



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Remzi Akçin

Gümrük ve Dış Ticaret Mevzuatı 2024 Değişiklikleri

7 Şubat 2024, Çarşamba, 14.00-16.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- 2024 Yılı Tarife Değişiklikleri
- 2024 Yılı İthalat Rejimi ve Tebliğleri Değişiklikleri
- 2024 Yılı İhracat Rejimi ve Tebliğleri Değişiklikleri
- 2024 Yılı Ürün Güvenliği Düzenlemeleri Değişiklikleri
- Gümrük ve Dış Ticaret Mevzuatında Yapılan Önemli Nitelikte Güncel Değişiklikler

Eğitmen Özgeçmişi – Remzi Akçin:

11.04.1966 tarihinde Ordu-Gölköy’de doğdu. Burada başladığı ilköğrenimini Kocaeli-İzmit’te tamamladı. Ortaokul ve liseyi İzmit’te 1983 yılında bitirdi. Aynı yıl başladığı Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi İşletme Bölümü’nden 1987 yılında mezun oldu.

25.04.1988 tarihinde Maliye ve Gümrük Bakanlığı Stajyer Gümrük Kontrolörü olarak başladığı çalışma hayatına, 1991 yılında Gümrük Kontrolörü, 1998 yılında ise Gümrük Başkontrolörü olarak devam etti. 29.02.2000 tarihinde Gümrükler Genel Müdürlüğü’nde Daire Başkanı, 30.05.2005 tarihinde Gümrükler Genel Müdür Yardımcısı oldu.

31.01.2011 tarihinde olduğu Başbakanlık Gümrük Müsteşarlığı Gümrükler Genel Müdürü görevine, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı’nda da devam etti. 03.10.2013 tarihinde Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı olarak atandı.

Görevi esnasında; 4458 sayılı Gümrük Kanunu ve ikincil düzenlemelerin hazırlanması, BİLGE Sisteminin mevzuatının hazırlanması, Bağlayıcı Tarife Bilgisi’nin sisteminin uygulamaya konulması, Gümrük Laboratuvarlarının Modernizasyonu, Kara Sınır Kapılarının Ortak Kullanımı, Kara Kapılarının tek otorite tarafından yürütülmesi, Batum Havalimanının Ortak Kullanımı, Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu Geçişi, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı teşkilat KHK’sı ve yapılandırılması gibi faaliyetleri yürüttü.

Yine, bu görevleri esnasında; Dahilde İşleme Koordinasyon Kurulu, Yap-İşlet- Devret Kurulu, Bakanlık Yüksek Disiplin Kurulu, Bakanlık Merkez Disiplin Kurulu, Mali Suçlarla Mücadele Koordinasyon Kurulu, Kaçakçılık İstihbarat Koordinasyon Kurulu, Türk Akreditasyon Kurumu Danışma Kurulu, Türk Standartları Enstitüsü Genel Kurulu, Türk Patent Enstitüsü Genel Kurulu,

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr

TİM TÜRKİYE
İHRACATÇILAR
MECLİSİ



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Bakanlıklararası Hac ve Umre Kurulu, YOİKK Yönlendirme Komitesi, Uyuşturucu ile Mücadele Kurulu, Kayıtdışıyla Mücadele Kurulu üyelikleri ile AB Daimi Temas Noktası görevlerinde de bulundu.

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Müsteşar Yardımcılığı görevinden 2018 Haziran ayında emekli olarak Ünspe'd Gümrük Müşavirliği ve Lojistik Hizmetler A.Ş.'nde Genel Koordinatör olarak başladığı görevine Nisan 2019'dan bu yana Yönetim Kurulu Başkanı olarak devam etmektedir.

