine Bakış
- Siber Güvenlik Yasasına Bakış
- Yönetici, Çalışanlarına Öneriler ve Yol Haritası

Eğitmen Özgeçmişi – Dr. Umut Köksal:

Kariyerine Dünya'nın tek yerde kurulu en büyük seramik fabrikasının da yer aldığı Kale Grubu(Çanakkale Seramik Kalebodur) şirketlerinden Kaledata Bilgi Sistemleri bünyesinde başlayan Dr. Umut Köksal, grubun en büyük şirketi Çanakkale Seramik Kalebodur İnsan Kaynakları Sistemi projesinin liderliğini üstlenmiş ve aynı zamanda grubun Bilişim, Otomasyon ve Yazılım şirketi Kaledata Bilgi Sistemlerinin İnsan Kaynakları ve Danışmanlık Bölümü Yöneticisi olarak görev almıştır.

Grupta geçirdiği uzun yıllar boyunca, grubun Seramik, Teknik Hizmetler, Porselen, Dış Ticaret, Nakliyat gibi farklı sektörlerde yer alan şirketlerinin İnsan Kaynakları Proje Liderliğini üstlenmiştir. Grubun o dönem, Almanya'nın en büyük üniversitelerinden biri olan Koblenz Üniversitesi ile iş birliği içerisinde gerçekleştirdiği "E-Pdi" E-learning proje ekibinin yöneticiliğini ve takım liderliğini üstlenmiştir.

Dr. Umut Köksal, Lisans eğitimini Marmara Üniversitesi İ.İ.B.F Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkileri Bölüm Birincisi-Fakülte Beşincisi olarak tamamlamıştır. Yüksek Lisansını KHU MA in Finance and HRM'de tamamlamıştır. Doktora eğitimini ise Yeditepe Üniversitesi İngilizce İşletme Programı (Phd in Management and Organization) bünyesinde İngilizce olarak, onur derecesi ile tamamlamıştır.

Daha sonra Perakende Sektöründe, şirket CEO'suna bağlı olarak Organizasyonel Gelişim ve Dijital Dönüşüm Direktörü, Danışmanlık Sektöründe ise İnsan Kaynakları ve Dijital Proje Hizmetleri Müdürü olarak görev almıştır.

2011 yılında, bugün Türkiye dışında Azerbaycan, İngiltere, Sırbistan, Bulgaristan dahil farklı ülkelerde çalışmalar yapan UK Danışmanlık şirketini kurmuştur ve hala bu şirketin Kurucusu ve Baş Danışmanı olarak çalışmalarını sürdürmektedir.

Dr. Umut Köksal Türkiye ve Avrupa'nın farklı ülkelerindeki üniversitelerde Digital Transformation (Dijital Dönüşüm), Artificial Intelligence (Yapay Zeka) ve Theory of Digital Diplomacy (Dijital Diplomasi Teorisi) derslerini aktif olarak vermektedir. Eğitimlik dışında hali, insan kaynakları sistem tasarımı, dijital dönüşüm stratejileri, yeni nesil teknolojilerinin iş süreçlerine implementasyonu konusunda Türkiye ve Avrupa'nın farklı ülkelerinde danışmanlık yapmakta ve keynote konuşmacı olarak yer almaktadır.

Dr. Umut Köksal, aynı zamanda Dünya'da alanında yazılmış ilk ve tek kitap olan "HR Marketing: İnsan Kaynaklarına Pazarlama Dokunuşu" kitabının yazarıdır.

Kendinin Çalışmalar Yaptığı- Danışmanlığını Üstlendiği 100'den Fazla Kurumdan Birkaçı

- Türk Hava Yolları
- Kiğılı
- Garanti Bankası
- İGA İstanbul Havalimanı
- SAMSUNG
- Turkcell
- HYUNDAI
- İstanbul Sanayi Odası
- İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri (İMMİB)
- Akdeniz İhracatçı Birlikleri (AKİB)
- Digiturk
- CORNING
- LC Waikiki
- İSS

Zeynep Şayır

Ofis Çalışanlarında Sık Görülen Duruş Bozuklukları

26 Ağustos 2025 Salı, 14.00-16.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Duruş bozukluklarının tanımı ve ofis çalışanlarında görülme sıklığı
- Uzun süreli oturma pozisyonunun vücut üzerindeki olumsuz etkileri
- En yaygın duruş bozuklukları: kamburluk, boyun öne çıkıklığı, yuvarlak omuzlar
- Bilgisayar başında yapılan yanlış hareketlerin postüre etkisi
- Ergonomik olmayan çalışma alanlarının riskleri
- Doğru oturma pozisyonunun nasıl olması gerektiği
- Masa başında yapılabilecek basit egzersiz ve esneme hareketleri
- Günlük hayat içinde duruşu iyileştirmeye yönelik öneriler
- Duruş bozukluklarının yol açtığı ağrılar ve uzun vadeli sağlık sorunları
- Doğru duruş alışkanlığını geliştirmek için teknolojik ve fiziksel destekler

Eğitmen:

Zeynep Şayır- Fizyo Motions Sağlıklı Yaşam Merkezi Kurucusu

Gamze Satoğlu

Yeşil Dönüşüm Teşvikleri

28 Ağustos 2025 Perşembe, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Yeşil dönüşüm kavramı ve iş dünyası için önemi
- Avrupa Yeşil Mutabakatı ve Türkiye'ye etkileri
- Türkiye'nin yeşil dönüşüm politikaları ve uyum süreci
- KOBİ'lere yönelik yeşil dönüşüm destekleri
- Devlet destekli yatırım teşviklerinde çevreci uygulamalar
- AB kaynaklı hibe ve fonlara erişim yolları
- Yeşil finansman araçları ve sürdürülebilir kredi imkânları
- Enerji verimliliği ve yenilenebilir enerjiye sağlanan teşvikler
- Karbon emisyonlarının azaltılmasına yönelik destek programları
- Uygulama örnekleri ve başarılı yeşil dönüşüm projeleri

Eğitmen Özgeçmişi – Gamze Satoğlu:

Gamze Satoğlu, İstanbul'da dünyaya gelmiştir. İlk, orta ve lise eğitimini İstanbul'da tamamlamış, ardından Orta Doğu Teknik Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi Bölümü'nden 2014 yılında yüksek şeref derecesi ile mezun olmuştur. Üniversitede okuduğu sırada, Freie Universität Berlin'de Erasmus Programı kapsamında Uluslararası İlişkiler eğitimi almıştır. Yüksek lisans eğitimini Galatasaray Üniversitesi'nde Finansal Ekonomi alanında yapmış ve 2017 yılında derece ile mezun olmuştur.

Kariyerine 2014 yılında PwC Türkiye'de başlayan Satoğlu, Ticaret ve Gümrük Uygulamaları alanında görev yapmıştır. Bu süre zarfında, gümrük uygulamaları, risk ve fırsat analizleri, tarifelendirme ve değerlendirme, menşe kuralları ve hem ithalat hem de ihracat operasyonlarına uygulanan gümrük rejimleri konusunda geniş bir bilgi birikimi edinmiştir. PwC'deki görevi süresince, 20'den fazla müşteriyle etkin iletişim kurarak danışmanlık ve eğitim hizmetleri vermiştir: risk ve fırsat analizlerini raporlamış ve teknoloji araçlarını tedarik zinciri mühendisliği hizmetleri vermiştir. Satoğlu, 2018 yılında Serbest Mali Müşavirlik (SMM) ünvanını kazanmıştır.

2020 yılında Whirlpool firmasında PwC'deki "Secondment" Projesi kapsamında muhasebe lideri olarak görev alan Satoğlu, burada IFRS ve yerel vergi prosedürlerine uygun olarak bilanço

hesaplarının kontrolü, vergi beyannamelerinin hazırlanması ve uluslararası ekiplerle iş birliği yaparak süreçlerin yönetimini gerçekleştirmiştir. Bu projenin yanı sıra, Arçelik'in Whirlpool'u devralma sürecinde aktif rol almış ve sürecin başarıyla tamamlanmasını sağlamıştır.

Ocak 2024'ten itibaren Smart Inspector Eğitim ve Danışmanlık A.Ş.'de Direktör olarak görev yapan Gamze Satoğlu, şirketin mobil uygulama projesinde proje yöneticisi olarak görev almaktadır. Aynı zamanda şirketin yeşil dönüşüm projelerine liderlik ederek sürdürülebilirlik alanında önemli adımlar atılmasına katkıda bulunmaktadır.

Bunlara ek olarak, Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması kapsamında firmaların raporlama süreçlerine destek olmak ve yeşil teşvikler ile ilgili çalışmalar yapmaktadır: Türkiye Green Industry Project (TGIP), Responsible ve Yeşil Dönüşüm Destek Programı kapsamında araştırmalar yaparak, firmaların bilgilendirilmesi ve yararlandırılması hususlarında destek vermektedir. Ayrıca, yeşil dönüşüm konusunda odalar ve dernekler ile de iş birlikleri gerçekleştirmektedir.

Yukarıda sıralanan hizmetlere ek olarak, Satoğlu firmalara gümrük süreçleri ile ilgili sonradan kontrol ve danışmanlık hizmetleri sunmaktadır. Bu hizmetler arasında tarife ve menşee mühendisliği, YYS belge alımı ve faaliyet raporu yazımı, GEKAP hesaplanması gibi konular yer almaktadır.

Satoğlu, akademik alanda da aktif bir rol oynamış, üniversite öğrencilerine Türkçe ve İngilizce olarak uluslararası ticaret konularında dersler vermiştir. Gümrük Postası dahil olmak üzere, çeşitli gazete ve dergilerde birçok makalesi yayımlanmış olan Satoğlu, hem teknoloji hem de sürdürülebilirlik alanındaki bilgi birikimiyle dikkat çekmektedir.

İleri düzeyde İngilizce bilen Gamze Satoğlu, evli ve bir çocuk annesidir.

Hakan Akın

Yapay Zeka ile Dış Ticaret İstihbaratı (2 Oturum)

2-4 Eylül 2025, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Dış ticaret istihbaratının tanımı ve temel kavramlar
- Yapay zekâ teknolojilerinin dış ticarete kullanım alanları
- Ulusal ve uluslararası veri kaynaklarının tanınması
- Dış ticaret verilerinin toplanması, temizlenmesi ve analiz edilmesi
- Yapay zekâ ile hedef pazar ve müşteri analizleri yapılması
- Rakip firma ve ürün analizinde yapay zekâ uygulamaları
- Doğal dil işleme araçlarıyla dış ticaret yazışmaları ve raporlamalar
- Yapay zekâ destekli lojistik, tedarik zinciri ve operasyon yönetimi
- Karar destek sistemleriyle dış ticaret stratejilerinin belirlenmesi
- Gerçek vaka analizleriyle uygulamalı yapay zekâ çözümleri

Eğitmen Özgeçmişi- Hakan Akın:

1985, Dış ticaret sektöründe çevirmen ve ofis elemanı olarak çalışmaya başladı.1987, Hacettepe Üniversitesi İngiliz Dil Bilimi bölümünden mezun oldu.1996, Dış ticaret eğitimleri vermeye başladı.1999, İlk kitabı "YENİ İŞİMİZ DIŞ TİCARET" yayınlandı.2004, Danışmanlık çalışmalarına başladı. 2006, "hızlı balık" ödülünü aldı. 67 il ve 16 ülkede 3700 günün üzerinde eğitim ve 600 gün üzerinde danışmanlık hizmeti verdi. 2013 Avrupa Birliği Yerel Uzmanı olarak AB Projelerinde görev almaya başladı.2019'a kadar 9 kitap yazdı, kitapları 30 baskı yaptı. 2005, Anadolu Dış Ticaretçiler Derneği Kurucusu 1999'dan beri Amatör Denizci Halen ağırlıklı olarak AB ve GIZ projelerinde dış ticaret danışmanı olarak görev almaktadır.

Ersan Ertürk

Yapay Zeka ile İhracat Pazarlaması

9 Eylül 2025 Salı, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Yapay zekâ teknolojilerinin ihracat pazarlamasında kullanım alanları
- Hedef pazarların tespitinde veri analitiği ve yapay zekâ destekli yaklaşımlar
- Tüketici eğilimlerinin ve pazar trendlerinin tahmin edilmesi
- Dijital reklam stratejilerinin yapay zekâ ile planlanması ve yönetilmesi
- Müşteri segmentasyonu ve kişiselleştirilmiş pazarlama yöntemleri
- Fiyatlandırma, ürün konumlandırma ve teklif analizlerinde AI çözümleri
- Sosyal medya ve dijital içeriklerin yapay zekâ ile optimize edilmesi
- Chatbot ve sanal asistanlarla ihracat müşterileriyle etkileşim kurulması
- Pazarlama kampanyalarının performans ölçümü ve sürekli iyileştirme süreçleri
- Gerçek vakalarla yapay zekâ tabanlı ihracat pazarlama uygulamaları

Eğitmen Özgeçmişi – Ersan Ertürk:

Ersan Ertürk çeşitli firmalara E-Ticaret ve E-İhracat ile alakalı danışmanlıklar vermektedir. Birçok sertifika ve uzmanlık belgesine sahip olan Ersan Ertürk verdiği eğitimlerle de ilgililerin e-ticaret konusunda merak ettiklerini yanıtlamaktadır. Aktif olarak, yaklaşık 22 yıldır e-ihracat, e-ticaret, dijital pazarlama, B2B ihracat pazarlaması gibi odaklarda, Siemens Türkiye, Slazenger, Goldmaster gibi özel şirketlere ve kamu kurumlarına danışmanlık ve eğitim hizmet veren MODS BİLGİ TEKNOLOJİLERİ LTD. ŞTİ'.nin genel müdürlüğünü yapmaktadır.

Mustafa Çıtak

İş Hayatını Yapay Zeka ile Kolaylaştır

11 Eylül 2025 Perşembe, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Yapay zekânın iş yaşamındaki yeri ve temel uygulama alanları
- Günlük görevlerin otomasyonunda yapay zekâ destekli araçlar
- Zaman yönetimi ve ajanda planlamasında akıllı asistanların kullanımı
- E-posta yazımı, içerik üretimi ve raporlamada üretken yapay zekâ çözümleri
- Toplantı notlarının özetlenmesi ve aksiyon planlarının çıkarılması
- Veri analizleri, grafikler ve sunumların yapay zekâ ile hazırlanması
- Müşteri ilişkileri yönetiminde yapay zekâ temelli uygulamalar
- Takım içi iletişim ve proje yönetiminde yapay zekâ entegrasyonu
- Karar alma süreçlerinde yapay zekâ destekli öneri sistemlerinin kullanımı
- Popüler yapay zekâ uygulamalarının tanıtımı ve pratik kullanım örnekleri

Eğitmen Özgeçmişi – Mustafa Çıtak:

Yapay Zeka Mühendisi - Consultechai

(Şubat 2024 - Hala)

Yapay Zeka Mühendisi - Curiosity Technology

(Ağustos 2023 - Şubat 2024)

Yapay Zeka Yazılım Danışmanı - Impress Bilişim ve Eğitim Teknolojileri

(Ekim 2021 – Ağustos 2022)

Kurucu Ortak & Eğitmen - Flutthub Community

(Kasım 2022 - Ağustos 2023)

Yazılım Geliştirici - Animacera

(Eylül 2019 - Ekim 2021)

Eğitim

Yıldız Teknik Üniversitesi - Endüstri Mühendisliği Yüksek Lisansı

(Eylül 2023 – Ocak 2025)

Trakya Üniversitesi - Ekonomi Lisansı

(Eylül 2014 - Mayıs 2018)

Gökhan Çağatay & Harun Seyhan

Uygulamalı Yapay Zeka Atölyesi (4 Oturum)

16-18-23-25 Eylül 2025, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

1. Gün: Metin Odaklı Yapay Zeka Araçları

Hedef: İhracat süreçlerini kolaylaştıracak ve iş akışlarını hızlandıracak metin üretimi uygulamalarını öğretmek.

- Sosyal Medya
- E-Mail Marketing ve İhracat E-mailleri
- Blog ve Sunum
- Kısaltma ve Özetleme
- Reklam ve Pazarlama İçerikleri

2. Gün: Görsel Odaklı Yapay Zeka Araçları

Hedef: İhracat materyalleri, reklam kreatifleri ve görsel içerikler oluşturma.

- Logo ve Tasarım Oluşturma
- Görsel Oluşturma ve Editleme
- Sunum ve Web Sayfası
- Reklam Kreatifleri ve Sosyal Medya İçerikleri

3. Gün: Video ve Ses Odaklı Yapay Zeka Araçları

Hedef: Tanıtım ve satış videoları oluşturma, seslendirme ve müzik ekleme becerileri kazandırma

- Video Oluşturma ve Editleme
- Müzik ve Ses İçerikleri
- Çoklu Dil Desteği ve Çeviri

4. Gün: Prompt Engineering

Hedef:Katılımcılara ChatGPT ve Claude gibi yapay zeka araçlarıyla iş süreçlerini özelleştirme, düşünce yapılarını sistematikleştirme ve problem çözme becerilerini geliştirme yetkinliklerini kazandırmak.

- Sürekli Tekrar Eden İşler İçin ChatGPT'yi Özelleştirme ve Çerçeve

Oluşturma

- Naive Approach (Naif Yaklaşım)
- Persona Pattern (Kişilik Modeli) önerileri oluştur."
- Interview Pattern (Röportaj/Mülakat Modeli)
- Özelleştirdiğin GPT'ni Revize Ederek İyileştirme teknikleri.
- Problem Çözme Promptları için öneriler sun."
- The Chain of Thought (Düşünce Zinciri Yaklaşımı)
- Tree of Thoughts (ToT) Yaklaşımı
- Algorithm of Thoughts (AoT) Yaklaşımı

Uygulama Araçları

- ChatGPT (OpenAI): İş süreçlerine özel ve yaratıcı prompt'lar geliştirme.
- Claude (Anthropic): Daha karmaşık ve ileri seviye içerik üretimi için alternatif çözümler geliştirme.

Uygulamalı Çalışmalar

- İhracat süreçlerinde kullanılabilecek özel prompt'lar tasarlama.
- Prompt Engineering ile farklı problem çözme modellerini iş üzerinde deneme.
- Katılımcıların geliştirdiği prompt'ların sonuçlarını revize ederek iyileştirme.
-

Eğitmenler:

Gökhan Çağatay- [Solutionz B2B Marketing- Kurucusu](#)

Harun Seyhan- Hybrid Akademi – Kurucu Ortak

Ömer Bağcı

ChatGPT ile Excel Kullanımı

30 Eylül Salı 2025, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- ChatGPT'nin Excel kullanıcıları için sunduğu olanaklar
- Excel'de karşılaşılan sorunlara ChatGPT ile çözüm arama
- Formül oluşturma ve işlevlerin doğru kullanımı konusunda destek alma
- Veri düzenleme ve analiz işlemlerinde ChatGPT'den yardım alma
- Grafik, tablo ve rapor hazırlama süreçlerinde rehberlik sağlama
- İş süreçlerine özel Excel şablonları ve örnek yapılar hakkında öneriler alma
- Zaman kazandıran kısa yollar ve pratik ipuçları konusunda bilgi edinme
- Excel öğrenme sürecini hızlandırmak için ChatGPT'yi bir asistan gibi kullanma

Eğitmen Özgeçmişi – Ömer Bağcı:

Burdur/Karamanlı doğumlu olan Ömer BAĞCI, Karadeniz Teknik Üniversitesi, Fen-Ed. Bölümü Matematik Bölümü Mezundur. 27 Yılı aşkın bir süredir bilgisayar eğitimlerinin içinde olan Ömer Bağcı, 1998 yılından bu yana Somel ve Seçkin Yayıncılıktan yayınlanan Bilgisayarın B'si ve İleri Düzey Excel kitaplarının yazarıdır.

Giriş-Orta Düzeyde bilgilerin bulunduğu bilgisayar kitabı olan Bilgisayarın B'si ve İleri Düzey Excel bilgilerinin anlatıldığı İleri Düzey Excel kitapları da Türkiye'de en çok satan bilgisayar kitapları olmuştur.

Excel, İleri Düzey Excel, Excel Raporlama eğitimlerini veren Ömer Bağcı'nın referans listesinde SSM, Airties, WYG, Enerjisa, Fernas Holding, Gama Holding, Nurol Makine, GAİB, Eku Fren, Özçelik Stell, İzmirgaz, Diyargaz, GAİB, GTO Akademi, Atasancak A.Ş, YPU, TİM, İtkib, Denib, Çimko Çimento, Ernst&Young (EY), Tubitak, Ay Yapım, Havelsan, Linde Gaz, Ziraat Bankası, Halk Bankası, Kale Kilit, Erbakır, Sanko Holding, Kipaş Holding, Rönesans Holding gibi büyük kuruluşlar ile çok sayıda orta ve üst düzeyde şirket bulunmaktadır.

Online Excel eğitimleri alınabilen vidoport.com'un kurucusu ve eğitmeni olan Ömer BAĞCI, ağırlıklı olarak firmaların İleri Düzey Excel ve Excel Raporlama (Dashboard) eğitimleri vermektedir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr