

**İHRACATTA ETKİN YÖNETİM SEMİNERİ**

# I.GÜN

09.00 - 09.30 Kayıt

09.30 - 10.00 Açılış Konuşmaları

10.00 - 10.45 Firmaların Uluslararası Pazarlara Açılmalarında Yönetimin Rolü

**10.45 –11.00 Çay/Kahve Molası**

11.00 –11.45 Firmalarda İş Tanımı Kavramının Yerleştirilmesi

11.45 –13.00 İhracat Planlamasında Firma Stratejisinin Oluşturulması

(Pazar Bölümlendirmesi ve Ürün Konumlandırması)

**13.00 – 14.00 Öğle Yemeği**

14.00 – 15.00 Pazar Potansiyelinin Ölçülmesi ve Hedef Ülke Seçimi

15.00 - 16.00 Tüketici Tutumlarının Saptanması

.

**16.00 – 16.30 Çay/Kahve Molası**

16.30 – 18.00 Dış Pazarlar İle İletişim Kurma

# II.GÜN

09.30-10.30 Dağıtım Kanallarının Seçimi ve Kurulması

* + - 1. **Çay/Kahve Molası**

10.45-11.30 Alıcı Başvurularını Özendirme ve Alıcı Kazanma

* + - 1. Ürün Özelliklerini Saptama, Fiyatlandırma ve Teklif Hazırlama

12.15-13.00 Pazarlık Yapma ve Satış Sözleşmesi Hazırlama

**13.00-14.00 Öğle Yemeği**

14.00-15.30 İhracat Mevzuatı ve İlgili İşlemler

**15.30-16.00 Çay/Kahve Molası**

16.00-17.00 İhracatta Devlet Yardımları

* + - 1. Kapanış

**Eğitim Tarihi :** 03.12.2011- 04.12.2011

**Eğitim Süresi :** 14 saat

**Ders Günleri :** Cumartesi 09.30- 18.00 Pazar 09.30- 17.30

**Eğitim Ücreti :** 200 TL

**Yer :** İ.A.Ü Kadıköy SEM

Kuşdili Cad. Miski Amber Sok. No: 14 Kadıköy , İstanbul

**İletişim ve Kayıt :** 0216 348 66 54 –0532 334 53 79