Avrupa Birliği'nde Gümrük Rejimleri ve Rejim Beyanları (1997), Ekonomik Etkili Gümrük Rejimleri (1997), Açıklamalı 1615 Sayılı Gümrük Kanunu (1999), Açıklamalı 4458 Sayılı Gümrük Kanunu (2000), Düünden Bugüne Gümrükler Genel Müdürlüğü (2012), Dış Ticaret ve Gümrük (2015), Dış Ticaret ve Gümrük (Güncellenmiş 2. Baskı, 2018), Tüm Yönleriyle Gümrük İşlemleri (2021) olmak üzere 8 basılmış eseri ve birçok dergide ağırlıklı olarak gümrük mevzuatı ile uygulamaları konulu makalesi bulunmaktadır.

Remzi AKÇİN, evli ve iki çocuk babasıdır.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Caner Özdurak

Enflasyon Döneminde Şirket Yönetimi Eğitimi

14 Şubat 2024, Çarşamba, 14.00-16.30, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

Enflasyon dönemlerinde şirket yönetimi oldukça karmaşık hale gelebilir. Fiyatlar yükseldikçe maliyetler artar, tüketici harcamaları etkilenir ve işletmelerin karlılık potansiyeli azalır. Bu nedenle şirket yönetimi, enflasyonun etkilerini minimize etmek ve sürdürülebilir bir işletme performansı sağlamak için dikkatli bir şekilde ele alınmalıdır.

I. Giriş

Enflasyonun Tanımı ve Nedenleri

Enflasyonun Şirketlere Etkileri

II. Stratejik Yönetim Yaklaşımları

Kısa Vadeli ve Uzun Vadeli Stratejiler

İş Gücü ve Ücret Politikaları

Stok yönetimi ve tedarik zinciri optimizasyonu

Maliyet Artışları ve Fiyatlandırma Stratejileri

III. Finansal Koruma ve Risk Yönetimi

Hedge Araçları ve Finansal Türevler

Yatırım Portföyü Çeşitlendirmesi

Eğitmen Özgeçmişi – Caner Özdurak:

Kırklareli’de doğdu. 2002 senesinde Kadıköy Anadolu Lisesi’ni, 2007 senesinde Yıldız Teknik Üniversitesi İktisat Bölümünü bitirdikten sonra İstanbul Bilgi Üniversitesi Uluslararası Finans yüksek lisans programına devam etti ve 2010 yılında mezun oldu. 2018 yılında Yeditepe Üniversitesi Finansal Ekonomi doktora programını bitirdi. 2016 yılında başladığı İstanbul Bilgi Üniversitesi Ekonomi Hukuku yüksek lisans programına hala devam etmektedir. 2023 yılında Makro ekonomi dalında doçentliğini aldı.

İş yaşamına üniversite üçüncü sınıfta öğrenci iken başladı. 5 yılda finansal raporlama ve bütçe planlama alanında edindiği tecrübeyi genişletmek ve yüksek lisans eğitiminde aldığı teorik bilgiyi pratikte uygulayabilmek için emtia piyasalarında türev ürün stratejileri üzerine çalıştı.

Sonrasında Stratejik Finansman Uzmanı olarak Yıldız Holding’de CFO ofisinde görev aldı ve bu görevine M&A ve İş Geliştirme Yöneticisi olarak devam etti. Grub’un birçok şirket birleşme, satın alma ve satış işlemlerinde çeşitli görevlerde yer aldı. PwC Kurumsal Finans bölümünde çalıştıktan sonra Ewe Turkey Holding’te Kurumsal Gelişim Müdürü olarak görev aldı ve şirketin Socar’ın satın alınması ile sonuçlanan birleşme satınalma işleminin Türkiye ayağının yönetiminde yer aldı. CGV Mars Cinema Group’da strateji müdürü olarak görev yaptı.

Ek olarak Yeditepe Üniversitesi, Trakya Üniversitesi ve özel kurumlar bünyesinde strateji, ekonomi, finans ve şirket birleşme ve satın alma dersleri vermektedir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Ozan Sinal

Güney Amerika Pazarında Ticari Fırsatlar (Brezilya, Şili, Venezuela)

21 Şubat 2024, Çarşamba, 14.00-15.30, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Bölgenin Genel Değerlendirmesi (Latin Amerika / Orta Amerika / Güney Amerika)
- Pazar Potansiyeli Endeksi
- Mevcut Pazar Gereksinimleri
- Rekabet / Çin ve Amerika Etkisi
- Öncelikli Fırsatlar
- Bağlantılar ve İletişim Kanalları
- Tüketici Alışkanlıkları

Eğitmen Özgeçmişi – Ozan Sinal:

Constrategy Danışmanlık-Kurucu – Ortak

Constrategy, stratejik pazarlama, süreç yönetimi, ihracat danışmanlığı ve yatırım danışmanlığı hizmetlerinde uzmanlaşmış lider bir küresel iş danışmanlığı firmasıdır. Çeşitli sektörlerdeki işletmelere uzmanlık sağlamayı hedefleyen Constrategy de her danışanın kendine özgü ihtiyaçlarını anlama ve hedefleri ile uyumlu özel stratejiler sunma yetkinliğine sahiptirler.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr

TİM TÜRKİYE
İHRACATÇILAR
MECLİSİ



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Abdullah Oskay

LinkedIn ile İhracat

28 Şubat 2024, Çarşamba, 14.00-15.30, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- LinkedIn ihracat için kullanılır mı?
- LinkedIn Arama Çubuğunun Özellikleri Nelerdir ve Arama Çubuğu Nasıl Çalışır?
- LinkedIn Arama Operatörleri Nelerdir?
- LinkedIn Arama Operatörlerini Kullanarak İhracat Pazar Araştırması İçin Örnek Bir Çalışma
- LinkedIn hedef pazar grupları nasıl kullanılır?
- LinkedIn'de şirket profili oluştururken nelere dikkat etmeliyim?
- Şirket çalışanları LinkedIn ile ihracat konusunda nasıl katkı sağlayabilir?
- LinkedIn'de paylaşımların içerikleri neler olabilir?
- Şirketler için LinkedIn paylaşım planı nasıl olmalıdır?
- Çalışanlar için LinkedIn paylaşım planı nasıl olmalıdır?
- Linkedinde şirketimiz için ihracat amaçlı hashtag kullanırken nelere dikkat etmeliyiz?
- LinkedIn Sales Navigator nedir?
- Sales Navigator nasıl etkili kullanılır?
- LinkedIn otomasyonu yapan yazılımlar nasıl kullanılır?
- En etkili LinkedIn otomasyon stratejisi nedir?
- LinkedIn reklamları nasıl çalışır? İhracat için nasıl kullanılır?
- LinkedIn'de Örnek Bir Tanışma Mesajı

Eğitmen Özgeçmişi – Abdullah Oskay:

Kalkınma Ajansı ve Ekonomi Bakanlığında (şimdiki Ticaret Bakanlığı) uzman ve yönetici olarak çalıştı. Kuveyt'te Ekonomi Bakanlığı Temsilcisi, Tahran'da ise Ticaret Müşaviri olarak görev aldı. 2022 yılında 20 yıldır çalıştığı kamu görevinden istifa ederek BAZ Girişim'i kurdu. BAZ Girişim ile uluslararası alana açılmak isteyen firmalara dış ticaret ve devlet destekleri hakkında mentorluklar sunmaktadır.

İleri düzeyde İngilizce ve Farsça bilen Abdullah OSKAY, sosyal girişimcilik alanında da birçok öncü kurumun kurulmasında rol aldı. Bu alanda gerçekleştirdiği çalışmalarla ulusal ve uluslararası birçok ödülün sahibi oldu. Bilgi Genç Sosyal Girişimci Ödülü sahibi, Sabancı Vakfı Fark Yaratıcı ve Ashoka Fellow'u olan OSKAY, Asia21 Girişimi tarafından 40 yaş altı en etkili 40 lider arasında gösterildi.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr

TİM TÜRKİYE
İHRACATÇILAR
MECLİSİ



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Sadık Vural

E-İhracatta Başarı Öyküleri (ABD Örneği)

6 Mart 2024, Çarşamba, 14.00-16.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- E-İhracat Yolculuğuna Nasıl Başlanmalı?
- ABD Pazarında Öne Çıkmanın Püf Noktaları

Eğitmen Özgeçmişi – Sadık Vural:

Uluslararası Ticaret Bölümü'nün ardından Çukurova Üniversitesi'nde "Uluslararası Pazarlama" üzerine MBA, St. Clements Üniversitesi'nde "Uluslararası İşletme Yönetimi" üzerine doktora yaptı. Göl-Taş Gölör bölgesi çimento fabrikasında ihracat departmanında ithalat-ihracat asistanı olarak çalıştı. Acar Group'ta ithalat-ihracat asistanı olarak tüm operasyonlarda aktif olarak çalıştıktan sonra Sabancı Holding markası WİNSA'da İhracat Müdürü olarak görevine devam etti. Pazarlama Müdürü olarak transfer edildi.

Dört yıl boyunca TOBB'da (ITSO) eğitmen ve danışman olarak çalıştı. Vural, Belçika, Avrupa'nın Başkenti, Almanya, Ukrayna ve Romanya gibi birçok ülkede bulunmuş, burada Uluslararası Pazarlama ve satış gerçekleştirmiş, marka yönetimi çalışmaları yürütmüş ve bayi ağları oluşturarak Türkiye'nin ihracat potansiyelinin artmasında önemli rol oynamıştır.

"Size Kartvizitini Vermeyen Adam" ve "Pazarlama 3,5" kitaplarının yazarıdır. İlk 500'de yer alan şirketler başta olmak üzere Ulusal ve Uluslararası firmalara Uluslararası Markalaşma, Pazarlama, Satış, Dış Ticaret, İhracat Teşvik, Girişimcilik konularında eğitim, seminer ve konuşmalar vermektedir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr

TİM TÜRKİYE
İHRACATÇILAR
MECLİSİ



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Mert Yıldırım

Güneş Enerjisi Santral Kurulumlarında Yatırımcıların Dikkat Etmesi Gereken Hususlar

13 Mart 2024, Çarşamba, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Sürdürülebilir Enerji Kavramı
- Türkiye’de Güneş Enerji Sistemleri Pazarı Dinamikleri
- Santral Kurulumunda Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar

Eğitmen Özgeçmiş-Mert Yıldırım:

İş Deneyimi

2022-Halen IBT Energy (İstanbul)-Proje Müdürü

2019-2022 IBT Energy (İstanbul)-Proje Mühendisi

2015-2019 Upgrade Energy

2019 Ege Profil GES (İzmir)

2018 Briza Rüzgar Enerjisi GES (B alıkesir)

2017 Teknoizolasyon GES (Mersin)

2017 Efe Sersa GES (Gaziantep)

2016 Teknopanel GES (Mersin)

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr

TİM TÜRKİYE
İHRACATÇILAR
MECLİSİ



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Ümit Osman Yılmaz

E-Posta ile İhracat

20 Mart 2024, Çarşamba, 14.00-16.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- E-posta ile ihracat nasıl yapılır?
- Firmalarda ilgili kişiye ulaşma yöntemleri
- Firma istihbaratı, kişi istihbaratı
- Doğru firma, doğru kişi, doğru e-posta adresi bulma yöntemleri
- Mesajlarda dikkat edilecek hususlar

Eğitmen Özgeçmişi – Ümit Osman Yılmaz

EĞİTİM

Boğaziçi Üniversitesi – Uluslararası Ticaret Bölümü (1999-2003)

Denizli Anadolu Lisesi (1992-1999)

İŞ DENEYİMİ

ihracateksperi.com & UMDT Dış Ticaret ve Danışmanlık – Kurucu (22.03.2016- ...)

Odeabank A.Ş. Denizli Şubesi – Ticari Bankacılık Portföy Yönetmeni

14.05.2015 – 11.09.2015

Finansbank A.Ş. Bayramyeri Şubesi – Ticari Bankacılık Portföy Yönetmeni

01.05.2014 – 11.05.2015

Finansbank A.Ş. Üçgen Şubesi – Ticari Bankacılık Portföy Yönetmeni

01.04.2013 – 30.04.2014

Finansbank A.Ş. Bayramyeri Şubesi – Ticari Bankacılık Portföy Yönetmeni

01.10.2012 – 31.03.2013

Alternatif Bank A.Ş. Denizli Şubesi – İşletme Bankacılığı Portföy Yönetmeni

04.10.2011 – 30.09.2012

T.C. Garanti Bankası A.Ş. Kaleiçi Şubesi- KOBİ Müşteri İlişkileri Yönetmeni

01.11.2010 – 01.10.2011

T.C. Garanti Bankası A.Ş. Denizli Şubesi – KOBİ Müşteri İlişkileri Yönetmeni

01.06.2008 – 01.11.2010

T.C. Garanti Bankası A.Ş. Denizli Şubesi – Ticari Bankacılık Müşteri Hizmetleri

Temsilcisi 05.12.2005 – 01.06.2008

Cpe Hürmak Gıda Dış Ticaret A.Ş. İstanbul – Yurtdışı Satış Sorumlusu

11.07.2003 – 01.11.2004

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Zeynep Lembet

Müşteri İlişkileri ve CRM Yönetim

27 Mart 2024, Çarşamba, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Müşteri Kimdir?
- CRM Nedir?
- Müşteri İlişkileri Yönetimi Nasıl Olmalıdır?
- Marka Yönetiminde Müşteri İlişkileri Yönetimi

Eğitmen Özgeçmişi: Zeynep Lembet:

Ankara’da doğdu. İlk, Orta ve Lise eğitimini T.E.D Ankara Koleji’nde tamamladı. 1995 senesinde Bilkent Bankacılık ve Finans Bölümüne girdi. 1997 senesinde İngilizce ve Fransızca notları sayesinde Hacettepe Üniversitesi Edebiyat Fakültesi, Fransız Dili ve Edebiyatı Bölümüne yatay geçiş yapmaya hak kazandı. 2002 senesinde mezun olduktan sonra; 2005 senesinde Gazi Üniversitesi, Eğitim Fakültesi, Fransız Dili ve Eğitimi Bölümü’nde Yüksek Lisans yaptı. “Avrupa Birliği Eğitim ve Değişim Programları’nın Yabancı Dil Öğrenimine Etkileri” konulu yüksek lisans tez çalışması; “Türkiye’nin En Çok Öğrenci Değişimi Yapan Üniversitesi” statüsünde yer alan Ege Üniversitesi’nin Avrupa Birliği Ofisi’nde çalışmasına vesile oldu. 2008 senesinde Ege Üniversitesi, İletişim Fakültesi, Reklamcılık Ana Bilim Dalı’nda doktora programına başladı. 2014 Şubat ayında “Dergi Reklamlarında Sosyal Statü Göstergesi Olarak Markaların Sunumu” konulu doktora tezi ile “Doktor” unvanını almaya hak kazandı.

THY Genel Müdürlüğü, İrlanda Büyükelçiliği, İş Yatırım Menkul Değerler A.Ş., Ankara Atılım Üniversitesi, Hacettepe Üniversitesi Rektörlüğü Basın ve Halkla İlişkiler Müdürlüğü, Hacettepe Üniversitesi Yabancı Diller Yüksek Okulu, Ege Üniversitesi Rektörlüğü AB Ofisi, gibi pek çok kuruluştaki çeşitli görevlerde bulundu. Ayrıca T.C Başbakanlık, Devlet Planlama Teşkilatı, Ulusal Ajans’da 2007-2010 seneleri arasında AB Bağımsız Proje Uzmanı olarak görev aldı.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

2012 Senesinden bu yana **Yaşar Üniversitesi** Fen Bilimleri Enstitüsü “İşletme Mühendisliği” Bölümü’nde; özellikle girişimcilere ve kendi işinin patronu olanlara yönelik “*Marka Yaratma ve Yönetme Stratejileri*” dersini ve 2015 senesinden bu yana da; **Bahçeşehir Üniversitesi**, İşletme Yüksek Lisans Programı’nda “*Pazarlama Stratejileri ve Marka Yönetimi*” derslerini yürütmektedir. Aynı zamanda 2015 senesinden bu yana; Bahçeşehir Üniversitesi İşletme Yüksek Lisans Programı’nda yer alan öğrencilerin Tez süreçlerinin danışmanlığını yapmakta ve yönetmektedir.

Ekim 2020- itibari ile **Hasan Kalyoncu Üniversitesi** (Gaziantep), Sosyal Bilimler Enstitüsü, İletişim Fakültesi, Görsel İletişim ve Tasarım Bölümü; Yüksek Lisans Programında “*Marka İletişimi ve Yaratıcılık*” dersini yürütmektedir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Reşat Bağcıoğlu

Akreditif Tekniğini Anlamak

3 Nisan 2024, Çarşamba, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Akreditiften Anladıklarımız
- Neden Akreditifi Kullanmalıyız?
- Akreditifteki Bankalar Riski Ve Dış Ticaretteki Avantajları
- Akreditifte Bankaların Riski Ne Zaman Başlar Ve Ne Zaman Sona Erer?
- Akreditifin Alıcısı Tarafından Avantajları
- Akreditifin Satıcısı Tarafından Avantajları
- Akreditife Katılan Taraflar Ve Aralarındaki İlişkiler
- Akreditif İşleyiş Şeması Ve İşlem Adımları
- Ucp 600 – Uniform Customs And Practice For Documentary Credits
- Akreditifin Operasyonel İşleyişi
- Akreditifli İşlemde Bankalar Ödemeyi Nasıl Garanti Ederler?
- Teyidli Ve Teyidsiz Akreditifler Nedir, Aralarındaki Fark Var Mıdır?
- Teyid İşleminin Bankalara Getirdiği Yükümlülük
- Akreditif İşleminde Tarafların Yaptıkları Hatalar Ve Sonuçları?
- İhracatçı Akreditifle Başladığı Yolculukta Yaya Kalır Mı?
- Akreditifteki Rezervin İhracatçıya Olumsuz Etkisi
- İhracat Akreditifinde Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar Nelerdir?
- İthalat Akreditifinde Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar
- Akreditif İşlemlerinde Görülen Yaygın Bankacılık Sorunları
- Akreditifteki Riskler, Politik Riskler, Ekonomik Riskler
- Akreditifte İthalatçının İflas Etmesinin İhracatçıya Ne Gibi Etkisi Olur?
- Akreditifteki İthalatçı Riskleri
- Akreditifte Ne Tür Sahteciliklere Olabilir
- İthalat ve İhracat Akreditiflerinde Nelere Dikkat Etmeliyiz?
- İhracat Akreditifinde Nelere Dikkat Etmeliyiz?

Eğitmen Özgeçmişi-Reşat Bağcıoğlu:

Akademik eğitim

Gazi Eğitim Fakültesi, Ankara İngilizce öğretmenliğinden mezun oldu.

Bankacılık kariyeri

1982 Yılında Dışbank (daha sonra sırasıyla Fortis Bank ve TEB ile birleşti) Mersin’de kambiyo, dış işlemler ve krediler departmanında görev yaptıktan sonra aynı bankanın Mersin Serbest Bölgesi Şubesi’ne şube müdürü olarak atandı. 10 yıl şube müdürlüğü yapan Bağcıoğlu’nun 25 yıllık bankacılık misyonu süresinde kendi bankasında 12 yıl iç eğitimci olarak dış işlemler ve kambiyo eğitimliği görevini de sürdürmüş ve 2007 Mayıs ayında emekli olmuştur.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Eğitimcilik:

Emeklilik sonrası,

- TBB -Türkiye Bankalar Birliği – İstanbul,
- T.C. Merkez Bankası A.Ş. Ankara İdare Merkezi,
- Türk Eximbank – Türkiye İhracat ve Kredi Bankası A.Ş. ,
- TMSF – Tasarruf Mevduatı Sigorta Fonu İstanbul olmak üzere
- Çeşitli kamu ve özel bankaların eğitim ve gelişim müdürlüklerindeki eğitimler,
- Yüksek okullar, üniversiteler
- Dış ticaret şirketleri,
- Çeşitli illerdeki farklı ihracatçı birliklerinde,
- İzmir Ticaret Sanayii Odası,
- Denizli Ticaret Odası'nda
- İSO AKADEMİ İstanbul Sanayii Odası'nda.
- TOR AKADEMİ Gebze, Dış Ticaret Okulu'nda ve
- KPMG AKADEMİ İstanbul'da (<https://kpmgakademi.com/egitmenlerimiz/resat-bagcioglu-119>)

çözüm ortağı olarak dış ticaret, finansman ve bankacılık, Türk Eximbank faaliyetleri ve garanti programları konularında eğitimler vermeye devam etmektedir.

Akademisyenlik:

Diğer taraftan 2015 yılında İstanbul Ayvansaray Üniversitesi Plato Meslek Yüksek Okulu Dış Ticaret Bölümü son sınıfta Dış Ticaret (II) dersinde akademisyen olarak görev alarak kendi hazırladığı Dış Ticaret kitabını aynı okulda ders kitabı olarak okutmuştur. Uludağ Üniversitesi, Haliç Üniversitesi, Düzce Üniversitesi, Bandırma Onyedi Eylül Üniversitesi gibi çeşitli üniversiteler, MYO'da eğitimler ve konferanslar vermektedir. Bağcıoğlu'nun kendine ait www.rblecturer.com adlı web sitesi ve aynı sitede yayımlanan çeşitli dış ticaret ve kredi kitapları mevcut olup Finans Kulüp – Türkiye Finans Yöneticileri Vakfı İstanbul (www.finanskulup.org.tr) üyesidir.

ICC – International Chamber Of Commerce / Milletlerarası Ticaret Odası Türkiye Milli Komitesi üyeliği: (<https://icc.tobb.org.tr/>)

Reşat Bağcıoğlu; Uluslararası ticaretin kurallarını belirleyen ve ülkemizde seçkin üyeleri bulunan ICC – International Chamber Of Commerce Milletlerarası Ticaret Odası Türkiye Milli Komitesi Türkiye Bankacılık Komite Başkanlığı'nın (<https://icc.tobb.org.tr/icct-uyeler.php>) üyesidir.

Köşe yazarlığı:

10.000'den fazla üyesi bulunan Satınalma Dergisi (www.satinalmadergisi.com)'nde her ay Dış Ticaretteki Riskler, her 7 günde bir dış ticaret konulu “7 GÜN 7 GÜNDEM” isimli yazılarını yayımlanmaktadır.

Dernek ve Danışma kurulu üyeliği:

- Satınalma Dergisi'nin Sektörel Dış Ticaret Danışma Kurulu Üyeliği
- Haliç Üniversitesi, Myo Lojistik Bölüm Danışma Kurulu Üyeliği
- Uludağ Üniversitesi Yenişehir Myo, Dış Ticaret Bölümü Danışma Kurulu Üyeliği
- Tor Akademi Gebze (www.Torakademi.Com) Danışma Kurulu Üyeliği
- Dışyönder – Dış Ticarete Yön Verenler Derneği Üyeliği Ve Köşe Yazarlığı
- Finans Kulüp – Türkiye Finans Yöneticileri Vakfı Üyeliği

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Ticaret Bakanlığı Uzmanları

Ticaret Bakanlığı İhracat Süreçleri ve Devlet Destekleri (4 Oturum)

16-17-18-19 Nisan 2024, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Detaylı program ilerleyen tarihlerde açıklanacaktır.

Eğitim Ticaret Bakanlığı uzmanlarınca verilecektir.

Eğitim Başlıkları:

- İhracat Mevzuatı ve Dahilde ve Hariçte İşleme Rejimleri
- İhracatta Sağlanan Yeni Nesil Devlet Yardımları (Mal İhracatı)
 - KOBİ ve Kümelenme Destekleri
 - Tanıtım ve Fuar Destekleri
 - Markalaşma ve Tasarım Destekleri
 - E-İhracat Destekleri
- İhracatta Sağlanan Devlet Yardımları (Hizmet Sektörleri İhracatı)
- Genel İhracat Eğitimi (Ticari Bilgiye Erişim, Incoterms, Hedef Pazar Tespiti)
- Avrupa Birliğine İhracatta Zorunlu Yeni Uygulama: Avrupa Yeşil Mutabakatı ve Karbon Vergisi
- Ürün Güvenliği, Avrupa Yeşil Mutabakatı ve Sürdürülebilir Ürün Mevzuatı Güncellemelerinin İhracata Etkisi
- Kolay İhracat Platformu
- Ülke Sunumları
- Türk Eximbank İhracat Kredi Sigorta ve Garanti Programları
- Yeni Nesil İhracat Destekleri ve Prefinansman Modeli –İGE A.Ş.
- Pazara Giriş Engelleri ve Çözüm Yolları
- Ticarete Teknik Engeller
- İhracatta Gümrük Mevzuatı ve Uygulamaları
- İthalatta Ticaret Politikası Önlemler
- Serbest Ticaret Anlaşmaları ve Dış Ticarete Sağladığı Fırsatlar

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr

TİM TÜRKİYE
İHRACATÇILAR
MECLİSİ



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Dr. Pınar Kocabey Çiftçi

Avrupa Yeşil Mutabakatında Güncel Gelişmeler

24 Nisan 2024, Çarşamba, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Avrupa Yeşil Mutabakatı
- Karbon Ayak İzi Nedir?
- Karbon Ayak İzi Neden Önemlidir?
- Karbon Ayak İzi Nasıl Sorun Haline Gelmiştir?
- Sınırdaki Karbon Düzenlemesi Mekanizması (SKDM)
- Sınırdaki Karbon Düzenlemesi ve Karbon Ayak İzi Beyanı
- Güncel Gelişmeler

Eğitmen Özgeçmişi: Dr. Pınar Kocabey Çiftçi

Gaziantep Üniversitesi (2022-Halen) Yrd. Prof. Dr. Endüstri Mühendisliği

Gaziantep Üniversitesi (2015-2021) Doktora Derecesi Endüstri Mühendisliği

Gaziantep Üniversitesi (2013-2021) Yüksek Lisans. Endüstri Mühendisliği

Gaziantep Üniversitesi (2006-2011) Lisans. Endüstri Mühendisliği

• Gaziantep Üniversitesi Mühendislik Fakültesi'nde Mühendisler için Yönetim, Teknoloji Yönetimi, Yönetim Bilişim Sistemleri, Verimlilik Yönetimi, Çevreye Duyarlı Tasarım ve Üretim konularında Öğretim Görevlisi,

• Dr. Kocabey Çiftçi, çevre ve sürdürülebilirlik standartları da dahil olmak üzere çeşitli konularda eğitim programları tasarlama konusunda deneyimlidir. Karbon ayak izi, su ayak izi, atık ve enerji yönetimi ve sera gazı emisyonları gibi konuları kapsayan ISO 14001, 14064, 14067 ve 14046 gibi çeşitli standartlar konusunda oldukça bilgilidirler. Dr. Kocabey Çiftçi aynı zamanda emisyon ticaret sistemleri, enerji verimliliği ve sürdürülebilirlik konularındaki standartlar konusunda da bilgi sahibidir.

• Şirketlerin kurumsal karbon ayak izi hesaplamasında deneyimlidir.

• Şirketlerin kurumsal yeşil dönüşümünde deneyimlidir.

• Endüstrilere yönelik döngüsel ekonomi konularında deneyimlidir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr

