

TİM-TEB Girişim Evi

2024 Yılı Raporu

Ocak – Aralık 2024



İçindekiler

1

Geçmişten Günümüze Girişim Evi

1. Yönetici Özeti
2. Rakamlarla TİM-TEB Girişim Evi

2

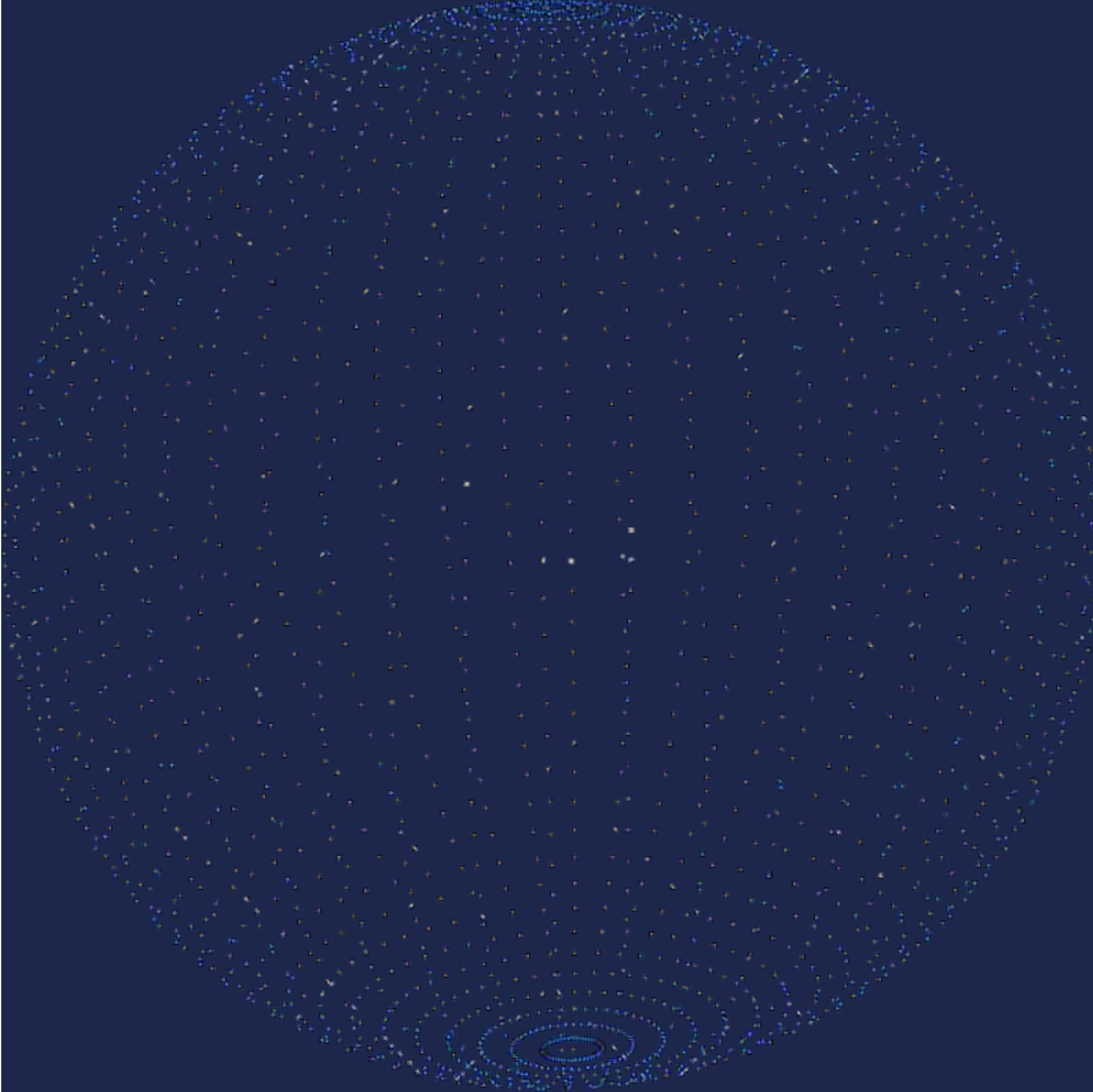
TİM-TEB Girişim Evi Programları

1. TİM-TEB Girişim Evi Temel Danışmanlık Faaliyetleri
2. Start Up to Corporate (S2C) Programı
3. Demo Day Etkinlikleri
4. Speed Mentoring Etkinliği
5. TÜBİTAK BİGG Programı
6. Start Up to Export (S2E) Programı
7. Academy for Women Entrepreneurs (AWE) Programı
8. Öne Çıkan Haberler
9. Video Konferans Etkinlikleri
10. Mezun Haritaları
11. TİM-TEB Girişim Evi Etkinlikleri
12. TİM-TEB Girişim Evi Tanıtım Faaliyetleri

3

İl Bazlı TİM-TEB Girişim Evi Faaliyetleri

1. İstanbul TİM-TEB Girişim Evi
2. İzmir TİM-TEB Girişim Evi
3. Ankara TİM-TEB Girişim Evi
4. Bursa TİM-TEB Girişim Evi
5. Mersin TİM-TEB Girişim Evi
6. Denizli TİM-TEB Girişim Evi
7. Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi



1

GEÇMİŞTEN GÜNÜMÜZE TİM-TEB GİRİŞİM EVİ

1. Yönetici Özeti

Yönetici Özeti

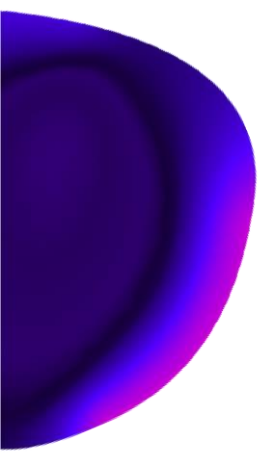
2015 yılından bu yana yaygın yapısı ve uçtan uca destekleri ile ekosisteme yön veren TİM-TEB Girişim Evleri 2024 yılında, Türkiye genelinde teknoloji ve inovasyon odaklı girişimlere kapsamlı destekler sağlamaktadır. İstanbul, Ankara, İzmir, Denizli, Gaziantep, Bursa ve Mersin ofislerinden yürütülen programlar, girişimlerin ticarileşme, hızlandırma ve büyüme süreçlerinde önemli katkılar verilmektedir.

2024 yılı programlardan mezun olan 204 firma ile beraber bugüne kadar programlardan mezun olan girişim sayısı 2197'ye ulaştı.

TİM-TEB Girişim Evlerinin ana faaliyetlerini, ihtiyaçlara ve deneyimlere göre tasarlanmış metodolojilerle desteklenen Start Up, Level Up, Green Up, Global Up, Woman Entrepreneurship, Fintech, Start Up to Corporet (S2E) ve Academy for Women Entrepreneurs (AWE) programlarıyla birlikte 85 firmaya Start Up, 43 firmaya Level Up, 12 firmaya Green Up, 12 firmaya Global Up, 12 Fintech, 10 firmaya Women Entrepreneurship, 30 firmaya Start Up to Export (S2E) 41 AWE programlarıyla toplamda 245 girişimcimize 1300 saatten fazla danışmanlık hizmeti verildi.

Öne Çıkan Veriler ve Başarılar

Finansal Başarılar: Ticarileşmeyi başarmış 139 firmanın toplam cirosu 2024 yılında 2.5 milyar TL olarak gerçekleşmekte olup aynı dönemde 139 firma 26.1 milyon dolar ihracat yaptı.



2024 Yılında Gerçekleştirilen Faaliyetler ve Başarılar

Yatırım Destekleri: 2024 yılı itibarıyla desteklediğimiz 139 firma, 1299 kişilik istihdam sağlandı. 40'ın üzerinde firma, toplamda 195 milyon TL yatırım aldı. TİM-TEB Girişim Evleri, yatırım arayan girişimcilerini 2024 yılı boyunca yatırımcılar ve kurumsal firmalarla Demo Day etkinliklerinde bir araya getirmeye devam etmiştir. İstanbul ve Ankara'da gerçekleştirilen TİM-TEB Girişim Evi Demo Day ve TİM-TEB Girişim Evi Ankara Demo Day etkinliklerine 150'den fazla yatırımcı ve kurumsal firma katılmış, 18 girişimci potansiyel yatırımcılarla görüşmeler gerçekleştirildi.

Start Up to Corporate (S2C) Buluşmaları: 98 girişimci ve 30 kurumsal firma, S2C Buluşmaları kapsamında bir araya gelmiş, bu etkinlikte 300'ü aşkın B2B görüşme yapıldı.

Mentorlük Desteği: İş insanları, kurumsal firma temsilcileri ve yatırımcılar, girişimcilerle bilgi ve deneyimlerini paylaşmak amacıyla Speed Mentoring etkinliklerinde bir araya gelmişlerdir. 126'dan fazla girişimci, 45 mentor ile 200'ün üzerinde B2B görüşme gerçekleştirildi.

Uluslararası İşbirlikleri: TEB ve ODTÜ işbirliğiyle, 6 TİM-TEB Girişim Evi girişimcisi, Fransa'nın Paris şehrinde düzenlenen Viva Technology inovasyon ve girişimcilik fuarına katılmış ve burada yatırımcılar, iş insanları ve diğer girişimcilerle tanışma fırsatı bulmuştur. Viva Tech'in ardından, girişimciler Grenoble Etkinliği'ne katılarak Fransız startuplarıyla tanışmış ve B2B toplantılar düzenlendi.

Tanıtım Desteği: Dijital pazarlama ve tanıtımın öneminin artmasıyla birlikte, girişimcilerin ürünleri kurumsal sosyal medya hesaplarımız üzerinden geniş kitlelere duyurulmuştur. TİM Report dergisinde her ay iki girişimcimizin tanıtımına yer verildi. 2024 yılı boyunca, 24 girişimcimize ulusal ve uluslararası etkinliklerde stant imkanı sunulmuş, 48 girişimcimizin online ve offline kanallarda tanıtımı yapıldı.

TİM-TEB Girişim Evi Haritası: Her yıl, girişimcilerimizin sektör ve şehir kategorilerine göre tanıtıldığı TİM-TEB Girişim Evi haritası hazırlanmış ve ekosistemdeki birçok önemli platformda yayınlandı.

Girişim'23 Etkinliği : Ankara'da gerçekleşen Girişim23 etkinliğinde, 8 girişime stant sağlanarak girişimcilik ekosistemindeki görünürlükleri artırıldı.

TÜBİTAK İş Birliği

2024 yılı TÜBİTAK 1812 Yatırım Tabanlı Girişimcilik Destek Programı kapsamında, 14 girişimcinin iş planları TÜBİTAK'a iletili ve 5 girişimcinin yatırım desteği alması sağlandı.

Video Konferans Buluşmaları: 2023 yılı S2E programı çerçevesinde, “Yurtdışı Mal İhracatı Webinari”, “Almanya Ticaret Ataşeliği Webinari” ve “Hizmet İhracatı Operasyonu Webinari” başlıklarında 3 online seminer düzenlendi. Bu etkinliklere programda yer alan 30 girişimcinin katılımı sağlandı.

Türkiye Innovation Week ve TİM-TEB Girişim Evi Faaliyetleri

Investor Meetings ve Industry Meetings : TIW’24 kapsamında TİM-TEB Girişim Evi tarafından düzenlenen Investor Meetings ve Industry Meetings etkinliklerinde, 19 farklı yatırım grubundan 20 yatırımcı ve 14 kurumsal firma temsilcisi ile 63 TİM-TEB Girişim Evi girişimcisi arasında 230’un üzerinde B2B görüşme gerçekleştirildi. Bu görüşmelerde yatırım, PoC, satış ve ürün/hizmet tanıtımı konuları ele alındı.

Speed Matching Etkinliği: Türkiye Innovation Week bünyesinde düzenlenen Speed Matching etkinliğinde, 15 TİM-TEB Girişim Evi girişimcisi, yatırımcılar, ihracatçı firma yöneticileri ve girişimcilik ekosisteminden temsilcilere sunum yaptı.

Growth Engine Videocast Serisi: Türkiye Innovation Week 2024 tanıtımları kapsamında, 10-11-12 Ekim tarihlerini kapsayan Growth Engine videocast serisi başlatıldı. Seride, TİM-TEB Girişim Evi girişimcileri ve kurumsal firma yöneticileri yer aldı.

InnovaStage Panelleri: Türkiye Innovation Week kapsamında, 3 farklı panel InnovaStage sahnesinde düzenlendi. Etkinliklere 300’ü aşkın kişi katıldı.

- **“Küresel Büyüme için Start-Up Stratejileri: Yol Haritası ve İpuçları” Paneli**
Girişim Merkezi Kurucu Ortağı Mehmet Şöhrap SANLI moderatörlüğünde, REM People CEO’su Bülent PEKER ve TriaTech Tıbbi Sistemler Yönetim Kurulu Başkanı Bahar SUNMAN’ın katılımıyla gerçekleştirildi.
- **“TİM-TEB Girişim Evi Ne Yapıyor?” Paneli**
Girişim Merkezi Yönetici Ortağı Taner BALTACI moderatörlüğünde, Girişim Merkezi Kurucu Ortağı Mehmet Şöhrap SANLI, TEB Girişim Bankacılığı Müdürü Fatih CANAN ve Türkiye İhracatçılar Meclisi Genel Sekreter Yardımcısı Dr. Kübra ULUTAŞ TAPO’nun katılımıyla düzenlendi.
- **“Yeşil Girişimler: Sürdürülebilirlik Yatırımlarıyla Büyüme” Paneli**

“Yeşil Girişimler: Sürdürülebilirlik Yatırımlarıyla Büyüme” paneli, Girişim Merkezi Yönetici Ortağı Taner BALTACI moderatörlüğünde gerçekleştirildi. Panelde Founder One Genel Müdürü Ali ŞAHİN, TİM-TEB Girişim Evi girişimlerinden REPG Energy Genel Müdürü Hasan AYARTÜRK ve 3P Metrics Kurucu Ortağı Cemil Alpay SÜNNETÇİ yer aldı.

Türkiye Innovation Week Katılımı : Türkiye Innovation Week etkinliğinde, TİM-TEB Girişim Evi programına katılan 5 farklı ilden 16 girişim, 3 gün boyunca ürünlerini sergileme fırsatı buldu. Bu sayede girişimciler katılımcı ve ziyaretçilerle birebir temas kurarak tanıtım yaptı.

“Türkiye'nin Girişimcileri” Ödül Töreni : Türkiye Innovation Week, Türkiye’nin en büyük inovasyon buluşması olarak “Türkiye'nin Girişimcileri” ödül töreni ile sona erdi.

- **Yarışma Başvuruları ve Değerlendirme:**

İki ana kategoride (“TİM-TEB Girişim Evi” ve “Türkiye Geneli”) toplam 6 kategoride düzenlenen yarışmaya, 30 farklı ilden 170’e yakın başvuru alındı. Yapılan değerlendirmeler sonucunda kriterlere uyan 18 teknoloji tabanlı girişim finale kaldı.

- **Ödül Töreni:**

2’si “TİM-TEB Girişim Evi”, 4’ü “Türkiye Geneli” kategorisinde olmak üzere toplam 6 şampiyon girişimci ödülleri, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Sn. Mehmet Fatih KACIR, Gençlik ve Spor Bakanı Sn. Osman Aşkın, Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Sn. Mustafa GÜLTEPE, TİM Başkan Vekili Sn. Kutlu KARAVELİOĞLU ve Türk Ekonomi Bankası (TEB) Genel Müdürü Sn. Ümit LEBLEBİCİ’den aldı.

Ödül Alan Girişimciler

- **TİM-TEB Girişim Evi Kategorisi:**

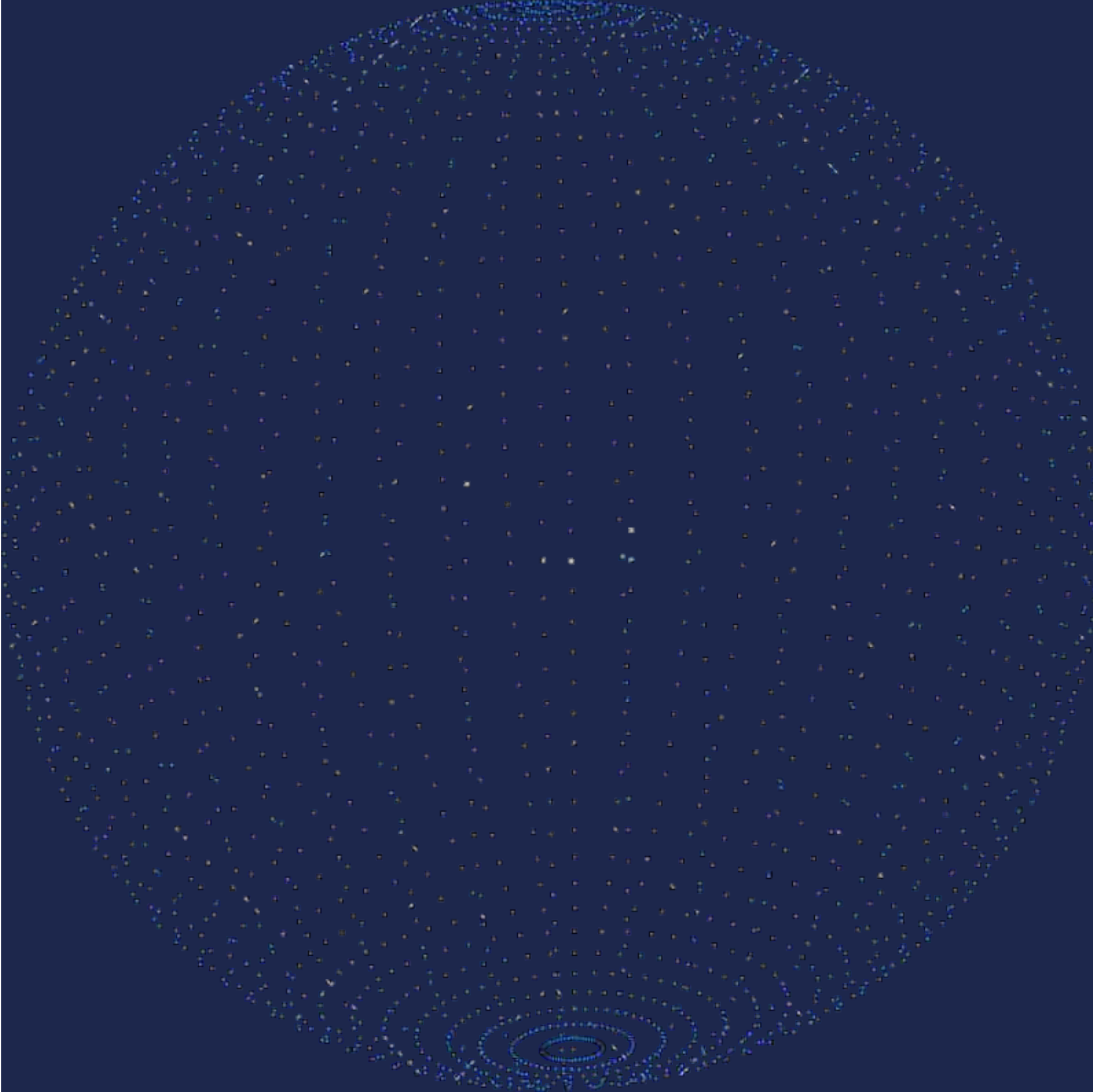
- **En Hızlı Büyüyen Girişimci:** SHIPENTEGRA – Ali CEYLAN
- **En Fazla Ülkeye İhracat Yapan Girişimci:** TOFFU – Işıl Melissa IŞIK

- **Türkiye Geneli Kategorisi:**

- **Hedefim Küresel Başarı Ödülü:** DRN LOJİSTİK – Önder TÜRKER
- **Kadın Teknoloji Girişimci Ödülü:** GC SAVUNMA – Çağla Ceren CEYHAN
- **Çevre ve Sürdürülebilirlik Dostu Girişimci:** TUMURLY – Furkan YAZICI
- **Genç Girişimci Ödülü:** NEURATURK – Mehmet Ensar ÇALIŞAN

TİM-TEB Girişim Evi, Türkiye’deki girişimcilik ekosistemine yaptığı katkılarla, girişimcilerin sürdürülebilir ve hızlı büyüme süreçlerinde kilit rol oynamaya devam etmektedir. 2024 yılında gerçekleştirilen programlar ve etkinliklerle, girişimcilerin global pazarlara açılmaları desteklendi ve inovasyon, teknolojinin yaygınlaştırılması için geniş kapsamlı çalışmalar yürütülmektedir.

TİM-TEB Girişim Evi’nin girişimcilik ekosistemine olan katkılarını özetlemekte ve geleceğe yönelik stratejik hedefleri doğrultusunda yürütülen çalışmaların sonuçları sunuldu.



1

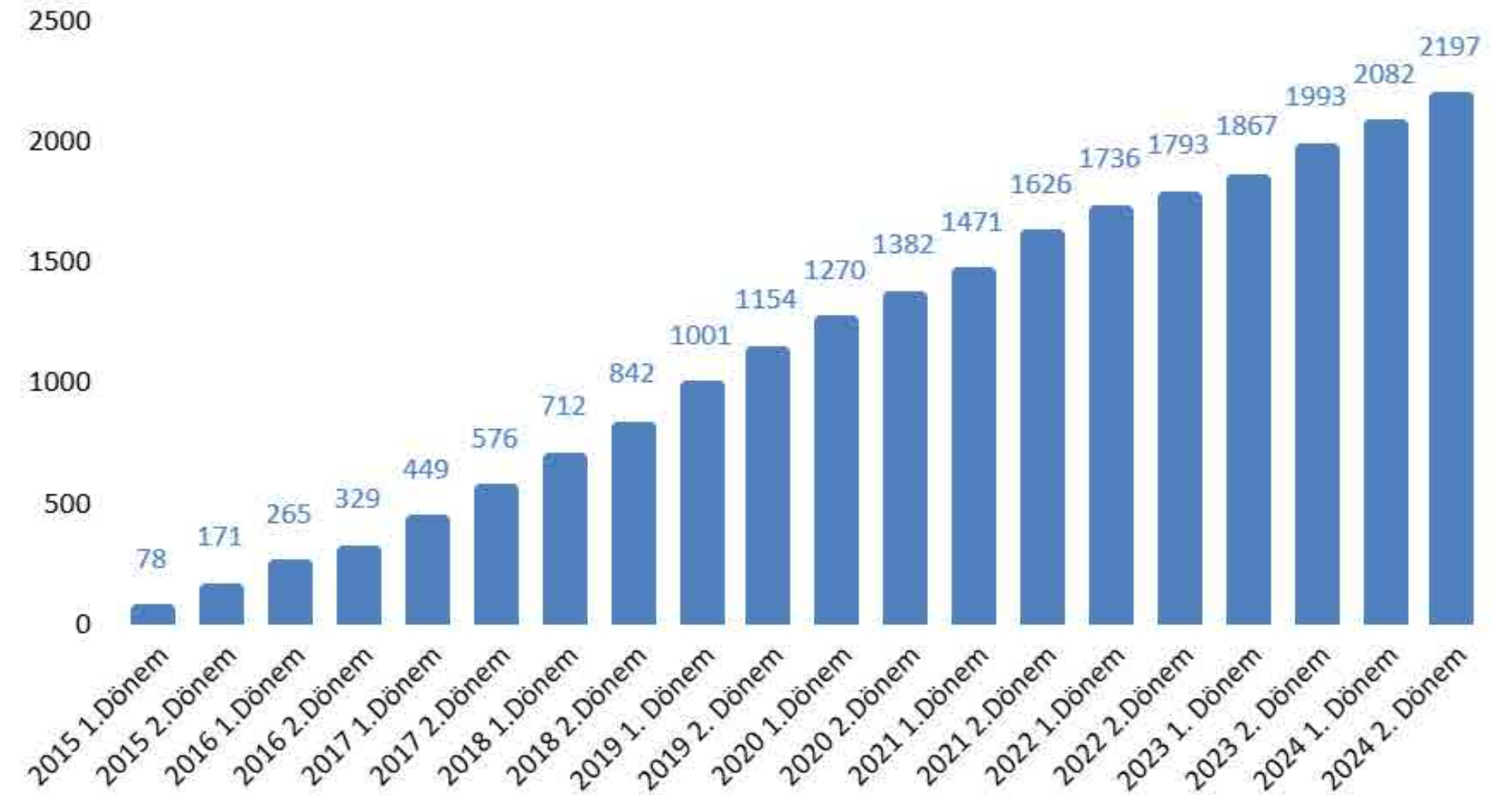
GEÇMİŞTEN GÜNÜMÜZE TİM-TEB GİRİŞİM EVİ

2. Rakamlarla TİM-TEB Girişim Evi

TİM-TEB Girişim Evi'nin Yıllara Göre Verileri

TİM-TEB Girişim Evleri ve TİM Girişim Evi kurulduğundan bu yana ekosistemin ihtiyaç duyduğu programları tasarlayıp, uygulamıştır. Yandaki tabloda, Step Up, Start Up, Follow Up, Global Up, Level Up, Grow Up, Green Up, AWE, Fintech, S2E, Women Entrepreneurship, Stratejik Büyüme ve Dış Ticaret olmak üzere Türkiye'nin en kapsamlı ve yaygın ön kuluçka, kuluçka ve hızlandırıcı programları ile danışmanlık hizmeti alan girişim sayıları kümülatif olarak verilmiştir. 2024 yılı ilk dönem ile birlikte bu programlarla 2100'den fazla girişimin desteklenmektedir. Bazı girişimciler büyüme hızları ve ihtiyaçları nedeni ile birden fazla programa dahil edilmekte ve böylelikle bütünsel ve kapsamlı faydalar sağlamaktadır. Bu durum daha çok Start Up ya da Level Up programı ile destek alan ve ihracata başlamak isteyen firmaların Global Up/S2E programına alınması ya da Start Up programına katılmış olan ve ardından çok hızlı büyüyen firmaların Level Up programına alınması şeklindedir.

Yıllara Göre Kümülatif Girişim Sayısı



2024 Yılı TİM-TEB Girişim Evi

2024 yılında TİM-TEB Girişim Evi tarafından 24 farklı ilden, 48'i kadın girişimci olmak üzere toplamda **245 girişimciye** destek sağlandı.

Danışmanlık Görüşmeleri: 24 ildeki girişimcilerle toplamda **1200 saati** aşkın danışmanlık görüşmesi gerçekleştirildi. Kurumsal firma yöneticileri ve yatırımcıların da yer aldığı 45 mentor, 120 girişimci ile **220'den fazla** B2B görüşme yaptı.

İşbirliği Toplantıları : **98 girişimci ve 30 farklı kurum**, potansiyel işbirliği imkanlarını değerlendirmek üzere bir araya geldi. Bu kapsamda **300'den fazla toplantı** düzenlendi.

Demo Day Etkinlikleri: **2 Demo Day** etkinliği ile 18 girişimci, 150'yi aşkın yatırım ağı temsilcisi ve kurumsal firma yöneticisi ile buluşturuldu.

Kadın Girişimcilere Sağlanan Destekler: 2024 yılı TİM-TEB Girişim Evi programları kapsamında, **89 kadın girişimciye** özel destek sağlandı.



2015 - 2024 Yılı TİM-TEB Girişim Evi'nin Yıllara Göre Verileri

TİM-TEB Girişim Evi, teknoloji ve inovasyon odaklı girişimlerin büyüme, gelişme ve ihracata yönelme süreçlerine destek olmaya devam etti. Ticarileşme, hızlandırma ve dış pazarlarda ticarileşme olmak üzere üç farklı kapsamda yürütülen programlarla girişimcilerin hızlı büyümesi ve ihracata yönelmesi sağlandı.

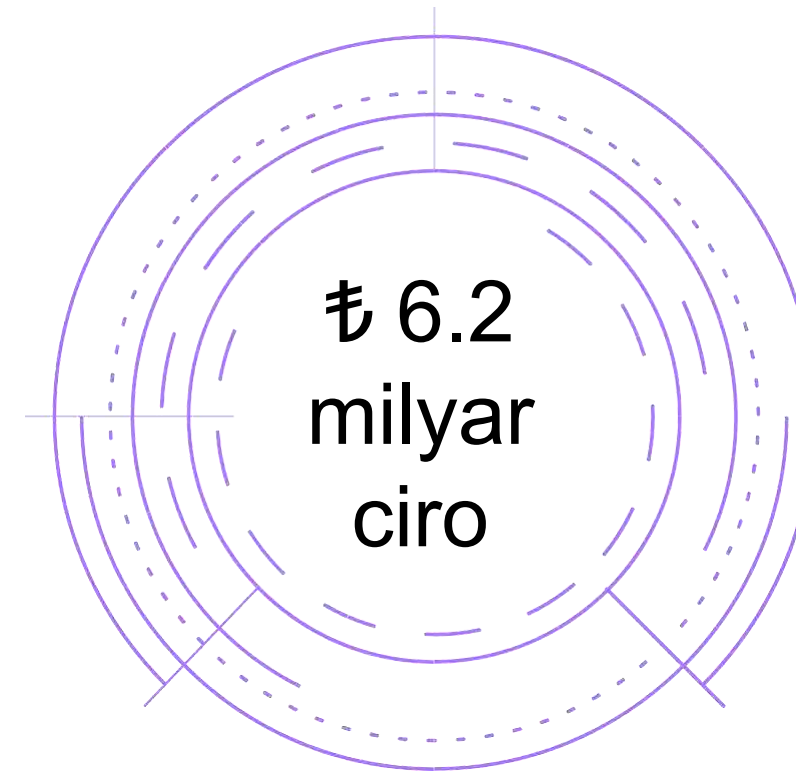
Katılımcı Sayıları ve Başarılar: 2015-2024 yılları arasında gerçekleştirilen programlara toplamda **1890 firma** katıldı. Bu firmaların ticarileşme süreçleri başarıyla tamamlandı ve toplam ciroları 2024 yılı itibarıyla **6,2 milyar TL** olarak gerçekleşti.

İhracat Başarıları: 2015-2024 yılı itibarıyla, programlara katılan firmalar tarafından toplamda **194,1 milyon dolar ihracat** gerçekleştirildi.

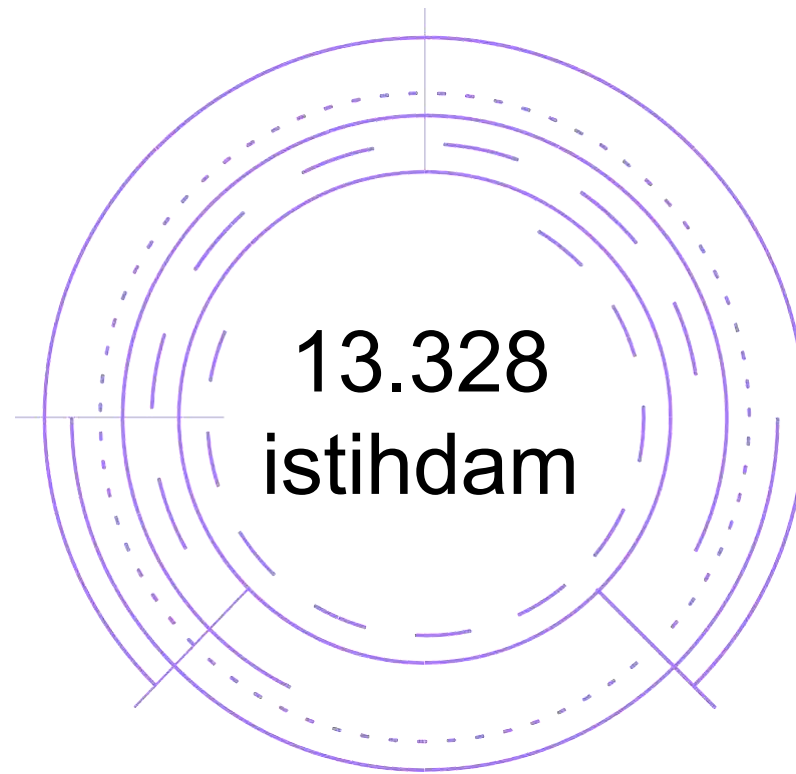
İstihdam Katkıları: 2015-2024 yılları arasında programlara katılan firmalar, 2024 yılı itibarıyla toplam **13.328 kişilik istihdam** yarattı.

Yatırım Alan Firmalar: 2015-2024 yılları arasında, hem Türk hem de yabancı yatırımcı ve yatırım gruplarından yatırım alan **310'un üzerinde firma** bulundu. Bu yatırımların toplam hacmi **852,5 milyon TL** olarak kaydedildi.

Devlet Destekleri : 2015-2024 yılları arasında programlara katılan firmalar, toplamda **303,1 milyon TL devlet desteği** aldı.



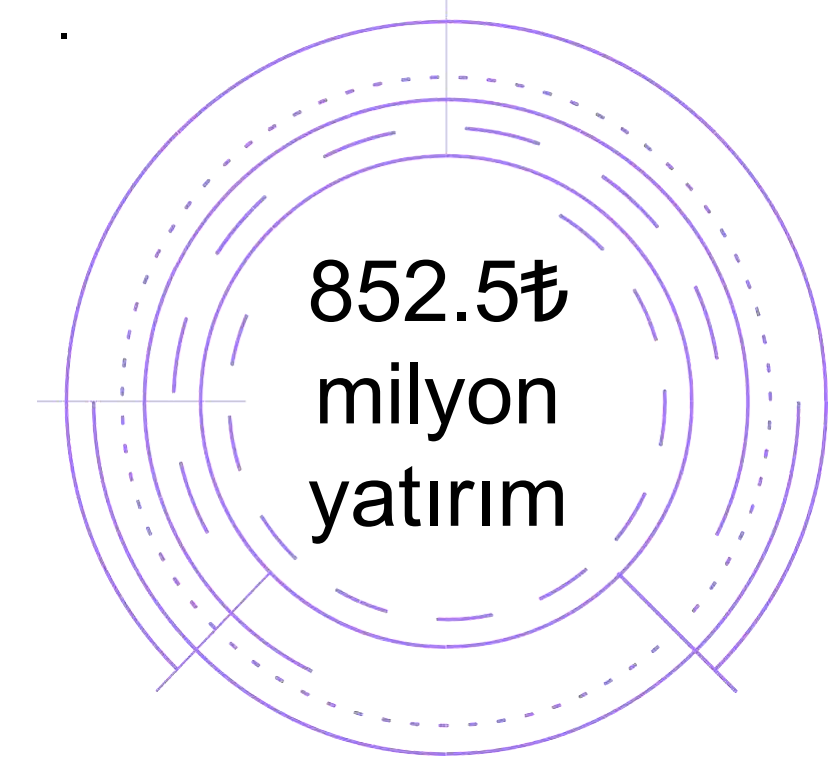
2015 - 2024 yıllarında destek alan 1918 tekil girişimizin cirosu



2015 - 2024 yıllarında destek alan 1918 tekil girişimcimizin istihdama katkısı



2015 - 2024 yıllarında destek alan 1918 tekil girişicimizin ihracatı



2015 - 2024 yıllarında destek alan 1918 tekil girişimcimizin aldığı yatırım miktarı

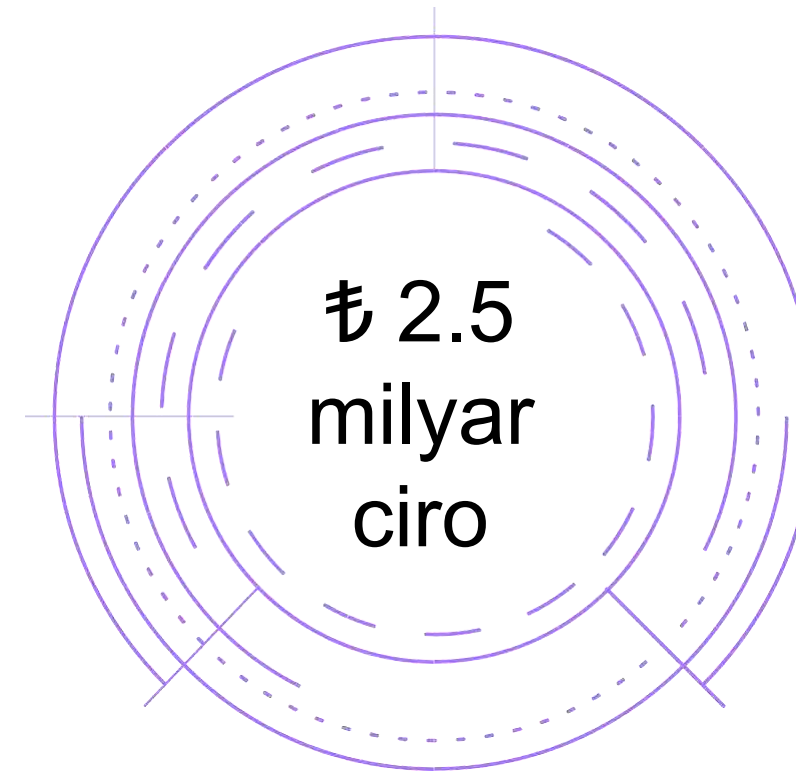
2024 Yılı TİM-TEB Girişim Evi Verileri

TİM-TEB Girişim Evi, teknoloji ve inovasyon odaklı girişimlerin büyüme, gelişme ve ihracata yönelme süreçlerine destek olmak amacıyla çalışmalar yürütüldü. Ticarileşme, hızlandırma ve dış pazarlarda ticarileşme programları kapsamında önemli başarılar elde edildi. **Katılımcı Sayıları ve Başarılar:** 2024 yılı itibarıyla ticarileşmeyi başaran 139 firmanın toplam cirosu **2.5 milyar TL** olarak kaydedildi.

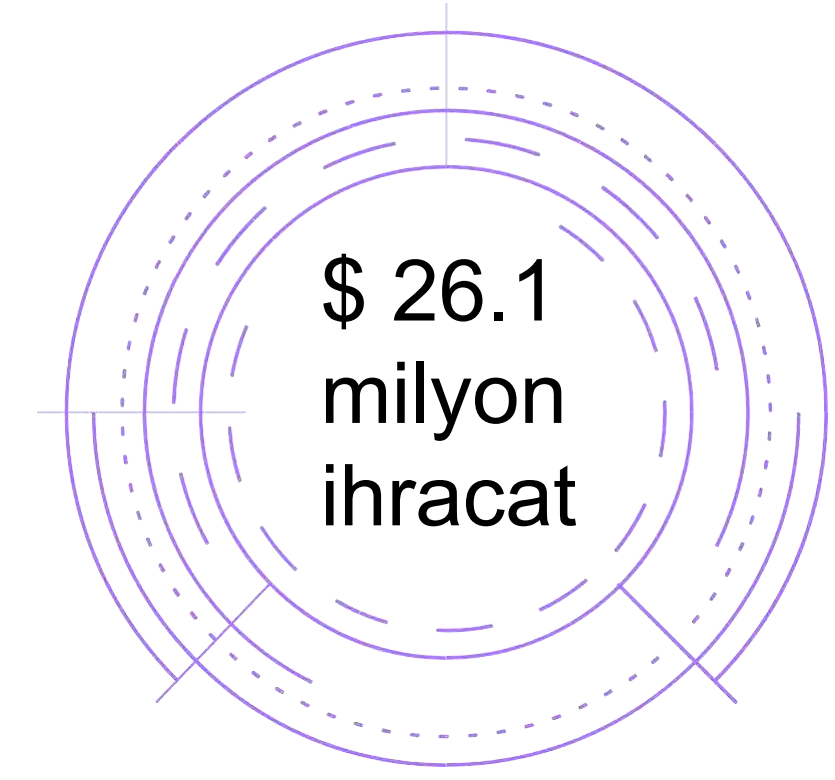
İhracat Başarıları: 2024 yılında firmalar tarafından toplamda **26.1 milyon dolar** ihracat gerçekleştirildi.

İstihdam Katkıları: 2023-2024 yıllarında programa katılan 139 firma tarafından 2024 yılında toplamda **1299 kişilik istihdam** sağlandı.

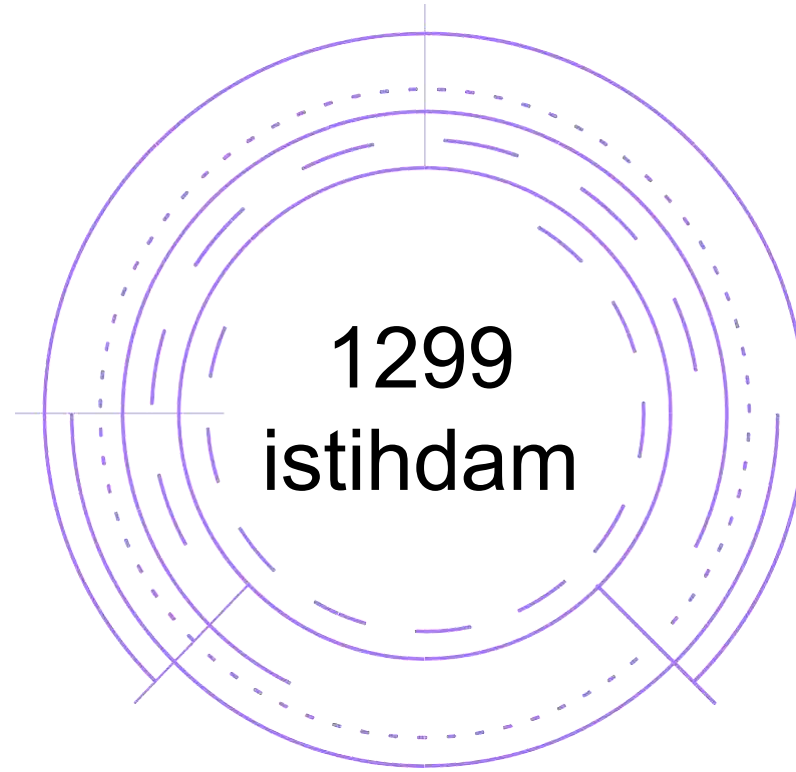
Yatırım Alan Firmalar: 2024 yılında, hem Türk hem de yabancı yatırımcı ve yatırım gruplarından 40'ın üzerinde firma yatırım aldı. Bu yatırımların toplam hacmi **195 milyon TL** olarak belirlendi. TİM-TEB Girişim Evi, teknoloji odaklı girişimcilerin büyüme ve ihracat hedeflerine ulaşmaları için destek olmaya devam edildi.



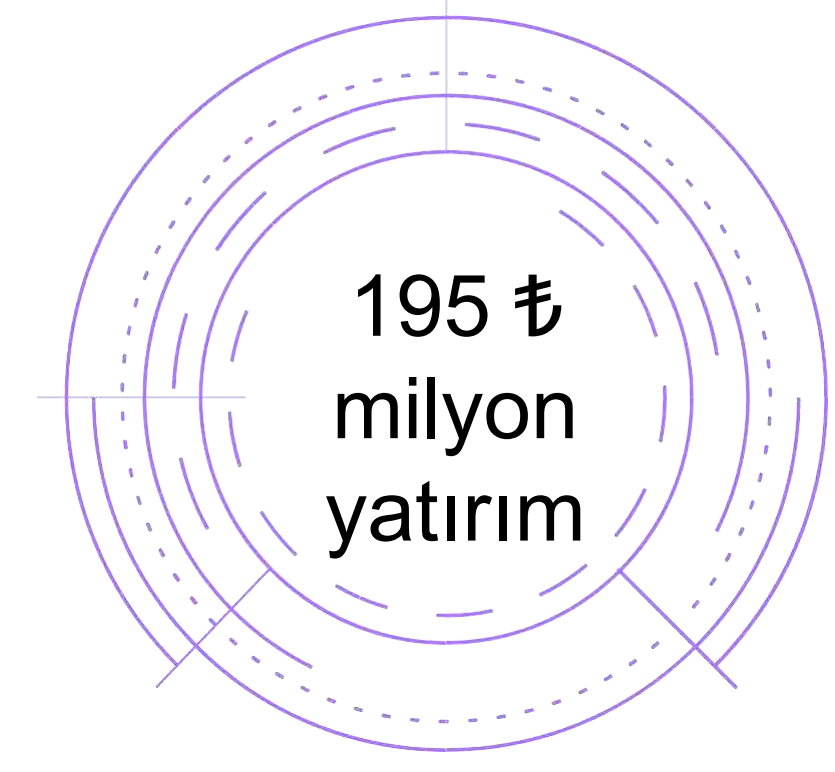
2024 yılında destek alan 139 girişicimizin cirosu



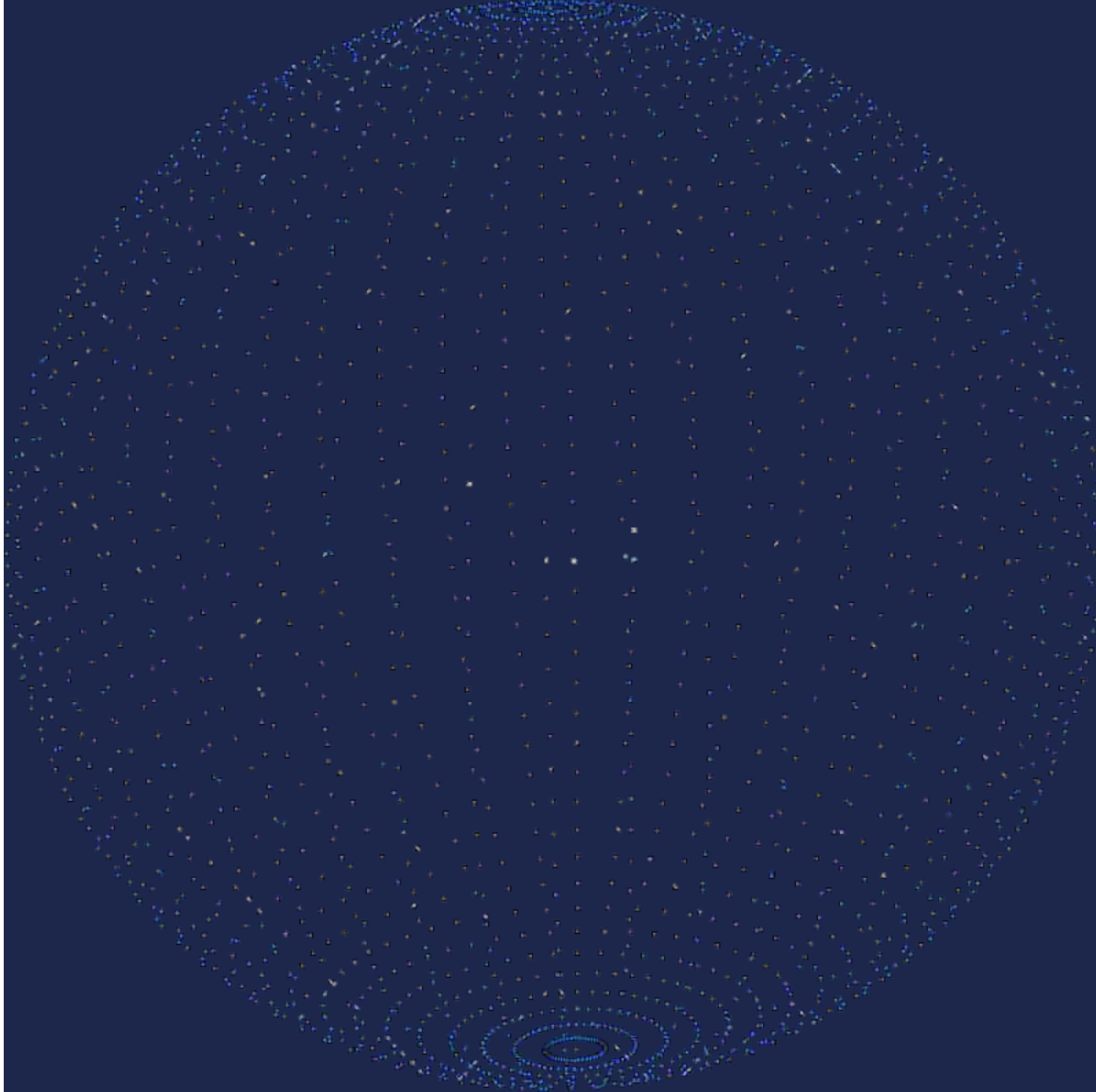
2024 yılında destek alan 139 girişimcimizn ihracatı



2024 yılında destek alan 139 girişimcimizin istihdamı



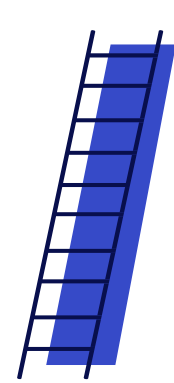
2024 yılında destek alan 139 girişim 195 milyon TL yatırım aldı.



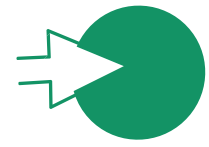
2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

1. TİM-TEB Girişim Evi Temel Danışmanlık Faaliyetleri



Temel Danışmanlık Faaliyetleri Start Up Programı



Ticarileşme

Start Up Programı ile girişimleri, kalıcı ve güçlü teknoloji firmalarına dönüştürüyoruz.



Program İçeriği

Ürün / Hizmet Çalışmaları

Ürün / Hizmet, Problem & Çözüm, Ürün / Market Uyumu

Satışa Odaklanma

Müşteri Segmentleri, Pazarlama, Rekabet, Kanallar,
Fiyatlandırma

Doğru Kaynak Analizi

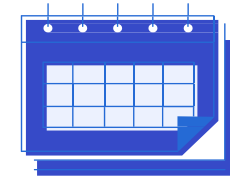
İş Süreçleri, Tedarikçiler, Personel İhtiyacı

Finansman

Finansal Analizler, Gelir, Nakit Akışı, Harcamalar, Kârlılık

Tamamlama Toplantısı

Değerlendirme, Geliştirme Tavsiyeleri

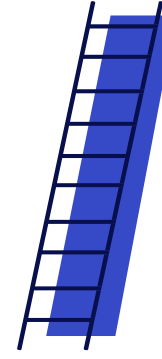


NE KADAR SÜRÜYOR ?
6 aylık Süreç



START UP KİMLER KATILABİLİR?
0-7 Milyon TL Ciro

TİM-TEB Girişim Evi Start Up programının ana iskeletini stratejik yönetim danışmanlığı oluşturmaktadır. 100'lerce başarılı Start Up'lara uygulanan metodolojiler ile 5. ayın sonuna kadar tüm danışmanlık görüşmelerine katılan girişimcilerin Strateji Yönetim Dokümanı ve Finansmanları oluşmaktadır. Girişimciler, ürün ve hizmetlerinden, satışlara, finansmandan insan kaynaklarına kadar her evrenin derinlemesine incelendiği bu doküman ile Start Up seviyesinde ve ileride de kullanabilecekleri bir yol haritalarına ve analizlerine ulaşıyorlar. Girişimlerin kalıcı ve güçlü firmalara dönüşmesinin temellerinin atıldığı programdır.



Temel Danışmanlık Faaliyetleri Level Up Programı

➡ Büyümeye Destek

Dünyayı değiştirebilecek teknolojileri geliştiren firmaların büyüme stratejilerini birlikte oluşturarak hızlı büyümelerini destekliyoruz.



Program İçeriği

Büyüme Stratejileri Eğitimi

Firma Analizi

Mevcut Durum & Gelişim İhtiyaçlarının Analizi

Ürün/Hizmet Yapısı

Hedef Kitleye Göre Ürün / Hizmet Segmentlerinin İncelenmesi

Rekabet ve Pazarlama

Rekabet Koşullarına Göre Stratejik Pazarlama Kanalları

Stratejik Fiyatlandırma

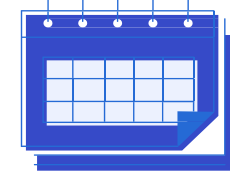
Büyüme Hedeflerine Göre Fiyatlandırma Yöntemleri

Doğru Hedefleme

Stratejik Pazarlama Hedeflerinin Belirlenmesi

Globalde Büyüme

Uluslararası Fırsatların Araştırılması ve Büyüme Hedeflerinin Belirlenmesi



NE KADAR SÜRÜYOR ?
5 aylık Süreç



LEVEL UP KİMLER KATILABİLİR?
₺ 7 Milyon ve Üzeri Yıllık Ciro

İleri seviye tekno girişimcilerin, yerel ve global pazarlarda büyüme stratejilerinin oluşturulması, büyüme motivasyonlarının canlandırılması, amaçlanmaktadır. Firmaların, büyüme hızlarını artırmakta, ticari bağlantıları çeşitlendirilmekte, kurumsal firmalar ile ilişki seviyesi geliştirilmekte ve ihracata yönelmeleri sağlanmaktadır.

Temel Danışmanlık ve Eğitim Faaliyetleri

Green Up Programı → Yeşil Büyüme

Yeşil dönüşümü gerçekleştirmek amacıyla, tarım ve sanayi üretimi ile temiz enerji ve temiz teknolojiler alanlarındaki girişimleri kalıcı ve güçlü teknoloji firmalarına dönüştürüyor ve küresel bir marka olmaları adına destekliyoruz.

Program İçeriği

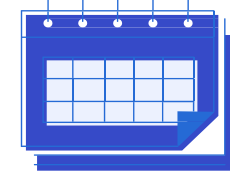
Strateji Eğitimi

İş Modeli Danışmanlığı (Start Up / Scale Up)

Yönetim Danışmanlığı

Yatırım Eğitimi / Etki Yatırımcılığı

Stratejik Plan Toplantısı



NE KADAR SÜRÜYOR ?
5 aylık Süreç



GREEN UP KİMLER KATILABİLİR?

Yeşil dönüşümü gerçekleştirmek amacıyla, tarım ve sanayi üretimi ile temiz enerji ve temiz teknolojiler alanlarındaki girişimleri

Green Up Programı ile girişimler bir yandan eğitim ve danışmanlıklar ile beslenirken diğer taraftan da globale açılma adına geniş kapsamlı konu başlıklarında desteklenmektedir.

Green Up programı kapsamında erken evrede yer alan girişimlere yönelik Start Up programı, küresele yönelik büyüme hedefleri olan ileri seviye girişimler için ise Scale Up programı uygulanmaktadır.

Temel Danışmanlık ve Eğitim Faaliyetleri

Global Up Programı ➡ Küreselde Büyüme

Global hedefleri olan teknoloji firmalarının ihracat konusundaki bilgi ve deneyimlerini artırmayı, doğru pazarlarda yer almalarını ve uluslararası bağlantılara ulaşmalarını sağlayarak küresel bir marka olmaları için destek veriyoruz.



Program İçeriği

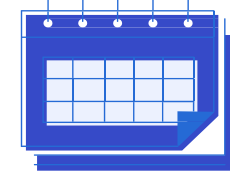
Firma Dış Ticaret Analizi

Uluslararası Pazar Araştırma Uygulaması

Yeni Pazarlara Girişi Reçetesinin Hazırlanması İhracatta Ticari

Yazışmaların Yönetilmesi

E-ticaret Eğitimi



NE KADAR SÜRÜYOR ?
5 aylık Süreç

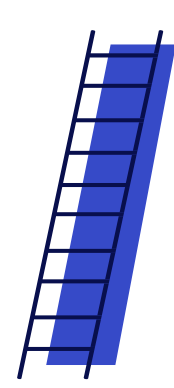


GLOBAL UP KİMLER KATILABİLİR?

Hiç ihracat yapmamış veya ihracatını artırmak isteyen firmalar

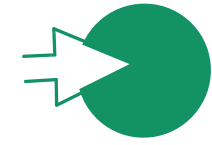
Global hedefleri olan teknoloji firmalarının ihracat konusundaki bilgi ve deneyimlerini artırmak, doğru pazarlarda yer almasını ve uluslararası bağlantılara ulaşmasını sağlayarak küresel bir marka olmalarını amaçlıyoruz.

İhracata başlama ve ihracatta pazarlama planı oluşturma konusunda deneyimli uzmanlar ile gerçekleştirilen birbirini izleyen eğitim ve danışmanlık aşamalarından oluşmaktadır.



Temel Danışmanlık ve Eğitim Faaliyetleri

Fintech Programı



Ticarileşme ve Büyümeye Destek

Finansal teknolojiler alanında faaliyet gösteren girişimcilerin firmalarını büyütmek amacıyla desteklendiği programdır.



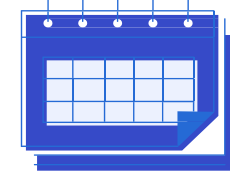
Program İçeriği

Girişimci Değerlendirme Analizi

Ürün Geliştirme ve Pazara Uyum

Ticarileşme Stratejisi ve Satış Performans Göstergelerinin Belirlenmesi

Şirket Değerleme Finansal Büyüme Sunum Görüşmeleri



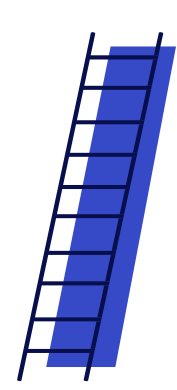
NE KADAR SÜRÜYOR ?
5 aylık Süreç



FINTECH KİMLER KATILABİLİR?
Fintech girişimleri

Hem başlangıç hem de ticarileşmenin ileri seviyelerine ulaşmış ticari sürdürülebilirliği gerçekleştirmek amacıyla, finansal teknolojiler alanlarındaki girişimleri destekleyen programdır.

Finansal teknolojiler alanında çalışan girişimlerin büyüme stratejilerinin oluşturulması için İşletme Analizi metodolojisi çerçevesinde fonksiyon bazlı analiz yapıyoruz. Firmaların gelişim alanlarını tespit ediyor, stratejik büyüme yönetimi metodolojisiyle küresel yaygınlaşmanın artırılmasına yönelik çalışmalar gerçekleştiriyoruz.



Temel Danışmanlık ve Eğitim Faaliyetleri Women Entrepreneurship Programı → Ticarileşme ve Büyümeye Destek

Women Entrepreneurship programı ile girişimcilik ekosistemindeki kadın girişimcileri kalıcı ve güçlü teknoloji firmalarına dönüştürüyor ve küresel bir marka olmaları adına destekliyoruz.



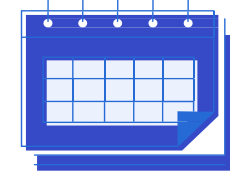
Program İçeriği

Büyüme Yönetimi Eğitimi

İş Modeline Dayalı Stratejik Yönetim Danışmanlığı (Start
Up / Scale Up)

Finansman Yönetimi Danışmanlığı

Yatırıma Hazırlık Görüşmesi



NE KADAR SÜRÜYOR
4 aylık Süreç



KİMLER KATILABİLİR?

Ülkemiz girişimcilik ekosistemindeki tüm
kadın girişimciler

Women Entrepreneurship Programı ile girişimler bir yandan eğitim ve danışmanlıklar ile beslenirken diğer taraftan da globale açılma adına geniş kapsamlı konu başlıklarında desteklenmektedir.

Women Entrepreneurship programı kapsamında erken evrede yer alan girişimlere yönelik Start Up programı, küresele yönelik büyüme hedefleri olan ileri seviye girişimler için ise Scale Up programı uygulanmaktadır.

Temel Danışmanlık ve Eğitim Faaliyetleri S2E Programı

Küreselde Büyüme

Teknoloji girişimcilerini, kendilerini daha etkin tanıtabilmeleri, uluslararası networke dahil olabilmeleri, sonuç odaklı müşteri edinimine hazırlanabilmeleri adına destekliyoruz.

Program İçeriği

Büyüme Yönetimi Eğitimi

Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi

Ticari Ateşe Webinarı (ABD, MENA, Avrupa)

Hizmet İhracatı Operasyonu Webinarı & İhracatçı Start Up

Deneyim Paylaşımı

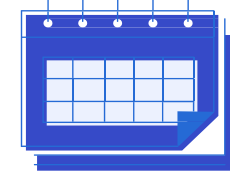
Mal İhracatı Operasyonu Webinarı

Fuar ve Dış Pazarlarla İletişim Hazırlık Eğitimi

Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopu

Tanıtım Sunumu Mentorluğu

S2E görüşmeleri



NE KADAR SÜRÜYOR
4 aylık Süreç

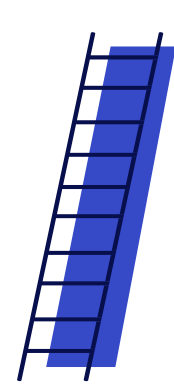


KİMLER KATILABİLİR?

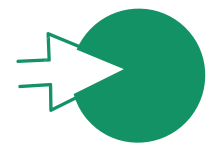
Küresele açılma ya da büyüme stratejileri
bulunan teknoloji girişimcileri

Program kapsamında ihracata yönelen girişimcilerin, kendilerini daha etkin tanıtabilmeleri, uluslararası networke dahil olabilmeleri, sonuç odaklı müşteri edinimine hazırlanabilmeleri amaçlanmaktadır.

Programdan maksimum faydayı elde edebilmeleri ve ihracatçı/ihracat hedefi olan firmaların teknoloji dünyasına ilgisinin artması amaçlanmaktadır. Bununla birlikte ihracatçıların teknolojik çözümleri kullanarak katma değerli ihracatın artırılması ve girişimcilerin de kurumsal işbirlikleriyle büyümesine yönelik potansiyel işbirliği fırsatlarının ortaya çıkarılması hedeflenmektedir.



Temel Danışmanlık ve Eğitim Faaliyetleri AWE Programı



Ticarileşme ve Büyümeye Destek

Girişimcilik ekosistemindeki kadın girişimcileri kalıcı ve güçlü teknoloji firmalarına dönüştürüyor ve küresel bir marka olmaları adına destekliyoruz.



Program İçeriği

Büyüme Yönetimi Eğitimi

Strateji Eğitimi

İş Modeline Dayalı Stratejik Yönetim Danışmanlığı (Start Up / Scale Up)

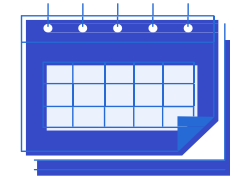
Finansman Yönetimi Danışmanlığı

İhracat Eğitimi

Sunum Eğitimi

Sunum Danışmanlığı

Webinarlar



NE KADAR SÜRÜYOR
5 aylık Süreç

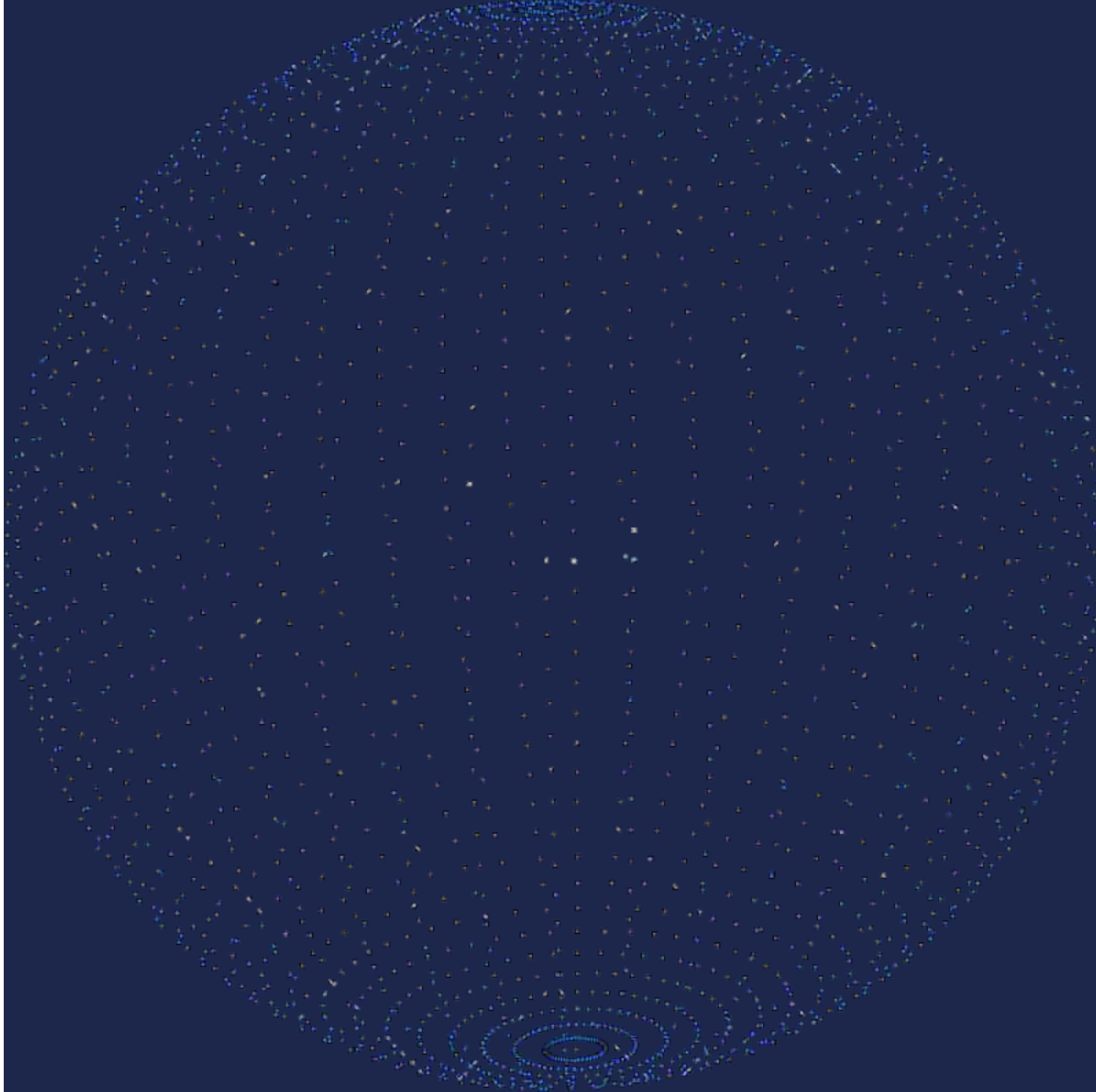


KİMLER KATILABİLİR?

Ülkemiz girişimcilik ekosistemindeki tüm kadın girişimciler

Academy For Women Entrepreneurs (AWE) Programı ile girişimler bir yandan eğitim ve danışmanlıklar ile beslenirken diğer taraftan da globale açılma adına geniş kapsamlı konu başlıklarında desteklenmektedir.

AWE programı kapsamında erken evrede yer alan girişimlere yönelik Start Up programı, küresele yönelik büyüme hedefleri olan ileri seviye girişimler için ise Scale Up programı uygulanmaktadır.



2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

2. Start Up to Corporate (S2C) Programı

Start Up to Corporate (S2C) Programı

Start Up to Corporate (S2C), girişimleri doğru zamanda ve hedef kurumsal firmalara satış yapabilir ve işbirliği geliştirebilir hale getirmek amacıyla büyüklüğü sebebiyle hareket hızları kısıtlı kurumsal firmaların; girişimlerin güvenilir ve dinamik yapılarından faydalanarak iş birlikleri doğrultusunda son teknolojik ürünlerini satın almalarını ve işbirliği geliştirmelerini sağlamaktadır.



TİM-TEB Girişim Evi'nin amaçlarından bir diğeri ihracatçı ve kurumsal firmaların, KOBİ'lerin teknoloji girişimcileri ile iş birliği çalışmalarını yürüterek ekonomik fayda üretmelerine katkı sağlamaktır. 2018 yılında başlatılan S2C programı kapsamında her yıl birçok kurumsal firma ile beraber çalışmalar yürütülmüştür. **2024 yılında 30 kurum ile 98 teknoloji firması 300'ü B2B görüşme gerçekleştirmiş, potansiyel işbirliği çalışmalarına zemin hazırlanmıştır.** Başarılı ve etkin bir iş birliği için, hem KOBİ'lerin hem de kurumsalların doğru yönlendirilmesi diğer taraftan Start Up'ların doğru zamanda doğru şekilde hazırlanmasına yönelik çalışmalarla birçok başarı hikayesinin yaratılması sağlanmıştır.

S2C Programları ile Kurumsal Firmalara Sağlanan Avantajlar:

1. Müşteri odaklı olma
2. Yenilikçi tedarikçi sayısını artırma
3. Daha agile ve girişimci kültürüne sahip olma
4. Yeni gelir akışları ve iş kanalları oluşturabilme
5. Yıkıcı ve dış inovasyonları kuruma dahil edebilme
6. Pazardaki gelişmelerde en üst seviyelerde olabilme

Kurum Firmalar Neden İş Birliği Geliştiriyor:

1. Esnek olma
2. Hızlı çözüm sunma
3. Ekonomik çözüm sunma
4. Yaratıcı bakış açıları oluşturma
5. Yüksek nitelikli çözümler geliştirme
6. Yeni teknolojileri ve fikirleri kullanma konusunda cesaret

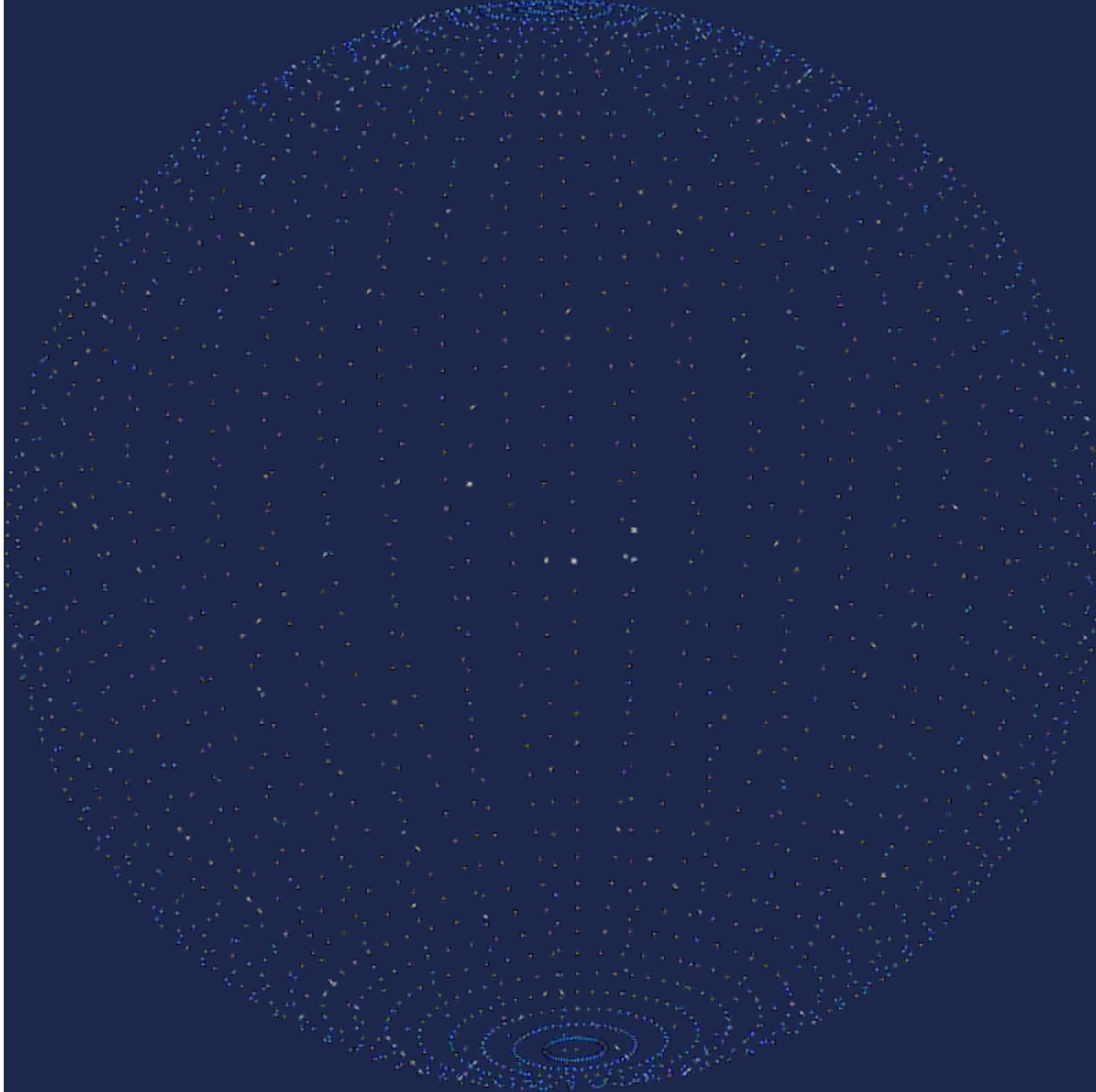
İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması



1 Temmuz 2024 tarihinde gerçekleştirilen 'TİM-TEB Girişim Evi & İnoSuit: S2C Buluşması' TİM-TEB Girişim Evi girişimcileri ve İnoSuit firma temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirildi.

Girişimcilerin ve İnoSuit firma temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirilen buluşma kapsamında **34 startup ve 14 kurumsal** firma bir araya gelerek **80'i aşkın B2B** görüşme gerçekleştirildi.





2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

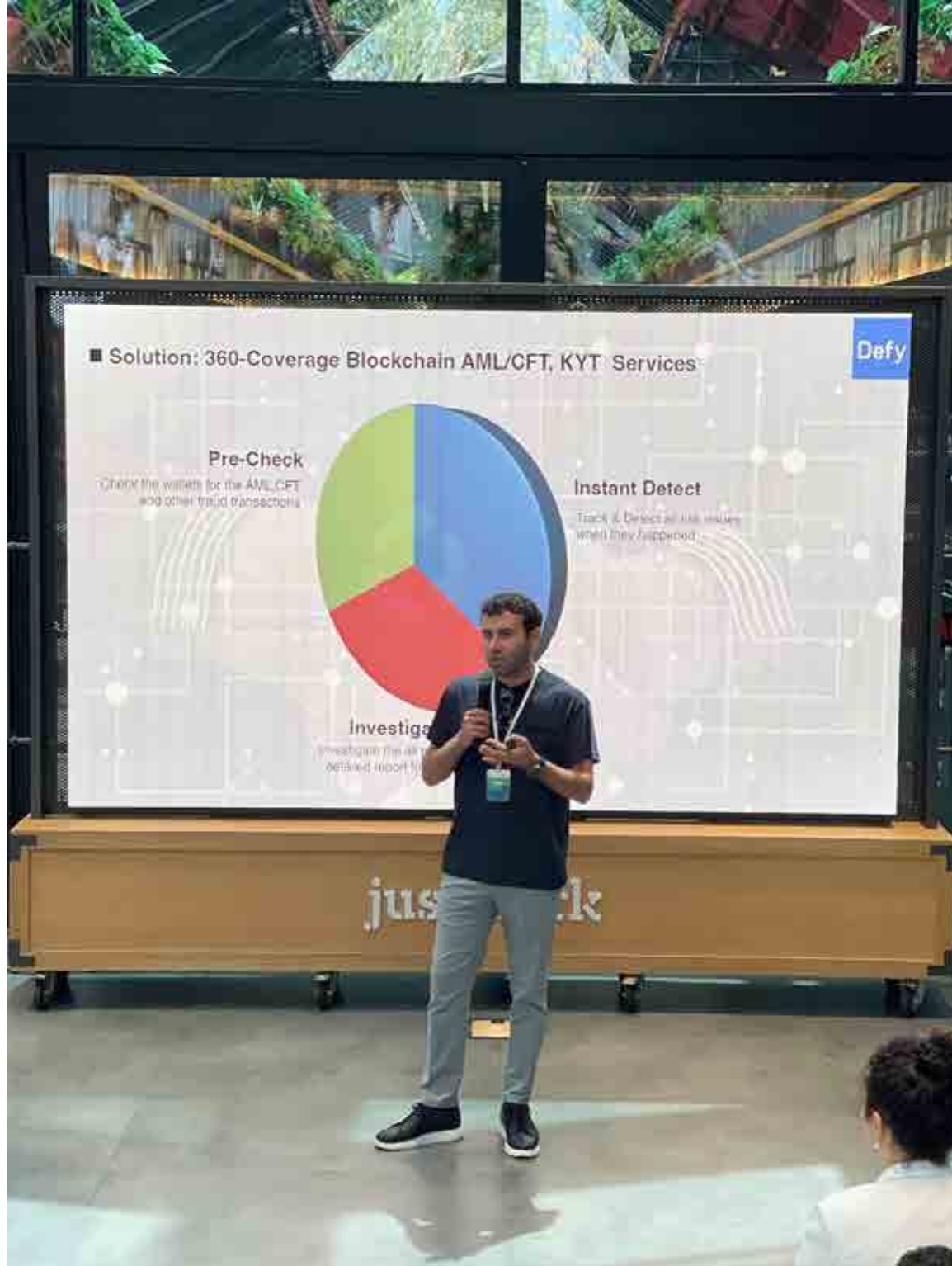
3. Demo Day

2024 TİM-TEB Girişim Evi Demo Day



30 Mayıs 2024 tarihinde düzenlenen TİM-TEB Girişim Evi Demo Day etkinliği yatırımcılar ve yöneticilerden oluşan 100'ü aşkın katılımcı ile birlikte, Justwork'te gerçekleştirildi. 10 başarılı girişimcimiz yatırımcıların ve kurumsal firmaların katıldığı geniş bir kitleye sunumlarını gerçekleştirdi.

Demo Day Etkinliği'nde Sunum Yapan Girişimler



Yapay zeka tabanlı portföy optimizasyonu ve robo danışmanlık platformu sunan [Magnus](#), Web tabanlı uygulamasıyla mobil telefonların kamerasını güçlü bir hasar tespit aracına dönüştüren [Skann.ai](#)

Merkeziyetsiz finans teknolojileri alanında yazılım geliştiren [Defy](#) Açık Bankacılık ve Servis Bankacılığı dikeylerinde platform ve hizmet sağlayan [Savana Technology](#)

İhracat/ithalat yapan firmaların, navlun ve lojistik operasyonlarını yönetmelerini sağlayan dijital platform [Shipmind](#)

Elektronik imzanın en mobil, elektronik sözleşme yapmanın en kolay hali [İmza İo](#)

Hızla büyüyen şirketler için otomatik finansal raporlama sistemleri ve yapay zeka destekli CFO hizmetleri sunan [Finsmart.ai](#)

Güneşten ve rüzgârdan elde edilen enerjiyi üzerinde depolayabilen ve entegre edilen İoT sistemlerini şebeke bağımsız sürdürülebilir enerji ile besleyebilen, akıllı direk çözümleri [Rumitech](#)

Ruh sağlığı uzmanları tarafından, psikoloji bilimini temel alarak hazırlanmış, yapay zeka destekli bir Kendi Kendine Yardım uygulaması olan [Selfweller](#)

İnsan kaynakları alanında, yapay zeka ve ileri veri analitik çözümleri sunan [T4 People](#)

TİM-TEB Girişim Evi 2024 Ankara Demo Day



6 Aralık 2024 tarihinde TİM Başkan Vekili Ahmet Fikret Kileci'nin açılış konuşmasıyla gerçekleştirilen, Ankara TİM-TEB Girişim Evi Demo Day etkinliği yatırımcılar ve yöneticilerden oluşan 100'ü aşkın katılımcı ile Ankara TEKMER'de yapıldı.

Ankara Demo Day'de Sunum Yapacak Olan Girişimler



Sağlık sektöründe yapay zeka dönüşümünü hedefleyen bir SaaS girişimi olarak, tıbbi görüntüleme alanında yapay zekâ destekli çözümler sunan [Viseur AI](#)

Kurumların big datasını yapay zeka ile kullanılabilir ve yorumlanabilir şekle dönüştüren [Cope Ai](#)

Dental sektörde, diş hekimleri ve öğrencilerin günlük rutinlerinde yaşanan problemlere daha hızlı, güvenli ve uygun fiyatlı dental ekipmanlar ve yazılımlar geliştiren [Ancorax Technology](#)

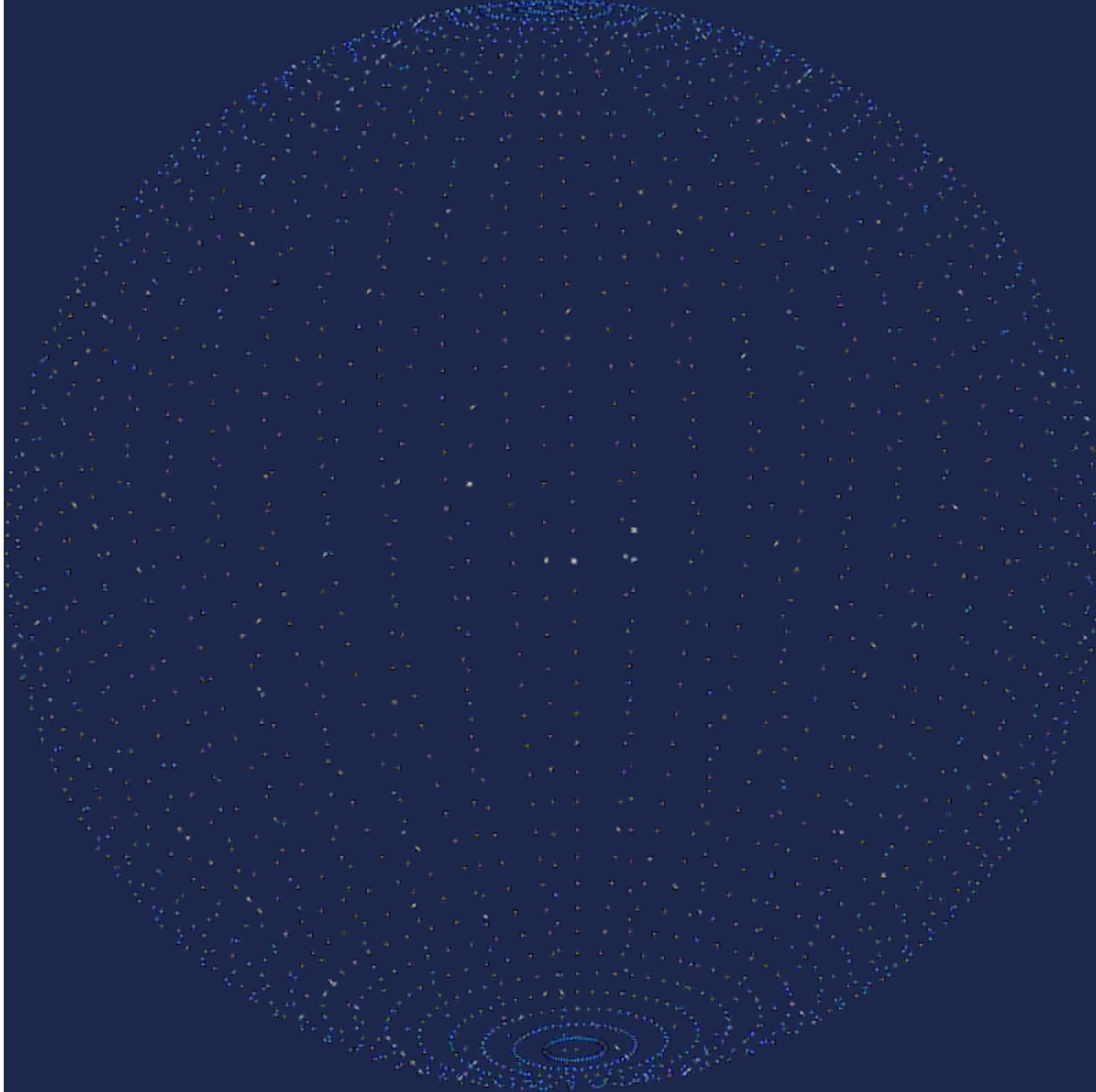
Firmaların Endüstri 4.0'a geçiş süreçlerini optimize etmeye yardımcı olan [MirAI](#)

Doğayı kirleten ve toprak ekosistemine zarar veren gübrelere karşı bitkiye ve toprağa özelleştirilmiş biyoteknolojik yöntemlerle geliştirilen biyogübreler hazırlayan [SoilBiom](#)

Yeni Nesil Online ve Offline Medya Takip Platformu [Teleskop APP](#)

Robotik, savunma ve otomotiv sektörlerine odaklanarak ölçeklenebilir LIDAR çözümleri geliştiren, [Rekrom Optoelektronik](#)

Geliştirmiş olduğu tam otonom endüstriyel zemin bakım temizlik robotu ARI 'yı üreten [Ara Robotik](#)



2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

4. Speed Mentoring Programı

Speed Mentoring

İş insanlarının, kurumsal firma ve yatırımcı grup temsilcilerinin, girişimciler ile bilgi ve deneyimlerini paylaştığı, network ya da işbirliği amaçlı bir araya geldiği 30 dakikalık görüşme serilerinden oluşan programdır.



Her dönem olduğu gibi TİM-TEB Girişim Evi girişimcisi olmaya hak kazanan girişimciler tanımlı danışmanlık görüşmeleri ile profesyonel yönetim danışmanlığı hizmeti almaktadırlar. Bunun yanı sıra, girişimcilere kurumsal firmaların üst düzey yöneticileri, yatırımcılar ve Kamu görevlileri ile dikey mentorlükler sağlanmaktadır. Böylelikle, girişimciler mentorlerin deneyimlerinden yararlanırken, kurumsal ve kamu ile iş birliği çalışmaları kapsamında da şeffaf geri bildirimler almaktadır.

Kurumsal Firma Temsilcilerinin Mentör Olarak Yer Alma Sebepleri:

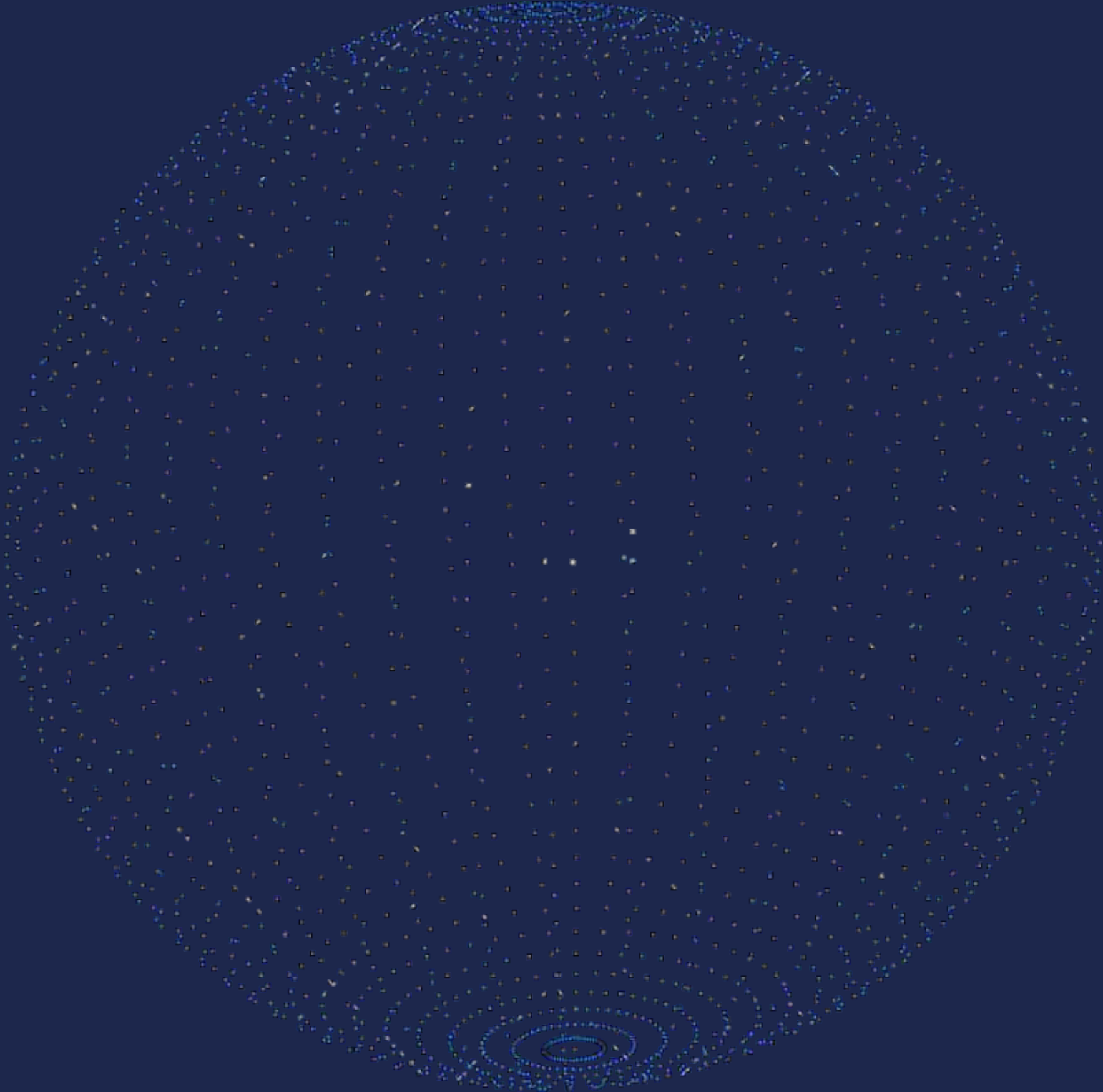
1. Yöneticilik deneyimlerinizi paylaşarak girişimcilere yol göstermek
2. Başarı ve başarısızlıkların yönetilmesi için tavsiyelerinizi paylaşmak
3. Startuplara pazarlama, finansman, yönetim, üretim ve operasyon gibi konularda yol göstermek
4. Startuplara en doğru network ve bağlantılara ulaşma konusunda yol göstermek
5. Startupların iş hayatındaki fırsatlar konusunda farkındalığını artırmak
6. Girişimcilik ekosistemini ve startupları yakından tanımak
7. Teknoloji, dijital dönüşüm, yeni ekonomi ve inovasyon konularındaki gelişmeleri takip etmek

Speed Mentoring

TİM-TEB Girişim Evi bünyesinde ilk kez 2019 yılında düzenlemeye başladığımız Speed Mentoring Programı, 2024 yılında 08-19 Temmuz ve 11-22 Kasım tarihleri arasında 2 kez düzenlenmiştir. Speed Mentoring Programında, 2024 yılı Start Up, Global Up, Women Entrepreneurship, Fintech, S2E ve Green Up programında yer alan **120’den fazla girişimcimizle, 45 mentorle 200’den B2B görüşme** gerçekleşmiştir.

Speed Mentoring Etkinliğine yıl içerisinde kurumsal firmalar, kamu kurum ve kuruluşları, sivil toplum kuruluşları ve yatırımcı gruplarından mentörler katılım sağlamıştır. Kurumsal firmalardan TEB, Türk Hava Yolları, Arçelik, Migros, Eczacıbaşı, Microsoft, TOGED, YASAD, Renault; sivil toplum kuruluşlarından Türkiye Bilişim Derneği; yatırımcı gruplarından ise Eksim Ventures, Arz Portföy, Galata Business Angel, Leap Investment, Simya VC, ŞirketOrtağım Melek Yatırım Ağı, TR Angels, Boğaziçi Ventures, startupwiseguys, Inveo, Happy Center, Binovative, EHC Hukuk, Roots Lab, 3dots, Revo Capital girişimcileri desteklendi.





2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

5. TÜBİTAK BİGG Programı



**GELECEĞE İZ BIRAKACAK
TEKNOGİRİŞİMCİLERİN DAİMA YANINDAYIZ**

Teknoloji odaklı, yenilikçi iş fikirleri için 900.000 TL yatırım fonu desteği sağlayan TÜBİTAK BiGG programlarına, TEB Girişim Bankacılığı'nın özel olarak geliştirdiği STEP UP Programı ile hazırlanın.

BİLGİ İÇİN: www.teblegirisim.com E-POSTA: girisimbankaciligi@teb.com.tr

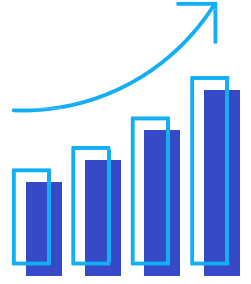


TÜBİTAK Yatırım Tabanlı Girişimcilik Destek Programı teknoloji odaklı, yenilikçi iş fikirlerine yönelik açılmış, çağrı kapsamında duyuru tanıtım çalışmaları gerçekleştirilmiş ve Türkiye genelinden başvurular alınmıştır. Başvuruların alınmasının ardından TÜBİTAK'a uygun girişimci adaylarının belirlenmesi, iş planlarının oluşturulması ve gerçekleştirilen jüri sunumları sonrası TÜBİTAK'a gönderilecek adayların belirlenmesi kapsamında çalışmalar gerçekleştirildi

2024-1 çağrısı kapsamında 30 girişimci adayı ile eğitim ve danışmanlık görüşmeleri tamamlanmış ve 10 girişimci adayın TÜBİTAK'a gönderimi gerçekleştirilmiştir. 2024-1. çağrı kapsamında 1 girişimci yatırım almaya hak kazandı.

2024-2 çağrısı kapsamında 18 girişimci adayı ile eğitim ve danışmanlık görüşmeleri tamamlanmış ve 4 girişimci adayın TÜBİTAK'a gönderimi gerçekleştirilmiştir. 2024-2. çağrı kapsamında 4 girişimci yatırım almaya hak kazandı.

Programların tanıtımının yapılabilmesi adına girişimcilik ekosistemini besleyebilecek nitelikteki başta Maltepe Üniversitesi, Pamukkale Teknokent, Hello Tomorrow olmak üzere üniversite, TTO, teknopark, dernek, İhracatçı Birlikleri ve diğer kurumlarla da iletişime geçilmiş pek çok kurum ile TÜBİTAK Bireysel Genç Girişim hibe destek programının tanıtımı yapıldı.



Step Up Programı

TÜBİTAK 1812 BİGG 900 Bin TL Yatırım Fonu Desteği

TÜBİTAK 1812 BİGG Yatırım Fonu Desteği programı kapsamında Denizli'den 2 girişimci, Malatya'dan 1 girişimci ve İstanbul'dan 2 girişimci TİM-TEB Girişim Evi Step Up programı ile hazırlanarak 900.000 TL yatırım fonu desteği sağlandı. 2024 yılında açılan iki çağrı sonucunda Step Up programı kapsamında toplamda 5 girişiminin 4.5 mio TL yatırım fonu desteği alarak şirket kurmasına eğitimle ve danışmanlıklarla destek verildi.



TEB



TÜBİTAK



Yeni Nesil Bulut Tabanlı eSIM Yönetim Platformu

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Proje kapsamında geliştirilecek ürün, IoT (Nesnelerin İnterneti) sektöründe kullanılacak olan yeni nesil bulut tabanlı eSIM (Gömülü SIM) yönetimi çözümüdür. Bu çözüm ile: eSIM'ler uzaktan programlanabilir ve yönetilebilir, bu da fiziksel müdahale gereksinimini ortadan kaldırır. Bir IoT cihazı, dünya genelinde herhangi bir operatör ile kullanılabilir. Bu, cihazın farklı bölgelerdeki operatörler arasında hızlı ve kolay bir şekilde geçiş yapabilmesini sağlar.Fiziksel SIM kart değişimi gereksiniminin ortadan kalkması, operasyonel maliyetleri önemli ölçüde azaltır ve eSIM yönetimi çözümünün benimsenmesini kolaylaştırır.

Girişimci: Aykut Kadayıfçı

Sektör: Telekomünikasyon, IoT

Pazar Odağı: B2B

Özelleştirilmiş Simülasyon Paketleri

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Milli, Optimize, Sürdürülebilir ve Sektöre Özelleştirilmiş Simülasyon Paketleri geliştirmektedir.Yaygın kullanılan modellerin bir eksiğini gidererek; optimum performans ve doğrulukta sektörel çözümler üretmektedir. Bunlara ek olarak; farklı sektörlerin farklı uygulamalarına kişiselleştirilmiş adaptif ve özgün yaklaşımla Sektörün ihtiyacını karşılayarak; hem pahalı alt yapı, büyük alan işgali, soğutma sistemi ihtiyacını azaltmakta; enerji tasarrufu dolayısıyla şirketlerin karbon ayak izini düşürmekte; pahalı programlara ücret ödemekten kurtulmakta; ürün kalitesini arttırmakta hem de kalifiye eleman ihtiyacını bertaraf eden analiz ve yorumlama hizmetlerine tek seferde erişim sunmaktadır.

Girişimci: Murat Umut Yangaz

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Yapay Zeka Destekli Psikolojik Danışmanlık Analizi

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Psikolojik danışmanlık, psikoloji ve ruh sağlığı alanlarında eğitim gören öğrencilerin ve alandaki profesyonellerin danışmanlık becerilerini geliştirmeleri için hizmet sağlamaktır. Projenin temel amacı, katılımcılara, yapay zeka destekli araçlar kullanarak kendi becerilerini değerlendirebilecekleri, eksik yönlerini tanıyabilecekleri ve bu yönlerde kendilerini geliştirebilecekleri bir platform sağlamaktır. Bu sistem, öğrenci ve profesyonellerin psikolojik danışmanlık becerilerini, gerçek danışanlarla karşılaşmadan önce test etmelerine olanak tanırken, aynı zamanda onlara geri bildirim ve öğrenme fırsatları sunmaktadır.

Girişimci: Turgut Türkdoğan

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı:B2B

İş Sağlığı&Güvenliği Analizi Platformu

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Tasarlanacak olan Geliştireceğimiz mobil ve web uygulaması(HSDA), İş Sağlığı ve Güvenliği alanındaki tüm verileri analiz eden, bu verilerin kazaya dönüşmemesi için pro-aktif bir şekilde tedbirler talep eden ve bu tedbirleri takip eden, kazaların kök nedenini tespit eden, bilimsel normlar doğrultusunda önlemler öneren, kanuni zorunluluklara entegrasyon sağlayan, tehlike/risklerin tekrarlanmamasını sağlayan ve firmaları Endüstri 4.0'a entegre eden bir SaaS platformdur.

Girişimci: Murat Doğan

Sektör: SaaS

Pazar Odağı:B2B

Vega Teknoloji A.Ş

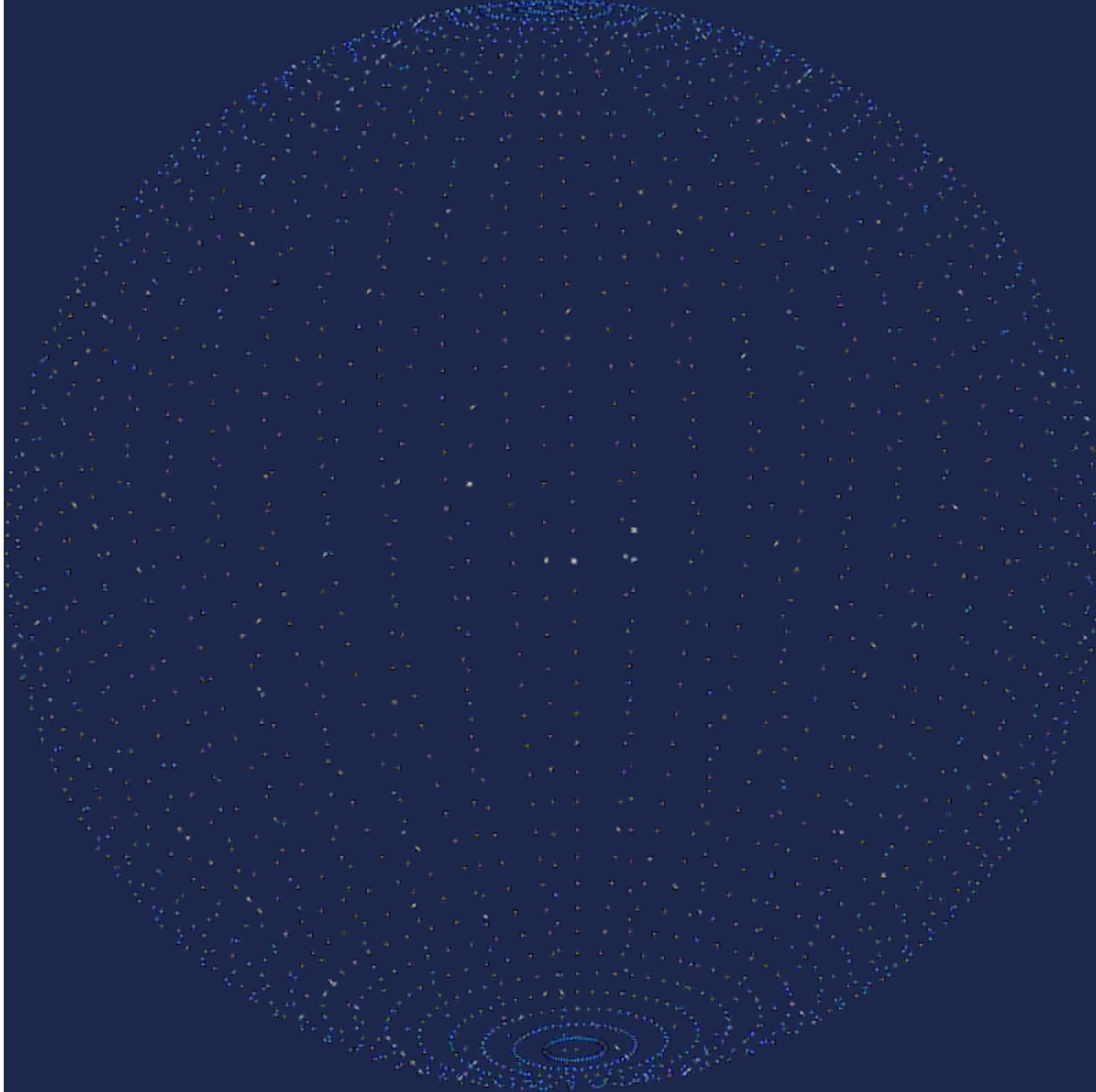
Ürün / Hizmet Açıklaması:

Modüler İnsüflatör Cihazı geliştirilecektir.Bu projeyle tasarlanacak olan modüler yapıdaki cihazdan hastaya verilecek olan CO2 gazı ısıtıcılı ve ısıtıcısız opsiyonlarıyla elektronik olarak kontrol edilen basınca ve akış hızına sahip olacaktır. Bu parametreler opere edilen bölgenin ihtiyaçlarına uygun olarak kullanıcı tarafından dokunmatik ekran üzerinden ilgili mod seçilerek ayarlanabilecektir. Ayrıca cihazda yüksek basınç uyarı ve koruma mekanizması ile birlikte basınç izleme/geri bildirim sistemi bulunacak ve kayıt altına alınacaktır. Kullanıcı dostu, yerli, ekonomik olacak olan bu cihaz hem şebeke hem de batarya ile çalışabilecek şekilde tasarlanacağından taşınabilir olacaktır.

Girişimci: Esengül Akkök

Sektör: Medikal Teknolojileri

Pazar Odağı:B2B



2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

6. Start Up To Export Programı

Start Up to Export Faaliyet Özeti

Start Up to Export (S2E) 2023 yılı 2. dönem programı kapsamında; Büyüme Yönetimi Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Dış Pazarlarla İletişim Hazırlık Eğitimi ile Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopu 30 girişimcinin katılımıyla gerçekleştirildi. Ayrıca, Almanya Berlin Ticaret Ateşeliği Webinarı, Hizmet İhracatı Operasyonu Webinarı ve Mal İhracatı Operasyonu Webinarı programa dahil olan girişimcilerle başarıyla tamamlandı. Tanıtım Sunumu Mentorluğu kapsamında seçilen 12 girişimciyle, İngilizce ve Türkçe sunumlarına yönelik üç ayrı danışmanlık görüşmesi gerçekleştirildi. Program sonunda girişimciler, kurumsal firma temsilcileriyle iş birliği ve satış odaklı B2B görüşmeler yapma fırsatı buldu. Bunun yanı sıra, girişimcilerin mentorlarla bir araya gelerek girişimleri hakkında görüş ve öneri alması sağlanmış, potansiyel iş birliği ve yatırım fırsatları için zemin hazırlanmış oldu. 2024 yılı 2. dönem S2E programına toplam 74 başvuru alınmış olup, yapılan değerlendirmeler sonucunda desteklenecek 30 girişim belirlenerek Kasım ayında program başlatıldı.

Küresel pazarlara açılma hedefi doğrultusunda, girişimciler küresel büyüme stratejileri ve yönetimi konularında eğitim, mentorluk ve danışmanlık hizmetleri ile desteklendi. Program kapsamında; Büyüme Yönetimi Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Dış Pazarlarla İletişim Hazırlık Eğitimi ile Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopu, 30 girişimcinin katılımıyla gerçekleştirildi. 2025 yılı içerisinde de S2E programı kapsamında eğitimler, webinarlar ve danışmanlık görüşmeleri düzenlenmeye devam edilecektir. Program sonunda, seçilen 20 girişimcinin kurumsal firma temsilcileriyle iş birliği ve satış odaklı B2B görüşmeler yapmalarını sağlamak amacıyla bir S2C etkinliği gerçekleştirilecek olup, program bu etkinlikle sona erecektir.

Geçmişten Günümüze Start Up to Export (S2E) Programı

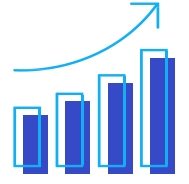
Sayılarla Start Up to Export (S2E) Programı

2023 2.Dönem

Start Up To Export
Programı
30 Firma

2024 2. Dönem

Start Up To Export
Programı
30 Firma



Start Up to Export Programı

İhracat Odaklı Firmalar

2024 yılı Start Up to Export programına 30 girişim kabul edilmiştir.2024 yılı S2E Programları kapsamında faaliyetlerine hala devam etmekte olan 30 girişimin sektör dağılımı; 1 sağlık teknolojileri, 1 IoT, 5 yapay zeka, 8 yazılım, 1 eğitim teknolojileri, 1 hukuk teknolojileri, 4 tarım teknolojileri, 2 tekstil Teknolojileri, 2 enerji, 1 AR/ VR, 1 lojistik teknolojileri, 1 savunma sanayi, 1 SaaS, 1 siber güvenlik şeklindedir. Bu girişimlerden 23 tanesi B2B, 5 tanesi B2B- B2C ve 2 tanesi B2C'ye yönelik satış yapmaktadır.



TEB

GİRİŞİM EVİ



BioNanoGen

Ürün / Hizmet Açıklaması:

BioNanoGen şirketi, biyoteknolojiyle ilgili araştırma ve deneysel geliştirme faaliyetlerinin yürütülmesi ve sonuç olarak ortaya çıkan prototipler ile yeni teknoloji ürünlerin üretim ve satışını gerçekleştiren yeni nesil bir teknoloji geliştirme firmasıdır.

Girişimci: Melike KARAKAYA

Web Sitesi: BioNanoGen

Sektör: Sağlık Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimine katılmıştır.

BUDO

Budo

Ürün / Hizmet Açıklaması:

BUDO Bilgisayar, IOT yazılım ve cihaz geliştirme çözümleri sunan teknoloji şirkettir.

Girişimci: Birol AYDEMİR

Web Sitesi: BUDO

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katılmıştır.



Cloniex Teknoloji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

İşitme ve konuşma engelli bireylerin yapay zeka kullanarak ses ve görüntülerini klonlaması, onların yaşam kalitesini önemli ölçüde arttırmaya yönelik çalışmaktadır.

Girişimci: Tolga ŞENGÜL

Web Sitesi: [Cloniex](http://cloniex.com)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri kapsamında Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Tanıtım Materyali Hazırlama Workshop ve Mal İhracatı Operasyonu Webinar'ına katılmıştır.



Dijimo

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Yapay zeka desteği ile omurga ve ayak analizi yaparak, ağrı çeken hastayı tedavi etmeye ve fiziksel sağlığını korumaya yardımcı olan yenilikçi bir fizyoterapi teknolojisi sunmaktadır.

Girişimci: A. Faruk OFLAZLAR

Web Sitesi: [Dijimo](http://dijimo.com)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri kapsamında Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Tanıtım Materyali Hazırlama Workshop ve Mal İhracatı Operasyonu Webinar'ına katılmıştır.



Doksanaltı Dijital Yayıncılık

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Çocuklar için güvenli ve pedagojik kontrollü kitap, oyun ve dil eğitimi uygulamasıdır.

Girişimci: Ece KÖKTÜRK

Web Sitesi: [Doksanaltı Dijital](#)

Sektör: Eğitim Teknolojileri

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara İletişim Hazırlık Eğitimi ve Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katıldı.

Easyflex

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Topraksız tarım uygulamaları için geliştirilen makine öğrenimi tabanlı akıllı sistem çözümleri, tarım sektöründe önemli bir yenilik sunmaktadır.

Girişimci: İskender YALÇIN

Web Sitesi: [Easyflex](#)

Sektör: Tarım Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katıldı.



EGN Power

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Yenilenebilir enerji santralleri için yapay zeka destekli, anomali tespiti, kestrimci bakım, kaynak yönetimi ve dijital ikiz araçları sunan varlık yönetim sistemidir.

Girişimci: M. Ali ŞENEL

Web Sitesi: EGN Power

Sektör: Enerji

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimi olan Büyüme Eğitimi ne katılmıştır.



Exar

Ürün / Hizmet Açıklaması:

EXAR, ürettiği AR, VR ve XR teknolojileriyle; sanal fabrika turlarından uzaktan yönetilebilen teknik/mechanik operasyonlara, CAD senkronizasyonlu sanal ürün deneyimleme araçlarından AR destekli görsel simülasyonlara, VR& XR çalışmalarından,3D konfigüratörlere kadar geniş bir yelpazede çeşitli sektörlerde çözümler sunmaktadır.

Girişimci:Hasan KOYUNCU

Web Sitesi: Exar

Sektör: AR/VR

Pazar Odağı:B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna katılmıştır.



Fenxify

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Tedarik Zinciri, Lojistik Segment Analizi gibi alanlarda istanbul, New Jersey, Düsseldorf, Cardiff ve Dubai depoları ile Fullfilment ve Amazon Prep hizmetlerine uygun çalışmaktadır.

Girişimci: Mert WANG

Web Sitesi: [Fenxify](https://fenxify.com)

Sektör: Lojistik

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna katılmıştır.



Grower Yazılım

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Pazarlama verilerinden hareketle akıllı dijital pazarlama önerileri veren platformdur.

Girişimci: Barış KORKMAZ

Web Sitesi: [Grower](https://grower.com)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna katılmıştır.



Inofa Teknoloji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Mevcut güvenlik kameralarına yapay zeka entegrasyonu sağlayarak saha ve çalışma alanlarında ortaya çıkabilecek olan olası kaza ve yaralanmaların önüne geçmek üzere tasarlanmıştır. Modüller anlık bildirim ve müdahale ile birlikte risk raporu oluşturmaktadır.

Girişimci: Emircan KÖMÜRCÜ

Web Sitesi: [Inofa](http://inofa.com.tr)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi ve Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katılmıştır.



Juniustech Yazılım

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Juniustech, e-ticaret platformlarındaki (Amazon, eBay, Alibaba gibi) ürünlerin anlık fiyat ve trend bilgilerini toplayarak satıcılara sunan bir platform olarak tasarlanmıştır.

Girişimci: S. Murat EBEŞ

Web Sitesi: [Juniustech](http://juniustech.com)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi ve Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katılmıştır.



Kozalak

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Kozalak, orman yangınlarında erken tespit eden ve uyarı sağlayan, IoT tabanlı bir sensör modülüdür. Sistem artan CO2 ve sıcaklık seviyesini ölçerek, anormal bir durumda yetkililere haber verir ve yangın büyümeden müdahaleye olanak sağlar. Sistem, hava kalitesi ve zehirli gaz seviyelerini ölçebilir, iş sağlığı ve güvenliği alanında da kullanımı mevcuttur.

Girişimci: Batuhan ESİRGER

Web Sitesi: [Kozalak](http://kozalak.com)

Sektör: IoT

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna katılmıştır.

Marqby

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Marqby, fikri varlıklara yönelik süreçlerin uçtan uca yürütülmesini sağlayan, fikri varlık yönetiminde en etkin çözümleri sunmak amacıyla tasarlanmış, kullanıcı dostu bir web tabanlı hukuk teknolojisi platformudur.

Girişimci: Beyza ECE

Web Sitesi: [Marqby](http://marqby.com)

Sektör: Hukuk Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna katılmıştır.



MIS Soft

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Tekstil 4.0 uygulaması, tekstil sektöründe terbiye bölümünde kullanılan makinelerdeki verilerin toplanıp, analiz edilerek makinelerin (dolayısıyla çalışanların) performanslarının ve verimliliklerinin artırılması ve enerji maliyetlerinin azaltılabilmesi için geliştirilmiştir. Kurum çapında kullanılan sistemler ile entegre çalışarak iş süreçlerinin hızlandırılması ve operatör hatalarının en aza indirilmesi amaçlanmaktadır.

Girişimci: Sinan KUL

Web Sitesi: [MIS Soft](http://www.missoft.com.tr)

Sektör: Tekstil Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına webinarına katılmıştır.



Mobim Yazılım

Ürün / Hizmet Açıklaması:

FieldCo teknik servis programı, saha da ve atölye de servis hizmeti veren ve saha da iş takibi yapan firmaların ihtiyaçlarını çözen ERPlere entegre çalışan, web ve mobil uygulaması olan yazılımdır.

Girişimci: Metin ÇELİK

Web Sitesi: [Mobim](http://www.mobim.com.tr)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna Webinara katılmıştır.



Nextgene

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Nexgene AI, kanser teşhisi ve kişiselleştirilmiş tedaviler konusunda yapay zeka tabanlı çözümler geliştiren bir sağlık teknolojisi şirkettir. İleri düzey derin öğrenme algoritmalarını kullanarak biyopsi görüntülerinden meme kanseri biyobelirteçlerini tespit eden şirket, konvansiyonel genetik ve biyobelirteç testlerinin süre, maliyet ve hata payı sorunlarına karşı geliştirdiği AI destekli platformuyla, doku örneklerini otomatize şekilde analiz ederek hastaların doğru tedaviye ulaşabilmesini ve klinisyenlere güvenilir, hızlı sonuçlar sunmayı amaçlamaktadır.

Girişimci: Kutsal OZKURT

Web Sitesi: Nextgene

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimine katılmıştır.



Opinnate

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Opinnate, ağ güvenliği politikası yönetimi (NSPM) çözümleri sunan yenilikçi bir teknoloji şirkettir. Güvenlik duvarı kurallarının analizini, sertleştirilmesini ve otomasyonunu kolaylaştıran Opinnate, güçlü entegrasyon yetenekleriyle karmaşık güvenlik süreçlerini sadeleştirir. Kolay kurulum ve yönetim imkânı sunan platform, güçlü teknolojik ortaklıkları ve geniş ekosistemi ile şirketlerin ağ güvenliğini optimize etmelerine olanak tanır.

Girişimci: Serkan OZDEN

Web Sitesi: Opinnate

Sektör: Siber Güvenlik

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katılmıştır.



Papyon Solutions

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Papyon, özelleştirilmiş QR kodlarıyla turizm işletmelerine oda servisi hizmeti sağlayan ve kullanıcı dostu bir teknoloji çözümüdür.

Girişimci: Akif ÇILDAN

Web Sitesi: Papyon

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katılmıştır.



Pixel Bilişim

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Hazır giyim sektöründe numunelerin dijitalleştirilmesi, tüm numunelerin 360 derece yüksek çözünürlükte fotoğraflanarak dijitalle aktarılması, dijitalleşen numunelerin bulut üzerinde saklanarak kurumsal hafızanın oluşması, numune sayılarının, kargo ve seyahat giderlerinin azaltılması gibi hizmetler vermektedir.

Girişimci: Barış KENAR

Web Sitesi: Pixel

Sektör: Tekstil Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katılmıştır.



Raymare

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Raymare, TÜBİTAK BİGG ve UNIDO İş Birliğindeki GCIP Küresel Temiz Teknolojiler İnovasyon Programı yatırımı olarak İTÜ Arı Teknokent'te kurulmuştur. Tarımsal Atıklardan Kuraklığa ve Aşırı Kimyasal Gübrenin Zararlarına Karşı Etkili Biyostimulant (Bitki Gelişim Ürünü) geliştirmektedir.

Girişimci: Hasan YILDIZ

Web Sitesi: [Raymare](http://raymare.com)

Sektör: Tarım Teknolojileri

Pazar Odağı:B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna katılmıştır.



Rebioca

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Organik atıkları; böcekler ve web3 çözümleri ile akıllı ve takip edilebilir ileri dönüşüm sistemi geliştirmektedir. Sistem ile organik atıklardan; gübre, protein, yağ ve negatif karbon kredileri üretilebilmektedir.

Girişimci: Ahmet KALELİ

Web Sitesi: [Rebioca](http://rebioca.com)

Sektör: Tarım Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B,B2C

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna katılmıştır.



Robospare

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Robospare e-ticaret platformu, Nilus Mühendislik'in müşterilere daha geniş bir erişim sağlamak ve ihtiyaç duydukları ürünleri kolayca bulmalarını sağlamak amacıyla hayata geçirdiği bir girişimdir.

Girişimci: Damla ULUOCAK

Web Sitesi: Robospare

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimine katılmıştır.



Safranatolia

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Türkiye'de ilk ve tek safran baharatı üretimini iyi tarım uygulamaları yöntemiyle yapan ve safranlı ürünleri olan firma yurtiçi ve yurtdışına safran baharatı satışı yapmaktadır.

Girişimci: Nazlı GÜNDOĞDU

Web Sitesi: Safranatolia

Sektör: Tarım Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katılmıştır.

Seçkiner Teknoloji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

digipestcontrol.com, zararlı yönetimi için hızlı, kaliteli ve güvenli çözümler sunan bir web uygulamasıdır. ERP tabanlı SaaS modeliyle şirketlere yazılım hizmetleri sağlar. Globalde "Zararlı Yönetim Yazılımı" olarak hizmet vermeyi ve endüstri 4.0 öncüsü olmayı hedeflemektedir.

Girişimci: Yılmaz SEÇKİNER

Web Sitesi: Seçkiner

Sektör: SaaS

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimine katılmıştır

SMART SUSTAIN

SmartSustain AI

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Şirketlerin sürdürülebilirlik hedeflerine ulaşmalarına yardımcı olmak amacıyla yapay zeka tabanlı veri analizi ve otomatik raporlama çözümleri sunan bir platformdur. Platform, karbon emisyonlarını azaltma, enerji verimliliği artırma ve çevresel etkileri minimize etme konularında şirketlere spesifik ve uygulanabilir öneriler sunar.

Girişimci: Büşra PEHLİVAN

Web Sitesi: SmartSustainAI

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimine katılmıştır



Theta Enerji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Theta, Güneş enerjisinin termal uygulamaları ve algler üzerine çalışmaktadır. Firmalara enerji verimli endüstriyel çözümler sunarken, karbon emisyonlarını azaltıcı projeler ile 2026 yılı sonrası meydana gelecek azaltım senaryolarına hazırlıklı hale gelmelerine yardımcı olmaktadır.

Girişimci: Doğukan E. YÜKMEN

Web Sitesi: [Theta](#)

Sektör: Enerji

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi'ne katılmıştır.



Uludoğan

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Amacı yerli ve milli bir nano sınıfta insansız helikopter üretmek ve bu teknolojiyi ülkemize kazandırmaktır. İnsansız helikopter, askeri operasyonlar başta olmak üzere doğal afetler, yangınlar ve depremlerde kısıtlı alanlarda kullanılacak, kapalı alanlarda ve meskun mahal operasyonlarında etkin bir keşif ve gözetleme aracı olarak hizmet verecektir.

Girişimci: S. Cevdet ULUDOĞAN

Web Sitesi: [Uludoğan](#)

Sektör: Savunma Sanayi

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna katılmıştır.



Üzüm Teknoloji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

E-ticaret yapan firmalara entegrasyon, depo yönetimi, sipariş yönetimi gibi yazılım çözümlerini içermektedir.

Girişimci: Sadık ÖNAL

Web Sitesi: [Üzüm Teknoloji](http://uzumteknoloji.com)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına ve Tanıtım Materyali Hazırlama Workshopuna katılmıştır.



YTNK

Ürün / Hizmet Açıklaması:

YTNK, firmaları şirket kültürünü ve ihtiyaçlarını anlamak için simülasyondan geçirir. Ardından firma dataları ile önceden değerlendirilmiş aday havuzu dataları algoritmalar ile kıyaslayarak tüm aday havuzu firmanın ihtiyacına göre sıralanır. Eşleşme skorları işe alım sürecine başlamadan önce 5 ana kırımla hem firma ve hemde adaylar tarafından incelenebilir. Bu sayede işe alım süreci 60 kat hızlanırken işe alım maliyetleri %50 oranında düşürülebilir.

Girişimci: Selçuk KAR

Web Sitesi: [YTNK](http://ytnk.com)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkanlar: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında S2E eğitimleri olan Büyüme Eğitimi, Yurt Dışı Pazar Araştırması Eğitimi, Fuar ve Yurt Dışı Pazarlara Hazırlık Eğitimi, Mal İhracatı Operasyonu Webinarına katılmıştır.

3

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

7. Academy for Women Entrepreneurs (AWE) Tekno
Kadın Girişimcilik Akademisi

AWE Faaliyet Özeti

TİM-TEB Girişim Evi ve Amerika Birleşik Devletleri Büyükelçiliği işbirliğiyle hayata geçirilen AWE (Academy for Women Entrepreneurs) Programı, kadın liderliğinde faaliyet gösteren girişimlerin güçlendirilmesini ve bu girişimlerin küresel çapta başarıya ulaşan yapılar haline dönüşmesini desteklemek amacıyla 2021 yılında ülkemizde ilk kez uygulanmaya başladı.

Ülkemizin girişimcilik ekosistemindeki gelişmelere paralel olarak tasarlanan AWE Tekno Kadın Girişimciler Akademisi, kadın liderliğinde yürütülen girişimleri desteklemek üzere iki ayrı programdan oluşmaktadır. Başlangıç aşamasındaki girişimlere yönelik Start-Up Programı, küresel büyüme hedeflerine odaklanan ileri aşamadaki girişimlere yönelik ise Scale-Up Programı uygulandı.

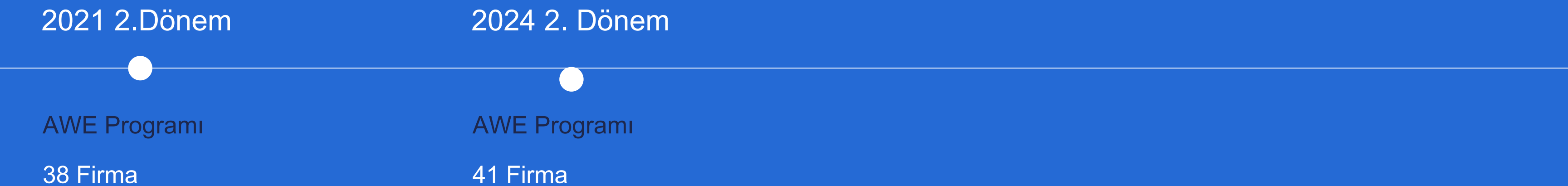
2021 yılının 2. dönemi AWE Tekno Kadın Girişimciler Akademisi kapsamında 38 kadın girişimci, eğitim ve danışmanlık programlarıyla desteklendi. Programın sonunda gerçekleştirilen Demoday etkinliğinde jüri değerlendirmesi sonucu 5 kadın girişimci, Avrupa'nın en büyük girişimcilik ve teknoloji etkinliği olan VivaTech'e katılım hakkı kazandı. Ayrıca, program tamamlandığında ABD İstanbul Başkonsolosu Rezidansı'nda düzenlenen resepsiyonda, girişimciler TİM, TEB, ABD Büyükelçiliği üst yönetimi ve girişimcilik ekosisteminin önde gelen temsilcileriyle bir araya geldi.

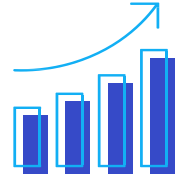
2024 yılının 2. dönemi AWE Tekno Kadın Girişimciler Akademisi, Aralık ayında programa seçilen 41 kadın girişimciyi eğitim ve danışmanlık programlarıyla desteklemeye devam edecektir. Girişimciler, birçok kurumsal şirketin üst düzey yöneticilerinin yer alacağı Speed Mentoring etkinliklerine katılma ve Mentor Talks oturumlarında sektörün önde gelen iş insanlarıyla bir araya gelme, tecrübe paylaşımında bulunma fırsatı elde edeceklerdir.

Bunun yanı sıra, program iş ortaklarının sunduğu avantajlı hizmetlerden faydalanma, Amerika pazarına açılma konusunda özel eğitim ve webinar etkinliklerine katılma imkanı da sunulmaktadır. Ayrıca, uluslararası bilinirlik kazandıracak tanıtım desteklerinden yararlanarak marka değerlerini güçlendirme fırsatı da sunulmaktadır.

Geçmişten Günümüze Sayılarla AWE Programı

Sayılarla AWE Programı





AWE Programı

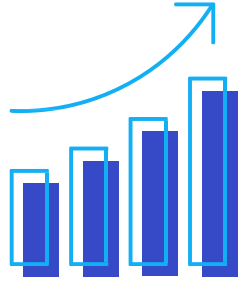
Kadın Kuruculu Teknoloji Firmaları

2024 yılı AWE programına 41 girişim kabul edilmiştir. 2024 yılı AWE Programları kapsamında faaliyetlerine hala devam etmekte olan 40 girişimin sektör dağılımı; 5 Sağlık Teknolojileri, 2 Eğitim Teknolojileri, 3 Makine & İmalat, 7 Platform, 2 Tarım Teknolojileri, 2 Enerji, 1 Ulaşım, 5 Yapay Zeka, 5 Yazılım, 2 Biyoteknoloji, 1 SaaS, 1 Nanoteknoloji, 1 Kimya, 1 Robotik, 1 Fintech ve 1 AR/VR şeklindedir. Bu girişimlerden 26 tanesi B2B, tanesi 8 B2B- B2C ve tanesi 6 B2C'ye yönelik satış yapmaktadır.



TEB

GİRİŞİM EVİ



AWE Programı

TİM-TEB Girişim Evi AWE Programı kapsamında 40 kadın girişimciye eğitim ve danışmanlıklarla destek verilecektir.

Agi Teknoloji



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Agi Teknoloji, yapay zeka ve iş analitikleri teknolojileri ağırlıklı olmak üzere yerli ve yabancı şirketlerin ana iş süreçlerini yeni teknolojiler ile modernize etmek, yazılım ihtiyaçlarını karşılamak üzere kurulmuştur.

Program :Start Up

Web Sitesi: [Agi Teknoloji](http://www.agiteknoji.com)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı:B2B

Amazoi Bilişim



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Amazoi, eğitim, etkinlik, müze/bilim merkezi ve Ar-Ge alanlarındaki iş ortaklıklarına Artırılmış Gerçeklik (AR), Sanal Gerçeklik (VR) ve hareket algılayıcı sensör teknolojileriyle Simülasyon projeleri geliştirmektedir.

Program: Level Up

Web Sitesi: [Amazoi](http://www.amazoi.com)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Arimars



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Arimars kişiselleştirilmiş marka ve reklam hizmetlerini metaverse gibi teknolojilerle sunar.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Arimars](https://arimars.com)

Sektör: AR/VR

Pazar Odağı: B2B

FashionNext

Ürün / Hizmet Açıklaması:

FashionNext, yüksek hacimli üretim yapan markaların ürün çekim süreçlerini, markaya özel veri modeli ile eğiterek kolaylaştıran yapay zeka stüdyosudur.

gram: Start Up

Web Sitesi: [Yapım Aşamasında](https://fashionnext.com)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B,B2C

ChamBio Kimya



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Chambio Kimya, Endüstriyel olarak uygulamaları kısıtlı olan kitinden kimyasal yöntemlerle kitosan elde edilir ve pek çok alanda örnek olarak gıda sektöründe, tarım, medikal ve kozmetik ürünlerinde yaygın olarak kullanılmaktadır.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Yapım Aşamasında](https://chambio.com)

Sektör: Yenilenebilir Enerji

Pazar Odağı: B2B

Cherrymic



Ürün / Hizmet Açıklaması:

CherryMic Biyoteknoloji, tarımsal atıkları değerlendirerek sürdürülebilir tarım için mikrobiyal gübre üreten bir girişimdir.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Cherry Mic](https://cherrymic.com)

Sektör: Havacılık,Makine

Pazar Odağı: B2B

Nilus Mühendislik



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Nilus Mühendislik çeşitli sektörlerde 20 yılı bulan tecrübesiyle robot, otomasyon, elektrik ve danışmanlık alanlarında proje, tasarım, uygulama, bakım & onarım ve yedek parça temini sağlayarak verimliliği ve kaliteyi artırmak için çözümler sunmaktadır.

Program: Level Up

Web Sitesi: [Nilus Mühendislik](http://NilusMuhendislik.com)

Sektör: Robotik Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Jobtogo



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Jobtogo, içinde barındırdığı eşleşme, güvenli ödeme, faturalandırma, sözleşme yönetimi gibi özellikler sayesinde freelancerlar ile şirketlerin çalışmasını kolaylaştıran bir platformdur.

Program: Level Up

Web Sitesi: [Jobtogo](http://Jobtogo.com)

Sektör: Fintech

Pazar Odağı: B2B

Toffu



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Toffu, tasarım sektöründe faaliyet gösteren şahıs ve kurumların proje hazırlama sürecini kısaltmak ve görselleştirmelerinin niteliğini artırmak amacıyla kurulan bir online içerik kütüphanesidir.

Program: Level Up

Web Sitesi: [Toffu](http://Toffu.com)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Anne Ekspres



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Anne Ekspres, hamilelikten doğum sonrası sürece, bebek ürünlerinden 0-14 yaş arası çocuk ihtiyaçlarına kadar geniş bir yelpazede aranılan her ürüne doğru fiyatlarla, anne eli değmiş bir hassasiyetle ulaşmaya olanak sağlayan bir platformdur.

Program: Level Up

Web Sitesi: [Anne Ekspres](http://AnneEkspres.com)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Lightway Kimya



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Light Way Kimya, enerji verimliliği ve çevre dostu çözümler sunmayı amaçlayan yenilikçi bir şirkettir. Doğal ışık ve yapay ışıkla şarj olabilen, karanlıkta ışık yayabilen lüminesans pigmentler üretmektedir, bu pigmentler, savunma sanayiinden kozmetiğe, inşaatın turizme kadar birçok sektörde kullanılabilmektedir.

Program: Start Up

Web Sitesi: Lightway Kimya

Sektör: Kimya

Pazar Odağı: B2B

Nodify Teknoloji



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Nodify Teknoloji, firmalar için dijitalleşme sürecini hızlandırıcı low-code süreç yönetimi yazılımıdır. Süreç tasarımı yapay zeka kullanımı ve pazaryeri desteği ile rakiplerinden ayrılan kurumsal bir iş uygulamasıdır.

Program: Level Up

Web Sitesi: Nodify

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Nanomik



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Nanomik, gıda ve tarım ürünleri için gıda bozulmalarına karşı kalitelerini değiştirmeden koruyan mikrokapsüllü biyopestisitler geliştirmekte ve üretmektedir.

Program: Level Up

Web Sitesi: Nanomik

Sektör: Tarım Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Mapla



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Mapla, gıda endüstrisinden elde edilen atıkları yüksek katma değerli biyoplastik malzemelere dönüştüren yenilikçi bir girişimdir. Özellikle kayısı çekirdeği kabuğu gibi doğal yan ürünlerden biyobazlı ve çevre dostu malzemeler üreterek plastik atık sorununa sürdürülebilir bir çözüm sunmaktadır.

Program: Start Up

Web Sitesi: Mapla

Sektör: Biyoteknoloji

Pazar Odağı: B2B

Genobedia



Ürün / Hizmet Açıklaması:

GenObeDia Biyoteknoloji 2020 yılının Ocak ayında TÜBİTAK 1512 Hibe desteği olarak Acıbadem Üniversitesi içerisinde kurulmuştur. Sağlık alanında yenilikçi ve aynı zamanda katma değeri yüksek tanı, teşhis kitlerinin AR-GE'sini ve yerli üretimini yapma hedefiyle yola çıkmıştır.

Program: Start Up

Web Sitesi: Genobedia

Sektör: Biyoteknoloji

Pazar Odağı: B2B

Santrality



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Santrality, yazılım, veri ve yapay zeka çözüm araçları sunan bir teknoloji pazaryeri platformudur. Kullanıcıların farklı seviyelerde çözümlerden yararlanmasına olanak tanır ve çevrimiçi dünyada kurulum, siber güvenlik ve AI çözümlerini sağlayarak ölçeklenebilir bir SaaS iş modeliyle hizmet verir.

Program: Start Up

Web Sitesi: Santrality

Sektör: SaaS

Pazar Odağı: B2B

Helios



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Helios, endüstriyel baca gazlarından CO₂'yi verimli bir şekilde yakalayan yenilikçi bir karbon yakalama teknolojisi geliştirmektedir. Geniş sıcaklık ve basınç aralıklarında çalışabilen özelleştirilmiş MOF yapılarıyla maliyet-etkin ve sürdürülebilir bir çözüm sunarak, çevresel etkileri azaltırken, yakalanan CO₂'nin yeniden kullanımına da olanak tanınmaktadır.

Program: Start Up

Web Sitesi: Helios

Sektör: Nanoteknoloji

Pazar Odağı: B2B

HR Panda



Ürün / Hizmet Açıklaması:

HR Panda, yeni nesil şirketlerin işe alım yapma biçimini yeniden tasarlamaktadır. Başvuranları takip etmek, işe almak ve etkileşim kurmak için çok yönlü bir platformdur. İK'yı yeni nesil bir güç merkezine dönüştürmeyi amaçlamaktadır.

Program: Start Up

Web Sitesi: HR Panda

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Retinow



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Retinow, retina görüntüleme cihazı ve yapay zeka destekli tarama yazılımı geliştiren bir girişimdir. Şirket, özel olarak tasarladığı fundus kamera ve RetinowAI yazılımıyla diyabetik retinopati, glokom ve yaşa bağlı makula dejenerasyonu gibi göz hastalıklarının erken teşhisini hedeflemektedir

Program: Start Up

Web Sitesi: Retinow

Sektör: Sağlık Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

MediTechLabs

MEDITECHLABS

Ürün / Hizmet Açıklaması:

MediTechLabs, yapay zeka ve ses tanıma teknolojilerini kullanarak sağlıkta raporlama süreçlerini otomatikleştirmektedir. Doktorlara zaman kazandırırken hastanelerin operasyonel maliyetlerini düşürür ve hasta bakım kalitesini artırır.

Program: Start Up

Web Sitesi: Meditechlabs

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Yeşilyurt Yazılım



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Yeşilyurt Yazılım, Alarnulaka ismini verdiği ürünü ile çocuklara ve gençlere yönelik çevrimiçi eğitimde kaliteyi artıran, öğrenci ihtiyaçlarına yanıt veren yapay zeka tabanlı çözümler geliştiren ve eğitimde fırsat eşitliğini sağlayan yenilikçi bir platformdur.

Program: Start Up

Web Sitesi: Yeşilyurt

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B, B2C

Quavis



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Quavis girişiminin geliştirmiş olduğu Qoorder uygulaması ile kuantum bilgisayar ve yapay zeka teknolojisi kullanarak kaynakların en verimli şekilde kullanılmasını sağlayan bir rota optimizasyonu ve koordinasyon karar destek sistemidir.

Program: Start Up

Web Sitesi: Quavis

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

NeuroVision



Ürün / Hizmet Açıklaması:

NeuroVision AI Tech, biyolojik görmeye yapay görme arasındaki boşluğu dolduran bir yapay zeka teknolojileri firmasıdır. Video görüntü işleme ve anlık görüntü işlemeyi kişiselleştirir ve Edge computing metoduyla bulut bağımlılığını en aza indirir.

Program: Level Up

Web Sitesi: [NeuroVision](https://neurovision.ai)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B, B2C

Ratione Divide



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Ratione Divide, Mammo-Des, yenilikçi bir yapay zeka tabanlı karar destek sistemidir. Triaaj sistemiyle teşhis sürecini hızlandırır, açıklanabilir yapay zeka ile kararları şeffaflaştırır. BIRADS kategorilerini doğru belirleyerek tedaviye yön verir ve özgün mimarisiyle performansı arttırmaktadır.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Ratione Divide](https://rationedivide.com)

Sektör: Sağlık Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

GeoVinci



Ürün / Hizmet Açıklaması:

GeoVinci, coğrafi bilgi sistemleri ile işletmelerin konum tabanlı tüm ihtiyaçlarını karşılamaktadır. Harita servisleri, geocoding, routing ve territory planner gibi çözümlerle, lojistik planlama, saha operasyonları ve müşteri ilişkilerini yönetme süreçlerinizi iyileştirmektedir.

Program: Start Up

Web Sitesi: [GeoVinci](https://geovinci.com)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B, B2C

Tech2biology



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Tech2Biology, arıcılık sektörüne yönelik dijital çözümler geliştiren bir girişimdir. Şirket, IoT tabanlı akıllı kovanlar ve yapay zeka destekli analizlerle arıcılık süreçlerini optimize ederek, sürdürülebilir ve sağlıklı bal üretimini desteklemektedir.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Tech2biology](https://tech2biology.com)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

GMZ Enerji



Ürün / Hizmet Açıklaması:

2021 yılında kurulan GMZ Enerji, yeşil hidrojen teknolojilerini ilerletmeye adanmış start-up şirkettir. Sürdürülebilirliği ve verimliliği teşvik eden yenilikçi, çevre dostu enerji çözümleri geliştirmektedir.

Program: Start Up

Web Sitesi: [GMZ Enerji](http://gmzenerji.com)

Sektör: Enerji Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Trend Food



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Trend Food, besinlerin vücuda alımı sırasında yüksek değerli biyoaktif bileşenler içeren gıdalar tasarlayan yenilikçi bir girişimdir. Bu biyoaktif bileşenlerin vücutta sinerjik etki yaratmasını ve sindirim süreçlerinde optimal emilimini hedeflemektedir.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Trend Food](http://trendfood.com)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B, B2C

Railsze



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Railsze cihazı demiryolu için hat geometrisi ölçümünü manuel sistemden otomatik sisteme aktarırken insan gücünü sıfıra indiriyor. Ekartman ölçümünü otomatik olarak yaparak oluşabilecek bütün tehlikelerin önüne geçebilmektedir.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Railsze](http://railsze.com)

Sektör: Ulaşım

Pazar Odağı: B2B

Atomica



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Alfa kuşağı öğrencilerinin, veli-öğretmen bileşenlerini de dahil ederek, kendi öğrenme yolculuğunu yaratarak tam ve kalıcı öğrenmesine olanak sağlayan interaktif, oyun temelli, yapay zeka destekli dijital öğrenme platformudur.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Atomica](http://atomica.com)

Sektör: Eğitim Teknolojileri

Pazar Odağı: B2C

Sporara

SPORARA

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Sporara, sporu tüm dünya genelinde erişilebilir hale getirmek için yola çıkmış yapay zeka destekli bir pazar yeridir. Spor merkezlerinin aktivite, eğitim, tur ve turnuva gibi hizmetlerini son kullanıcıya pazaryerinde sunarken, merkezlere sağladığı mini CRM modülü ile de dijitalleşmelerine katkı sağlamaktadır.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Sporara](https://sporara.com.tr)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B, B2C



Sun yazılım

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Sun Yazılım, endüstri 4.0 teknolojileri ve yapay zeka kullanarak sağlık teknolojileri geliştirmektedir.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Sun Yazılım](https://sunyazilim.com.tr)

Sektör: Sağlık Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Beyondplast



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Hızlı tüketim firmalarının kullanımına sunulacak petrol bazlı plastiğe alternatif bir biyoplastik hammadde üretmektirler. Şeker pancarından biyoplastic üretimi ile karbon ayak izi azaltılarak, döngüsel ekonomiye katkı sağlanması planlanmaktadır.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Beyondplast](https://beyondplast.com.tr)

Sektör: Tarım Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Tadkit



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Tadkit, çocukların kendi sağlıklı atıştırmalıklarını hazırlayabileceği ve hazırlama sürecinde farkındalık yaşayabileceği bir deneyim sunmaktadır.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Tadkit](https://tadkit.com.tr)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2C

KidApp



Ürün / Hizmet Açıklaması:

KidApp, ebeveyn sesi klonlama teknolojisiyle çocuklar için kişiselleştirilmiş eğitici hikaye anlatımı sunan bir uygulamadır. Yapay zeka destekli içerikleriyle empati, problem çözme ve dil gelişimini desteklerken, eğlenceli ve güvenli bir öğrenme deneyimi sağlamaktadır.

Program: Start Up

Web Sitesi: [KidApp](#)

Sektör: Eğitim Teknolojileri

Pazar Odağı: B2C

Sanver Mühendislik



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Sanver Mühendislik olarak, ileri mühendislik çözümleri ve yenilikçi teknolojilere odaklanarak farklı sektörlere yönelik otomasyon, makine gibi alanlarda projeler geliştirmektedir.

Program: Level Up

Web Sitesi: [Sanver](#)

Sektör: Makine & İmalat

Pazar Odağı: B2B

Furnuvo

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Furnuvo, akıllı ve lüks mobilyalar ile hayatın farklı alanlarında çözüm sunmaktadır.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Yapım Aşamasında](#)

Sektör: Endüstriyel İmalat

Pazar Odağı: B2C

Wello Money



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Wello Money, oyunlaştırılmış araçlar ve kişiselleştirilmiş yapay zeka odaklı içgörülerle çocukların ve ailelerin sürdürülebilir finansal alışkanlıklar oluşturmalarına yardımcı olmak için ilgi çekici bir dijital cüzdan deneyimi geliştirilmektedir.

Program: Start Up

Web Sitesi: [Wello Money](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2C

Lingify



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Afazili hastalar için bir uygulama geliştirilmesini sağlayarak hem terapist dostu hem de danışan dostu bir ürün sunmaktadır.

Program: Start Up

Web Sitesi: Lingify

Sektör: Sağlık Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B, B2C

Neria Yazılım



Ürün / Hizmet Açıklaması:

Neria, psikoloji ve teknolojiyi bir araya getirerek bireylerin psikolojik iyi oluşunu artırmayı hedefleyen yenilikçi bir firmadır.

Program: Start Up

Web Sitesi: Neria

Sektör: Sağlık Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

HyperCrops



Ürün / Hizmet Açıklaması:

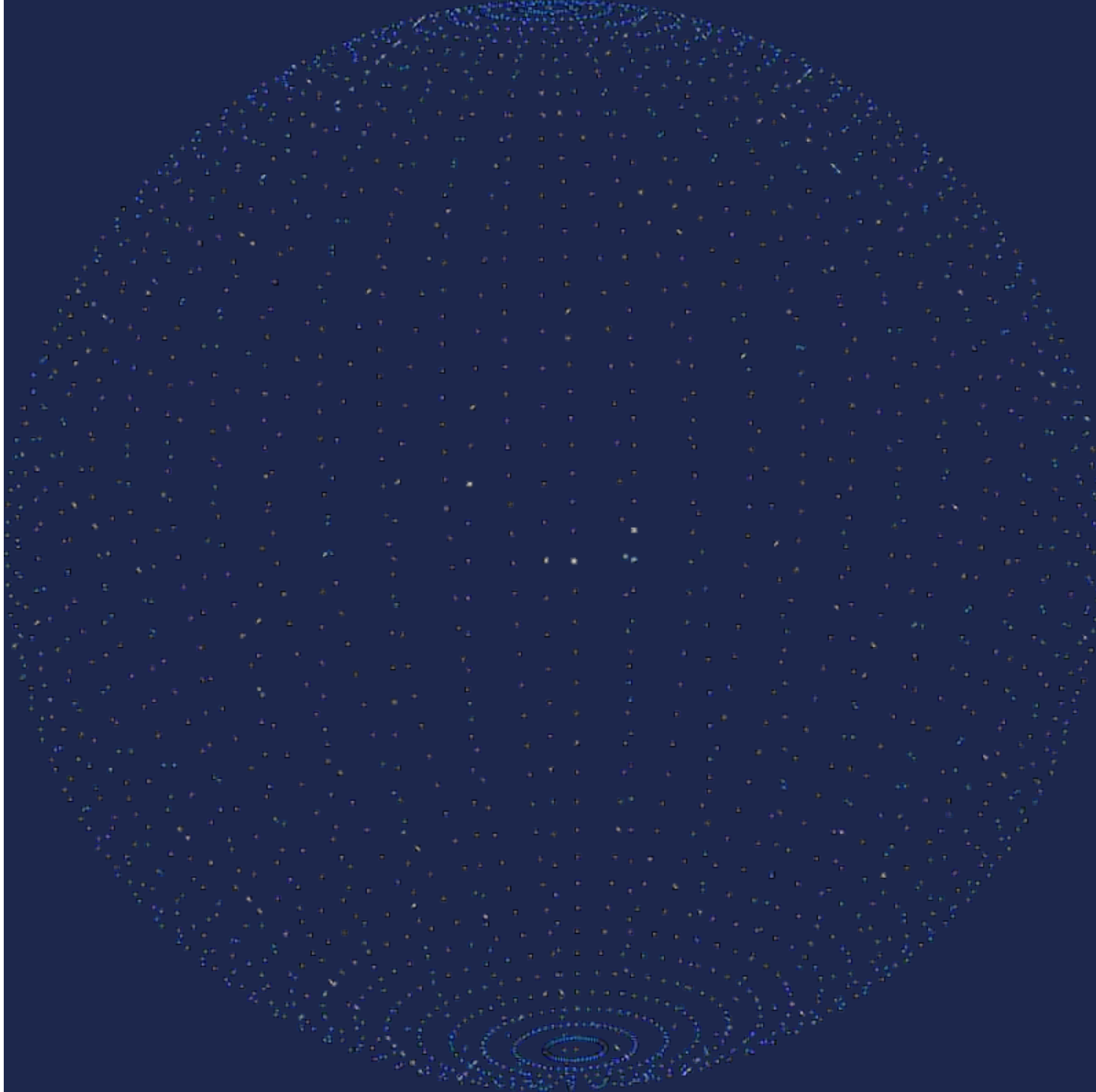
Hypercrops, tarımda sürdürülebilir ve karbon negatif uygulamaların geliştirilmesi için yapay zeka tabanlı karar destek sistemleri ve tarımsal karbon yakalama projeleri geliştirmektedir.

Program: Start Up

Web Sitesi: Yapım Aşamasında

Sektör: Tarım Teknolojileri

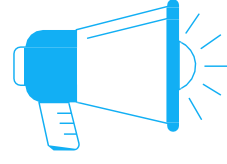
Pazar Odağı: B2C, B2B



2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

8. Öne Çıkan Haberler



Öne Çıkan Yatırım Haberleri

1

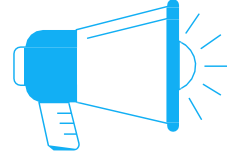
İstanbul Büyükşehir Belediyesi, teknoloji ve girişimcilik alanında yeni yeteneklerin ve yenilikçi projelerin gelişimine olanak sağlayan önemli bir platform olan Tech İstanbul'un Demo Day etkinliğinde: yapay zeka ve doğal dil işleme teknolojileri ile firmaların müşterileri iletişimlerini doğru anlamasını sağlayarak, müşteri deneyimini ilgilendiren aksiyonları kök neden analizi yaparak takip edilmesini sağlayan [Artiwise](#); ebeveynlere ve yetişkin bireylere psikoloji, çocuk gelişimi ve emzirme danışmanlığı gibi 10 farklı kategoride danışmanlık alma imkanı sunan online platform olan [Kidolog](#); açık alanda; orman, endüstriyel yangın tespiti ve hava analizi yapan bir sistem çözümü olan [Kozalak](#); Kameralardan toplanan verileri kayıpsız ve gerçek zamanlı olarak anonimleştirerek, görsel veri işleyen kuruluşları yaptırım risklerine karşı korurken, yapay zeka algoritmalarının doğru ve güvenilir veri setleri ile beslenmesini sağlayan [Syntonym](#) sunum gerçekleştiren girişimler arasında yer aldı.

2

StartupCentrum Girişimcilik Ekosistemi 2023 Ödülleri kapsamında Yılın Sağlık Girişimi: çocuk gelişimi ve emzirme danışmanlığı gibi 10 farklı kategoride danışmanlık alma imkanı sunan online platform olan [Kidolog](#); Yılın SaaS Girişimi: üretim veya bakım departmanı olan firmaların üretim kapasitesini artırmak ve bakım maliyetlerini azaltmak için kestirimci bakım, dijital ikiz ve bakım yönetim hizmetlerini tek platformda sunan [ServisSoft](#); Yılın Yapay Zeka Girişimi: kullanıcı davranışlarını gerçek zamanlı olarak tahmin eden ve müşterilerin dijital platformlarda bir sonraki eylemlerini anlayarak pazarlama büyümesini optimize eden [B2Metric](#); Yılın Pazaryeri Girişimi: Kullanılmayan eşyaları tehlikesiz bir şekilde kiraya verebileceği platform olan [Varsapp](#) seçildi.

3

T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından düzenlenen Turcorn Adayları Tanıtım Toplantısı'nda 15 Turcorn adayı açıklandı. Açıklanan listede kronik hastaların tedavilerini yönetmelerine yardımcı olan ve diledikleri zaman doktorlarla online görüntülü görüşme yapmalarına olanak sağlayan sesli sağlık asistanı [Alberth Health](#); banka ve finansal kuruluşlara yenilikçi ve uçtan uca ürünler sunan [Enqura](#); perakende sektöründe mağaza içi uygulama, izleme ve denetim süreçlerinin mükemmelleştirilmesi hedefiyle kurulan [Vispera](#) yer aldı.



Öne Çıkan Yatırım Haberleri

4

İnsan kaynakları platformu [Kolay İK](#), Türkiye İş Bankası grup şirketlerinden Softtech Ventures Teknoloji A.Ş. bünyesindeki insan kaynakları analitiği çözümü Peopleoma'yı satın aldı.

5

Markaların kullanıcı davranış verilerini yapay zeka ve makine öğrenme teknolojileriyle anlamlandırarak, tahmine ve içgörülere dayalı eylem planları oluşturan [B2Metric](#), Simya VC'nin liderliğinde gerçekleşen yatırım turunda 1,25 milyon dolarlık yatırım aldı.

6

Garanti belgelerini dijitalleştiren [e-garanti](#), Startup Burada üzerinden çıktığı tohum yatırım turunda 18 milyon TL yatırım aldı.

7

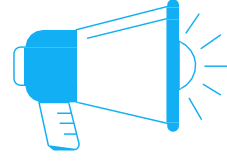
Sentetik veri anonimleştirme teknolojisini geliştiren [Syntonym](#), Türkiye Kalkınma Fonu ve ODTÜ Teknokent ortaklığında kurulan Kalkınma ODTÜ Teknokent Girişim Sermayesi Yatırım Fonu'ndan yatırım aldı.

8

Akıllı LED aydınlatma ve hidroponik bitki yetiştirme sistemleri ile istenilen aroma ve kalitede iki kat az enerji harcayarak yüzde 97 su verimliliği ile zirai ilaç kullanmadan bitki yetiştirme imkanı sunan [Uptechlabs](#), Sabancı Holding tarafında tohum yatırım aldı.

9

Enerji takibi ve sürdürülebilirlik alanında yapay zeka tabanlı öncü çözümler sunan [Apollo IoT](#), seri girişimci ve seri melek yatırımcı Nevzat Aydın'ın da dahil olduğu turda, 13.5 milyon dolar değerleme üzerinden 810 bin dolar yatırım aldı.



Öne Çıkan Yatırım Haberleri

10

[Brenpower](#), geliştirdiği yapay zeka özellikli akıllı sensörler ile Endüstriyel Bakım Trendi alanında 664 küresel startup ve scaleup arasında gelecek vaat eden 19 Startup'tan biri seçildi.

11

Son kilometre teslimat çözümleri sunan [iletmen](#), APY Ventures liderliğinde 850 bin dolar yatırım aldı.

12

Dünya çapında rehabilitasyon problemlerini çözmek üzere kurulmuş [Medroco](#), TÜBİTAK BİGG Spor Ödülleri'nden Mansiyon Ödülünü kazandı.

13

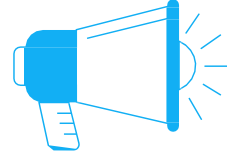
StartersHub, portföy şirketlerinden yapay zekâ ve artırılmış gerçeklik teknolojilerini kullanarak perakende ve e-ticaret pazarına yönelik sanal deneme teknolojisi geliştiren [PulpoAR'a](#) 100 bin dolarlık devam yatırımı yaptı.

14

Nano kaplama teknolojisi geliştiren [Materix](#), Founder One'dan yatırım aldı.

15

Otomotiv endüstrisinde kalite kontrolünü yapay zekâ destekli kameralarla gerçekleştiren [Academic Sight](#), Almanya merkezli Robodex'ten yatırım aldı.



Öne Çıkan Yatırım Haberleri

16

Sosyal medya içeriklerinin yapay zeka desteğiyle hızlı ve kolay bir şekilde oluşturulmasını sağlayan [Postuby](#), Alesta Yatırım liderliğinde 900 bin dolar değerlendirme ile yatırım aldı.

17

[Vispera](#), APY Ventures Bilişim Vadisi GSYF'den 500 bin dolar yatırım aldı.

18

Alg biyoteknolojisi ile geleceğin tarımsal gıda ve kozmetik ürünlerine odaklanan [Kybele's Garden](#), 250 bin dolar tohum öncesi yatırım aldığını duyurdu.

19

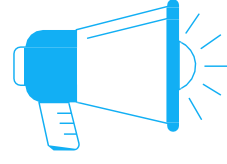
[Agon Biyoteknoloji](#), İş Kadınları Derneği'nin Türkiye genelinde düzenlediği İŞKAD Kadın Girişimci Ödülleri kapsamında "Kadın Girişimci Ticarileşmiş Start Up" ödülünün sahibi oldu.

20

Yapay zekâ destekli proje ilerleme takip platformu [Arventek](#), 1.5 milyon dolar değerlendirme ile yatırım aldı.

21

Oyun girişi [Piagmo](#), Virgosol'dan 10 milyon TL değerlendirme üzerinden yatırım aldı.



Öne Çıkan Yatırım Haberleri

22

[Evreka](#), Ford Otosan'ın kurumsal girişim sermaye şirketi Driventure'dan yatırım aldı.

23

Atıklardan yeni nesil yapı malzemeleri geliştiren [Harcy](#), Kuveyt Türk Portföy liderliğinde 350 bin dolar yatırım aldı.

24

Güneşten ve rüzgârdan elde edilen enerjiyi üzerinde depolayabilen ve entegre edilen IoT sistemlerini şebeke bağımsız sürdürülebilir enerji ile besleyebilen akıllı direk çözümleri geliştiren [RumiTech](#), Sabancı ARF'tan 250 bin dolar yatırım aldı.

25

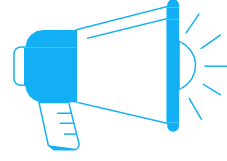
Elektronik atıklardaki lantanit bakımından zengin kalıcı mıknatısları, yüzde 100 geri dönüşüm verimi ve yüzde 95'in üzerinde manyetik performansla sanayiye geri kazandıran [Nanoteria](#), Sabancı ARF'tan 250 bin dolar yatırım aldı.

26

Basefy, teknoloji ve inovasyon alanında lider olma hedefiyle, yapay zekâ desen tasarım ve arşiv programları geliştiren [Myth AI](#)'a yatırım yaptı.

27

Finansal teknoloji alanında özellikle "servis bankacılığı" ve "alternatif skorlama" alanlarında hizmet sunan [Kredibilite](#), TÜBİTAK 1812- Yatırım Tabanlı Girişimcilik Destek Programı'nda mükemmeliyet mührünü kazanarak 900.000 Lira değerindeki ilk yatırım desteğini elde etti.



Öne Çıkan Yatırım Haberleri

28

Fast Company Türkiye, iş dünyası, teknoloji, yenilikçilik ve liderlik alanlarına odaklanan prestijli bir dergi olarak, Türkiye'deki iş dünyasının nabzını tutmakta ve yenilikçi şirketler ile girişimcileri ön plana çıkarmaktadır. Bu yıl, Fast Company Türkiye'nin hazırladığı 'En İyi 100 Startup' listesinde 21 TİM-TEB Girişim Evi girişimcisi yer aldı. TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerinden; [Usersdot](#), [Büyütech](#), [Navlungo](#), [Fileorbis](#), [Varsapp](#), [Moveon](#), [Vivoo](#), [Novus](#), [Saykal](#), [Egaranti](#), [3p Metrics](#), [Appsilon](#), [Görsentam](#), [Pulpoar](#), [Arvis Games](#), [Abonesepeti](#), [Octopus](#), [Missafir](#), [B2metric](#), [Apollo](#), [Adlema](#) En İyi 100 Start Up listesinde yer aldı.

29

Türkiye'nin en önemli Start Up ekosistemi platformu [Startups.watch](#), TİM-TEB Girişim Evi işbirliğiyle 2024 1. Dönem TİM-TEB Girişim Evi programı mezun girişimcilerinin yer aldığı illere göre harita birçok kanalda yayınlanmıştır. Haritada TİM-TEB Girişim Evi'ne bağlı 16 farklı şehirde faaliyet gösteren 62 girişimciye birçok kanalda yayınlanmak üzere yer verildi.

30

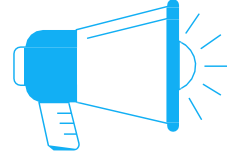
Süt ürünleri üretilirken üretim kalitesini ve kimliğini sürdürülebilir şekilde korumak amacıyla süt analiz cihazı geliştiren [MilkApp](#), Founder One'dan yatırım aldı.

31

Yapay zeka destekli zirai drone sistemi ile arazileri anlık takip ederek, yabancı ot, hastalık ve zararlıları erken teşhis edip, sadece gerekli alanları ilaçlayarak tarımda tasarruf ve verimlilik sağlayan [Helimore](#), Nar Fon'dan yatırım aldığını paylaştı.

32

Şarkı sözü yazarları ve beste üreticilerine dijital çözüm sunan [Musiwars](#), ilk yatırımını 3 milyon dolar değerleme üzerinden Şirket Ortağım Melek Yatırımcı Ağı'ndan Dr. Levent Sevinç'ten aldığını paylaştı.



Öne Çıkan Yatırım Haberleri

33

Yerli yapay zeka girişimi [Novus](#), tohum yatırım turunda Vestel Ventures ve Tacirler Portföy Yönetimi ortaklığıyla yönetilen Gelecek Etki Fonu liderliğinde 1,5 milyon dolarlık yatırım aldı.

34

TİM ve OİB tarafından düzenlenen **Otomotiv'in Geleceği Tasarım Yarışması**'nda TİM-TEB Girişim Evi girişimlerinden; [BC Arge](#), [Genoride](#) ve [XZ Electronics](#) finale kalan girişimler arasında yer aldı.

35

Sabancı ARF 3.döneminin sonunda ek yatırım almaya hak kazanan girişimler arasında TİM-TEB Girişim Evi girişimlerinden; atık polimerlerin dönüşümü için çalışan [ICARBON](#) yer aldı.

36

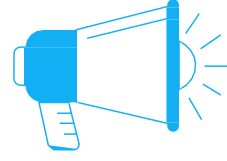
Sanal deneme çözümleri sunan [PulpoAR](#), Decacorn Angels'tan yatırım aldı.

37

Giyilebilir sağlık teknolojileri geliştiren yerli girişim [Kodgem](#), 150 bin dolar tohum yatırım aldı.

38

Yapay zeka algoritmaları ile tarla verilerini işleyerek en uygun ekim zamanı ve yöntemlerini de öneren platform [Agrovech](#), Duyaroğlu Şirketler Grubu'ndan 2.2 milyon dolar değerlendirme üzerinden yatırım aldı.



Öne Çıkan Yatırım Haberleri

39

Dijital patoloji, bilgisayarlı tomografi, MR gibi görüntülerin yapay zeka ile analiz edilmesini sağlayan girişim [Viseur AI](#), 6.6 milyon euro yatırım aldığını paylaştı.

40

Siber güvenlik teknolojileri geliştiren [Picus](#), Seri C turunda [Earlybird Digital East \(Fund II\)](#)'den \$45,000,000 yatırım alarak yerli girişim ekosisteminin Temmuz, Ağustos ve Eylül aylarında en çok yatırım alan girişimi oldu.

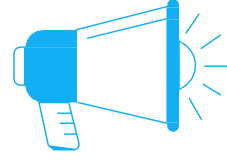
[in4startups](#)'ın her yıl düzenlediği **Gelecek Vadeden Girişimler'25** yarışmasında bu yıl TİM-TEB Girişim Evi girişimlerinden; [AGON](#), [Biyoteknoloji](#), [AGROVECH](#), [Co Print 3D](#), [Egaranti](#), [Grizzle](#), [Helimore](#), [Hevi AI](#), [Hyperever](#), [İletmen](#), [Kredibilite](#), [LinqiApp](#), [MirManage](#), [MUSIWARS](#), [Oniki](#), [OXODES](#), [Phoneq](#), [Rownd Precision](#), [Selfweller](#), [Shipink](#), [TUSMEC](#), [Viseur AI](#), [Walkers App](#) finalist girişimler arasında yer aldı.

41

Sürdürülebilir müşteri memnuniyeti sağlayan [Artiwise](#), tohum yatırım turunda [Boğaziçi Ventures \(BV Growth\)](#)'tan \$6,852,068 değerlendirme üzerinden \$750,000 yatırım aldı.

42

ClimAccelerator tarafından düzenlenen 'COP29 Early Customer Pitch Day' etkinliğinde sunum yapmaya hak kazanan 13 başarılı girişim arasında [Carbon Gate](#)'de yer aldı.



Öne Çıkan Yatırım Haberleri

43

Otomotiv siber güvenliğine odaklanan girişim [Newky](#), Kayacan Ventures'tan yatırım aldı.

44

İnovatif ve yeni nesil çözümler sunan girişimleri destekleyen Ford Otosan'ın kurumsal girişim sermayesi şirketi Driventure, Ford Trucks kamyonlarına da araç içi izleme sistemleri sağlayan [Büyütech'e](#) yatırım yaptı.

45

Tarım ve gıda ürünlerini mikroorganizmalara karşı koruyan doğal ürünler geliştiren girişim [Nanomik](#) ve ihracat yapan küçük, orta ve büyük işletmelere uluslararası taşımalarda anlık ve çok seçenekli navlun hizmeti verebilmek üzere çalışan [Navlungo](#), Hamdi Ulukaya Girişimi 2024 Startup Destek Programı'na seçilerek Silikon Vadisi'nde gerçekleşen eğitimlere katılmaya hak kazandı.

TİM-TEB Girişim Evi Girişimcileri Turcorn Adayları



T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Milli Teknoloji Hamlesi'nin bir parçası olarak başlatılan Turcorn 100 programıyla hızlı büyüme potansiyeline sahip teknoloji girişimlerinin küresel pazarlara açılmasını hedeflemektedir. Bu hedef doğrultusunda programa seçilen ilk 15 Turcorn adayı, Sayın Bakanımız Mehmet Fatih KACIR'ın katılımıyla İstanbul Cumhurbaşkanlığı Dolmabahçe Çalışma Ofisi'nde 5 Mart 2024 tarihinde gerçekleştirilen Turcorn Adayları Tanıtım Toplantısı'nda kamuoyuyla paylaşıldı.

Turcorn adayları arasında; kronik hastalık yönetimine odaklanan [Albert Sağlık Hizmetleri](#), dijital müşteri deneyimini geliştiren [Enqura Bilgi Teknolojileri](#), perakende alanında görüntü işleme teknolojileri geliştiren [Vispera Bilgi Teknolojileri](#) ve 130'dan fazla ülkeye anında kargo teklifi alıp, teklifleri karşılaştırarak, gönderim, depolama ve ikmal operasyonlarını yönetmelerini sağlayan [Navlungo Lojistik ve Teknoloji](#) yer aldı.

Slush 2024 ve Web Summit Lisbon 2024



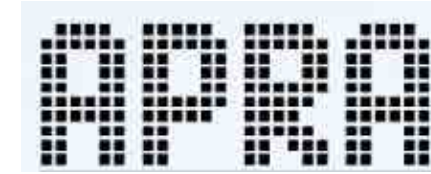
Küresel Girişimcilik Etkinliklerine Katılım Çağrısı kapsamında destek almaya hak kazanan Türkiye’den 24 girişim, 11 Kasım’da Portekiz’in Lizbon şehrinde düzenlenecek olan Web Summit etkinliğine katılım sağlayacak. Başvuru sonucunda TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerimizden; [Classest](#), [Counterfake Yazılım](#), [Enqura](#), [Finso](#), [Grispi](#), [Kabi Partners](#), [Metapax Akustik](#), [T4 People](#) seçilen girişimler arasında yer aldı.



Slush 2024 ve Web Summit Lisbon 2024



T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı katkılarıyla yeni nesil teknoloji ürünlerini tüm dünyaya tanıtmayı ve küresel pazarlara açılmayı hedefleyen Türk teknoloji girişimcilerinin dünyanın önde gelen ve girişimciyi ön plana çıkaran 20-21 Kasım tarihlerinde gerçekleştirilecek Slush etkinliği için yapılan başvuruların değerlendirme süreci tamamlandı. Slush 2024'e katılım sağlamaya hak kazanan TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerimizden; [Apra Mühendislik](#), [Move On](#), [Navlungo](#), [TheClico](#) ve [Tiplay Studio](#) 'dur.



Fast Company ‘En İyi 100 Startup’ Listesi

FAST COMPANY

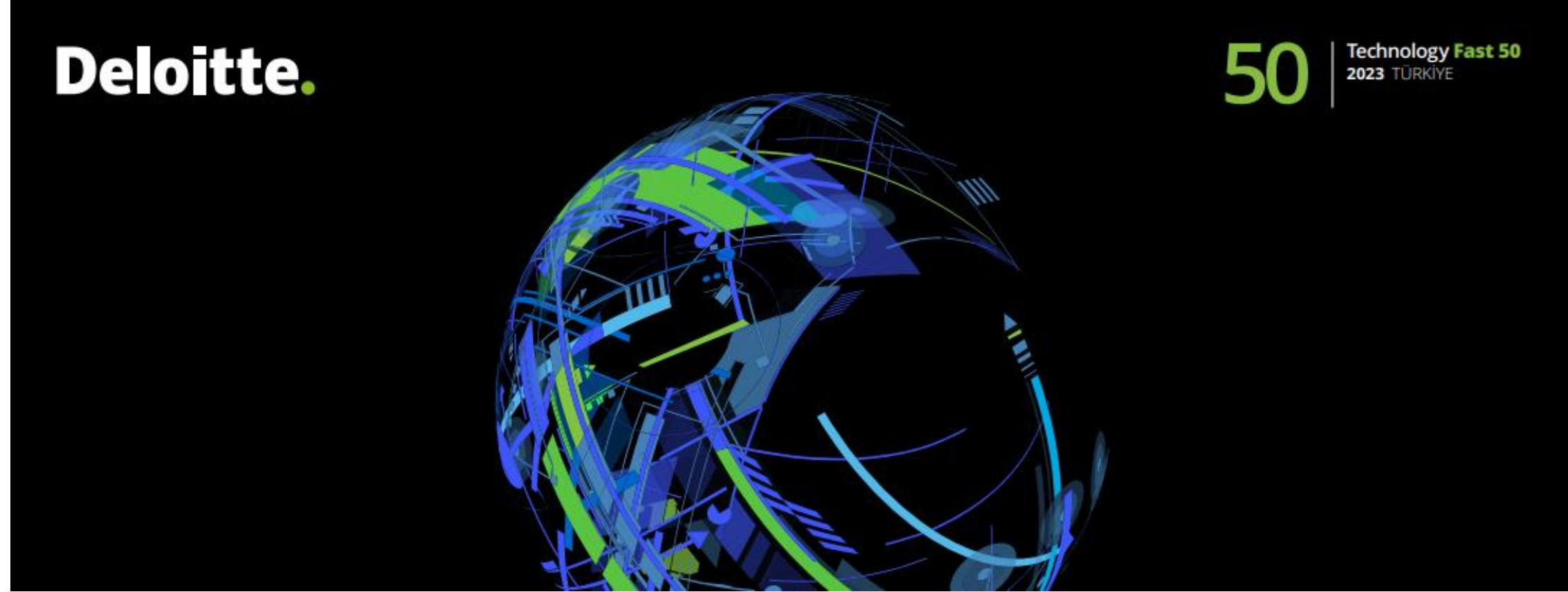
Start
100 UP



Ülkemizdeki en yenilikçi ve başarılı girişimleri onurlandıran prestijli yayınlardan biri olan Fast Company Türkiye’nin hazırladığı ‘En İyi 100 Startup’ listesinde 21 TİM-TEB Girişim Evi girişimcimiz yer aldı.

TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerimizden; [Usersdot](#), [Büyütech](#), [Navlungo](#), [Fileorbis](#), [Varsapp](#), [Moveon](#), [Vivoo](#), [Novus](#), [Saykal](#), [Egaranti](#), [3p Metrics](#), [Appsilon](#), [Görsentam](#), [Pulpoar](#), [Arvis Games](#), [Abonesepeti](#), [Octopus](#), [Missafir](#), [B2metric](#), [Apollo](#), [Adlema](#) **En İyi 100 Start Up** listesinde yer aldı.

Deloitte ‘Technology Fast 50’ Listesinde TİM-TEB Girişim Evi Girişimleri Yer Aldı

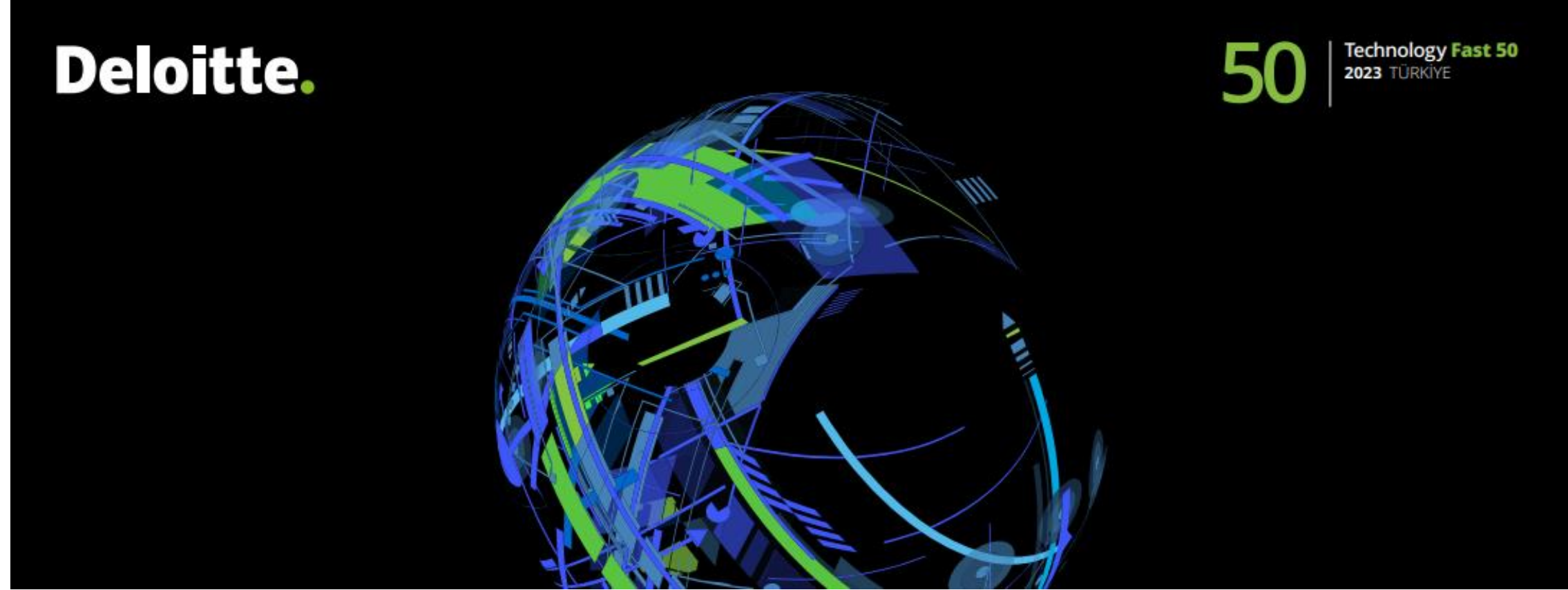


Deloitte’un 1995 yılından bu yana dünya çapında yürüttüğü Deloitte Teknoloji Fast 50 programı Türkiye’de hızla büyüyen teknoloji şirketlerini belirlemektedir. Liste hazırlanırken şirketlerin son üç yıldaki net satış gelirlerindeki büyüme oranları değerlendirilmektedir. Meta ve Trendyol iş birliği ile 18’incisi düzenlenen ve 2020’den beri ilk kez canlı olarak gerçekleştirilen törenle kazananları açıklanan Deloitte Teknoloji Fast 50 programının 2023 yılı birincisi, son bir yılda yüzde 15 bin 578 büyüme gösteren TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerimizden [Navlungo](#) oldu.

Deloitte’un hazırladığı ‘**Technology Fast 50 Türkiye 2023 Winners**’ listesinde TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerimizden; [Navlungo](#), [Fileorbis](#), [ShipEntegra](#), [Robusta](#) ve [Missafir](#) yer aldı.

**2024 Ocak ayında 2023 Deloitte Technology Fast 50 listesi yayınlanmıştır.*

Deloitte ‘Technology Fast 50’ Listesinde TİM-TEB Girişim Evi Girişimleri Yer Aldı



Deloitte’un 1995 yılından bu yana dünya çapında yürüttüğü Deloitte Teknoloji Fast 50 programı Türkiye’de hızla büyüyen teknoloji şirketlerini belirlemektedir. Liste hazırlanırken şirketlerin son üç yıldaki net satış gelirlerindeki büyüme oranları değerlendirilmektedir. Meta ve Trendyol iş birliği ile bu yıl 19’uncusu düzenlenen ve 2020’den beri ilk kez canlı olarak gerçekleştirilen törenle kazananları açıklanan ‘**Deloitte Technology Fast 50 Türkiye 2024 Winners**’ listesinde girişimcimiz; [lthinka](http://lthinka.com) yer aldı

2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

9. Video Konferans Etkinlikleri

TİM- TEB Girişim Evi Eğitim Webinarı



1

Yurtdışı Mal İhracatı Webinarı

 24 Ocak 2024

İhracatta verimliliği etkileyen konular, girişimcilerin ürünlerinin dünya ticaretindeki hacmini belirleyebileceği yöntemleri dış ticarete kullanılan belgeler, uluslararası anlaşmalar, dış ticarete ödeme yöntemleri, akreditif ve dış ticarete kullanılan önemli kavramlar hakkında bilgi verilerek girişimcilerin soruları yanıtlandı.

2

Almanya Ticaret Ataşeliği Webinarı

 26 Şubat 2024



26 Şubat 2024 tarihinde TİM'in değerli katkıları ile Almanya Ticaret Ataşeliği webinarı 19 girişimcinin katılımıyla gerçekleştirildi. Almanya Berlin Ticaret Müşaviri Sn. Mehmet Sefa SARAL'ın bilgilendirme sunumunun ardından girişimcilerin soruları yanıtlandı.

TİM- TEB Girişim Evi Eğitim Webinarı

1



Hizmet İhracatı Operasyonu Webinarı



07 Mart 2024



Hizmet ihracatı operasyonları(gümrük belgesi ve faturalandırma süreçleri, Hizmet ihracatının yararlanabileceği istisnalar ve şartları),HİB yazılım ve bilişim hizmetleri destekleri hakkında, HİB fuar, tanıtım ve diğer destekleri hakkında bilgilendirme içeren sunumun ardından girişimcilerin soruları yanıtlanmıştır.

2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

10. Mezun Haritası

Startups Watch Girişim Haritası

Türkiye'nin en önemli Start Up ekosistemi platformu Startups.watch, TİM-TEB Girişim Evi işbirliğiyle her yıl TİM-TEB Girişim Evi programlarından mezun girişimcinin yer aldığı 2 farklı harita birçok kanalda yayınlanmaktadır. 2024 1. Dönem TİM-TEB Girişim Evi 16 farklı şehirden faaliyet gösteren 62 TİM-TEB Girişim Evi girişimcimizin yer aldığı harita birçok kanalda yayınlanmıştır.



Startups Watch Girişim Haritası

Türkiye'nin en önemli Start Up ekosistemi platformu [Startups.watch](http://startups.watch), TİM-TEB Girişim Evi işbirliğiyle her yıl TİM-TEB Girişim Evi programlarından mezun girişimcinin yer aldığı 2 farklı harita birçok kanalda yayınlanmaktadır. 2024 2. Dönem TİM-TEB Girişim Evi 18 farklı sektörden 135 girişimcimizin yer aldığı harita birçok farklı kanalda yayınlanmak üzere hazırlanmaktadır.



2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

11. TİM-TEB Girişim Evi Etkinlikleri

Viva Technology ve Grenoble Etkinliği'ne Katılım



TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerimizden [Academic Sight](#), [Oxodes](#), [Counterfake](#), [Skann.ai](#), [Novus](#) ve [F-Ray](#)'e TEB ve ODTÜ işbirliği ile Fransa'nın Paris şehrinde düzenlenen, inovasyon ve girişimlere yönelik teknoloji fuarı Viva Technology'e katılmaları konusunda destek sağlanmıştır. Girişimciler, Viva Tech sırasında girişimciler Global girişimcilik ekosisteminden birçok yatırımcı, iş insanı ve diğeri girişimciler ile tanışma fırsatı elde ederek iş birliği ve network imkanı buldu.

Viva Tech Etkinliğinin ardından 28-31 Mayıs tarihlerinde girişimcilerimiz Grenoble Etkinliği'ne katılarak, Fransız startuplar ile tanışma, B2B toplantılar gerçekleştirme ve Fransa Girişimcilik ekosistemini yakından tanıma imkanı buldu.

Business Finland Etkinliği'ne Katılım



Finlandiya Start Up Ekosistemine yönelik olarak TİM-TEB Girişim Evi girişimlerimize özel Cube Ümraniye'de düzenlenen 'Business Finland' etkinliği 38 girişimcinin katılımıyla gerçekleştirilmiştir. Finlandiya Ankara Büyükelçiliği Ticaret Müşaviri Joona Selin'in açılış konuşmasının ardından, 'Finlandiya ve Finlandiya Startup Ekosistemine Giriş' ve 'Finlandiya'nın Birinci Sınıf Startup Ekosistemi Oluşturma Yolculuğu' konu başlıklarında bilgilendirme yapılmıştır. TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerimize özel düzenlenen etkinlikte girişimcilerimize Finlandiya Girişimcilik Ekosistemine dair bilgilendirilmiş ve network imkanı sağlandı.

TİM-TEB Girişim Evi GİRİŞİM'23 Etkinliği



7-8 Mayıs 2024 tarihlerinde gerçekleştirilen Girişim'23 Etkinliği, yatırım, fon yaratma, iş ortaklığı, dijital oyun geliştirme, yeni iş fikri geliştirme, insan kaynakları, kümelenme, finansman sağlama alanlarında uluslararası ve ulusal düzeydeki aktörlerin bir araya geldiği B2B, konferans ve paneller, eğitim, tanıtım stantları, sanat aktiviteleri ve sosyal etkinliklerden oluşan Girişim 23 Etkinliği'nde; TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerimizden [Ara Robotik](#), [BioRobotec](#), [Genoride](#), [Görsentam](#), [Hubsan Teknoloji](#), [Innovaplast](#), [Kybele's Garden](#) ve [Spechtlab](#)' a stant desteği verildi.

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkan Vekili Sn. Kutlu KARAVELİOĞLU, girişimcilik ekosistemini bir araya getiren Girişim'23 Etkinliği'nin açılış programına katılarak, etkinlik kapsamında girişimcilerimizin standını ziyaret ederek, sergilenen ürünlere ilişkin bilgi aldı.

Türkiye Innovation Week 2024



Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından 10-12 Ekim tarihlerinde gerçekleştirilen Haliç Kongre Merkezi'nde "Out of the Box" teması ile 11. kez düzenlenen Türkiye Innovation Week etkinliğinde yenilikçi fikir ve projeleriyle küresel ölçekte ses getiren girişimciler, teknolojiler, yerli ve yabancı bilim insanları ile binlerce ziyaretçi bir araya geldi. Türkiye Innovation Week boyunca TİM-TEB Girişim Evi birçok program ve etkinlikte yer almıştır. Girişimcilerimizden; '[Ara Robotik](#), [Biorobotec](#), [Cowealthy](#), [Rownd](#), [Hergele Mobility](#), [Harcy](#), [Rumitech](#), [Agronef](#), [Hubsan](#), [Hydrolyx](#), [Postuby](#), [Skann Ail](#), [Hextech Green](#), [TIT Innovation](#), [EyeCheckUp](#) ve [Diagno Biyoteknoloji](#)'ye TİM-TEB Girişim Evi'ne özel olarak tasarlanan standlarımızda yer verilerek tanıtımlarına destek verildi.

Türkiye Innovation Week 2024 Industry Meetings & Investor Meetings



TIW'24 kapsamında gerçekleştirilen Investor Meetings ve Industry Meetings etkinliklerinde 19 farklı yatırım grubundan **20 yatırımcı, 14 kurumsal firma, 63 girişimcimiz ve 230'un üzerinde B2B görüşme** gerçekleştirildi. Investor Meetings ve Industry Meetings boyunca yatırım, PoC, satış ve ürün/hizmet tanıtımı üzerine görüşmeler düzenlendi.

Türkiye Innovation Week 2024 Industry Meetings

Türkiye Innovation Week 2024 kapsamında Innova Point alanında dışarıya kapalı olarak gerçekleştirilen etkinlikte **14 kurumsal firma temsilcisi ile 63 TİM-TEB Girişim Evi girişimcisi 100'ün üzerinde** görüşme gerçekleştirilmiştir. Görüşmeler boyunca InnovaPoint alanında olan firmalar arasında: ASELSAN, FLP Group, Acıbadem Sağlık Grubu, Doğanlar Ziraat ve Tarım Mak. San. Tic. Aş., YAZ-KAR Klima, Dexpell Logistics, Newtech Kimya, AR Seracılık Tarım Gıda Sanayi, Docotton Group, Kartal Madencilik, TUSAŞ, MESİAD, Kelebek Ar-GeTürk Traktör yer aldı..



TürkTraktör



aselsan



MESİAD



Türkiye Innovation Week 2024 Investor Meetings

TİM-TEB Girişim Evi ta TIW'24 kapsamında gerçekleştirilen Investor Meetings etkinliğinde 19 farklı yatırım grubundan **20 yatırımcı ile 63 TİM-TEB Girişim Evi girişimcisi 130'un üzerinde B2B görüşme** gerçekleştirmiştir. Görüşmeler boyunca InnovaPoint alanında olan yatırımcılar arasında: Eksim Ventures, Decacorn Angels, Galata Business Angels, Şirket Ortağım, Revo Capital, Platin Capital, APY Ventures, Coşkunöz Cventures, Inveo, OBSS Ventures, Boğaziçi Ventures, Fuzul Ventures, Fongogo, Roots Lab, Vestel Ventures, Lima Ventures, Arz Portföy, Pars Ventures ve Ri Pie Portföy yer aldı.



Türkiye Innovation Week 2024 Speed Matching



Innova Point alanında gerçekleştirilen Speed Matching etkinliğinde TİM-TEB Girişim Evi programına katılan 15 girişimci yatırımcı karşısında iş fikrini sunma ve tanıtma imkanı buldu. Speed Matching etkinliğinde sunumunu gerçekleştiren TİM-TEB Girişim Evi girişimleri : [3P Metrics](#), [Abone sepeti](#), [ARA Robotik](#), [Arabamı Yık](#), [Dinamik CRM](#), [Hergele](#), [Kamyonda Pos](#), [KIDU](#), [MİRAl](#), [Rise Technology](#), [Rownd](#), [TahsilApp](#), [The Smart Farmers](#), [VesselX](#), [WeAccess AI](#) geniş bir katılımcı kitlesine sunum yapıldı.

Türkiye Innovation Week 2024 Panel



TIW'24 kapsamında Girişimcilik Sahnesi'nde gerçekleşen; **Küresel Büyüme için Start-Up Stratejileri: Yol Haritası ve İpuçları** panelinde Girişim Merkezi Kurucu Ortağı Mehmet Şöhrap SANLI moderatörlüğünde [REM People](#) CEO'su Bülent PEKER ve [TriaTech](#) Tıbbi Sistemler Yönetim Kurulu Başkanı Bahar SUNMAN'ın katılımı ile gerçekleştirildi.



TIW'24 kapsamında Girişimcilik Sahnesi'nde gerçekleşen; **TİM-TEB Girişim Evi Ne Yapıyor?** panelinde Girişim Merkezi Kurucu Ortağı Taner BALTACI moderatörlüğünde Girişim Merkezi Kurucu Ortağı Mehmet Şöhrap SANLI, TEB Girişim Bankacılığı Müdürü Fatih CANAN ve Türkiye İhracatçılar Meclisi Genel Sekreter Yardımcısı Dr. Kübra ULUTAŞ TAPO'nun katılımı ile gerçekleştirildi.

Türkiye Innovation Week 2024 Panel



TIW'24 kapsamında Girişimcilik Sahnesi'nde; **Yeşil Girişimler: Sürdürülebilirlik Yatırımlarıyla Büyüme** paneli Girişim Merkezi Yönetici Ortağı Taner BALTACI moderatörlüğünde Founder One Genel Müdürü Ali ŞAHİN ve TİM-TEB Girişim Evi girişimlerinden [REPG Energy](#) Genel Müdürü Hasan AYARTÜRK, [3P Metrics](#) Kurucu Ortağı Cemil Alpay SÜNNETÇİ'nin katılımı ile gerçekleştirildi.



TIW'24 kapsamında İnovasyon Sahnesi'nde; **TİM-TEB Girişim Evi ve İnoSuit Programı Buluşması: Başarı Hikayeleri** paneli İnoSuit Programı Akademik Koordinatörü Doç. Dr. Mehmet Nafiz AYDIN moderatörlüğünde İnoSuit Programı Akademik Koordinatörü Prof. Dr. Serkan ALTUNTAŞ, Girişim Eğitim ve Danışmanlık Merkezi Yönetici Ortağı Taner BALTACI, Tusaş Teknoloji Yönetim Lideri Duygu AKTAY KANTAROĞLU, [Mirai](#) Kurucusu İrfan ÇÖZGE ve [Shifter](#) Kurucu Ortağı Atakan YILMAZ katılımı ile gerçekleştirildi.

5070 sayılı kanun gereğince güvenli elektronik imza ile imzalanmıştır. ID:80530774B07D4F605307. Bu kod ile <http://evrak.tim.org.tr/> adresinden doğrulayabilirsiniz.

‘Türkiye Geneli’ kategorisinde Hedefim Küresel Başarı Ödülü – [DRN LOJİSTİK](#)- Önder TÜRKER, Kadın Teknoloji Girişimci Ödülü – [GC SAVUNMA](#)- Çağla Ceren CEYHAN, Çevre ve Sürdürülebilirlik Dostu Girişimci – [TUMURLY](#)- Furkan YAZICI ve Genç Girişimci – [NEURATURK](#)-Mehmet Ensar ÇALIŞAN ödül almaya hak kazandı.



2

GİRİŞİM EVİ PROGRAMLARI VE FAALİYETLERİ

12. TİM-TEB Girişim Evi Tanıtım Faaliyetleri

La French Tech İstanbul Kahvaltı Etkinlikleri



La French Tech İstanbul tarafından yenilikçi çözümleri vurgulamak üzerine organize edilen Kahvaltı Etkinliklerine TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerinin katılımına destek sağlandı.

[ClimaTech](#) [Hardware Solutions](#) dikeyindeki Kahvaltı Etkinliğine [RePG Enerji](#), [HealthTech](#) dikeyindeki Kahvaltı Etkinliğine [CranioCatch](#) ve [Elaa Tech](#) ve [MediaTech&EntertainmentTech](#) dikeyindeki Kahvaltı Etkinliğinde [VRisotech](#) sunumlarını gerçekleştirdi.

EKOTÜRK ‘Dijital Finans’ Programı TİM-TEB Girişim Evi Tanıtımı



Ekonomide son dakika gelişmeleri ve güncel piyasa verileri Türkiye'nin ilk yerli ekonomi televizyonu EKOTÜRK TV'de İskender Ada'nın hazırlayıp sunduğu Dijital Finans programına Girişim Merkezi Yönetici Ortağı Taner Baltacı konuk oldu.

"Girişimcilik Ekosisteminin Yeni Dinamikleri" başlığı altında Girişimcilik ve Girişimcinin Özellikleri, Türkiye'de ve Globalde Girişimcilik Ekosistemi, TİM-TEB Girişim Evi'nin Tanıtımı ve Misyonu, TİM-TEB Girişim Evi Programları Destekleri, Dijital Finans ve Gelecek Öngörülerine üzerine bilgi paylaşımı gerçekleştirildi.

“Growth Engine” Videocast Serisi



10-11-12 Ekim tarihleri arasında gerçekleştirilen Türkiye Innovation Week 2024 tanıtımlarında yer almak üzere başlatılan ‘[Growth Engine](#)’ videocast serisinde TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerimiz yer aldı.

[Funlord](#) ‘un kurucusu Hakan YILDIRICI [Varsapp](#) kurucusu Zeynep ELİÇİN [Rumitech](#) kurucusu Enes ALADAŞ, Harcy’nin Kurucusu Melih Gazi KÜŞÜM ve [Egaranti](#) kurucusu Kamil KINACI moderatör Girişim Merkezi Kurucu Ortağı Taner BALTACI’nın sorularını yanıtladı.

“Growth Engine” Videocast Serisi



10-11-12 Ekim tarihleri arasında gerçekleşecek Türkiye Innovation Week 2024 tanıtımlarında yer almak üzere başlatılan [‘Growth Engine’](#) videocast serisinin devamında, Eczacıbaşı Girişimcilik Proje Müdürü Alp Eren GÖKTÜRK ve Eksim Holding Kıdemli Yatırım İş Ortağı İnalcan GÜLEÇ konuk oldu.

TİM- TEB Girişim Evi Girişimcileri TİM Sosyal Medya Tanıtımı

TİM TÜRKİYE İHRACATÇILAR MECLİSİ **TEB** **GİRİŞİM EVİ** **SELVET**



Girişimleriniz TİM-TEB Girişim Evi ile yükseliyor!
Veteriner hekimlerin işlerini kolaylaştırmak üzere ultrason cihazı geliştiren Selvet'i destekliyoruz.

TİM TÜRKİYE İHRACATÇILAR MECLİSİ **TEB** **GİRİŞİM EVİ**

TİM TEB Girişim Evi girişimcilerimizden

albert

Enqura vispera

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından açıklanan **turcorn** adayları arasında yer aldı.

TİM TÜRKİYE İHRACATÇILAR MECLİSİ **TEB** **GİRİŞİM EVİ** **Hubsan** Havacılık ve Uçay Bilimleri

Girişimleriniz TİM-TEB Girişim Evi ile yükseliyor!



HUBSAN TEKNOLOJİ

Havacılık ve uzay bilimleri alanında faaliyet gösteren, insansız hava ve kara aracı üretimi yapan Hubsan Teknoloji, Türkiye Innovation Week 2023'te düzenlenen "Türkiye'nin Girişimcileri" ödül töreninde, TİM-TEB Girişim Evi kategorisinde "En Hızlı Büyüyen Girişim" olarak ödüle layık görülmüştür.

TİM TÜRKİYE İHRACATÇILAR MECLİSİ **TEB** **GİRİŞİM EVİ** **rem people**

Girişimleriniz TİM-TEB Girişim Evi ile yükseliyor!



REM PEOPLE

"Deloitte Technology Fast 50" sıralamasında 3 yıl üst üste en hızlı büyüyen girişim ödülünü kazanan REM People, 50'den fazla ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. REM People, birçoğu Forbes 500'deki 150 müşteriye 40'tan fazla ülkede hizmet veriyor.

TİM TÜRKİYE İHRACATÇILAR MECLİSİ **TEB** **GİRİŞİM EVİ** **OneNewOne**

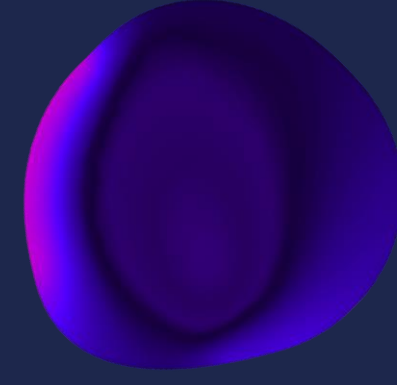
Girişimleriniz TİM-TEB Girişim Evi ile yükseliyor!



ONENEWONE

OneNewOne, Yapay Zeka Tabanlı İşe Alım Platformu'dur. 5 ülkede (İngiltere, Türkiye, Almanya, Bulgaristan ve Macaristan), 54'ten fazla müşteriye 6 farklı dilde hizmet vermektedir. 2,5 milyonu aşan aday havuzu ve 50'den fazla entegrasyonu ile işe alım süreçlerini 5 farklı modülle daha verimli hale getirmektedir.

İstanbul TİM-TEB Girişim Evi Faaliyet Özeti



Türkiye’de teknolojik ve yüksek katma değere sahip projeleri/ ürünleri olan girişimcileri hem finansal hem de finansal olmayan (danışmanlık, eğitim, networking, tanıtım) hizmetlerle desteklemek amacıyla kurulan **TEB Girişim Evi ilk olarak 2013 yılında, İstanbul’da** faaliyetlerine başlamıştır. Kurulduğu dönem uzun süreli ve yoğun bir danışmanlık süreci bulunan Start Up programında 11 girişimci desteklerden faydalanmaya hak kazanmıştır. Türkiye’de tek merkezde faaliyet gösteren ve yeni kurulan bir yapı olarak bilinirlik kazanmanın önemli olduğu ilk yılda, kurumlarla işbirliği geliştirilmiş ve bu kapsamda teknokentler birlikte etkinlikler/eğitimler planlandı. Bu işbirlikleri neticesinde yıl içerisinde 44 kurumla çeşitli etkinlikler düzenlenmiş ve 3.412 katılımcıya ulaşılmıştır. Girişimcilerin ticari işbirlikleri geliştirmesi ve network sağlaması amacıyla düzenlenen girişimci-yatırımcı buluşması etkinliğinde 8 kurumsal firma katılım göstermiş, 80 katılımcıya ulaşılmıştır. Türkiye’de girişimciliği merak eden ve girişimci olmak isteyen herkes için yoğun bir takvimde, çok sayıda eğitim organize edilmiş, farklı konu başlıklarında 600 saat süren 64 eğitime 1.960 kişi katılım gösterdi.

Türkiye’de teknolojik ve yüksek katma değere sahip projeleri/ürünleri olan girişimcileri hem finansal hem de finansal olmayan (danışmanlık, eğitim, networking, tanıtım) hizmetlerle desteklemek amacıyla kurulan **TEB Girişim Evi ilk olarak 2013 yılında, İstanbul’da** faaliyetlerine başlamıştır. Kurulduğu dönem uzun süreli ve yoğun bir danışmanlık süreci bulunan Start Up programında 11 girişimci desteklerden faydalanmaya hak kazanmıştır. Türkiye’de tek merkezde faaliyet gösteren ve yeni kurulan bir yapı olarak bilinirlik kazanmanın önemli olduğu ilk yılda, kurumlarla işbirliği geliştirilmiş ve bu kapsamda teknokentler birlikte etkinlikler/eğitimler planlanmıştır. Bu işbirlikleri neticesinde yıl içerisinde 44 kurumla çeşitli etkinlikler düzenlenmiş ve 3.412 katılımcıya ulaşılmıştır. Girişimcilerin ticari işbirlikleri geliştirmesi ve network sağlaması amacıyla düzenlenen girişimci-yatırımcı buluşması etkinliğinde 8 kurumsal firma katılım göstermiş, 80 katılımcıya ulaşılmıştır. Türkiye’de girişimciliği merak eden ve girişimci olmak isteyen herkes için yoğun bir takvimde, çok sayıda eğitim organize edilmiş, farklı konu başlıklarında 600 saat süren 64 eğitime 1.960 kişi katılım gösterdi.

2014 yılında İstanbul’da açılan Start Up programının yanı sıra Ankara, İzmir ve Konya’daki teknokentlerde yer alan girişimcilere ulaşmak ve bu illerde girişimcilik ekosisteminin gelişimine katkı sağlamak için “Ticari Hızlandırma Programı” başlatılmıştır. 2014 yılında İstanbul TEB Girişim Evi’nde 13 teknoloji girişimine verilen iş yönetim danışmanlığı hizmetini Teknoloji Hızlandırma Programı adı altında farklı şehirlerde yer alan Teknokent’lerdeki firmalara da ulaştırarak hizmetlerin ülke çapında yaygınlaştırılmasına başlanmıştır. Bu kapsamda 2014 yılında toplamda 58 proje kabul edilmiştir. 2.735 katılımcıyla 70 kurumsal firma ile eğitim gerçekleştirilmiştir.

2015 yılında ilk kez, üniversitelerde öğrenim gören öğrenciler arasında girişimciliğe merak duyan, bir ürün geliştirme ve bu ürünü ticarileştirme hedefi bulunan girişimci adaylarıyla Let’s Up Programı başlatılmıştır. İlde girişimciliğe katılan genç nüfusun sayısını ve niteliğini artırmak amacıyla başlatılan program kapsamında 105 öğrenciye girişimcilik eğitimleri verilmiş, program sonunda seçilen 11 öğrenci Silikon Vadisi’ne götürülmüştür. Devlet desteklerine başvuran, devlet desteklerinden yararlanan girişimci sayısını artırma misyonuyla TÜBİTAK 1512 BİGG uygulayıcı kuruluşu olunmuştur. Hibe programı kapsamında gerçekleştirilen eğitim ve danışmanlık görüşmelerinden oluşan Step Up programı sonucunda 38 girişimciye iş planı hazırlanmış, 15 girişimci destek almaya hak kazanmış ve şirket kurulumları gerçekleştirilmiştir. Start Up programında 47 girişimci desteklenmiştir. 3.363 kişinin katılımıyla 49 eğitim gerçekleştirilmiştir. Girişimci ve yatırımcı buluşması etkinliğinde 29 katılımcıya ulaşılmış, gitgide büyüyen katılımcı sayılarıyla girişimciler için network ve büyümeye yönelik destekler sürdürülmüştür.

2016 yılına gelindiğinde TİM-TEB Girişim Evleri, özellikle devlet desteği alan ve/veya farklı kuluçka/hızlandırma programlarından mezun olan erken dönem girişimcilik evresini geçmiş girişimcilerin yer almak için talepte bulunduğu merkezler haline gelmeyi başarmıştır. Üniversite öğrencilerinde girişimcilik motivasyonunun artmasına yönelik gerçekleştirilen Let’s Up programı kapsamında YTÜ, ODTÜ ve Boğaziçi Üniversitesinde 55 kişinin katılımıyla 4 program tamamlanmıştır. 2016 yılında ilk defa 2 milyon TL ve üstü ciroya sahip teknoloji ve ihracat potansiyeli yüksek firmaların desteklenmesi amaçlanmış ve Grow Up programı başlatılmıştır.

Grow Up programına katılan 8 firma ile firmalar ile büyüme yönetimi alanında çalışmalar gerçekleştirilmiştir. Start Up programı 14 girişimin katılımıyla tamamlanmıştır. Yıl içerisinde genel katılıma açık olarak düzenlenen 8 eğitim 641 katılımcıyla gerçekleşmiştir. 22 etkinlik ve tanıtım etkinliklerinde 1898 kişiye ulaşılmıştır. 4 Girişimci ve yatırımcı buluşması etkinliği 64 kişinin katılımıyla gerçekleşmiştir.

2017 yılında ülkemizde girişimcilik ekosisteminin tanıtılması, geliştirilmesi ve yaygınlaştırılması için özellikle üniversitelerin teknik bölümlerinde okuyan gençlerin girişimciliğe nitelikli bir süreçle hazırlanmaları amacıyla Wake Up programlarını başlatmıştır. Gerçekleştirilen 2 Wake Up programı kapsamında 50 üniversite öğrencisine ulaşılmış ve öğrenciler girişimcilik kavramıyla tanıştırılmıştır.

Step Up programı kapsamında TÜBİTAK'a TEB tarafından toplamda 30 iş planı iletilmiş, bunlardan 16 tanesi destek almaya hak kazanmıştır. Kabul edilen projelerin 4'ü Denizli, 8'i İstanbul'dan, 1'i İzmir'den, 3'ü Trabzon'dan olmuştur. TEB, bu çağrı döneminde de en çok destek kazandıran 4. Uygulayıcı kuruluş olmayı başarmıştır.

Anadolu illerinde de girişimcilik ekosistemi yaygınlaştırmaya çalışılmıştır. 2017'de İstanbul TİM-TEB Girişim Evi'ne iki dönem için toplamda 22 firma kabul edilmiştir. Yeditepe Üniversitesi ve Yeditepe TTO tarafından teknolojik iş fikri sahibi olan ve kendi işini kurmak isteyen öğrencilere yönelik olarak düzenlenen "7 Tepe 7 Fikir" yarışması sonucunda finale çıkan ve ödül alan girişimcilere 6 aylık TİM-TEB Girişim Evi Hızlandırma Programı uygulanmıştır. Girişimcilik eğitimleri, DISC Analizi uygulaması, iş modeli geliştirmeye yönelik birebir danışmanlık görüşmeleri gibi süreçlerden oluşan hızlandırma program kapsamında 8 projeye destek olunmuştur. 31 Start Up, 7 Level Up, 8 Grow Up firması hızlandırma programlarına kabul edilmiştir. Gerçekleştirilen 5 eğitimle 140 katılımcıya ulaşılmıştır. Bu girişimlere ortalama işletme ömrünün uzaması, şirketlerinin ihracata yönlendirilmesi ve katma değerli ürün/hizmetlerinin artırılması amacı ile stratejik yönetim danışmanlığı hizmeti verilmiştir. Gerçekleştirilen 14 etkinlik ve tanıtım etkinliği ile 102 katılımcıya ulaşılmıştır.

2018 yılında Türkiye genelinde 2.000'den fazla öğrenci üyesi olan İnovaTİM'e özel 2 Wake Up programı gerçekleştirilmiştir. 75 kişinin katılımıyla gerçekleşen programda girişimcilik üzerine eğitimler verilmiş ve iş fikirleri geliştirilmiştir. 2017 yılında 3 Let's Up programı 110 kişinin katılımıyla gerçekleşmiş, Amerika Büyükelçiliği ile 7 üniversiteden 16 öğrencinin Silikon Vadisi'ne gitme olanağı sağlanmıştır. Birbirini takip eden Wake Up ve Lets Up programları ile nitelikli iş fikirlerinin ortaya çıkarılması hedeflenmiştir. 259 kişinin katılımıyla 2 Step Up programı gerçekleştirilmiştir.

2018 yılında teknoloji girişimcilerinin ihracata yönlendirilmesi, teknoloji firmalarının ihracat seviyesini yükseltmek amacıyla Global Up programı başlatılmış ve program kapsamında 8 girişim desteklenmiştir. 15 firmanın katılımıyla 2 Start Up programı, 11 firmanın katılımıyla 2 Level Up programı, 9 firmanın katılımıyla 2 Follow Up programı gerçekleştirilmiştir. 76 kişinin katılımıyla 5 eğitim düzenlenmiştir. Yapılan 8 etkinlik ve tanıtımlara 103 kişi katılım göstermiştir. Gerçekleştirilen 22 girişimci ve yatırımcı buluşmasına 103 kişi katılım göstermiştir.

2019 yılının sonunda İstanbul TİM TEB Girişim Evi'nde gerçekleştirilen Step Up, Start Up, Level Up, Grow Up, Global Up programlarından mezun olan firma sayısı 241'e ulaşmıştır. İstanbul TİM-TEB Girişim Evi'nde tanıtım, eğitim, iş birliği çalışmaları kapsamında L'Oréal, Opet, Yıldız Holding ve Migros ile toplam 4 S2C, 22 yatırımcı ve 23 kurumsal firmanın katılımı ile 1 Demo Day düzenlenmiştir.

Bu kapsamda kurumsal firmaların ekosisteme dahil olasında, dijitalleşme çabalarında girişimcilerimizden yararlanmaları konusunda TİM-TEB Girişim Evi çalışmaları önemli bir noktadır. Tanzanya'nın CRDB Bankası'nın üst düzey yöneticilerine TİM-TEB Girişim Evi tanıtımı ve 3 girişimci ürün/ hizmet sunumu gerçekleştirmiş ve satış desteği sağlanmıştır.

Global Girişimcilik Haftası'nda İstanbul Kùltür Üniversitesi'nden 30 öğrenci ile TİM-TEB Girişim Evi faaliyetleri kapsamında bir araya gelinmiştir. Teknofest etkinliğinde bu yıl da TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerinden ön kuluçka programında yer alan 5 girişimci stantlarda ürünlerini sergilemiş, ürünlerini tanııtma imkanı sağlanmıştır.

Speed Mentoring etkinliği kapsamında, 2019 2. Dönem Start Up'ları 13 mentör ile toplam 64 görüşme gerçekteştirmiş, işbirliği ve network desteği sağlanmıştır. 2019 yılında ilk defa kadın girişimcilere yönelik odak toplantılar organize edilmiş, TİM Kadın Konseyi etkinliğine 23 kadın kuruculu girişim katılım sağlamış, bu firmalardan 5 tanesi sunum gerçekteştirmiştir. Girişimcilerin küreselde büyümesine katkı sağlayacak önemli faaliyetlerden biri olan ve Business France ile birlikte gerçekteştirilen etkinlikte yaklaşık 50 yabancı sermayeli firma 24 girişimci ile 100 B2B görüşme gerçekteşmiş ve 6 girişimci sunum yapma hakkı elde etmiştir. Girişimciler, sektörde deneyimli mentörlükle çalışma, kurumsal firmalar ile ve global işbirliği imkanları, yatırım fonları ile bir araya gelme, ulusal ve uluslararası etkinliklerde yer alma, 94 ülkeyi kapsayan GAN (Global Accelerator Network) networkü ve iş birliğine dahil olma, tanııtım ve pazarlama destekleri ve S2C (Scale Up to Corporate) programında yer alma imkânları gibi birçok konu başlığında uçtan uca desteklenmiştir.

2020 yılında pandemi koşullarından dolayı tüm programlar online platformlar üzerinden gerçekteştirilmiş, danışmanlık görüşmeleri ve diğer faaliyetler yüksek katılım oranlarıyla tamamlanmıştır. 2 grup Start Up Programı kapsamında 16 firmaya hizmet verilmiştir. Her bir grup ile 4'er görüşme ve jüri toplantısı gerçekteştirilmiştir. Level Up Programı kapsamında 4 farklı gruptan 23 firma desteklemiştir. Her bir grup ile birer tanışma toplantısı düzenlenmiş ve 5 toplantı ile stratejik yönetim danışmanlığı hizmeti sağlanmıştır. Programların online yürütölmesi ile özellikle Gebze bölgesinde belli bir büyüklüğü ulaşmış ancak hızlı ivmelenmeyi başaramamış firmalar da desteklenmiş, başarı hikayeleri yaratılmıştır. Ayrıca Global Up programı kapsamında 6 firmanın ihracata yönelik çalışmalarına katkı sağlama amacı ile teknik danışmanlık sağlamıştır.r.

İstanbul Girişim Evi **2021** yılı faaliyetleri kapsamında Start Up, Level Up ve Global Up programları gerçekleştirilmiştir. 2 grup Start Up, 4 grup Level Up ve 1 grup Global Up programlarında toplam 40 girişim desteklenmiştir. Bu girişimlere ortalama işletme ömrünün uzaması, şirketlerinin ihracata yönlendirilmesi ve katma değerli ürün/hizmetlerinin artırılması amacı ile stratejik yönetim danışmanlığı hizmeti verilmiştir. Bu kapsama ek olarak, Sektörde deneyimli mentörler ile çalışma, kurumsal firmalar ile ve global işbirliği imkanları, yatırım fonları ile bir araya gelme, ulusal ve uluslararası etkinliklerde yer alma, 94 ülkeyi kapsayan GAN (Global Accelerator Network) networkü ve iş birliğine dahil olma, tanıtım ve pazarlama destekleri ve S2C (Scale Up to Corporate) programında yer alma imkânları gibi birçok konu başlığında uçtan uca desteklenmiştir.

İstanbul TİM - TEB Girişim Evi, **2022** yılında 2 grup Start Up, 4 grup Level Up, 1 grup Global Up ve 2 grup Green Up olmak üzere toplamda 9 hızlandırma programıyla 41 teknoloji girişimini desteklemiştir. Programlar kapsamında 41 teknoloji girişimcisi ile 205 birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleştirilmiştir. Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analizi ve finansal analizler üzerine, Level Up ve Green Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde detaylı firma analizi, stratejik fiyatlandırma ve globalde büyüme üzerine, Global Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde ise dış ticaret analizi, uluslararası pazar araştırma ve yeni pazarlara giriş üzerine konularda destekler sağlanmıştır.

Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra girişimlere, Global Accelerator Network (GAN) platformuna kayıt ve bilgilendirme, olası kobi ve kurumsallarla satış / işbirliği kurabilecekleri S2C programları, sektör buluşmaları gibi yan destekler de sunulmuştur. Bunlarla birlikte 15 girişimin sunum yapmış olduğu TİM - TEB Girişim Evi Demo Day 'i düzenlenerek girişimcilerimizin yatırımcı gruplarıyla bağlantı kurmasına olanak sağlanmıştır.İstanbul Girişim Evi **2021** yılı faaliyetleri kapsamında Start Up, Level Up ve Global Up programları gerçekleştirilmiştir. 2 grup Start Up, 4 grup Level Up ve 1 grup Global Up programlarında toplam 40 girişim desteklenmiştir.

Bu girişimlere ortalama işletme ömrünün uzaması, şirketlerinin ihracata yönlendirilmesi ve katma değerli ürün/hizmetlerinin artırılması amacı ile stratejik yönetim danışmanlığı hizmeti verilmiştir. Bu kapsama ek olarak, Sektörde deneyimli mentörler ile çalışma, kurumsal firmalar ile ve global işbirliği imkanları, yatırım fonları ile bir araya gelme, ulusal ve uluslararası etkinliklerde yer alma, 94 ülkeyi kapsayan GAN (Global Accelerator Network) networkü ve iş birliğine dahil olma, tanıtım ve pazarlama destekleri ve S2C (Scale Up to Corporate) programında yer alma imkânları gibi birçok konu başlığında uçtan uca desteklenmiştir.

İstanbul TİM - TEB Girişim Evi, **2022** yılında 2 grup Start Up, 4 grup Level Up, 1 grup Global Up ve 2 grup Green Up olmak üzere toplamda 9 hızlandırma programıyla 41 teknoloji girişimini desteklemiştir. Programlar kapsamında 41 teknoloji girişimcisi ile 205 birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleştirilmiştir.

Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analiz ve finansal analizler üzerine, Level Up ve Green Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde detaylı firma analizi, stratejik fiyatlandırma ve globalde büyüme üzerine, Global Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde ise dış ticaret analizi, uluslararası pazar araştırma ve yeni pazarlara giriş üzerine konularda destekler sağlanmıştır. Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra girişimlere, Global Accelerator Network (GAN) platformuna kayıt ve bilgilendirme, olası kobi ve kurumsallarla satış / işbirliği kurabilecekleri S2C programları, sektör buluşmaları gibi yan destekler de sunulmuştur. Bunlarla birlikte 15 girişimin sunum yapmış olduğu TİM - TEB Girişim Evi Demo Day 'i düzenlenerek girişimlerimizin yatırımcı gruplarıyla bağlantı kurmasına olanak sağlanmıştır.

2023 yılında 12 Start Up, 6 Level Up ve 6 Fintech programıyla 24 teknoloji girişimi desteklenmiştir. Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analizi ve finansal analizler üzerine konularda destek sağlanmıştır.

Level Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde büyüme stratejileri belirlenerek ürün hizmet yapısı, stratejik fiyatlandırma, doğru hedefleme ve Globalde büyüme konularında destek sağlanmıştır. Fintech Programında ürün ve hizmetlerinden, satışlara, finansmandan insan kaynaklarına kadar her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla desteklendiği Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklendi.

Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra olası kobi ve kurumsallarla satış/işbirliği kurabilecekleri S2C programları, fuar ve tanıtım destekleri verilmiştir. Her yıl düzenlenen Türkiye İnovasyon Haftası'nda Industry Meetings ve Investor Meetings kapsamında iş insanları, kurumsal firma yöneticileri ve yatırımcılarla bir araya gelerek iş birliği, satış ve yatırım konusunda destek verilmiştir. Ayrıca iş insanlarının, kurumsal firma ve yatırımcı grup temsilcilerinin girişimcilere bilgi ve deneyimlerini aktardığı Speed Mentoring etkinlikleri yapıldı.

2024 yılında 12 Start Up, 6 Level Up ve 6 Fintech programıyla 24 teknoloji girişimi desteklenmiştir. Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analizi ve finansal analizler üzerine konularda destek sağlanmıştır. Fintech Programında ürün ve hizmetlerinden, satışlara, finansmandan insan kaynaklarına kadar her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla desteklenerek Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklenmiştir. Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra olası kobi ve kurumsallarla satış/işbirliği kurabilecekleri S2C programları, fuar ve tanıtım destekleri verilmiştir. İş insanlarının, kurumsal firma ve yatırımcı grup temsilcilerinin girişimcilere bilgi ve deneyimlerini aktardığı Speed Mentoring etkinlikleri ve 150'den fazla yatırımcıya sunum yaptıkları Demo Day etkinliği düzenlendi.

İstanbul TİM-TEB Girişim Evi'nde 2024 yılında programlarının tamamlanması ile birlikte **bugüne kadar toplam 423** teknoloji firmasına destek verildi.

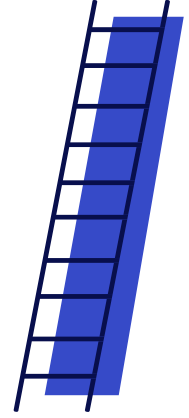
İstanbul TİM-TEB Girişim Evi'nin Geçmişten Günümüze İstatistiklerle

Sayılarla İstanbul TİM-TEB Girişim Evi



Sayılarla İstanbul TİM-TEB Girişim Evi





Start Up Programı

Yıllık ₺ 0 – 7 milyon Ciro

2024 yılı Start Up programı kapsamında 24 girişim sunum yapmış 12 girişim programa kabul edildi. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 12 girişimin sektör dağılımı; 1 Yazılım, 1 Platform, 1 Enerji, 1 Otomotiv, 3 Yapay Zeka, 2 Robotik, 1 Malzeme Teknolojileri ve 1 Biyoteknolojidir. Girişimcilerimiz 5 B2B, 5 tanesi B2B- B2C ve 2 tanesi B2C'ye yönelik satış yaptı.



TEB

GİRİŞİM EVİ

De Jure Ai

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Dejure AI, Hukukçular için yapay zeka teknolojisine sahip arama motorudur. Abonelik modeliyle hukukçular ve hukuki araştırma yapan diğer profesyoneller kullanmaktadır. On Prem ürünü ile ise şirketlerin kurum içi metin verileri içinde semantik arama yapabilmelerini sağlandı.

Girişimci : Akif ÇIMEN

Web Sitesi Dejureai

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B,B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmelerinde yönetim ve yatırım stratejileri üzerinde destek verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinlikleri kapsamında Arz Portföy ve TEB İnovasyon ile tanıştırılmıştır. Danışmanlıkların yanı sıra girişimciye satış, iş birliği ve network desteği verildi.

Academic Sight

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Üretim hattına sahip endüstriyel firmalar için, insan gözlemine dayalı kalite kontrol süreçlerini ortadan kaldırmayı hedefleyen yapay zeka destekli yazılım sistemimiz; yüzeysel kusurları tespit ederek zaman ve maliyet tasarrufu sağlar.Otomotiv endüstrisinde kalite kontrolünü yapay zekâ destekli kameralarla gerçekleştiren Academic Sight, Almanya merkezli Robodex'ten yatırım aldı.

Girişimci : Bünyamin BINGÖL

Web Sitesi: Academicsight

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında Fransa'da gerçekleşen dünyanın en büyük teknoloji fuarı olan Vivatech etkinliğine ve TEB'in özel olarak planladığı Gronalbe etkinliğinde hem satış hem de iş birliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Speed Mentoring etkinlikleri kapsamında Arçelik ile görüşürülmüştür. 'Türkiye Innovation Week 2024 İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması kapsamında Karsan, Teknorot, CMS,Kayalar Kimya, TUSAŞ, TİSAŞ, ÜNİTEKS Tekstil ile tanıştırılmıştır. 2024 yılının sonuna doğru Almanya ofisini açmıştır.



Musiwars

Ürün / Hizmet Açıklaması:

MUSIWARS, şarkı sözü yazarları ve beste üreticileri için Türkiye'nin global anlamdaki ilk ve tek dijital pazaryeri ve yetenek yönetim platformudur. MUSIWARS; T.C. Ticaret Bakanlığı, İstanbul Ticaret Odası ve Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin katkılarıyla organize edilen 'Milli Katılım' kapsamında MWC Las Vegas'da Türkiye Cumhuriyeti'ni temsil etmiş ve beta sürümünü duyurarak ilk lansmanını Amerika Birleşik Devletleri'nde yaptı.

Girişimci : Oğuzhan TORACI

Web Sitesi: [Musiwars](http://musiwars.com)

Sektör : Platform

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Arz Portföy, ile görüşme yapmaları sağlanarak, yatırım konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme ve Finansal değerlendirme konusunda öneriler verilmiştir.2024 yılında 3 Milyon USD değerlemeye yatırım almıştır. TIW'24 Investor Meeting etkinliğinde Vestel Ventures ve Lima Ventures ile yatırım odaklı tanıştırıldı.

OneNewOne

One New One

Ürün / Hizmet Açıklaması:

OneNewOne, yapay zeka tabanlı ile “Akıllı Aday Havuzu”, “Akıllı Eşleme”, “Akıllı Mülakat”, “Akıllı Test Sınav Otomasyonu” ve “Akıllı Teklif” modüllerini içeren işe alım yönetim sistemidir.

Girişimci: Tunç ERMAN

Web Sitesi [Onenewone](http://onenewone.com)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Arçelik, TEB İnovasyon, TEB Dijital Bankacılık ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem de iş birliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir.Danışmanlık görüşmelerinde pazar analizi, rakipler ve yönetim konusunda öneriler verilmiştir.TIW'24 Industry Meetings VE Investor Meeting etkinliklerinde Kelebek Ar-Ge, Inveo ve Vestel Ventures satış ve yatırım amacıyla tanıştırıldı.

Rumitech

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Güneşten ve rüzgârdan elde edilen enerjiyi üzerinde depolayabilen ve entegre edilen IoT sistemlerini şebeke bağımsız sürdürülebilir enerji ile besleyebilen, akıllı direk çözümleri üretmektedir. Sabancı Arf'tan \$250.000 yatırım almıştır.

Girişimci : Ahmet Enes ALADAŞ

Web Sitesi: Rumitech

Sektör : Enerji

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Eksim Ventures ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem de iş birliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme, yatırım değerlemesi ve pazarlama konusunda öneriler verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerinin tanıtıldığı TİM Report dergisinde yer verilerek tanıtım desteği verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Demo Day etkinliğinde 100'den fazla yatırımcı karşısında sunum yapmıştır. TIW'24'te stant desteği verilmiş ve Innova Point alanında gerçekleştirilen etkinliklerinde Eksim Ventures, Arz Portföy, Türk Traktör ile tanıştırılmıştır.

Newky

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Newky, otomotiv ve paylaşım ekonomisinin siber güvenliğini artırmak için çok faktörlü doğrulamalı, uçtan uca şifreli, uzaktan kontrol ve takip edilebilen bir güvenli dijital anahtar sistemi sunmaktadır.

Girişimci : Çetin KOSIFOĞLU

Web Sitesi: Newky

Sektör: Otomotiv

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerinin tanıtıldığı TİMReport dergisinde yer verilerek tanıtım desteği verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde rakipler, pazar analizi ve finans değerlemesi üzerine geliştirme konusunda öneriler verilmiştir. Türkiye Innovation Week 2024 İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşmasında network ve iş birliği imkanı sağlanmıştır.

Hyperever

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Hyperever, gömülü sistemler, yazılım çözümleri, otomasyon ve robotik dizayn gibi birçok alanda hizmet veren bir girişimdir. Eklemlı robot tasarımı ve üretimi, Mühendislik danışmanlığı, Yazılım geliştirme, Gömülü sistem geliştirme, Otomasyon sistemleri tasarımı yapılmaktadır.

Girişimci: Çayan BAYKAL

Web Sitesi: Hyperever

Sektör: Robotik

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında danışmanlık görüşlerinde ürün AR-GE, satış ve yatırım süreçleri konusunda öneriler verilmiş ve gelişmeler izlenmiştir. TIW'24'te Industry Meetings etkinliğinde Kelebelek Arge ile satış ve network amacıyla tanıştırılmıştır. TIW'24 etkinliğinde robot alanda gezdirilmiş, büyük ilgi toplamıştır.

Stocking.Ai

Ürün / Hizmet Açıklaması:

“Stocking AI,” bir yapay zeka destekli hepsi bir arada tasarım ve içerik oluşturma aracıdır. Bu platform,Instagram post ve TikTok video vb, logolar, illüstrasyonlar, duvar kağıtları, posterler ve daha fazlasını kolayca oluşturmaya yardımcı olur. Ayrıca, dijital görsellerin önem kazandığı bir dünyada, Stocking AI, bireyler ve kullanıcılar için kusursuz tasarımlar elde etmelerine yardımcı olan yaratıcı bir çözüm sunar. Aynı zamanda yapay zeka destekli sosyal medya yönetim aracı olarak da bilinmektedir.

Girişimci : Enes İRİŞ

Web Sitesi: Stockimg.ai

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde TEB Girişim Bankacılığı ve Binovative firmaları ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. TIW'24 Industry Meetings etkinliğinde MESİAD ile satış ve network amacıyla tanıştırılmıştır. Yapılan danışmanlık görüşmeleri kapsamında müşteri kitlesi, satış ve pazarlama konuları üzerine konuşulmuştur.

Phoenix Enerji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Phoenix Enerji patentli teknolojisi sayesinde baca gazından paladyum separatörü kullanımıyla %99 saflık oranında hidrojen ayrıştırarak hidrojenin, üretimi, iletimi, yakıt olarak kullanımı ve elektrik üretiminde kullanımı gibi alanlarda danışmanlık, proje yönetimi ve tesis geliştirme alanlarında çalışmaktadır

Girişimci : Yusuf Furkan ERGÜR

Web Sitesi: Phoenix Enerji

Sektör : Enerji

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Enerji sektöründe öncü olmak için birçok AR-GE üzerinde çalışılmaktadır. Yapılan danışmanlık görüşmelerinde AR-GE çalışmaları ve kurumsal satış çalışmaları üzerinde konuşulmuştur. Satış yapılabilecek potansiyel firma listesi üzerinde tanıştırma çalışmaları yapılmaktadır.

Intel Metal

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Dünyada çelik ticareti ile ilgilenen kurumlar ve brokerları bir network ortamında birleştirip ticaret ortamı, fiyat endeksleri ve rekabetçi bir pazar oluşturmaktadır.

Girişimci : Sinan TUTUMAN

Web Sitesi: Intelmetal

Sektör: Malzeme Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmeleri kapsamında ürün geliştirme, satış ve finansal stratejiler konusunda destek verilmiştir. Kurumsal liste çalışması istenmiştir. Bu liste üzerinden destek verilmeye devam edilecektir.

Microhobist

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Sürdürülebilir ve yenilikçi ürünler üreten bir biyoteknoloji şirkettir. Bitki köklerinde ve toprakta bulunan mikroorganizmalardan elde edilen metabolitleri kullanarak bitki büyüme düzenleyicileri üretiliyor ve ürünleri yenilikçi yaklaşımlarla üretilerek bitki bağışıklığını hastalanmadan korumayı hedeflemektedir. Ayrıca topraklara kişiye özel bakım sunarak, bozulan toprakların iyileşmesini sağlamaktadır.

Girişimci : Sultan GÜL

Web Sitesi: Microhobist

Sektör : Biyoteknoloji

Pazar Odağı: B2B - B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında danışmanlık görüşmelerinde satış stratejisi konusunda destek verilmiştir. TIW'24 Industry Meetings ve Investor Meeting etkinliklerinde Doğanlar Ziraat, Türk Traktör, Fuzul Ventures ve Arz Portföy ile satış, network ve yatırım görüşmeleri gerçekleştirilmiştir. Etkinlik sonrası Doğanlar Ziraat ve Türk Traktör ile işbirliği için tekrar görüşme sağlanacaktır. TİM Report dergisinde yer verilerek tanıtımlarında destek olunmuştur.

Inlog Robot

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Otonom Sipariş Hazırlama ve Depolama Sistemi Projesi ile e-ticaret sektöründe kullanılmak üzere otonom (insansız) sipariş hazırlama ve depolama sisteminin geliştirilmesi amaçlanmaktadır. Geliştirilen otonom sipariş hazırlama ve depolama sisteminde, siparişi hazırlama işlemleri tamamıyla dikey ve yatay ekseninde hareket edebilen robotlar aracılığı ile gerçekleştirilecektir. Depo içerisinde sipariş hazırlama bölgesinde insan gücü kullanılmayacak, bu şekilde depo alanı sadece robotların çalışacağı şekilde tasarlanarak, depo alanı en etkin şekilde kullanılması planlanmaktadır.

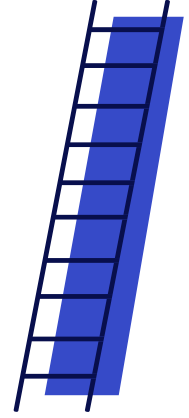
Girişimci: Tevfik Bahadır TAŞKIRAN

Web Sitesi: Inlog Report

Sektör: Robot

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Girişimci TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinin 2.görüşmesinden itibaren görüşmelere katılmamıştır. Programdan kendi isteği ile ayrılmıştır.



Fintech Programı

Finansal Teknolojiler Alanında Faaliyet Gösteren Girişimciler

2024 yılı Fintech programı kapsamında 6 girişimciye destek verilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 girişim fintech sektöründe çalışmaktadır. Girişimcilerimiz 2 B2B-B2C, 4 tanesi B2B yaptı.



TEB

GİRİŞİM EVİ

Intersection App

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Alım - satım piyasalarında al-sat işlemi yapmak isteyen her nitelikteki tacire trade servis hizmetleri, özelleştirilmiş yazılım çözümleri ve eğitim hizmetleri sunan algoritmik trade platformudur.

Girişimci: Hasan CANDAN

Web Sitesi: Intersectionapp

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme, yatırım ve finans konusunda öneriler verilmiştir. Öneriler kapsamında girişimci ürününü daha çok geliştirdiği ve satışının arttığı gözlemlenmiştir.

Hiperaktif Kredi

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Hiperaktif kredi geliştirdiği kredi politikalarına göre değerlendirme yapabilen yapay zeka Simülatörlü kredi sorgulama modeli ile ülke çapında bireysel ve ticari kredi danışmanlık hizmetleri sunan bir şirkettir.

Girişimci: Alper ÖZATA

Web Sitesi: Hiperaktifkredi

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Arz Portföy, ile görüşme yapmaları sağlanarak, yatırım konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme, yeni pazar ve yatırım konusunda öneriler verilmiştir. Danışmanlık görüşmeleri önerisi kapsamında TEB ile tanıştırılmıştır. Firmaya satış ve iş birliği imkanı sağlanmıştır.

Tahsil App

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Tahsilapp sahadan ve uzaktan çeşitli, pratik tahsilat çözümleri sunar. Pos Cihazları, Mail Order formları, internet sitesi uzantıları, kullanıcı adı - şifre ezberleme zorunluluğunu ortadan kaldırmasının yanı sıra matbu evrakları dijitalleştirerek evrak düzenleme ve arşivlemeye yükünü de ortadan kaldırmaktadır.

Girişimci: Ahmet BOSTANCI

Web Sitesi: Tahsilapp

Sektör: Fintech

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün ve pazar geliştirme konusunda öneriler verilmiştir. Ayrıca Finansal dokümanı hazırlanması konusunda destek sağlanarak firma yatırıma hazır hale gelmiştir. Satış ve işbirliği amacıyla danışman önerisi ile TEB'in yöneticileri ile tanıştırılmıştır. TIW'24 Speed matching etkinliğinde geniş bir yatırım cı kitlesine sunum yapmıştır. Industry Meetings ve Investor Meetings etkinliklerinde Acıbadem, Doğanlar Ziraat, YAZ-KAR, Türk Traktör, Eksim Ventures, Decacorn Angels, GBA, Revo Capital, APY Ventures, Coşkunöz Cventures, Boğaziçi Ventures, Fuzul Ventures, Lima Ventures ve Pars Ventures ile tanıştırılmıştır. Pars Ventures ile yatırım sürecinin sonuna gelinmiştir.

Alışverişlio

Ürün / Hizmet Açıklaması:

B2C müşterileri için süresiz kampanyalarda, sahip olunan cüzdan altyapısı ile para-puan değil doğrudan nakit ödeme yaparak düzenli tasarruf edilmesini sağlayan yeni nesil ödeme aracıdır. Her alışverişte cashback üreten ve ayrıca ikinci el, el emeği-göz nuru ve sıfır ürünlerin satılabileceği karma pazar yeridir.

Girişimci: Mahmut EROL

Web Sitesi: Alisverislio

Sektör: Fintech

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde TEB, Arz Portföy, ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem de iş birliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme konusunda öneriler verilmiştir. 'Türkiye Innovation Week 2024 İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması kapsamında Kayalar Kimya ile tanıştırılmıştır.

Bilanco

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Bilanco finansal süreçleri kolayca yönetmeyi sağlar. Bilanco üzerinden ödemeler, tahsilatlar, cari hesaplar ve banka hareketleri takip edilebilir. Gelir-gider takibi, vergi beyannameleri görüntülenebilir. Ücretsiz ön muhasebe programıyla fatura düzenleme, raporlama ve e-Dönüşüm entegrasyonları gibi tüm ihtiyaçlar karşılanmaktadır.

Girişimci: Yiğit Can BENEK

Web Sitesi: [Bilanco](http://bilanco.com.tr)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme ve pazar konusunda öneriler verilmiştir. Ürün satışı danışmanlık görüşmeleri sonrasında artış yaşanmıştır. Girişim yatırıma hazırlanmıştır.

Finteo

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Finteo Açık Bankacılık Portalı, bankacılık sistemine erişimi demokratikleştiren bir dijitalleşme aracıdır. Bu araç, sadece zaman ve verimlilik kazandırmakla kalmaz, aynı zamanda asıl kazanç olan değer üretme fırsatını da sağlar.

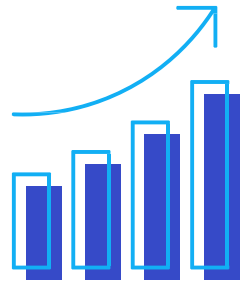
Girişimci: Şenay YÜKSEL

Web Sitesi: [Finteo](http://finteo.com.tr)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde TEB Girişim Bankacılığı ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem de iş birliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün ve yeni pazar geliştirme konusunda öneriler verilmiştir. TIW'24 Investor Meeting etkinliğinde Fuzul Ventures ve Pars Ventures ile yatırım odaklı tanıştırılmıştır.



Level Up Programı

Yıllık ₺ 7 milyon ve Üstü Ciro

2024 Level Up programları kapsamında 6 girişim Level Up programına kabul edilmiştir.

Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 girişimin sektör dağılımı; 2 Platform, 1 Makine İmalatı, 1 Siber Güvenlik, 1 Yazılım, 1 Mobil Uygulamadır. Girişimcilerimizden 6 tanesi 4 B2B'ye, 2 tanesi B2B- B2C'ye yönelik satış yapmaktadır. .

Abone Sepeti

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Abonesepeti, aboneliklerinizi başlatma, yönetme, sonlandırma ve daha fazlasını yapmanıza yardımcı olan bir abonelik yönetim platformudur. Kullanıcılar Abonesepeti sayesinde tüm abonelik ihtiyaçlarını tek bir yerden planlayıp, izleyip ve organize edebilmektedirler. Böylelikle avantajlı kampanyalardan anında haberdar olabilmekte, bütçelerini daha hızlı ve kolayca yönetebilmektedirler. Abone Sepeti \$330.000 yatırım almıştır.

Girişimci :Deniz OKUMUŞ

Web Sitesi: AboneSepeti

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B,B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan danışmanlık görüşmelerinde de yeni ürünlerin gelişim ve pazarlama süreçleri, finansal süreçler ile ilgili stratejiler belirterek fayda sağlanmıştır. TIW'24 Investor Meetings etkinliğinde Eksim Ventures ve Fongogo ile tanıştırılmıştır. Ayrıca Speed matching etkinliğinde geniş bir yatırımcı kitlesine sunum yapmıştır.

Alloy Additive

Ürün / Hizmet Açıklaması:

3D baskılı büyük metal parçalar oluşturma konusunda çalışılmaktadır. Alloy Additive'de, müşterilerin özel ihtiyaçlarına göre uyarlanmış yüksek verimli metal parçalar (TİTANYUM ve NİKEL gibi egzotik alaşımlarla) üretilmektedir. Havacılık, otomotiv veya diğer endüstri sektörü için çalışılmaktadır.

Girişimci : Mehmet Emre ÇETİNKAYA

Web Sitesi: Alloyadditive

Sektör: Makina İmalatı

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde de yeni ürünlerin gelişim ve pazarlama süreçleri, satış konularıyla ilgili stratejiler belirterek fayda sağlanmıştır. Speed mentoring etkinliklerinde Inveo Ventures ile yatırım konusunda tanıştırma yapılmıştır. Danışman önerisi ile TEB Girişim Bankacılığı ile tanıştırılmıştır.

3P Metrics

Ürün / Hizmet Açıklaması:

3pmetrics, bulut tabanlı bir platformdur; insanlara, STK'lara ve şirketlere sürdürülebilir bir gelecek inşa etmek için karbon ayak izi muhasebesi, raporlaması ve analizi sunar.

Girişimi: Cemil Alpay SÜNNETCI

Web Sitesi: 3PMetrics

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde de yeni ürünlerin gelişim, pazarlama ve satış süreçleri ile ilgili stratejiler belirterek fayda sağlanmıştır. TİM Report dergisinde girişimcinin röportajına yer verilmiş, tanınırlığı konusunda destek verilmiştir. TIW'24 Industry Meetings ve Investor Meeting ASELSAN, MESİAD, Coşkunöz CVentures, Arz Portföy ile satış ve yatırım odaklı tanıştırılmıştır. Etkinlik sonrası MESİAD ile toplu bir satış, Coşkunöz ile ise PoC ve yatırım için görüşmelerine devam edilmektedir. TIW'24 Speed Matching etkinliğinde geniş bir yatırımcı kitlesine sunum yaparak yatırım konusunda destek sağlanmıştır. Speed mentoring etkinliklerinde Startupwiseguys, Decacorn ve TEB Girişim Bankacılığı ile tanıştırılmıştır.

Ozztech

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Uluslararası geçerliliğe sahip sertifikalı teknik ekibi ile, faaliyetlerini TÜRKİYE, Almanya ve USA'da sürdüren OzzTech Bilgi Güvenliği ve Yazılım Ltd.Şti'nin ilgi alanlarını "Sistem Sıkılaştırma, Network Altyapı Mimarlığı, Sızma Testleri, Güvenlik Denetimi, Siber Olaylara Müdahale Ekibi, Security Operation Center, Açık Kaynak Siber Güvenlik Çözümleri, Büyük Veri Güvenlik Analizi ve Yeni Nesil Güvenlik Çözümleri" oluşturmaktadır.

Girişimci : Halit ÖZER

Web Sitesi: Ozztech

Sektör: Siber Güvenlik

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmeleri kapsamında müşteri ve satış stratejileri konusunda öneriler verilmiştir. TIW'24 Industry Meeting ve Investor Meetings etkinliklerinde Aselsan, Fongogo ile yatırım ve satış odaklı görüşmeler sağlanmıştır. Speed mentoring etkinliğinde Inveo Ventures ile tanıştırılarak yatırım konusunda destek sağlanmıştır.

Dinamik Crm

Ürün / Hizmet Açıklaması:

DinamikCRM, Müşteri Yönetimi, Satış, Sipariş ve Randevu Yönetimi ürünleri ile işleri kolaylıkla yönetip tüm araçlara tek bir ekrandan ulaşılabilinen web tabanlı bir CRM yazılımıdır. 2023 yılında Fongogo'da 2.740.298tl fon toplamıştır.

Girişimci:Yahya EKİNCİ

Web Sitesi: DinamikCRM

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmeleri kapsamında ürün, müşteri ve finansal analiz stratejileri konusunda destek verilmiştir. TIW'24 Industry Meetings ve Investor Meetings Etkinlikleri kapsamında AR Seracılık Tarım Gıda Sanayi, Kartal Madencilik, MESİAD, Platin Capital, ve Vestel Ventures ile satış ve yatırım odaklı görüşmeler sağlanmıştır. TEB Girişim Bankacılığı ile danışman önerisiyle tanıştırılmıştır. TIW'24 Speed matching etkinliğinde geniş yatırımcı kitlesine sunum yapmıştır.

Uzman Fikir

Ürün / Hizmet Açıklaması:

UzmanFikir sağlık meslek mensuplarımızın görüşlerini, bu görüşlere en çok ihtiyaç duyan kurumlara, ilaç ve tıbbi cihaz üreticilerine en etkin şekilde ulaştırırken hediye çekleri ve bağış yapabileceği puanlar kazandıran anket ve iletişim uygulamasıdır.

Girişimci : Enver ALTIN

Web Sitesi: UzmanFikir

Sektör: Sağlık/Mobil Uygulama

Pazar Odağı: B2B,B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık destekleri görüşmeleri kapsamında satış, pazarlama ve finans konuları konusunda destek verilmiştir. TIW'24 Industry Meetings etkinliğinde Acıbadem Sağlık Grubu ile satış odaklı tanıştırılmıştır. Speed mentoring etkinliğinde Eczacıbaşı ile görüşülerek yatırım konusundaki stratejiler konusunda konuşulmuştur.

Girişimcilerimizin Görüşleri Nelerdir?



Sultan GÜL

Microhobist -Kurucu Ortak

« TİM-TEB Girişim Evi ile şirketimizi daha hızlı ilerletebilmemiz için gerekli adımları alanında uzman danışman ve mentorler ile birlikte çalıştık. Bu da hem dışarıdan uzman bir bakış açısı hem de gelecek vizyonu revizyonumuz için kıymetli bir dokunuş oldu. Ayrıca TIM bağlantıları ile destekler sağlanması taahhütünüz ile müşterilerimize daha kolay ulaşabilmeyi umut ediyoruz. Bağlantılarımızı programdan sonra da sürdürerek satış ve diğer hedeflerimize ulaşmamız için destekleriniz ile daha da ileriye gitmeyi amaçlıyoruz . Her şey için teşekkürler. »



Yahya EKİNCİ

Dinamik CRM-Kurucu Ortak

«TİM-TEB Girişim Evi, bugüne kadar katıldığımız en iyi programlardan birisi oldu. Girişimcilerin faydalanabileceği bir çok kaynağa sahipler. Ayrıca yönlendirmeleri çok faydalı ve yerinde. Özellikle mentör'üm sevgili Mehmet Bey'in süreç boyunca gelişimimiz için çok değerli katkıları oldu. Büşra Hanım başta olmak üzere tüm ekibe değerli katkılarından dolayı teşekkür ediyorum. »



Halit ÖZER

Ozztech -Kurucu Ortak

«TİM-TEB Girişim Evi, desteklerinden çok memnun kaldık. Mehmet bey ile yapılan birebir görüşmeler sayesinde ilerleme kat ettik. Yatırımcı görüşmeleri ve kurumsal tanıştırmalar sayesinde ilerleme sağladık. Tüm ekip çok ilgiliydi. İnovasyon Haftası gibi etkinliklerine katılımımız sayesinde networkümüzü genişlettik. Tüm ekibe emekleri için teşekkürler. »



Bünyamin BİNGÖL

Academic Sight-Kurucu & CEO

«TİM-TEB Girişim Evi bize danışmanlık ve network imkanı sunarak ulusal ve uluslararası etkinliklere katılımımız konusunda destekliyor. Bu süreçte birçok iş birliği sağladık ve bizim için oldukça verimli bir süreç oldu.TEB bankasının bize sağladığı bankacılık imkanlarından yararlanarak, taahhüt mektubu ve kredi konusunda büyük destek alıyoruz. Ayrıca, işimizi geliştirmek için tecrübeli eğitmenlerle süreç yönetimi planlaması yapıyoruz. »



Alper ÖZATA

Hiperaktivite -CEO

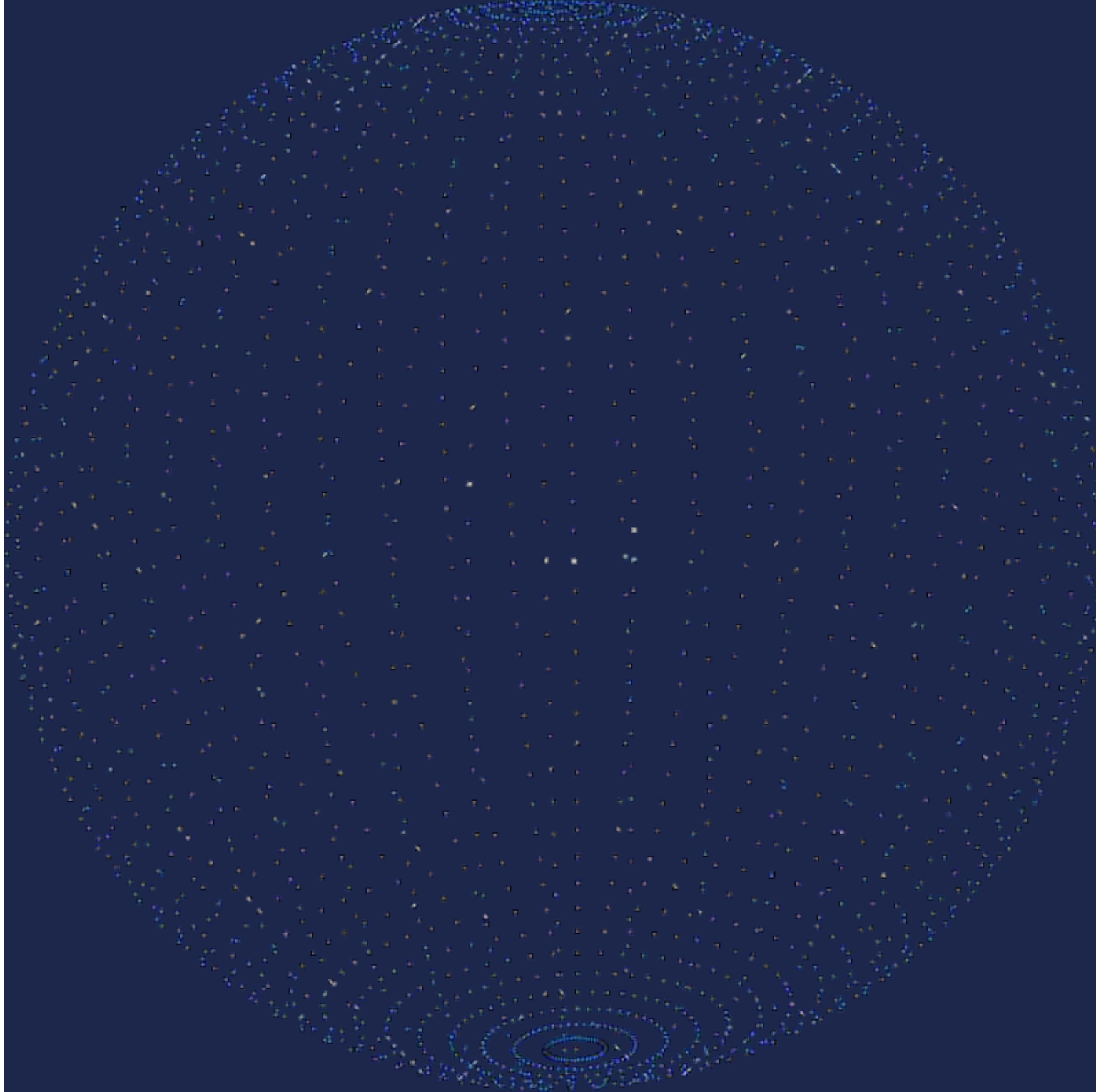
«Para sistemi değişiyor. Değişimi en fazla hissettiğimiz ilk 6 ay geçirdik.Bu değişimin tam ortasında TİM-TEB Girişim Evi ile yolumuz kesişti. Kendimi şanslı hissediyorum. Çünkü Mehmet Şöhrap Sanlı Bey ve ekibiyle tanıştım . Uzun süre bulamadığım cevaplarıma TİM-TEB Girişim Evi sayesinde ulaştım.Ortaklık görüşmelerimiz mentor görüşmeleri , yatırım görüşmeleri yatırıma hazırlık gibi tüm kritik konularda hem müthiş bir hıza ulaştık hem de sonuçlar aldık . TİM-TEB Girişim Evi'nde ayrıcalıklarla doluyuz.»



Şenay Yüksel

Finteo– CEO

«Şirketi ilk kurduğumda 3 girişim programına katılmıştım. Çok uzun zamandır başka bir programa katılmamıştım ve açıkçası düşünmüyordum ama Fintech'lere özel bir program olduğundan bu programa katıldım. Aynı kişi ile görüşme yapıyor olmak ve belli konu başlıkları altında sizi düşünmeye iten görüşmeler yapmak bana çok iyi geldi. Bazı karar verme anlarındaki tercihleri azaltmak konusunda da beni hızlandırdı Mehmet Bey ile yaptığım görüşmeler. Görüşmeler dışında ise, bilgilendirme ve destek süreçlerinde oldukça mantıklı bir süreç var. Program ne çok yorucu ne de sizi çok uzaklaştıran bir akışa sahip. Çok dozunda Fintech'lere özel bu program, sadece bir eğitim süreci olmanın ötesinde, işimi daha verimli ve hızlı yönetmem konusunda bana gerçek anlamda katkı sağladı. TİM-TEB Girişim Evi'ne ve özellikle Mehmet Bey'e, her görüşmemizde sağladığı değerli yönlendirmeler için teşekkür ederim. Bu deneyimin, şirketim ve benim için uzun vadede olumlu etkileri olacağından eminim.»



3

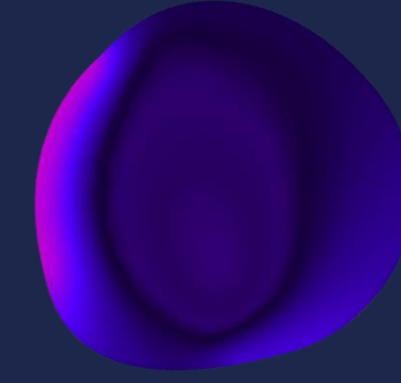
İL BAZLI TİM-TEB GİRİŞİM EVİ FAALİYETLERİ

2. İzmir TİM-TEB Girişim Evi

İzmir TİM-TEB Girişim Evi

İzmir TİM-TEB

Girişim Evi Faaliyet Özeti



2015 yılında faaliyetlerine başlayan İzmir TİM-TEB Girişim Evi İzmir'de Teknokent dışında bağımsız bir ofiste kurulmuştur. İlk yıl ön kuluçka, kuluçka ve hızlandırma programları ile 4 farklı grupta yer alan toplam 36 girişimci desteklenmiştir. Step Up programı kapsamında yer alan girişimciler ile 12 farklı başlıkta eğitim, 3 gün görüşmeler ve 2 gün jüri değerlendirme sunumları gerçekleştirilmiştir. Tanıtım ve işbirliği faaliyetleri kapsamında 9 toplu eğitim ve 6 farklı tanıtım aktivitesine katılım sağlanarak 49 saat süren organizasyonlarda toplam 729 katılımcıya ulaşı.

2016 yılında Wake Up, Start Up ve Level Up Programları gerçekleştirilmiştir. Üniversite öğrencilerine yönelik 2 farklı grup ile gerçekleştirilen Wake Up programı kapsamında 30 öğrenci ile 3 günlük iş fikri bulma ve geliştirme atölyelerinde 7 iş fikri oluşturulmuştur. İlk dönem 2 grup, ikinci dönem 1 grup olmak üzere toplam 3 farklı grupta Start Up Programında 15 girişimci ile 1 jüri değerlendirme toplantısı, 5 danışmanlık görüşmesi; Level Up Programında 1 eğitim ve 5 danışmanlık görüşmesi ile toplam 2 farklı programda 10 girişimci ile ticari hızlandırma çalışmaları gerçekleştirilmiştir. 2015 yılında Step UP Programında yer alıp TÜBİTAK 1512 Hibe desteğine hak kazanan 5 girişimcinin takibi için her biri ile 5 farklı takip görüşmesi gerçekleştirilmiştir. Genel eğitim faaliyetleri kapsamında gerçekleştirilen 10 eğitimde 279 katılımcıya ulaşılmış; 7 aktivite ile 251 katılımcıya ulaşı.

2017 yılında Wake Up, Let's Up, Step Up, Start Up ve Level Up Programları gerçekleştirilmiştir. Step Up, Start Up ve Level Up seviyesindeki programlarda yer alan girişimci sayısı 37'dir. Öncelikle farkındalık oluşturma amacıyla başlayan programlar ticarileşme adımları ile ilerleme göstermektedir. 2 farklı gruba yönelik düzenlenen Wake Up programında 27 öğrenci ile iş fikri atölyelerinde 7 iş fikri oluşturulmuştur. Aralık

ayında başlayan Let's Up programında 1 tanıtım etkinliği ve 5 eğitim gerçekleştirilmiş, programa 35 öğrenci katıldı.

Step Up programında 2 çağrı dönemi boyunca 2. aşama için uygun görülen 13 girişimciden 2'si TÜBİTAK 1512 hibe desteği almaya hak kazanmıştır. Bu kapsamda girişimcilerimizin iş fikirlerinin sürdürülebilirliklerine katkıda bulunmak amacıyla 6 eğitim, 7 iş fikri geliştirmeye yönelik danışmanlık görüşmesi ve 1 jüri değerlendirme sunumu gerçekleştirilmiştir. Start Up Programı 1 jüri ve 5 danışmanlık görüşmesi kapsamında, 2 dönem boyunca 4 farklı grup olarak yer alan 25 girişimci ile çalışılmıştır.

Level Up Programında 1 eğitim ve 5 danışmanlık görüşmesi kapsamında 2 dönemde yer alan 2 farklı gruptaki 10 firma ile hızlandırma faaliyetleri gerçekleştirilmiştir. 11 farklı konuda genel katılıma açık olarak düzenlenen eğitim programları 40 saat sürerken 293 kişinin katılımı sağlanmıştır. Tanıtım ve işbirliği kapsamında 8 aktivite gerçekleştirilmiş, 159 kişinin katılım sağladığı 29 saat süren organizasyonlarda İzmir TİM TEB Girişim Evi olarak yer alınmıştır.

2018 yılında Wake Up, Let's Up, Step Up, Start Up, Follow Up, Global Up programları gerçekleştirilmiştir. Gerçekleştirilen 2 Start Up, 2 Follow Up ve 1 Global Up programında yer alan toplam 28 teknoloji firması ile danışmanlık faaliyetlerinde bulunulmuştur. Sektörel olarak teknolojinin daha ağır bastığı firmalarımızın İzmir ve Ege Bölgesi'nin kalkınmasında sunacakları imkanları desteklemeye ve teşvik etmeye yönelik adımlar attık. Ayrıca 1 Step Up Programı kapsamında TÜBİTAK 1512 BİGG desteği sürecinde son aşama için panel sunumlarına gönderilen 3 girişimciden 1 tanesi hibe desteği almaya hak kazanmıştır. 3 farklı grup ile gerçekleştirilen Wake Up Programı ile 61 üniversite öğrencisi tarafından 11 iş fikri oluşturulmuştur. Let's Up Programına seçilen 35 üniversite öğrencisi ile iş fikri doğrulama ve iş planı geliştirme çalışmaları kapsamında, 1 tanıtım toplantısı, 8 farklı eğitim ve 3 danışmanlık görüşmesi sonrasında 1 ara jüri ve 1 demoday gerçekleştirilerek ile toplamda 96 üniversite öğrencisi ile bir araya gelinmiştir. Genel katılıma açık eğitim programlarında 7 farklı başlıkta 31 saat süren eğitimlerde 318 kişinin katılımı sağlanmıştır.

2019 yılı faaliyetleri kapsamında girişimcilerimizin her aşamalarına katkı vermek amacıyla Wake Up, Let's Up, Start Up, Level Up ve Follow Up programları gerçekleştirilmiştir.

Ayrıca, girişimciler için çeşitli tanıtım, networking, yatırımcı görüşmesi gibi farklı etkinlikler düzenlenmiştir. Wake Up Programı kapsamında 2 farklı gruptan oluşan toplam 55 öğrenci programa katılmış, Let's Up programı kapsamında 25 öğrenci programa katılmış, 2 grup Start Up ve 1'er grup Level Up ve Global Up programlarında 20 girişim danışmanlık desteği almıştır. Follow Up programında ise geçmiş yıllarda programlarımıza katılan 10 girişimcinin her biri ile 3 danışmanlık görüşmesi ile güncel destekler sunulmaya devam edildi.

Ayrıca 2018 yılı 2. Çağrı döneminde Step Up Programı kapsamında TÜBİTAK'a iletilen girişimcilerden 1 tanesi 1512 hibe desteği almaya hak kazanmıştır. Wake Up Programı, İzmir Demokrasi Üniversitesi'nde 2 farklı öğrenci grubuna uygulanarak 55 üniversite öğrencisi ile 13 iş fikri oluşturma çalışmaları gerçekleştirilmiştir. Let's Up Programı, İzmir Kâtip Çelebi Üniversitesi'nde, İKÇÜ Kariyer Merkezi iş birliği ile 25 üniversite öğrencisinin katılımı ile 12 iş fikri ortaya çıktığı çalışmalar ile gerçekleştirilmiştir. Genel katılıma açık eğitim programlarında 5 farklı başlıktaki eğitimlerde 190 kişinin katılımı sağlanmıştır. İzmir TİM-TEB Girişim Evi olarak farklı kurumlar tarafından düzenlenen etkinliklerde yer alınmış, eğitim dışı aktiviteler düzenlenmiş ya da farklı organizasyonlarda konuşmacı olarak yer alınarak TİM-TEB Girişim Evi ve programları hakkında bilgilendirme yapıldı.

2020 yılı faaliyetleri kapsamında Start Up, Level Up ve Global Up programları gerçekleştirilmiştir. 2 grup Start Up, 4 grup Level Up ve 1 grup Global Up Programlarında toplam 33 girişimci program faaliyetleri kapsamında danışmanlık desteği almışlardır. Danışmanlık verdiğimiz firmaları Türkiye'nin kendi sektöründe önde gelen kurum ve kuruluşlarının çeşitli yöneticileriyle bir araya getirerek olası işbirliğine karşılık ticari yönlerini arttırmaya çalıştık. İzmir ilinde 3 eğitim verilmiş, 6 saat süren bu eğitimlere toplam 137 kişi/firma katılım gösterdi.

2021 yılı faaliyetleri kapsamında Start Up, Level Up ve Global Up programları gerçekleştirilmiştir. 2 grup Start Up, 2 grup Level Up, 2 grup Global Up Programlarında toplam 28 girişimci program faaliyetleri kapsamında danışmanlık desteği aldı. Uyguladığımız programlarla ticarileşme aşamasında olan veya henüz yeni ticarileşmeye başlamış firmalarımıza stratejik iş yönetimi konusunda destek sağlandı. İhracat yapmak isteyen veya yapmaya başlayan firmalarımıza da dünya pazarlarındaki konumlarını teknik bir bakış açısıyla ele alarak verimli danışmanlık görüşmeleri sağlandı. İzmir ilinde EİB ile işbirliği yapılarak, 2 eğitim verilmiş, 6 saat süren bu eğitimlere toplam 129 kişi/firma katılım gösterdi. Ayrıca, pandeminin etkileri sürmesi nedeni ile online yürütülen programlara **Manisa**'daki girişimler desteklendi. Bu yıl, **İzmir'deki kadın girişimci oranı %37 olmuştur**. Bu oranın Türkiye geneli ve global ölçek ile kıyasladığımızda oldukça yüksek olduğunu görüyoruz.

2022 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 2 grup Level Up ve 1 grup Global Up programları gerçekleştirilmiştir. Start Up, Level Up ve Global Up seviyesindeki programlarda yer alan desteklediğimiz girişimci sayısı 26'dır. Sektörel olarak teknolojinin daha ağır bastığı firmalarımızın İzmir ve Ege Bölgesi'nin kalkınmasında sunacakları imkanları desteklemeye ve teşvik etmeye yönelik adımlar attık. İzmir TİM-TEB Girişim Evi ve Ege İhracatçı Birlikleri işbirliğiyle Yatırım Süreçleri Eğitimi ihracatçı teknolojik firmalara yönelik gerçekleştirilmiş olup 37 firma katılım sağladı.

2023 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 1 grup Level Up ve 1 grup Green Up programları gerçekleştirilmiştir. Start Up, Level Up ve Green Up seviyesindeki programlarda yer alan desteklediğimiz girişimci sayısı 24'tür. Sektörel olarak teknolojinin daha ağır bastığı firmalarımızın İzmir ve Ege Bölgesi'nin kalkınmasında sunacakları imkanları desteklemeye ve teşvik etmeye yönelik adımlar attık.

2024 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 1 grup Level Up ve 1 grup Green Up programları gerçekleştirildi. Programlar kapsamında toplam 24 girişimci danışmanlık desteği almıştır. Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analizi ve finansal analizler üzerine konularda destek sağlandı. Level Up programında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde büyüme stratejileri belirlenerek ürün hizmet yapısı, stratejik fiyatlandırma, doğru hedefleme ve globalde büyüme konularında destek sağlanmıştır Green Up Programında ürün ve hizmetlerinden, satışlara, finansmandan insan kaynaklarına kadar her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla desteklenerek Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklendi. Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra ,olası kobi ve kurumsallarla satış/işbirliği kurabilecekleri S2C programları, fuar ve tanıtım destekleri verilmiştir. İş insanlarının, kurumsal firma ve yatırımcı grup temsilcilerinin girişimcilere bilgi ve deneyimlerini aktardığı Speed Mentoring etkinliği düzenlendi.

İzmir TİM-TEB Girişim Evi'nde 2024 yılı programlarının tamamlanması ile birlikte **bugüne kadar toplam 298** teknoloji firmasına destek verildi.

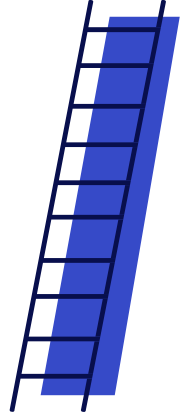
İzmir TİM-TEB Girişim Evi'nin Geçmişten Günümüze Verilerle

Sayılarla İzmir TİM-TEB Girişim Evi

2015	2016	2017	2018	2019
Step Up Programı 4 Firma	Wake Up Programı 30 Öğrenci	Wake Up Programı 27 Öğrenci	Wake Up Programı 61 Öğrenci	Wake Up Programı 55 Öğrenci
Start Up Programı 32 Firma	Start Up Programı 15 Firma	Step Up Programı 2 Firma	Let's Up Programı 35 Öğrenci	Let's Up Programı 25 Öğrenci
	Level Up Programı 10 Firma	Start Up Programı 25 Firma	Step Up Programı 1 Firma	Step Up Programı 1 Kişi
		Level Up Programı 10 Firma	Start Up Programı 13 Firma	Start Up Programı 11 Firma
			Global Up Programı 5 Firma	Level Up Programı 4 Firma
			Follow Up Programı 10 Firma	Global Up Programı 5 Firma
				Follow Up Programı 10 Firma

Sayılarla İzmir TİM-TEB Girişim Evi





Start Up Programı

Yıllık ₺ 0 – 7 milyon Ciro

2024 yılı Start Up programında 24 girişim tarafından jüri üyelerine sunumlar gerçekleştirilmiş olup, 12 girişim kabul edildi. Faaliyetlerine halen devam etmekte olan 12 girişimin sektör dağılımı; 3 platform, 1 malzeme Teknolojileri, 2 sağlık teknolojileri, 1 bilgi ve iletişim teknolojileri, 1 biyoteknoloji, 1 enerji, 1 robotik teknolojiler, 1 yapay zeka ve 1 elektronik şeklindedir. Girişimcilerimizden 6 tanesi B2B ve 4 tanesi B2B-B2C'ye yönelik satış yapmaktadır.

Moda App

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Moda App, benzer beden eşleştirme algoritması sayesinde kullanıcılar için en uygun kıyafetleri bulunmasını sağlamaktadır. Kullanıcıların, uygun kıyafetleri paylaşarak hangi bedeni aldıklarını ve nereden satın alındığını erişir kılan bir mobil uygulamadır.

Girişimci: Murat DEMİR

Web Sitesi: [ModaApp](https://modaapp.com)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında danışmanlık görüşmeleriyle ürün çeşitliliği, satış & pazarlama kanallarının geliştirilmesi, firmanın stratejik planının oluşturulması, gelir modeli ve yan ürün geliştirme stratejisi gibi konular üzerinden girişime destek verilmiştir.

CB Composite

Ürün / Hizmet Açıklaması:

CB Composite, doğanın ve teknolojinin en iyi yönlerini birleştirme vizyonunda çalışmalarını sürdürmektedir. Kenevirin sağladığı dayanıklı ve çevre dostu lifleri modern teknoloji ile birleştirerek üstün kalitede kenevir bazlı kompozit materyaller üretilmektedir.

Girişimci: İskender YALÇIN

Web Sitesi: [CB Composite](https://cbcomposite.com)

Sektör: Malzeme Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmeleri kapsamında girişimin 2024-25 yol haritasının belirlenmesi, ürün/pazar uyumu gibi stratejik görüşmeler ile desteklenmiştir. TİM-TEB Girişim Evi girişimcisi Helimore ile araya gelmelerine olanak sağlayarak iş birliği konusunda firmaya destek verilmiştir. TIW'24'te Investor Meetings etkinliğinde APY Ventures ve Fongogo ile yatırım görüşmeleri kapsamında tanıştırılmıştır.



Mistikist

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Mistikist, görsel-işitsel uyarılarla stresi azaltan, odaklanma ve iş performansını artıran yapay zeka destekli bir nörobilim uygulamasıdır. Kapsamlı bir bilişsel uyarımı ve beyin dalgası regülasyonu yelpazesi sunan sinir bilimi destekli bir çözüm olan Mistikist, mental sağlığı iyileştirmek için kullanıcıların beyin dalgalarını düzenlemelerine yardımcı olmaktadır.

Girişimci: Buğra KARAHAN

Web Sitesi: Mistikist

Sektör: Sağlık Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamındaki danışmanlık görüşmeleri ile girişimin, hem B2B hem de B2C kanalında yayılım sağlaması üzerine stratejik görüşmeler gerçekleştirilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Arz Portföy ve Arçelik ile bir araya gelmelerine olanak sağlanarak satış ve network konusunda firmaya destek verilmiştir.



Moby Coach

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Mobycoach, bulut teknolojilerini kullanarak spor okulları ve spor kulüplerinin yöneticileri, antrenör ve veliler için yönetim ve takip sistemi ve ayrıca öğrencilerin gelişim takibinin yapılabildiği bir platformdur.

Girişimci: Mustafa DİZDAR

Web Sitesi: MobyCoach

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi olarak yapılan görüşmelerde firmaya ekip yapılanması, ürün geliştirme ve pazarlama faaliyetleri konusunda destek sağlanmıştır. Yeni pazarlama stratejileri belirlemeleri noktasında fayda sağlanmıştır.



Selfweller

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Selfweller, ruh sağlığı uzmanları tarafından, psikoloji bilimini temel alarak hazırlanmış yapay zeka destekli bir “Kendi Kendine Yardım” uygulamasıdır. İçerisindeki; kişiselleştirilebilir, sesli “Self Terapi Seansları” ile bireylerin sorunlarla baş etme becerilerini geliştirmeyi, ücretsiz “Self Deneyim Etkinlikleri” ile farkındalıklarını arttırmayı, nitelikli bilgiye daha düşük bir maliyetle, diledikleri yerde ve zamanda, mahremiyete özen göstererek, bilimsel çerçeveden ulaşımlarını amaçlamaktadır.

Girişimci: Hüseyin ELEMEN

Web Sitesi: Selfweller

Sektör: Sağlık Teknolojileri, Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde yeni potansiyel müşteri gruplarının oluşturulması, pazarlama aktivitelerinin genişletilmesi üzerine destek verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Demoday etkinliğine davet edilerek 100’den fazla yatırım grubu karşısında sunum gerçekleştirmiştir. İş birliği için Eczacıbaşı ve TİM-TEB Girişim Evi girişimcileri Jetlid ve Alberthealth ile tanıştırılmıştır. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Arçelik ile network kurulması amacıyla tanıştırılmıştır.



Vins

Ürün / Hizmet Açıklaması:

VINS, markalar ve oyun geliştiricileri için interaktif reklam çözümleri sunan bir girişimdir. Oynanabilir reklamlar, yüksek dönüşüm oranları, kullanıcı etkileşimi ve her kullanıcı başına ödenen daha düşük reklam maliyeti gibi avantajlar sunarak en etkili reklam stratejilerinden birini sağlamaktadır. Bu yenilikçi yaklaşım, reklamcılara ürün veya hizmetlerini interaktif ve eğlenceli bir şekilde tanıtmaya fırsatı verirken, kullanıcıların ilgisini çekmek ve etkileşim seviyelerini artırmak için güçlü bir araç sunar.

Girişimci: Seran Beril GÜVENÇ

Web Sitesi: Vins

Sektör: Bilgi ve İletişim Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde firmanın büyüme stratejileri doğrultusunda fonksiyon bazlı analiz yapılmış, hedefler belirlenmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Migros ile tanıştırılmıştır.

HR Panda

Ürün / Hizmet Açıklaması:

HR Panda, yeni nesil şirketlerin işe alım yapma biçimini yeniden tasarlamaktadır. Başvuranları takip etmek, işe almak ve etkileşim kurmak için çok yönlü bir platformdur. İK'yı yeni nesil bir güç merkezine dönüştürmeyi amaçlamaktadır.

Girişimci: Hilal Ataç ARIKAN

Web Sitesi: [HR Panda](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde yeni potansiyel müşteri gruplarının oluşturulması, sektörel çeşitliliğin artırılması, coğrafi yayılım gibi konular üzerinden girişime destek verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde TEB, Bionative VE Inveo Venture ile buluşturarak satış ve yatırım konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. TEB ve GBA tarafından düzenlenen etkinlikte yatırımcıların karşısında faaliyetlerini aktararak sunum gerçekleştirmiştir.

Calor-e

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Calor-e, fazla elektrik enerjisini verimli bir şekilde ısıya dönüştürerek, hızlı kullanım sağlamaktadır. Düşük maliyetli yenilenebilir enerji kaynaklarından yararlanan teknoloji, enerjiyi verimli bir şekilde ısıya dönüştürmektedir.

Girişimci: Emin Selahaddin UMDU

Web Sitesi: [Calor-e](#)

Sektör: Enerji Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

Danışmanlık görüşmeleri kapsamında, girişimci ile ürün geliştirme, pazar çeşitliliği ve finansman analizine yönelik konular özelinde destek verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Ehc Hukuk ve Eksim Ventures ile buluşturarak network ve yatırım konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Calor-e'nin TÜBİTAK ve KOSGEB tarafından yürütülen Dünya Bankası Türkiye Yeşil Sanayi Projesi kapsamında "1832 Sanayide Yeşil Dönüşüm 2023 Çağrısı" ile başvurduğu 'Calor-e Isı Depolama Sistemi'

Skymod

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Skymod, konuşma tabanlı yapay zeka ve veri analitiği konusunda uzmanlaşmış bir teknoloji şirkettir. Gelişmiş yapay zeka ve doğal dil işleme algoritmalarıyla donatılmış üretken AI destekli sohbet robotları ve sanal asistanlar geliştirerek şirketlerin operasyonel verimliliğini artırmayı ve müşteri deneyimini dönüştürmeyi amaçlamaktadır.

Girişimci: Oltan DERE

Web Sitesi: [SkyMod](https://www.skymod.com.tr)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde girişimin, 2025 yol haritasının belirlenmesi, ürün/pazar uyumu gibi stratejik görüşmeler çerçevesinde desteklenmiştir. TEB ve GBA tarafından düzenlenen etkinlikte yatırımcıların karşısında faaliyetlerini aktararak sunum gerçekleştirmiştir.

Onna Robotics

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Onna Robotics, şirketlerin karşılaştığı tehlikeli görevleri daha güvenli, daha etkili hale getirmeye odaklanan teknoloji girişimidir. Şirketlerin, endüstriyel robotlar ve özel çözümler aracılığıyla iş süreçlerini optimize ederek daha sürdürülebilir, verimli bir gelecek inşa etmelerine yönelik çözümler geliştirmektedir.

Girişimci: Emre ONAN

Web Sitesi: [Onna Robotics](https://www.onnarobotics.com)

Sektör: Robotik Teknolojiler

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi olarak yapılan görüşmelerde firmaya ekip yapılanması, ürün geliştirme ve pazarlama faaliyetleri konusunda destek sağlanmıştır. Yeni pazarlama stratejileri belirlemeleri noktasında fayda sağlanmıştır. 2024 yılında 800 bin TL değerinde KOSGEB desteği almaya hak kazanmışlardır.



Biop Biyoteknoloji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Biop Biyoteknoloji, sürdürülemez yaygın malzemelerine sürdürülebilir ve çevre dostu alternatifler sağlayan yenilikçi biyomalzemeler geliştiren teknoloji şirketidir. Miselyum ve mikrobiyal selüloz bazlı biyomalzemeler, geleneksel malzemelere göre avantaj sunarak , endüstriyel tasarım ve inşaat endüstrilerinin yanı sıra paketlenme, tüketim malları ve daha fazlası için kullanım kolaylığı sunmaktadır.

Girişimci: Onur KIRDÖK

Web Sitesi: [Biop Biyoteknoloji](http://biopbiyoteknoloji.com)

Sektör: Biyoteknoloji

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TÜBİTAK 1512 BİGG - GreenDeal Programı (BM) ile kurulmuş biyomalzemeler ve biyotasarıma odaklanan girişime, TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde ürünlerini pazarlama yöntemleri, müşteri kanallarına ulaşım başta olmak üzere farklı alanlarda stratejik destekler sağlanmıştır.

XZ Electronics

Ürün / Hizmet Açıklaması:

XZ Electronics; elektronik, telekomünikasyon, otomotiv, savunma ve İHA/İDA/İKA sektörleri dahil olmak üzere çeşitli endüstrilere hitap eden verici-alıcı çözümleri ve RC elektroniği geliştirmektedir.

Girişimci: Yusufcan YAVIÇ

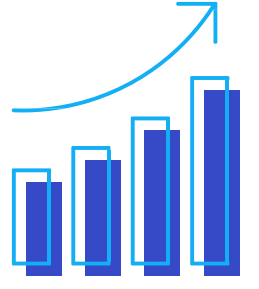
Web Sitesi: [XZ Electronics](http://xzelectronics.com)

Sektör: Elektronik

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi olarak yapılan görüşmelerde firmaya ekip yapılanması, ürün geliştirme ve pazarlama faaliyetleri konusunda destek sağlanmıştır. Yeni pazarlama stratejileri belirlemeleri noktasında fayda sağlanmıştır. TIW'24'te Industry Meetings etkinliğinde TUSAŞ ile satış ve network amacıyla tanıştırılmıştır.



Level Up Programı

Yıllık ₺ 7 milyon ve Üstü Ciro

2024 yılında 6 girişim Level Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 firmanın sektör dağılımı; 1 SaaS, 2 platform, 1 sağlık teknolojileri, 1 yapay zeka ve 1 otomotiv şeklindedir. Girişimcilerimizin 3 tanesi B2B ve 3 tanesi de B2B-B2C'ye yönelik olarak satış yapmaktadır.

Arkhon Optima

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Arkhon Optima, bir tedarik zinciri planlama ve optimizasyon aracıdır. Kullanıcının malzeme, üretim, talep planlama ve üretim çizelgeleme süreçlerini hızlı, güvenilir ve sistematik bir şekilde yönetmesini sağlayan modüller içerir. Alternatiflerine göre öne çıkan değerleri kurulum ve kullanım kolaylığı sunmaktadır.

Girişimci: Utkan EKİNCİ

Web Sitesi: [Arkhon Optima](#)

Sektör: SaaS

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

Danışmanlık görüşmeleri kapsamında, girişimci ile ürün geliştirme, pazar çeşitliliği ve finansman analizine yönelik konular özelinde stratejik destek verilmiştir. Müşteri edinimini yaygınlaştırma çabası içerisinde olan girişim özellikle ihracat kasını güçlendirmeye yönelik açılımlar yapmaktadır.

Petros

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Petros, kullanıcının yakınındaki petrol istasyonlarını, istasyon fiyatlarını, yapılan değerlendirmeleri, geçmiş akaryakıt işlemlerine ve deponun ne kadar doldurulacağını anında görüntülenebileceği dolayısıyla yolculuk sırasında yakıt konusunda zaman kaybı yaşanmamasını sağlayan bir platformdur.

Girişimci: Cevdet Kadir ŞAYAN

Web Sitesi: [Petros](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi olarak yapılan görüşmelerinde, girişimin 2024 ve 2025 yol haritasının belirlenmesi, ürün/pazar uyumu gibi stratejik görüşmeler ile fayda sağlanmıştır. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında TEB ve Binovative ile tanıştırmak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır.



Triatech

Ürün / Hizmet Açıklaması:

TriaTech ilaç ve malzeme yönetim süreçlerinin optimizasyonuna odaklanmıştır. Bu amaçla, hastanelerin maliyetlerini düşürmeyi, ilaç hatalarını azaltmayı ve hasta güvenliğini geliştirmeyi hedefleyen cihazlar ve sistemler geliştirmektedir. TriaTech, Ar-Ge çalışmalarının sonucunda üstün teknolojik kabiliyetleri olan STOCKART markasını sağlık sektörünün hizmetine sunmuştur. STOCKART İlaç ve Malzeme Yönetim Sistemleri, TriaTech tarafından üretilen ilk ürün ailesidir.

Girişimci: Bahar SUNMAN

Web Sitesi: Triatech

Sektör: Sağlık Teknolojiler

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

Fast Company dergisinin verilerine göre belirlenen ve Türkiye'nin en büyük 100 şirketi arasında yer alan, kurucusu/ortağı kadın olan şirketlerin öne çıktığı 'Female Founders 100' listesinde, listede yer almaya hak kazanmışlardır. TIW'24 kapsamında Girişimcilik Sahnesi'nde gerçekleşen; Küresel Büyüme için Start-Up Stratejileri: Yol Haritası ve İpuçları panelinde, TriaTech Tıbbi Sistemler Yönetim Kurulu Başkanı Bahar Sunman yer almıştır.

Mechanicairev

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Mechanicairev, fabrikalar ve üretim tesisleri için görüntü işleme üniteleri ve yapay zeka destekli üretim planlama sistemleri geliştiren bir mühendislik firmasıdır. Girişimin amacı sistematik olmayan prosedürleri en aza indirmek, giderleri azaltmak ve üretim verimliliğini arttırmaktır.

Girişimci: Mine Utkan ÇOLAK

Web Sitesi: Mechanicairev

Sektör: Görüntü İşleme, Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi olarak girişim ile gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde firmaya yönelik incelemelerde bulunarak yeni pazarlama stratejileri ve yeni müşteri segmentasyonları belirlemeleri noktasında fayda sağlamıştır.



Pardon App

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Pardon, akıllı menü, sipariş ve mekan platformudur. Kişiye özel olarak mekan önerileri ve mekan içerisinde yiyecek, içecek önerileri sunmaktadır. Aynı zamanda masadan, odadan veya QR noktasından sipariş, hesap ödeme gibi özelliklere de sahiptir. Bugün 3 ülkede, 60 şehirde aylık 3 milyondan fazla kez tıklanan Pardon, sipariş noktalarından sipariş verebilme, gel-al sipariş, hesap ödeme, garson çağırma, bahşiş verme gibi birçok özelliği kullanıcılarına sunmaktadır.

Girişimci: Gökhan ÇAM

Web Sitesi: [Pardon](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi kapsamında almış olduğu danışmanlık destekleri ile, stratejik yönetim ve pazarlama-satış alanlarında firmanın yönetsel yapısına yenilikler kazandırmıştır. Büyüme stratejileri belirlenmesi konusunda yol haritası hazırlanmıştır. TİM-TEB Girişim Evi girişimcisi GastroClub ile araya gelmelerine olanak sağlayarak iş birliği konusunda firmaya destek verilmiştir.



Car4Future

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Car4Future, elektrikli ve otonom araçlar için enerji paylaşım yazılımı, enerji transferi ve depolama sistemi donanımları geliştirmektedir. Elektrikli ve otonom araçlarının, şarj istasyonlarına erişim zorluğu, farklı soket tipi sorunları vb. gibi problemlerine çözüm yolları sunmaktadır.

Girişimci: Oğuzhan SARITAŞ

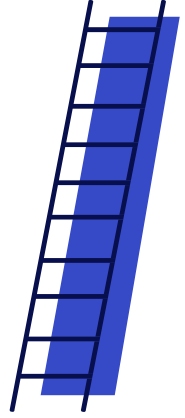
Web Sitesi: [Car4Future](#)

Sektör: Otomotiv

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmelerinde yönetim ve yatırım stratejileri üzerinde destek verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Startupwiseguys ile tanıştırmak yatırım süreçleri konusunda firmaya katkı sağlanmıştır.



Green Up Programı

Tarım ve hayvancılık, geri dönüşüm, temiz enerji, doğaya uyumlu malzeme ve temiz teknolojiler alanlarındaki ticarileşmiş teknoloji firmaları

2024 yılında 6 girişim Green Up programına kabul edilmiştir. 6 girişimin sektör dağılımı; 1 biyoteknoloji, 1 çevre teknolojileri, 2 platform, 1 tarım teknolojileri ve 1 IoT şeklindedir. Girişimcilerimizden 5 tanesi B2B, 1 tanesi B2B-B2C'ye yönelik olarak satış yaptı.



Bigg Bio

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Bigg, biyotemelli hammaddelerden yenilikçi ve yeşil üretim yöntemleriyle sanat ve resim malzemeleri, tek kullanımlık ambalaj ve gıda ambalaj ürünleri, tekstil ve mobilya alanında da çeşitli ürünlerle pazarda yeni bir segment oluşturmayı hedeflemektedir. Kimyasalların ve atıkların insan sağlığı ve çevre üzerindeki olumsuz etkilerini en aza indirmek için %100 organik ve bitkisel kökenli bileşenlerden oluşan, doğaya geri bırakıldığında kendiliğinden kompostlanabilir (gübrelenebilir) ve biyobozunur hammaddeler geliştirmektedir.

Girişimci: Irmak Çağlayanel

Web Sitesi: BiGG Bio

Sektör: Biyoteknoloji

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında düzenlenen danışmanlık görüşmeleri kapsamında yeni stratejiler belirlemeleri konusunda destek sağlanmıştır. Türkiye Innovation Week 2024 İnosuit&TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması kapsamında Tellioğlu Gıda ile tanıştırılmıştır. Girişim, JCI İZMİR tarafından düzenlenen Creative Young Entrepreneur Turkey 2024 yarışmasının birincisi olarak Avrupa Finali'nde ülkemizi temsil edecek girişim olmaya hak kazanmıştır. TIW'24'te Investor Meetings etkinliğinde Coşkunöz Cventures ve Pars Ventures ile yatırım görüşmeleri kapsamında; Industry Meetings etkinliğinde Docotton Group ile satış ve network amacıyla tanıştırılmıştır.



The Smart Farmers

Ürün / Hizmet Açıklaması:

The Smart Farmer, %95 daha az su, 0 ilaçlama, 20 kat daha az karbon emisyonu, planlanabilir üretim ve daha az ürün kaybı ile dikey tarım uygulamaları üzerine faaliyet göstermektedir. Düşük emisyonlu stratejik karbon ayak izi yönetimiyle birleşerek, tarım sektöründe sürdürülebilirlik ve verimliliği artırmak amaçları arasında yer almaktadır.

Girişimci: Murat Tapik, Mehmet Emekli, Dorukan Andiçen

Web Sitesi: The Smart Farmers

Sektör: Tarım Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında girişime, ürünlerin pazarlama yöntemleri, müşteri kanallarına ulaşma gibi farklı alanlarda stratejik konular üzerine danışmanlık desteği verilmiştir. TİM Report dergisi Sürdürülebilirlik sayfasında girişimin tanıtım faaliyetine katkı verilmiştir. Girişimin, üretim tesisine ziyarette bulunarak, girişimin ürün gelişim adımları yakından gözlemlenmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Arçelik ve THY ile iş birliği konusunda firmaya destek verilmiştir. TIW'24 Speed matching etkinliğinde geniş bir yatırımcı kitlesine sunum yapmıştır.



VesselX

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Vessel X, marina ve limanlarda sunulan, sıfır emisyonlu, kompakt, düşük maliyetli bir ürün olan Vatoz'u geliştirmektedir. Bu ürün, yapay zeka tarafından desteklenmektedir ve sığ su bölgelerinde 6 saat boyunca otonom veya uzaktan çalışabilme özelliğine sahiptir, su yüzeyi atıklarını toplamaktadır.

Girişimci: Oğul Görgülü, Serkan Kaskan

Web Sitesi: VesselX

Sektör: Çevre Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

Vatoz'un yapay zeka destekli olması, su yüzeyindeki atıkları etkin bir şekilde tespit etme ve toplama yeteneği ile cihazın işlevselliğini artırabilmesine yönelik ürün geliştirme konuları özelinde TİM-TEB Girişim Evi kapsamında danışmanlık görüşmeleri desteği verilmiştir. Girişim, Lahey'de düzenlenen Ocean Challenge'ta 16.000 halk oylaması içerisinde dünya birinciliği elde etmiştir ve Birleşmiş Milletler Sınai Kalkınma Teşkilatı (UNIDO) iş birliği ile TÜBİTAK'ın yürütücü kuruluş olarak yer aldığı Global Cleantech Innovation Programme (GCIP)-Türkiye Projesinde ilk üç sırada yer alarak dereceye girmiştir. TIW'24'te Investor Meetings etkinliğinde Decacorn Angels ve Industry Meetings etkinliğinde Dexpell Logistics ile satış, network ve yatırım görüşmeleri kapsamında tanıştırılmıştır. TIW'24 Speed matching etkinliğinde geniş bir yatırımcı kitlesine sunum yapmıştır.



Blueit

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Blueit, endüstriyel tesislerde ve ticari binalarda su yönetimini uçtan uca, gerçek zamanlı olarak izleyen ve optimize eden bir su teknolojisi girişimidir.

Girişimci: Hülya Tomak

Web Sitesi: Blueit

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

Suyun tüketimini izlemek, verileri analiz etmek ve kullanımı optimize etmek için çeşitli teknolojileri kullanan girişim, kurumsal firmalar ile PoC sürecini tamamlamak üzeredir. Müşteri yayılımının sağlanmasına doğrudan katkı sunabilmek için TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında stratejik danışmanlık desteği verilmiştir. Girişim, TÜBİTAK 'ın yürütücü kuruluş olarak yer aldığı, UNIDO işbirliği ile yürütülen Küresel Temiz Teknolojiler Girişimcilik Programı'nda (GCIP) "Su Verimliliği" kategorisinde yarı finalist olarak hızlandırıcı programına seçilmiştir. SABAH.HUB tarafından desteklenen, Azerbaycan'da iki yıldır başarıyla gerçekleştirilen öncü startup ve inovasyon etkinliği Baku ID 2024'te su yönetimi ve dijitalleşme alanlarındaki çalışmaları ile 100.000 dolar ödül kazanmıştır.

Ecomercek

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Ecomercek, piyasadaki kozmetik ürünlerin içeriklerini inceleyerek puanlama yapan ve çevresel etkileriyle ilgili bilgi veren bir platformdur. Bu bilgiler ışığında tüketicilerin kozmetik ürünleri daha bilinçli bir şekilde satın almalarını ve aldıkları ürünle bağ kurmalarını sağlamaktadır. Ecomercek tarafından incelenen markalar, ürünlerinin içeriklerini ve çevresel etkilerini tüketicilere daha şeffaf bir şekilde sunulmaktadır. Aynı zamanda tüketici ürün içeriklerinin puanlamasına şeffaf bir şekilde ulaşabildiği için ürünlerle bağ kurması ve satın alma eylemini gerçekleştirebilmektedir.

Girişimci: Serpil Karadağ

Web Sitesi: [Ecomercek](https://ecomercek.com)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:

Danışmanlık görüşmeleri kapsamında hedef müşteri segmentlerini belirlemek, rakipleri analiz etmek ve pazar fırsatlarını detaylandırmak gibi çeşitli konular özelinde öneriler de bulunulmuştur. . TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Türkiye Bilişim Derneği ve Arz Portföy ile tanıştırılmıştır.

Agromechatronics

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Agromechatronics, güneş enerjisi ile tarımsal üretimde ilaç, gübre, işçilik (çapalama, tohum ekimi, fide dikimi, yabancı ot) girdilerinin optimize edilebilmesi için sürdürülebilir robotik ve IoT çözümler üretmektedir.

Girişimci: Berkan Bostanoğlu

Web Sitesi: [Agromechatronics](https://agromechatronics.com)

Sektör: IoT

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

Yapılan danışmanlık görüşmelerinde firmanın büyüme stratejileri doğrultusunda fonksiyon bazlı analiz yapılmış, hedefler belirlenmiştir. Devlet destekleri hakkında detaylı görüşme sağlanmıştır.

Girişimcilerimizin Görüşleri Nelerdir?



Hüseyin ELEMEN
Selfweller-Kurucu Ortak

«TİM-TEB Girişim Evi Startup programında harika bir 6 hafta geçirdik. Aldığımız mentorluk oturumları ekosistemin güven veren isimlerinden olduğu için kendimizi oldukça rahat hissettik. Mehmet Bey'in destekleyici tavrı ve yalın bakış açısı; hem fikrimiz hem ürünümüz hem de pazarımız hakkında alternatif düşünmeye sevk etti bizleri. Böylelikle henüz bazı sorunlarla karşılaşmadan, çözümler konusunda hazırlıklı hale geldik. Yine çok değerli ve yerinde eşleştirmelerle; networkümüzü genişletme ve değer önerilerimizi daha çok kişiye ulaştırma fırsatı bulduk. Program bitmiş olmasına rağmen hala desteklerini gördüğümüz ve göreceğimize emin olduğumuz muhteşem bir ekipten çok kıymetli destekler aldık ve kendimizi dinlenmiş ve kıymetli hissettiğimiz harika bir Demo Day ile programı sonlandırdık. Bizi bu programla tanıştıran ve eşleştirmeleri ile destekleyen Mina Hanım'a, girişim psikoloğu olarak adlandırdığım mentorümüz, büyüğümüz Mehmet Sanlı Bey'e, bize hiç yabancılık hissettirmeyen Taner Bey'e, Büşra Hanım'a, Merve Hanım'a ve tanışamadığım tüm ekibe teşekkür ederim.»



Utkan EKİNCİ
Arkhon Optima-Kurucu

«Görüşmelerimiz sayesinde bir çok alanda katkı sağlandı. Örneğin, şirketin büyüme trendinde yatırımcıyı ne zaman sisteme davet etmemiz gerektiğini anladık; farklı durumların ileride bize nasıl dezavantaj getirebileceğini gördük. Belli başlı sektörlerde ilerlemenin bize katacakları ve negatif taraflarını tartıştık. Fiyatlandırma politikamızı, portföyümüzdeki müşteri gruplarına göre nasıl ele almamız gerektiğini konuştuk.»



Oğul GÖRGÜLÜ
Vessel X-Kurucu Ortak

«TİM-TEB Girişim Evi olarak yürütmekte olduğunuz 6 aylık rapor çalışmaları kapsamında değerli geri bildirimlerinizi almak bizim için büyük önem taşıyor. Vessel X takımı olarak bu süreçte aldığımız destekler ve görüşmelerin bize katkısı hakkında kısa bir özet paylaşmak istiyoruz. Son altı ay içinde TİM-TEB Girişim Evi'nin sunduğu destekler ve yönlendirmeler, projemizin gelişiminde büyük bir rol oynadı. Görüşmeler ve mentorluk seansları, hem teknik hem de iş stratejileri konusunda yeni fikirler edinmemize ve yol haritamızı şekillendirmemize yardımcı oldu. Özellikle, çevre dostu teknolojiler ve iş geliştirme konularında aldığımız geri bildirimler, ürünümüz Vatoz'un daha etkili ve sürdürülebilir bir şekilde gelişmesini sağladı. TİM-TEB Girişim Evi'nin sağladığı kaynaklar ve uzman görüşleri, girişimimizin stratejik yönünü belirlemede ve sektördeki yenilikçi yaklaşımları takip etmede büyük katkı sundu. Özellikle yatırım görüşmelerimizde aldığımız geri bildirimlerimiz ve destekler doğrultusunda, gelecekteki iş akışımız ve projelerimizde daha da başarılı sonuçlar elde edeceğimize inanıyoruz. TİM-TEB Girişim Evi'ne ve ekibine göstermiş olduğu destek ve işbirliği için tekrardan teşekkür ediyoruz.»



Alper AKPOLAT
PardonApp-Kurucu Ortak

«Pardon ekibi olarak öncelikle sizlere ve değerli mentörlüğü için Mehmet Bey'e teşekkürlerimizi iletiyoruz. Kıymetli değerlendirmeleri ve yönlendirmeleri önemli adımlar atmamızı sağladı. Şirket olarak içinde bulunduğumuz kritik karar süreçlerimizde, tecrübesi ve yapıcı yönlendirmeleri çok etkili oldu. Samimi ve tamamen fayda odaklı programa katılmak bizler için çok değerliydi. Önemli noktalarda farkındalık kazandığımızı ayrıca belirtmek isterim. Katılım hakkı elde edecek olan bütün girişimlere çok büyük katkı sağlayacağından eminim. »



Irmak ÇAĞLAYANEL
BiGG Bio-Kurucu Ortak

«TİM-TEB Girişim Evi Green Up Programına kabul aldıktan sonra bize atanan mentorumuz ile yaptığımız danışmanlık toplantılarında, BiGG biodesign olarak hızla ivmelendiğimiz bu süreçte çok değerli geri bildirimler aldık ve iş fikrimizi daha sağlam temellendirebileceğimiz yeni tecrübeler edinme fırsatı bulduk. Bunun yanı sıra InoSuit S2C Programı'na katılarak hammadde tedarikimiz için önemli bir partnerimizle tanıştık ve bir işbirliğinin temellerini attık. Bu programa dahil olmak hem bizim teorik bilgilerimizi pekiştirdi hem de sunduğu imkanlarla network ağımızı genişletti.»



Emin Selahattin Umdü
Calor E-Kurucu Ortak

«TİM-TEB Girişim Evi, sunduğu ağ ve mentorluk imkanları ile işimizi geliştirme konusunda önemli fırsatlar sunmaktadır. Gerçekleştirdiğimiz görüşmeler, iş süreçlerimizi gözden geçirme ve potansiyel iyileştirmeler hakkında yeni bakış açıları kazanma imkanı tanımaktadır. Girişim Evi'nin sağlayacağı geri bildirimlerin, gelecekteki stratejilerimizi şekillendirmede önemli bir rol oynamasını bekliyoruz. Verdiğiniz değerli destek ve katkılar için teşekkür ederiz. »

3

İL BAZLI TİM-TEB GİRİŞİM EVİ FAALİYETLERİ

3. Ankara TİM-TEB Girişim Evi

Ankara TİM-TEB Girişim Evi

Ankara TİM-TEB Girişim Evi Faaliyet Özeti

2020 yılının Mart ayında faaliyet göstermeye başlayan Ankara TİM-TEB Girişim Evi'nde; 15 firma ile Start Up programı kapsamında 1 jüri toplantısı, toplam saat 90 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 toplu eğitim, Level Up programı kapsamında ise 18 firma ile 90 saat birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleştirilmiştir. 6 firma ile Global Up programı kapsamında toplam 30 saat birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleştirilmiştir. 67 katılımcı ile buluşulan 'Teknoloji Girişimciliğinin Geleceği' etkinliği online olarak düzenlenmiştir.

2021 yılında Ankara TİM-TEB Girişim Evi'nde; 15 firma ile Start Up programı kapsamında 1 jüri ve toplam 90 saat birebir danışmanlık görüşmesi, Level Up programı kapsamında 14 firma ile toplam 70 saat birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleştirilmiştir. 5 firma ile Global Up Programı kapsamında 25 saat birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleştirilmiştir. OAİB ile düzenlenen 'Şirketlerde Verimlilik İzleme ve Geliştirme Uygulamaları' eğitimi 73 katılımcı ile gerçekleştirilmiştir.

2022 yılında Ankara TİM-TEB Girişim Evi faaliyetleri kapsamında; 12 firma ile Start Up programı kapsamında toplam 60 saat birebir danışmanlık görüşmesi, 1 jüri toplantısı, 9 firma ile Level Up programı kapsamında gerçekleştirilen toplam 45 saat birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleştirilmiştir. 6 firma ile Global Up Programı kapsamında 30 saat birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleştirilmiştir. OAİB ile düzenlenen 'Finansal Okuryazarlık Eğitimi' gerçekleştirilmiştir. Ankara'da 2022 yılında 4'ncüsü düzenlenen 'Verimlilik ve Teknoloji' fuarına Ankara TİM TEB Girişim Evi olarak 6 firmamıza standlarımızda yer verilmiştir.

mi gerçekleştirilmiştir. Start
ayısı 27'dir.Sektörel olarak
e yönelik adımlar attık.

rogramı gerçekleştirilmiştir.
erçekleştirilen danışmanlık
destek sağlanmıştır. Level
apısı, stratejik fiyatlandırma,
da ürün ve hizmetlerinden,
rlikte Start Up ve Scale Up
erçekleştirilen danışmanlık
eme ve globalde büyüme
şbirliği kurabilecekleri S2C
lerinin girişimcilere bilgi ve
ay etkinliği düzenlenmiştir.
ve ve teşvik etmeye yönelik

sına destek verilmiştir.

2023 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 1 grup Level Up ve 1 grup Women Entrepreneurship Programı gerçekleştirilmiştir. Start Up, Level Up ve Women Entrepreneurship seviyesindeki programlarda yer alan desteklediğimiz girişimci sayısı 27’dir.Sektörel olarak teknolojinin daha ağır bastığı firmalarımızın kalkınmasında sunacakları imkanları desteklemeye ve teşvik etmeye yönelik adımlar attık.

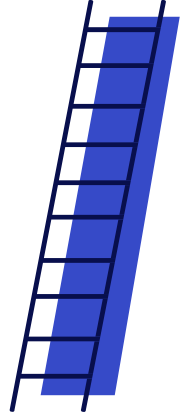
2024 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 1 grup Women Entrepreneurship ve 1 grup Level Up Programı gerçekleştirilmiştir. Programlar kapsamında toplam 28 girişimci danışmanlık desteği almıştır. Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analizi ve finansal analizler üzerine konularda destek sağlanmıştır. Level Up programında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde büyüme stratejileri belirlenerek ürün hizmet yapısı, stratejik fiyatlandırma, doğru hedefleme ve globalde büyüme konularında destek sağlanmıştır. Women Entrepreneurship Programında ürün ve hizmetlerinden, satışlara, finansmandan insan kaynaklarına kadar her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla birlikte Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklenmiştir. Level Up programında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde büyüme stratejileri belirlenerek ürün hizmet yapısı, stratejik fiyatlandırma, doğru hedefleme ve globalde büyüme konularında destek sağlanmıştır. Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra olası kobi ve kurumsallarla satış/işbirliği kurabilecekleri S2C programları, fuar ve tanıtım destekleri verilmiştir. İş insanlarının, kurumsal firma ve yatırımcı grup temsilcilerinin girişimcilere bilgi ve deneyimlerini aktardığı Speed Mentoring etkinlikleri ve 150’den fazla yatırımcıya sunum yaptıkları Demo Day etkinliği düzenlenmiştir. Sektörel olarak teknolojinin daha ağır bastığı firmalarımızın kalkınmasında sunacakları imkanları desteklemeye ve teşvik etmeye yönelik adımlar atılmıştır.

2020 yılında faaliyetlerine başlayan Ankara TİM-TEB Girişim Evi'nde **bugüne kadar toplam 154** teknoloji firmasına destek verilmiştir.

AnkaraTİM-TEB Girişim Evi'nin Geçmişten Günümüze Verilerle

Sayılarla Ankara TİM-TEB Girişim Evi





Start Up Programı

Yıllık ₺ 0 – 7 milyon Ciro

2024 yılında Start Up programında 24 girişim tarafından jüri üyelerine sunumlar gerçekleştirilmiş olup, 12 girişim Start Up programına kabul edildi.

Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 12 girişimin sektör dağılımı; 1 Yazılım, 4 Yapay Zeka, 1 Robot Teknolojileri, 1 Karbon Teknolojileri, 1 Gıda Teknolojileri, 1 Havacılık, 1 AR/VR, 1 SaaS ve 1 Tarım Teknolojileri şeklindedir. Bu girişimlerden 7 tanesi B2B, 5 tanesi de hem B2B hem B2C'ye yönelik olarak satış yapmaktı.

Ara Robotik

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Ara Robotik'in geliştirmiş olduğu tam otonom endüstriyel zemin bakım temizlik robotu ARI, yapay zeka enstrümanları ile zemin bütünlüğünü ve güvenliğini incelemektedir. haritada işaretler ve raporlar. Petek duvar ünitesinde şarj, dolum ve drenajlarını yapar, işine kaldığı yerden devam eder.

Girişimci :Ali Tan ŞERBETÇİ

Web Sitesi: Ara Robotik

Sektör : Robot Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Fuar desteği kapsamında Ankara'da gerçekleşen Girişim'23 etkinliğinde stant desteği verilmiştir. Türkiye Innovation Week 2024 kapsamında stand desteği verilerek, İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşmasında FLP Group Co. ve Docotton firmaları tanıştırılarak satış ve networking imkanı sağlanmıştır. Ayrıca yine Innovation Week kapsamında stand desteğinin yanı sıra, Speed Matching etkinliğinde yatırımcılara sunum yaparak, birebir de TR Angel's ile görüşme sağlamıştır.

WeAccess.Ai

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Hızla gelişen ve değişen teknolojik dünyada engelli ve özel ihtiyaçları olan bireylerin web sitelerindeki bilgi ve hizmetlere ücretsiz ve engelsiz erişebilmesi amacıyla kurulan WeAccess.ai, yapay zeka ile desteklenen sürdürülebilir dijital erişilebilirlik çözümleri geliştirmektedir.

Girişimci :Özer ÇELİK - Cankız GÖKTAŞ

Web Sitesi: Weaccess.ai

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Simya VC, Eczacıbaşı ve Eksim VC ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem de iş birliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Satış ve işbirliği amacıyla danışman önerisiyle TEB yöneticileri ile tanıştırılmıştır. Firma Demoday etkinliğinde Vestel Ventures'ın ilgisini çekmiş ve kendileri ile tanıştırılması neticesinde iş birliği için sözleşme aşamasına gelinmiştir.

Skann.ai

Ürün / Hizmet Açıklaması:

DeepScann'ın son teknoloji ürünü web tabanlı uygulaması sayesinde, cep telefonlarının kamerasını güçlü bir hasar tespit aracına dönüştürülmektedir. Araçların fotoğraflarını veya videolarını zahmetsizce yakalayıp DeepScan'in gelişmiş yapay zekasının hasarları hassas bir şekilde analiz edip tanımlamasına olanak sağlamaktadır.

Girişimci : Gökmen BOLAYIR

Web Sitesi: Skann.ai

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında Fransa'da gerçekleşen dünyanın en büyük teknoloji fuarı olan Vivatech etkinliğine ve TEB Girişim Bankacılığının özel olarak planladığı Gronalbe etkinliğine katılım desteği sağlanarak hem satış hem de iş birliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir." TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerinin tanıtıldığı TİMReport dergisinde yer verilerek tanıtım konusunda destek verilmiştir.TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Teknorot Otomotiv, TGS Yer Hizmetleri, TİSAŞ Silah Sanayi ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem de iş birliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Innovation Week kapsamında stand desteğinin yanı sıra, Speed Matching etkinliğinde yatırımcılara sunum yapmaları sağlanmıştır.

Xena Vision

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Xena Vision'ın geliştirmiş olduğu acil durum tespit yazılımı, şehir güvenliğini akıllı kameralarla aktif ve otomatik hale getirerek, insan hayatını kurtarmak ve müdahale süresini düşürmeyi amaçlamaktadır.

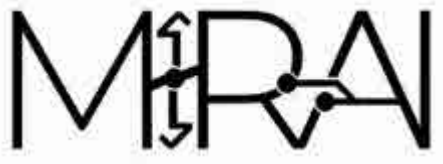
Girişimci : Nazlı TEMUR

Web Sitesi : Xena.Vision

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün ve pazar geliştirme konusunda öneriler verilmiştir. Ayrıca Finansal değerlendirme konusunda girişimciye destek verilerek firma yatırıma hazırlanmıştır.



MirAi

Ürün / Hizmet Açıklaması:

MirManage, görüntü işleme teknolojisini içeren ürünümüz Collect'em All ve diğer veri toplama yöntemleri ile toplanmış verilerin, yapay zeka ile analiz edilip firmaların akıllı üretime geçmesini sağlar. Mirmanage Endüstriyel Veri Çözümleri olarak tak çalıştır veri toplama hizmetleri, MES, ERP entegrasyonu hizmetleri sunmaktadır.

Girişimci :İrfan ÇÖZGE

Web Sitesi MirAi

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Simya VC ve Leap Investment yatırımcıları ile tanıştırılarak network desteği verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme, yeni pazar ve yatırım konusunda öneriler verilmiştir. Türkiye Innovation Week 2024 İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşmasında CMS Jant, Mete Plastik, Nüve, Peakup Teknoloji, Teknorot Otomotiv, Tosçelik, Türk Havacılık ve Uzay Sanayii ile tanıştırılarak satış ve networking imkanı sağlanmıştır. Ayrıca yine Innovation Week kapsamında Speed Matching etkinliğinde yatırımcılara sunum yapmaları sağlanmıştır.



Someco2

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Someco2 firmasının geliştirdiği SKDM(Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması) ve ETS(Emisyon Ticaret Sistemi) geçiş sürecinde farklı sektörlerin karbonizasyon ve karbon azaltım tesislerinin fizibilitesi çıkartılarak projelendirilmesi sağlanmaktadır.

Girişimci :Serhat Can BAYAR

Web Sitesi: Someco2

Sektör: Karbon Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Some Carbon, start up jüri sunumunda CVentures firmasının ilgisini çekmiş, firma ile tanıştırılarak networking imkanı sağlanmıştır. TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamındaki danışmanlık görüşmelerinde yeni pazar geliştirme konusunda öneriler verilmiş ve firma bu süreçte izlenmiştir. Ayrıca Finansal doküman hazırlanması konusunda destek sağlanarak firma yatırıma hazır hale gelmiştir.

Cope Tract

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Cope Track'in CopeAi ürünü, kullandığınız araçları (drive, teams, slack vb.) kendi LLM'inize bağlayarak bu araçlardan veri çekip yapay zekanın eğitilmesini sağlamaktadır. Aynı zamanda kendi içinde bulunduğu birçok araçla farklı yapay zeka araçlarının kullanımının önüne geçmektedir.

Girişimci : Tolga ÜNAL

Web Sitesi: [Cope Tract](https://cope-tract.com)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Cope Tract girişimi, Ankara Demo Day etkinliğinde geniş bir yatırımcı ve ekosistem paydaşlarına sunum yapmıştır. AgeSA'dan 150.000 TL hibe ve 30.000 dolar yatırım ödülü kazanan ve hızla başarıya doğru giden girişim, Jett Elektrikli Araçlar şirketinden de 5 milyon dolar değerleme üzerinden yatırım almıştır.

NFS Global

Ürün / Hizmet Açıklaması:

NFS GLOBAL Bitgi markası ile tamamen bitkisel fermente ve probiyotik vegan yoğurt üretmektedir. Üretilen yoğurtlar yerli hammaddelerden (fındık, ceviz ve badem) üretilmekte ve geleneksel yoğurt üretiminde olduğu gibi fermantasyon işlemine tabi tutulmaktadır.

Girişimci : Nazife Nur YAZGAN

Web Sitesi: [Yapım Aşamasında](https://nfs-global.com)

Sektör: Gıda Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: NFS Global firması ile yapmış olduğumuz birebir danışmanlık görüşmelerimiz ile yeni ürün geliştirme süreçleri, yeni stratejiler, pazarlama stratejileri, ürün stratejileri, rakip stratejileri ve finansal stratejilerini belirlemeleri konusunda destek sağlanmıştır. Ayrıca, TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Migros ve Happ Center firmaları ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır.

Minimal Havacılık

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Minimal Havacılık, 2022 yılında ODTÜ Teknokent bünyesinde İnsansız Hava Aracı (İHA) Sistemleri üzerine faaliyetlerine başlamıştır. İHA tasarımı, analizi ve üretimi hizmetlerinin yanında, İHA test sistemleri alanında da çalışmalarını sürdürmektedir.

Girişimci :Ali Talha İKİZOĞLU

Web Sitesi: [Minimal Havacılık](http://MinimalHavacilik.com)

Sektör : Havacılık

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Minimal Havacılık, TİM-TEB Girişim Evi kapsamında almış olduğu danışmanlık destekleri ile, stratejik yönetim,ve pazarlama-satış alanlarında firmanın yönetsel yapısına yenilikler kazandırmıştır. Büyüme stratejileri belirlenmesi konusunda yol haritası hazırlanmıştır.

Hashked

Ürün / Hizmet Açıklaması:

HashKed geliştirdikleri Hashk uygulaması ile ürün satın almak isteyen tüketiciden belirli ölçüleri alarak tüketici ile birebir orantılı bir 3B avatar oluşturarak, bu avatar üzerinden tüketici satın almak istediği ürünü sürükleyip bırak yaparak deneyip 360 derece üzerinde nasıl duracağını görebilmektedir. Fiziksel deneme kabini deneyimini tamamen sanal ortama taşımaktadır, bu sayede iadelerde yüksek oranda düşüş gözlemlemeyi amaçlamaktadır.

Girişimci :Alper FIRAT

Web Sitesi [HashKed](http://HashKed.com)

Sektör: AR/ VR

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Hashked, TİM-TEB Girişim Evi'nden aldığı birebir danışmanlık görüşmeleri esnasında doğru yönlendirmeler ile müşteriye ulaşma ve hedef pazarını büyüme konusunda ciddi ilerleme katmıştır. Ayrıca,TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Migros firması ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır.



Viseur Ai

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Viseur AI, tıbbi görüntüleme alanında all-in-one / no-code geliştirme ekosistemi (SaaS) sunarak sağlık sektöründe yapay zeka dönüşümünü desteklemektedir. Sağlık uzmanlarının radyoloji ve patoloji alanında kendi yapay zekâ ürünlerini geliştirebileceği ve bu ürünleri kendi iş ortamlarında kullanabileceği hizmetler sağlamaktadır.

Girişimci : Tarıkcın DOĞANAY

Web Sitesi: Viseur AI

Sektör : SaaS

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Viseur Ai, Kayacan Ventures şirketinden 6.6 milyon euro değerleme üzerinden yatırım almıştır. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Inveo ve Boğaziçi Ventures firmalarının yanı sıra İbrahim Halil Çiftçi ve Erman Turan gibi yatırımcılarla buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Ayrıca, Ankara Demo Day etkinliğinde geniş bir yatırımcı grup ve ekosistem paydaşlarına sunum yapmıştır.



SoilBiom

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Animedya, kullanıcılarımızın deneyimlerini, bilgilerini ve yeteneklerini paylaşarak birbirlerini güçlendirdikleri, ilham aldıkları ve yeni fırsatlar keşfettikleri bir platform sunmaktadır. Hem B2C hem de B2B bölümleriyle, kullanıcılar deneyimlerini paylaşarak, yeni insanlarla tanışabilmekte ve bilgi alışverişinde bulunabilmektedir. Yapay zeka destekli arama ve eşleştirme sistemi, kullanıcıların en uygun uzmanı bulmalarını kolaylaştırırken, güvenli video konferans ve esnek ödeme sistemleri ile kullanıcı deneyimini en üst düzeye çıkarmaktadır.

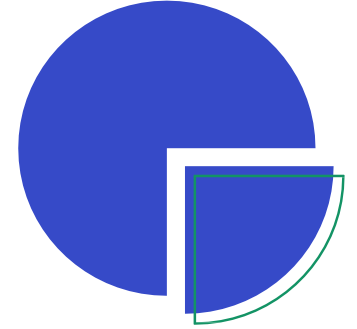
Girişimci : Atakan YILDIZ

Web Sitesi: SoilBiom

Sektör : Tarım Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: SoilBiom firması ile yapmış olduğumuz bire bir danışmanlık görüşmelerimiz ile yeni ürün geliştirme süreçleri, yeni stratejiler, pazarlama stratejileri, ürün stratejileri, rakip stratejileri, finansal stratejiler belirleme konusunda destek sağlanmıştır. Ankara Demo Day etkinliğinde geniş bir yatırımcı grup ve ekosistem paydaşlarına sunum yapmıştır.



Women Entrepreneurship Programı

Büyümeyi ve ihracatı hedefleyen, ticarileşmiş kadın kuruculu teknoloji firmaları

2024 yılında 10 girişim Women Entrepreneurship programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 10 firmanın sektör dağılımı; 2 firma platform, 1 firma imalat, 1 firma elektronik, 1 firma tarım teknolojileri, 1 firma biyoteknoloji ve 1 firma malzeme teknolojiler hizmetleri sağlamaktadır. 6 girişim B2B, 1 girişim B2C ve 1 tane B2B-B2C olarak satış yapmaktadır.

Kidu

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Kidu, çocukların okul dışı aktivitelere ulaşım ihtiyacını güvenli bir biçimde karşılayabilmeleri için geliştirilen yeni nesil ulaşım hizmeti modelidir. Mobil uygulama üzerinden kurslara ve aktivite merkezlerine tek seferlik veya düzenli seyahatler planlanır. Ailelere, sürücü ve araç seçiminde gerekli güvenlik önlemlerinin alındığı, çocuklarının seyahatleri boyunca mevcut konumlarını ve durumlarını takip edebildiği bir platform hizmeti sunulur. Bu sayede güvenlik kaygısı yaşamadan, ebeveynlerin yolda geçen zamanları azalır ve kişisel verimlilik sağlanır.

Girişimci : Sevim ÖRS

Web Sitesi: [Kidu](#)

Sektör: Ulaşım

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Vodafone ile tanıştırılarak firmaya network ve mentörlük desteği verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yeni pazara açılma ve yatırım konusunda öneriler verilmiştir. Yatırımcı sunumu ve finansal doküman desteği verilerek girişimci yatırımcı karşısına çıkma konusunda tecrübe edinmiştir. TIW 24 kapsamında Speed Matching etkinliğinde yatırımcılara sunum yapmaları sağlanmıştır.

Arimars

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Arimars, yeni nesil tüketiciler arasında dönüşümü hızlandıran, müşteri katılımını artıran ve marka sadakatini güçlendiren 3D sanal deneyimleri sunabilen bir e-ticaret platformudur. Bu platform, markaların ve perakendecilerin kendi web sitelerinden kolayca ulaşabileceği sürükleyici 3D vitrinler ve mağazalara sahip olabilmeleri için sanal alışveriş deneyimini ve AR/VR teknolojisini bir araya getirmeyi hedeflemektedir.

Girişimci : Yonca YEŞİLİPEK

Web Sitesi : [Arimars](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmeleri kapsamında yeni ürün ve pazar geliştirme konusunda öneriler verilmiştir. Ayrıca TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Migros ve Arçelik ile görüşme yapmaları sağlanarak olası satış ve işbirliği imkanları sağlanmıştır.

Radicot

Ürün / Hizmet Açıklaması

Haberleşme ve yazılım sektörlerinde faaliyet yürüten firma, inovatif telsiz ürünleri ve çalışma alanlarında ihtiyaca dönük hizmetler sunan bir girişimdir. TÜBİTAK tarafından Mükemmeliyet Mührü'ne uygun görülmüş ve 1812 BİGG Yatırım Tabanlı Girişimcilik Destek Programı kapsamında desteklenmeye hak kazanmıştır. Faaliyetlerine Ege Teknopark'ta devam etmektedir.

Girişimci : Özge ÇETİN

Web Sitesi: Radicot

Sektör: Elektronik: Elektronik

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Vodafone ile tanıştırılarak networ imkanı sağlanmıştır. Firmaya danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra satış ve networking desteği sağlanmıştır. Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme, yeni pazar ve yatırım konusunda öneriler sunulmuştur. Süreç izlenmektedir.

Presify

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Presify, gelişmiş makine öğrenimi tekniklerini kullanarak tahmin, optimizasyon, anomali tespiti, kestirimci bakım dahil olmak üzere enerji alanındaki sorunlara uçtan uca çözümler sunmaktadır. Presify tarafından sağlanan çözümler arasında elektrik talebi tahmini, yenilenebilir elektrik üretim tahmini, elektrik fiyatı tahmini gibi tahmine dayalı analitik araçları; elektrik üretimi ve tüketimi için kestirimci bakım ve anomali tespiti araçları; enerji yönetim sistemi ve enerji ticareti için karar destek araçları yer almaktadır.

Girişimci : Şeyma GÜNEŞ

Web Sitesi : Presify

Sektör: Enerji Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında gerçekleşen danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün, yeni pazar geliştirme ve finansal değerlendirme konusunda öneriler verilmiştir.



Quavis

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Quavis girişiminin geliştirmiş olduğu Qoorder uygulaması, kuantum bilgisayar ve yapay zeka teknolojisi kullanarak kaynakların en verimli şekilde kullanılmasını sağlayan bir rota optimizasyonu ve koordinasyon karar destek sistemidir. Kuantum destekli yapay zeka karar destek sistemi olan Qoorder, klasik bilgisayarların çözemediği karmaşık gerçek hayat sorunlarını çözmektedir.

Girişimci :Ulviye Karya ELLİBEŞ

Web Sitesi :Quavis

Sektör: Biyoteknoloji / Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Şirket Ortağım ve EHC Hukuk le tanıştırılarak yatırım ve mentorlük konusunda firmaya destek verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme, yeni pazar ve yatırım konusunda öneriler sunulmuştur.



Santrality

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Santrality; dijitalle dair haber sunarak dijital ihtiyaçlarda abonelik hizmeti sağlayan teknoloji ve medya girişimidir. Dijitalin üssü mantığı ile temeli atılan girişim fikri saas iş modelinin pratik bir platformda ilerlemesini hedeflemektedir.

Girişimci : Sabiha SAÇAR

Web Sitesi : Santrality

Sektör: Saas

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Türk Hava Yolları ile görüşme yapmaları sağlanarak olası işbirliği yapmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün ve pazar geliştirme konusunda öneriler sunulmuştur.



KidzBoo

Ürün / Hizmet Açıklaması:

KidzBoo, 2-9 yaş arası çocuklar için yurt dışında yayınlanmış iyi çocuk kitaplarının Türkçe sesli, resimli, fon müzikli olarak dijital yayınlandığı bir mobil uygulama platformudur.

Girişimci : Ezgi BERK

Web Sitesi: KidzBoo

Sektör: Mobil Uygulama

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Migros ile görüşme yapmaları sağlanarak olası işbirliği yapmaları konusunda firmaya destek verilmiştir .Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme, yeni pazar ve yatırım konusunda öneriler sunulmuştur.



Flex Vision

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Flex Vision, geliştirmekte oldukları İk platformu ile her geçen gün karma işgücüne daha sıcak bakan ancak yetenek açığı olan farklı ölçeklerdeki kurumlarla (kurumsal stratejik, kobi, startup); hizmet sözleşmeleri ile, geçici süreli, uzaktan ya da hibrid modelde hizmet verecek bağımsız profesyonelleri buluşturacak dijital platform olmayı hedeflemektedir.

Girişimci : Ceyda SÜRER

Web Sitesi : [Yapım Aşamasında](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme, yeni pazar ve yatırım konusunda öneriler sunulmuştur. Süreç izlenmektedir. Ürün gelişimine göre networking desteği sağlanması planlanmaktadır.

Bugamed Biyoteknoloji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

BUGAMED Biyoteknoloji, başta medikal kalite kollajen olmak üzere ilaç ve tıbbi cihaz sektöründeki kritik hammaddeleri üretmektedir. Voop markalı ürün serisi, aloe vera katkısının yanı sıra yüzde 2 oranında yüksek kalite Tip 1 kollajen içermektedir. Voop ürün serisi, anti aging cilt bakım ürünlerine odaklanmaktadır.

Girişimci : Gamze Kara MAĞDEN

Web Sitesi: [Bugamed Biyoteknoloji](http://BugamedBiyoteknoloji.com)

Sektör: Biyoteknoloji

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Eczacıbaşı ile görüşme yapmaları sağlanarak olası işbirliği yapmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Türkiye'nin et işleme tesisi MİGET'ten çıkan organik içeriklerle Bugamed Biyoteknoloji'de geliştirilen yeni bir kolajen ürününü Voop markası ile Migros mağazaları ve uygulamasında satışa sunmuştur.

SmokEscape

Ürün / Hizmet Açıklaması:

SmokEscape, sigara tüketimine ait kapsamlı analitikleri, kullanıcıya ve terapistine sunarak sigara bağımlılığını takip sürecinde alanında öncüdür. İçicilik karakteristiği ile bağımlılık izlerini ayırıştırır ve tedavi süreçlerini hızlandırmayı hedefler.

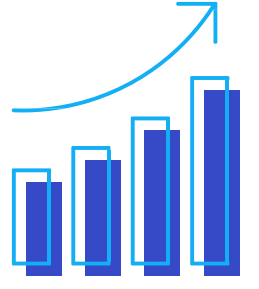
Girişimci : Fulya ÇALLIALP - Nazenin GÜRE

Web Sitesi : [SmokEscape](http://SmokEscape.com)

Sektör: Mobil Uygulama

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Girişimci, danışmanlık görüşmelerine, kendi isteği ile katılım sağlamamıştır.



Level Up Programı

Yıllık ₺ 7 milyon ve Üstü Ciro

2024 Level Up programları kapsamında 6 girişim Level Up programına kabul edilmiştir.

Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 girişimin sektör dağılımı; 1 Mobil Uygulama, 3 Yazılım, 1 Savunma Sanayi ve 1 Siber Güvenlik şeklindedir. Bu girişimlerden 5 tanesi B2B'ye, 1 tanesi hem B2B hem de B2C'ye yönelik satış yapmaktadır. .

BenimPOS

Ürün / Hizmet Açıklaması:

BenimPOS, KOBİ'lerin mobil, web ve masaüstü platformlarda bulut olarak perakende satış ve stok takip ihtiyaçlarını karşılayan ve yaptıkları satışlar doğrultusunda akıllı satış önerileri ile satışlarını arttırmayı hedefleyen ödeme ve alacaklarını takip etmelerini sağlayan internet tabanlı mağaza takip yazılımıdır.

Girişimci : Mustafa TAVUS

Web Sitesi: Benimpos

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler : TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Inveo firması ve TEB Girişim Bankacılığı ile buluşturarak yatırım ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Ayrıca firmanın almış olduğu danışmanlık destekleri ile, stratejik yönetim ve pazarlama-satış alanlarında firmanın yönetsel yapısına yenilikler kazandırmıştır. Büyüme stratejilerinin belirlenmesi konusunda yol haritası hazırlanmıştır.

Teleskop Yazılım

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Teleskop App, televizyon kanalları, sosyal medya platformları, websiteleri ve online haber sitelerinde hakkınızda oluşan içeriklerin takibini yapar, verileri analiz eder ve detaylı raporlar sunar.

Girişimci : Cihan AYDIN

Web Sitesi : Teleskop Yazılım

Sektör: Mobil Uygulama

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Revo Capital Ve Telenity firması ile buluşturarak yatırım ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Ankara Demo Day etkinliğinde geniş bir yatırımcı grup ve ekosistem paydaşlarına sunum yapmıştır.

Harp Savunma

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Harp Savunma Sistemleri A.Ş. (Harp Savunma), kapsamlı tecrübeye sahip olduğu; 3 boyutlu tasarım kabiliyetlerini, sonlu elemanlar analizi yöntemleri ile yapısal analizlerini ve hesaplamalı akışkanlar dinamiği yöntemleri ile elektronik soğutma tekniklerini kullanarak; tek elden, tam zamanında ve güvenilir çözümler sunmaktadır.

Girişimci : Mehmet YENER

Web Sitesi: Harp Savunma

Sektör: Savunma Sanayi

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler : Harp Savunma firması ile yapmış olduğumuz bire bir yapılan danışmanlık görüşmelerimiz ile yeni ürün geliştirme süreçleri, yeni stratejiler, pazarlama stratejileri, ürün stratejileri, rakip stratejileri, finansal stratejiler belirleme konusunda destek sağlanmıştır. Ayrıca TİM REPORT Dergisinde girişimcinin röportajına yer verilmesine olanak sağlayarak tanınırlığı konusunda destek verilmiştir.

Reportql

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Reportql, SQL tabanlı ve yapay zeka destekli bir veri görselleştirme aracıdır. Zaman kaybettiren geliştirme döngülerine, pratik ve esnek olmayan araçlarla rapor hazırlamaya son veren Reportql, verimliliği artırır ve veri odaklı çalışan ekiplere yardımcı olma konusunda olanak sağlar.

Girişimci : Gökhan ÖZİÇ - Eren ÇULCUOĞLU

Web Sitesi : Reportql

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Binovate ve Renault firmaları ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır.

Sentos

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Sentos, ürün odaklı hizmet veren küçük ve orta ölçekli işletmelerin ihtiyaçlarını karşılamak amacı ile Ön muhasebe, E-Ticaret, ve Pazaryeri Entegrasyonu dikeyinde bütünleşik yazılım çözümleri ile birbirinden bağımsız olarak yönetilmesi gereken işleri birleştirerek yazılım otomasyonunu en üst seviyeye çıkarmayı hedeflemektedir. Küçük ve orta ölçekli işletmelerin yazılım ihtiyaçlarını anlamak ve karşılamak için çalışmaktadırlar. İşletmenin iş yükünü minimum düzeyde tutarak maksimum fayda sağlamaktadır.

Girişimci : Mustafa KURT

Web Sitesi: [Sentos](https://www.sentos.com.tr)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler : Sentos Yazılım firması ile yapmış olduğumuz bire bir yapılan danışmanlık görüşmelerimiz ile yeni ürün geliştirme süreçleri, yeni stratejiler, organizasyon,pazarlama ve operasyon stratejileri, rakip analizleri, finansal stratejileri belirlemeleri konusunda destek sağlanmıştır.

Securify

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Securify'ın SecurifyID yazılımı, kimlik doğrulama esnasında kullanıcıların klavye tuşlama dinamiği, tarayıcı parmak izi, cihaz ve işletim sistemi özellikleri, zaman bilgisi gibi pek çok veriyi yapay zekâ algoritmalarıyla işleyerek davranışsal bir kimlik oluşturur ve oluşabilecek olan anomalileri gelişmiş bir risk skorum sistemi ile anında tespit ederek gerekli aksiyonları adaptif bir şekilde almanızı sağlayan bir siber güvenlik sistemidir.

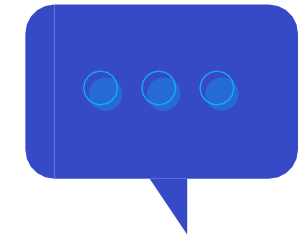
Girişimci : Yusuf UZUNAY- Kemal BIÇAKÇI

Web Sitesi : [Securify](https://www.securify.com.tr)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.



Girişimcilerimizin Görüşleri Nelerdir?



Mustafa Tavus
BenimPos- Kurucu

«TİM-TEB girişim evi ile gerçekleştirdiğimiz görüşmeler mentorluk anlamında çok faydalı oldu. İnsan kaynağı ve personel yönetimi, karar verme süreçleri, kendi şirketimizi ve rakip şirketleri tanıma gibi çok farklı alanlarda nasıl yaklaşmamız gerektiği konusunda çok faydalı eğitimler aldık. Merak ettiğimiz konularda sorularımıza cevaplar bulabildik. Gelecek planları yaparken bu planların sezgisel değil planlı ve ölçülebilir olması gerektiği gibi konularda bize çok şeyin katıldığı faydalı bir dönem geçirdik.»



Ali Tan Şerbetçi
Ara Robotik- Kurucu

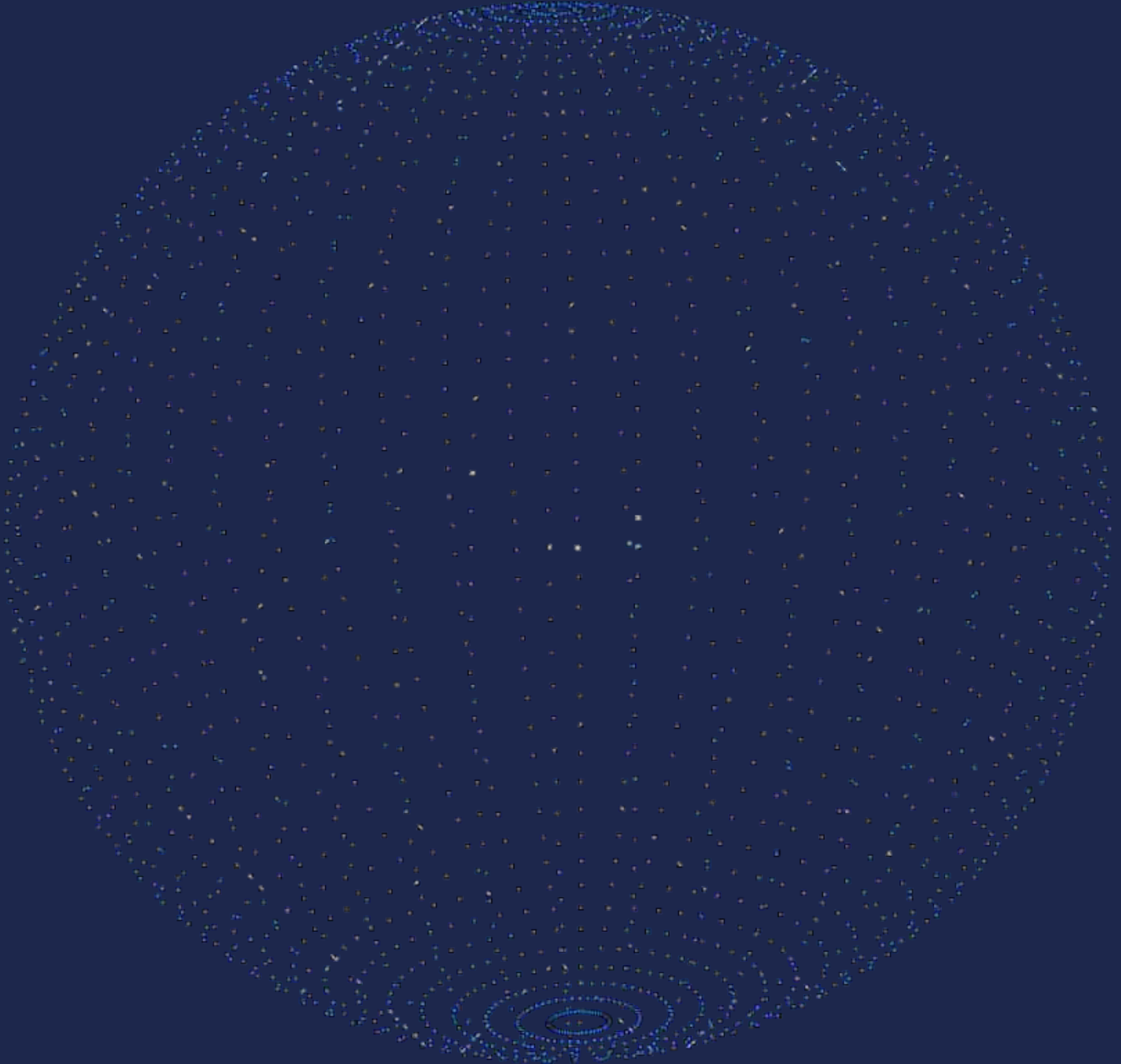
« Şimdiye kadar katılmış olduğumuz tüm hızlandırma prograamının eksikler vardı, hataları çoktu. Sonra TİM-TEB Girişim Evi ile yollarımız kesişti ve bingo! Bizi dinleyen, sorgulayan, anlayan ve çözüm üreten, elimizden tutup bi yerlere taşıyan, aydınlatan ve kaynakları ile iletişim kurmayı sağlayan ama en önemlisi bunların hepsini tek bir gövdede yapabilen ilk ve tek kurum sizlersiniz.Yaklaşımınız farklı, mentörleriniz farklı, kaynaklarınız farklı, ulaştırdığınız seviyeler farklı...E tabii, beklentileriniz de farklı olacak, ki, orada olmaktan gurur duyuyoruz.

İyi ki varsınız! »



Özge Çetin
Radicot- Kurucu Ortak

«TİM-TEB Girişim Evi Women Entr. Programı içerisinde bulundum. Çeşitli eğitimler almanın yanı sıra, Speed Mentoring etkinliklerinde harika insanlar tanıdım. TİM-TEB Girişim Evi, yeni gelişmeleri ve açılan programların duyurularını mail yoluyla sürekli katılımcılara bildirirken, bir kadın girişimci olarak süreç boyunca proje uzmanlarının samimiyetini ve desteğini her zaman hissettim. Sunulan her katkı ve emek için teşekkür ederim.»



3

İL BAZLI TİM-TEB GİRİŞİM EVİ FAALİYETLERİ

4. Bursa TİM-TEB Girişim Evi



Sabiha Saçar
Santrality- Kurucu

«TİM-TEB Girişim evi sayesinde ekosistemin en iyi mentörlerinden biri olan Mehmet Şöhrap Sanlı ile çalışma fırsatı yakaladım. İşimde farklı bakış açıları kazanarak hızımı düşüren hizmet ağımlı azalttım ve ivme odaklı sadeleşmeye gittim. Çalışma hayatı içerisinde göremediğim detaylara erişerek girişimimin değer önerisini güçlendirdim. Ayrıca girişime uygun eşleştirme yapılan büyük ölçekli firmalarla iş birliği fırsatı yakaladım. Bu benim için harika bir motivasyon ve başarı kaynağı oldu.»



Serhat Can Bayar
Some Carbon- Kurucu

«TİM –TEB Girişim Evi firmamıza iş geliştirme, finansal bakış açısı ve işbirliği potansiyeli açısından oldukça fazla katkı sağladı, Mentörlerle görüşmelerimiz ve çeşitli bilgilendirme toplantıları ile ekosistemden bir çok paydaş ile bir araya gelme şansını yakaladık.»



Özer Çelik
Weaccess.ai- Kurucu

«TİM-TEB Girişim Evi ve güler yüzlü ekibinin destekleriyle hem yatırımcılarla tanışıp yapay zeka destekli sürdürülebilir dijital erişilebilirlik çözümlerimizi tanıtmaya imkanımız oldu hem de sağladıkları network desteğiyle sektöründe öncü firmalarla görüşüp güzel iş birlikleri yapma şansımız oldu. Desteklerinden dolayı TİM-TEB Girişim Evi'ne teşekkür ederiz.»

Bursa TİM-TEB Girişim Evi

Bursa TİM TEB Girişim Evi Faaliyet Özeti

2023 yılında UİB, ULUTEK iş birliği ile ULUTEK Teknopark'ta kurulan Bursa TİM-TEB Girişim Evi ilk yıl Wake Up, Let's Up, Start Up ve Level Up programları ile genel girişimcilik eğitimleri ve ihracatçı teknolojik şirketlere yönelik eğitimler bazında faaliyetlerine başlamıştır. TİM-TEB Girişim Evi'nde; 13 firma ile 3 grup olarak düzenlenen Start Up programı kapsamında 5'er birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 jüri toplantısı, 8 firma ile Level Up programı kapsamında gerçekleştirilen 4 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 toplu eğitim, 30 öğrencinin katılım sağladığı Wake Up programı kapsamında 3 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve çalışmalar gerçekleştirilmiştir. Let's Up programı kapsamında 30 öğrencinin katılım sağladığı 8 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 108 katılımcı ile buluşulan 23 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunuldu.

2017 yılında TİM-TEB Girişim Evi'nde, 16 firma ile 3 grup olarak düzenlenen ve 1 jüri toplantısı, 7 Level Up programı kapsamında gerçekleştirilen 4 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 toplu eğitim, 65 öğrencinin katılım sağladığı 2 farklı grupta yapılan Wake Up programı kapsamında 3 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve çalışmalar gerçekleştirilmiştir. Let's Up programı kapsamında 30 öğrencinin katılım sağladığı 8 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 120 katılımcı ile buluşulan 41 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur. 12 kurumla işbirliği çerçevesinde toplamda 17 aktivite yapılırken, yaklaşık 821 katılımcıya ulaşılmıştır. Ayrıca Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu ile gerçekleşen bir Demo Day, Uludağ Üniversitesi VII. Bilgilendirme ve Ar-Ge Günleri kapsamında yapılan İyi Fikir Yarışması, Otomotiv AR-GE Mühendisi Yetiştirme Programı ve Nilüfer Belediyesi İnovasyon Merkezi ile yapılan işbirlikleri ile il ve bağlı olunan bölgedeki bilinirlik oranını artırmaya yönelik faaliyetler gerçekleştirildi.

2018 yılında Bursa TİM-TEB Girişim Evi' nde; 13 firma ile 2 grup olarak düzenlenen Start Up programı kapsamında 5 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 jüri toplantısı, 7 firma ile Level Up programı kapsamında gerçekleştirilen 5 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 toplu eğitim, 10 firma ile Follow Up programı kapsamında 3 birebir danışmanlık görüşmesi, 36 öğrencinin katılım sağladığı Wake Up programı kapsamında 3 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve çalışmalar yapıldı.

Let's Up programı kapsamında 21 öğrencinin katılım sağladığı 6 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 377 katılımcı ile buluşulan 20 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur. Ayrıca 11 tanıtım ve işbirliği odaklı görüşmeler, 4 etkinlik katılımı sağlanarak 821 katılımcıya ulaşılmış il ve bağlı olunan bölgedeki bilinirlik oranını artırmaya yönelik faaliyetler gerçekleştirildi.

2019 yılında Bursa TİM-TEB Girişim Evi' nde; 12 firma ile Start Up programı kapsamında 10 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 jüri toplantısı, 9 firma ile Global Up programı kapsamında gerçekleştirilen 6 birebir danışmanlık görüşmesi ve 6 toplu eğitim, 9 firma ile Follow Up programı kapsamında 6 birebir danışmanlık görüşmesi, 69 öğrencinin katılım sağladığı Wake Up programı kapsamında 3 farklı grup ile 9 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve çalışmalar gerçekleşmiştir. Let's Up programı kapsamında 18 öğrencinin katılım sağladığı 6 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 158 katılımcı ile buluşulan 7 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur. Ayrıca 7 Kurumla işbirliği Çerçevesinde Toplamda 45 Aktivite yapılırken, 452 Katılımcıya ulaşılarak il ve bağlı olunan bölgedeki bilinirlik oranını artırmaya yönelik faaliyetler gerçekleştirilmiştir. Bursa Sanayici ve İş Adamları Derneği ile yapılan görüşmelerin ardından hem Bursa'da hem de diğer illerde olmak üzere üyeler girişimcilerle buluşmuştur. Bu etkinliklerin ardından üyeler her girişimci ihtiyaçlarında TİM-TEB Girişim Evi ile iletişime geçmektedir. Türkiye'nin hem binek hem de hafif ticari araç üreten tek otomotiv şirketi Bursa'nın en büyük sanayi firması TOFAŞ geliştirdiği yeni teknolojileri TİM-TEB Girişim Evi girişimcileri ile yürütmeye başlamıştır. Bursa Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BUSİAD) ve Otomotiv Endüstri İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından finanse edilen ve Tofaş, Martur, Bosch ve Coşkunöz Holding'in katkıları ile geliştirilen ARGE Mühendisi Yetiştirme Programı ve Uludağ Üniversitesi Bilgilendirme ve AR-GE Günleri İyi Fikir Yarışması öğrencileri ile yapılan eğitimlerin ilkinin başarılı bulunması üzerine ikinci çağrılara seçilen öğrenciler ile de eğitimler gerçekleştirilmiştir. 2017-2018 yıllarında Otomotiv AR-GE Mühendisi ve 2019 yılında Bursa ve İzmir'de Otomotiv AR-GE Mühendisi ve Dijital Dönüşüm Mühendisi Yetiştirme Programında eğitim verilmesi üzerine iş birliği sağlanarak sanayinin önde gelen firmaları ile ilişkileri kuvvetlendirmek ve yerelde TİM-TEB Girişim Evi'nin tanıtımının yapılması sağlandı.

İldeki çeşitli kurumlarla yapılan başarılı işbirlikleri sayesinde BEBKA ve Bursa Teknik Üniversitesi ile de iletişime geçilmiştir. Bursa Teknik Üniversitesi ile yapılan işbirliği sonucunda önce Girişimcilik Eğitimi verilerek şehrin doğusunda kalan üniversitenin öğrencileri ve akademisyenleri ile buluşmuştur. Başarılı geçen eğitim sonrasında Bursa Teknik Üniversitesi öğrencileri ile **Sayın Bursa Teknik Üniversitesi Rektörünün bizzat açılışını yapmış olduğu Wake Up** eğitimi gerçekleştirilmiştir. Eğitim sonunda ilk gün katılımcı sayısından fazla öğrenci ile program tamamlanmış ve öğrencilerden yeniden eğitim yapılması yönünde taleplerin geldiği iletilmiştir. Bursa Teknik Üniversitesi öğrencilerinden gelen talepler üzerine iş fikirlerini geliştirip test etmelerine yönelik olarak Let's Up programı Bursa Teknik Üniversitesi TTO işbirliği ile düzenlenmiştir.

Girişimcilik ekosistemine verilen katkıyı gören ve TİM-TEB Girişim Evi ile bir şekilde tanışmış olan farklı kurum ve topluluklarda bilgi ve deneyimlerini aktarmak için iş birliği kurma talepleri ile gelmektedir. Kodluyoruz.org, Bursa I/O, Bursa GDG ile çeşitli teknolojiler üzerine eğitim ve atölye çalışmaları Bursa TİM-TEB Girişim Evi ofisinde gerçekleştirildi.

2020 yılında Bursa TİM-TEB Girişim Evi' nde; 13 firma ile Start Up programı kapsamında 10 birebir danışmanlık görüşmesi,1 toplu eğitim ve 2 jüri toplantısı, 8 firma ile Level Up programı kapsamında gerçekleştirilen 12 birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleşmiştir. 141 katılımcı ile buluşulan 5 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur.Pandeminin hayatımıza girmesiyle birlikte programlarımızı hızla onlinea taşıyarak girişimcilere destek olmaya devam ederken, yoğun bir eğitim ve etkinlik takvimi hazırlayarak girişimcilerin uzaktan çalışma kültürünü benimsenmesinde de önemli bir rol aldık. Pandeminin olumsuz etkilerinin olduğu dönemleri girişimciler için verimli hale getirmelerine katkı sağlayarak danışmanlık, eğitim, mentorlük görüşmeleri, demodayler, S2C ve webinarlarla destekledik. Ticari, teknolojik ve Ar-Ge işbirlikleri gerçekleştirme imkanı sunan potansiyel partner ve müşterilerle girişimcileri bir araya getirerek ticari faaliyetlerinin hızlanmalarına katkı sağladık. Böylelikle, Marmarabirlik, Limak Teknoloji, Oyak Renault, Lazzoni, Türk Traktör gibi 60 kadar firma ile Bursa'daki girişimciler potansiyel işbirlikleri için görüşmeler gerçekleştirmeye devam etmektedir.

Bursa TİM-TEB Girişim Evi'nin Geçmişten Günümüze Verilerle

Sayılarla Bursa TİM-TEB Girişim Evi

2016

2017

2018

2019

Wake Up Programı

30 Öğrenci

Let's Up Programı

30 Öğrenci

Start Up Programı

13 Firma

Level Up Programı

8 Firma

Wake Up Programı

65 Öğrenci

Let's Up Programı

30 Öğrenci

Start Up Programı

16 Firma

Level Up Programı

7 Firma

Wake Up Programı

36 Öğrenci

Let's Up Programı

21 Öğrenci

Start Up Programı

13 Firma

Level Up Programı

7 Firma

Follow Up Programı

10 Firma

Wake Up Programı

69 Öğrenci

Let's Up Programı

18 Öğrenci

Start Up Programı

12 Firma

Global Up Programı

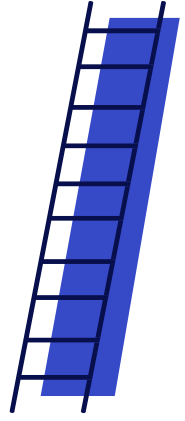
9 Firma

Follow Up Programı

9 Firma

Sayılarla Bursa TİM-TEB Girişim Evi





Start Up Programı

Yıllık ₺ 0 – 7 milyon Ciro

2024 yılında Start Up programında 24 girişim tarafından jüri üyelerine sunumlar gerçekleştirilmiş olup, 12 girişim Start Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 12 girişimin sektör dağılımı; 2 Yapay Zeka, 2 Sağlık, 5 Yazılım, 1 Biyoteknoloji, 1 Saas, 1 Robotik şeklindedir. Bu girişimlerden 6 tanesi B2B, 3 tanesi B2C, 3 tanesi hem B2B hem B2C'ye yönelik olarak satış yapmaktadır.

Mocky AI

Ürün / Hizmet Açıklaması:

MockyAI, yapay zeka destekli ürün fotoğrafçılığı üzerine hizmet vermektedir. Çekilen fotoğrafların arka planını yapay zeka ile değiştirip daha güzel sonuçlar çıkmasını sağlamaktadır.

Girişimci: Zeynep KESKİN

Web Sitesi: [Mocky.AI](https://mocky.ai)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliği'nde Leap Investment, Arçelik, Migros ve TEB İnovasyon ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem işbirliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yatırım değerlemesi ve pazarlama konusunda öneriler verilmiştir. Türkiye Innovation Week 2024 İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşmasında Tellioğlu Gıda, Kadifeteks ve Kayalar Kimya ile tanıştırılmıştır.

Selfprof

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Self Prof, bireysel meslek sahiplerinin ve hizmet sektöründeki şirketlerin no-code & no-design web ve dijital pazarlama çözümlerini alabilecekleri, yapay zeka destekli SaaS bir platformdur.

Girişimci: Alkan ULU

Web Sitesi: [Selfprof](https://selfprof.com)

Sektör: Yapay Zeka / Saas

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliği'nde Simya VC ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem işbirliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yatırım değerlemesi ve pazarlama konusunda öneriler verilmiştir. Girişimcimiz olası işbirlikçilerle tanıştırılmıştır..

Moldia

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Moldia biyoteknoloji, nanoteknoloji, kanser genetiği, genetik hastalıkların tanısı ve biyomühendislik gibi bir çok çalışma alanını barındıran firmadır. Mitex,alerjik astım gibi solunum yolu hastalarına ek olarak tüm yetişkin ve çocukların kullanımına uygun, yatak içerisinde barınan alerjenlere özgü geliştirilen sensör ile mobil uygulama destekli kirlilik düzey takibi ve yatak iç yüzey temizliğini gerçekleştiren bir uyku ürünüdür.

Girişimci: Ecem Efendi ERDEM

Web Sitesi: Yapım Aşamasında

Sektör: Sağlık

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmeleri kapsamında yeni ürün-yeni müşteri geliştirme konusunda öneriler verilmiştir. Girişimcimizin kişisel süreçleri nedeniyle olası işbirlikçiler ile tanıştırma konusu ileri tarihe alınmıştır.

Renium

Ürün / Hizmet Açıklaması:

OCTO, işletmelerin dijital dönüşümünü hızlandırmak ve gelişmiş yazılım çözümleri oluşturmak için güçlü bir araçtır. Renium'un OCTO ile sunduğu no code - low code yaklaşımı, iş süreçlerinin hızla dijitalleştirilmesini ve geleceğe daha hazır hale gelmesini sağlamaktadır.

Girişimci: Fatih DURMAYAZ

Web Sitesi: [Renium](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliği kapsamında Simya VC ve Galata Business Angels ile görüşme yapmaları sağlanarak, yatırımcı networkü kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde pazar analizi, rakipler ve finansal değerlendirme konusunda öneriler verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerinin tanıtıldığı TİMReport dergisinde yer verilerek tanıtım konusunda destek verilmiştir. 'Türkiye Innovation Week 2024 İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşmasında "CMS Jant ve Teknorot Otomotiv" ile tanıştırılarak olası satış ve işbirliği konusunda destek verilmiştir.

Sintech Protez

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Sintech Protez, Engelli Taşıma Lifti ürünü ile ayakta durma ve oturma eylemleri yetersiz veya olmayan yatağa bağımlı KMFS'si 4 ila 5 olan engelli bireylerin (kas hareketleri, eklem-kemik bağlantı problemleri, hasta postüründeki bozukluklar vb.) temel ihtiyaçlarını ikinci bir kişiye gereksinim duymadan karşılayabilmeleri için destekleyici, kolaylaştırıcı ve rehabilite edici protez olarak tasarlanmıştır. Engelli taşıma lifti: Yatağa mahkum veya yürüme becerisi gelişmemiş hastaların 2. Bir kişiye en az gereksinim duyarak temel ihtiyaçlarını karşılayabilecekleri ve hayatlarını kolaylaştıran cihazlardır.

Girişimci: Hamza SİNEN

Web Sitesi: Yenilenmektedir

Sektör: Sağlık

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Girişimci, ilk iki görüşmeden sonra danışmanlık görüşmelerine kendi isteği ile katılım sağlamamıştır.

Innovaplast

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Resmi olarak 2020 yılında kurulan Innovaplast, polihidroksibütirat (PHB) üreten bir biyoteknoloji şirkettir. Doğal ve yenilenebilir kaynaklardan mikrobiyolojik süreçlerle %100 biyolojik olarak parçalanabilen bakteri bazlı biyoplastik (PHB) hammaddeleri üreten Innovaplast, tüm üretimlerinde petrol kaynaklı plastiklerin alternatif, çevre dostu ve yeni nesil biyoplastiklerle değiştirilmesine yönelik Ar-Ge ve üretim faaliyetleri yürütmektedir.

Girişimci: Gökhan GÜNGÖR

Web Sitesi: [Innovaplast](http://innovaplast.com)

Sektör: Biyoteknoloji

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliği kapsamında Leap Investment tanıştırmıştır. Girişim23 Etkinliği'nde stant desteği sağlanmıştır. Danışmanlık görüşmelerinde pazar analizi ve rakipler konusunda öneriler verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerinin tanıtıldığı TİMReport dergisinde yer verilerek tanıtım konusunda destek verilmiştir.

Dyrobx

Ürün / Hizmet Açıklaması:

DyrobX Robotik ve Mühendislik Teknolojiler A.Ş.; turizm, sanayi ve diğer sektörlerde kullanılmak üzere otonom robotlar geliştirmektedir. TÜBİTAK 1812 BIGG programı kapsamında kurulan şirket; otel, restoran ve kafeler için verimliliği artıran çözümler sunmaktadır. Akıllı arayüzleri, robotların yönetimini kolaylaştırarak operasyonel verimliliği arttırmaktadır.

Girişimci: Ömer Faruk DEĞİRMENCI

Web Sitesi: Dyrobx

Sektör: Robotik

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Inveo ile görüşme yapmaları sağlanarak olası işbirliği yapmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde yatırım ve pazar geliştirme konusunda öneriler sunulmuştur.

Skala

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Skala hem yurtiçi hem de yurtdışında 100'ün üzerinde müşterisi bulunan başta D2C - E-ihracat kategorisinde faaliyet gösteren tüm küçük ve orta ölçekteki üreticilerin tüm üretim ve envanter süreçlerini en düşük efor ve en düşük maliyetle buluta taşıyabilecekleri, yapay zeka algoritmasıyla optimal üretim ve envanter seviyeleri ile ilgili tahminler alabilecekleri SaaS tabanlı bir yazılımdır.

Girişimci : Kemal KARAKAŞ

Web Sitesi: Skala

Sektör: SaaS

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmış, Inveo'yla tanıştırılmışlardır. TİM REPORT Dergisinde girişimcinin röportajına yer verilmesine olanak sağlayarak tanınırlığı konusunda destek verilmiştir.



Bereket

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Bereket, gıda israfını önleyip ihtiyaç sahiplerine ulaştırarak daha sürdürülebilir bir gelecek inşa etmeye katkıda bulunan bir girişimdir. AI tabanlı analitik çözümleri ile fazla gıdayı tespit ederek topluyor, dağıtıyor ve gıda israfının önlenmesi konusunda farkındalık yaratıyorlar.

Girişimci: Yunus Emre YAKIŞAN

Web Sitesi: [Bereket](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Migros ve Hassan Happy Center ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Ayrıca firmanın almış olduğu danışmanlık destekleri ile, stratejik yönetim ve pazarlama-satış alanlarında firmanın yönetsel yapısına yenilikler kazandırmıştır. Büyüme stratejilerinin belirlenmesi konusunda yol haritası hazırlanmıştır.

Shipink

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Shipink, e-ticaret şirketlerine, geliştirmiş olduğu API ve kontrol paneli üzerinden dünya çapında kargo gönderimi yapmasını sağlayan, Tübitak desteği almış ve Teknopark İstanbul'da AR-GE faaliyetlerinde bulunan bir teknoloji şirkettir. E-ticaret şirketleri Shipink aracılığıyla, kargo ücretlerini öğrenebilir, etiket yazdırabilir, uluslararası belgeleri otomatik oluşturabilir, gönderileri ve iadeleri kolayca takip edebilir.

Girişimci :Oytun YÜKSEL

Web Sitesi [Shipink](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.

Şarjnerde

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Şarjnerde, şarj istasyonlarını bulmak, rezervasyon yapmak, ödeme yapmak ve şarj sürecini izlemek için çözümler sunmaktadır. Kullanıcılar uygulama aracılığıyla hızlı bir şekilde şarj istasyonlarını keşfedebilir, kullanılabilirlik durumunu kontrol edebilir ve seçtikleri istasyonlara kolayca ulaşabilirler.

Girişimci : Halit DOĞAN

Web Sitesi: Sarjnerde

Sektör : Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.

Agrovech

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Agrovech, tarımda yapay zeka destekli yenilikçi çözümler sunmaktadır. Şirket, uydu ve drone teknolojilerini yapay zeka ile birleştirerek tarımsal veri toplama ve analiz süreçlerini hassaslaştırmaktadır. Öne çıkan projeleri arasında uydu ile ağaç sayımı, drone ile mısır püskülü ve bitki sayımı, ve Cropmap ürünü bulunur. Ayrıca, bitki sağlığı ve su yönetimi analizleri yaparak çiftçilere gerçek zamanlı veri sunmaktadır.

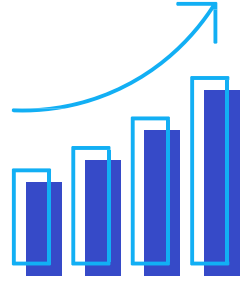
Girişimci : Ali Furkan KAMANLI

Web Sitesi: Agrovech

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Eksim VC ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. TIW'24'te Industry Meetings etkinliğinde Türk Traktör ile satış ve network görüşmeleri kapsamında tanıştırılmıştır. Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.



Fintech Programı

Finansal Teknolojiler Alanında Faaliyet Gösteren Girişimciler

2024 yılında 6 girişim Fintech programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 firmanın sektörü Fintech'tir.

Girişimlerin hepsi B2B'ye yönelik olarak satış yapmaktadır.

Tahsilist

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Tahsilist, B2B çalışan firmaların ticari alacaklarını zamanında ve sorunsuz tahsil edebilmesini sağlayan otomasyon, RPA ve yapay zeka araçlarına sahip, ticari yazılımlar ile entegre bir alacak yönetim platformudur.

Girişimci: Haydar AKÇA

Web Sitesi: [Tahsilist](https://tahsilist.com)

Sektör: Fintech

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmeleri desteği kapsamında ürünleşme ve finans değerlendirme konusu üzerinde konuşulmuştur. Girişimcimiz TEB Girişim Bankacılığı yöneticileri ile tanıştırılarak işbirliği ve network konusunda destek verilmiştir.

Basecope

Ürün / Hizmet Açıklaması:

İşletmeleri ve müşterileri için dövizden kripto paralara kadar geniş bir ödeme yelpazesi sunarak finansal işlemleri yeniden tanımlayan ileri web3 teknolojisine sahip “dijital ödeme ve bankacılık platformudur.

Girişimci : Süleyman KAPLAN

Web Sitesi: [Basecope](https://basecope.com)

Sektör: Fintech

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: ‘Türkiye Innovation Week 2024 İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması’ kapsamında Uniteks Tekstil firması ile tanıştırılmış, firma satış ve iş birliği konusunda desteklenmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde pazar analizi, rakipler ve finansal değerlendirme konusunda öneriler verilmiştir. Daha sonrasında şirketi devretmiştir.

Magnus

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Magnus, farklı varlık sınıflarında otomatik yatırım yönetimi sağlayan yapay zeka tabanlı bir portföy optimizasyonu ve robo danışmanlık platformudur. İlk yatırımını 2020 yılında Lima Ventures'tan yatırım alan Magnus, ikinci yatırımını IstCapital B.V. liderliğinde Qatar Development Bank (QDB) ve Alima Ventures B.V.'den 420 bin dolar yatırım almıştır. Magnus aldığı yatırımla, profesyonel yatırım danışmanlığı hizmetini tüm yatırımcılara yayarak bu hizmetlerin ulaşılabilirliğini artırmayı hedeflemektedir.

Girişimci : Esra ULAŞAN

Web Sitesi: [Magnus](https://magnus.com.tr)

Sektör: Fintech

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Demo Day Etkinliğinde yatırımcılarla bir araya getirilmişlerdir. Danışmanlık görüşmelerinde pazar analizi, finans değerlemesi ve rakipler üzerine öneriler verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliğinde GBA, Vestel, TEB Girişim Bankacılığı Yöneticisi ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem işbirliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Türkiye Innovation Week 2024 İnosuit&TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması kapsamında Revo Capital, Boğaziçi Ventures, Fuzul Ventures ile tanıştırmıştır.

Kamyonda Pos

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Nakliye ödemelerini kredi kartıyla tahsil etmeyi sağlayan bir ödeme platformudur. Kamyon sahiplerinin erken ödeme talebini karşılarken aynı zamanda müşterilerin vade talebini de karşılamak hatta taksit seçeneği sunmaktır.

Girişimci : Burak ŞERBETÇİ

Web Sitesi: [Kamyondapos](https://kamyondapos.com.tr)

Sektör: Fintech

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliğinde Leap Investment ve TEB ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem işbirliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde pazar analizi ve finans değerlemesi üzerine öneriler verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerinin tanıtıldığı TİMReport dergisinde yer verilerek tanıtım konusunda destek verilmiştir. TIW 24 kapsamında Speed Matching etkinliğinde yatırımcılara sunum yapmaları sağlanmıştır. Türkiye Innovation Week 2024 İnosuit&TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması kapsamında Dexpell Logistics, Pars Ventures, Roots Lab ile tanıştırılmıştır.

Managecash

Ürün / Hizmet Açıklaması:

ManageCash, bankaların ve nakit lojistik şirketlerinin operasyonlarını kağıtsız, izlenebilir ve daha karlı hale getiren bulut tabanlı bir yazılım çözümüdür. ManageCash-Kişisel ile nakit paraya, ATM ve Banka haricinde her yerden erişme imkanı sağlanmaktadır.

Girişimci : Mehmet KAVİ

Web Sitesi: [Managecash](https://managecash.com)

Sektör: Fintech

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliğinde TEB İnovasyon ve TEB ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem iş birliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde pazar analizi ve rakipler üzerine öneriler verilmiştir. Türkiye Innovation Week 2024 İnosuit&TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması kapsamında Revo Capital, Fuzul Ventures, Arz Portföy, Pars Ventures ile tanıştırmıştır.

Network Economics

Ürün / Hizmet Açıklaması:

İşletmelerin; planlama, kuruluş ve yönetim süreçlerinde ihtiyacı olan ürün ve hizmetleri bir arada sunan ve mali müşavirler ile işletmeleri bir araya getiren iş platformudur.

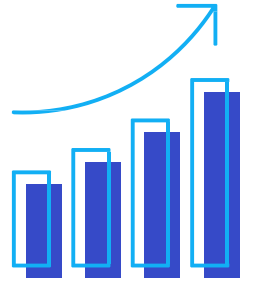
Girişimci : Yunus Emre GÜL

Web Sitesi: [Network Economics](https://networkeconomics.com)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliğinde TEB İnovasyon ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem işbirliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde pazar analizi ve rakipler üzerine öneriler verilmiştir.



Level Up Programı

Yıllık ₺ 7 milyon ve Üstü Ciro

2024 Level Up programları kapsamında 6 girişim Level Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 girişimin sektör dağılımı; 1 Elektronik, 3 Yazılım, 1 Makine İmalatı, 1 Saas şeklindedir. Bu girişimlerden 3 tanesi B2B'ye, 1 tanesi B2C'ye, 2 tanesi de hem B2B hem B2C'ye yönelik satış yapmaktadır. .

Acoustibox

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Acoustibox x Eklektik House, stil ve kaliteye önem veren, modern ve sofistike yaşam tarzını benimsemiş bireylere hitap etmektedir. Acoustibox, akustik prensiple çalışan ses yükseltici ürünler tasarlanmaktadır. Ürünlerde elektronik komponent bulunmamaktadır. Bluetooth ile çalışan farklı bir ürün geliştirilmiş ve patenti alınmıştır. KOSGEB TeknoYatırım desteği almaya hak kazanmıştır.

Girişimci: Ersin TOKER

Web Sitesi: Acoustibox

Sektör: Elektronik

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde EHC Hukuk ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.

MobileOcean

Ürün / Hizmet Açıklaması:

2ndLine+ kullanıcıların global sanal telefon numaraları ve eSim İnternet Paketi alabildikleri Mobil ve Web tabanlı bir uygulamadır. 40+ ülkeden 250.000 aşkın kullanıcısıyla telekomunikasyon alanında süper app olmayı hedeflemektedir.

Girişimci: Selim ÇAKIR

Web Sitesi: Mobileocean

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B,B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde YASAD ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Ayrıca firmanın almış olduğu danışmanlık destekleri ile, stratejik yönetim ve pazarlama-satış alanlarında firmanın yönetsel yapısına yenilikler kazandırmıştır.

Medibulut

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Bulut tabanlı ürünleriyle sağlık uzmanlarına dijitalleştirilmiş sağlık çözümleri sunmaktadırlar. Uzmanları danışanlarla sorunsuz bir şekilde bağlayan yazılımları klinik verimliliği artırır, operasyonları kolaylaştırır ve uzaktan sağlık hizmetlerini güvenle erişilebilir kılmaktadır.

Girişimci : Eren DEMİR

Web Sitesi: [Medibulut](https://medibulut.com.tr)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı::B2B,B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.TIW'24'te Industry Meetings etkinliğinde Acıbadem ile satış ve network amacıyla tanıştırılmıştır.

Rownd Precision

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Rownd Precision, masaüstü CNC tezgahları ve entegre yazılım çözümleri geliştirmektedir. Eğitim kurumlarından atölyelere, küçük işletmelerden amatör kullanıcılara kadar geniş bir kullanıcı kitlesi için kolay kullanılabilir ve yüksek hassasiyetli üretim araçları sunmaktadır.

Girişimci: Ahmet Yasir KARAKUŞ

Web Sitesi: [Rownd Precision](https://rowndprecision.com.tr)

Sektör: Makine İmalatı

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmeleri desteği kapsamında ürünleşme ve finans değerlendirme konusu üzerinde konuşulmuştur. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Wise Guys firması ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. TIW'24 kapsamında Speed Matching etkinliğinde yatırımcılara sunum yapmaları sağlanmıştır.

Serrasoftware Yazılım

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Serrasoftware Yazılım; ViziNet, LIBDa ve SSPI gibi yenilikçi çözümler sunarak müşterilerinin veri analizi ve güvenlik ihtiyaçlarını karşılamak için çaba göstermektedir. ViziNet İnternet Trafiği Verileri üzerinde analiz ve çıkarım yaparak veri zenginleştirmeyi sağlarken, liBDa büyük miktarda zaman serisi verisi üzerinde çalışmak üzere tasarlanmış bir veri platformudur. ssPI ise, yerli bir DPI platformu olarak, modern tekniklerle yazılmış ve telekom sektörü başta olmak üzere geniş bir alanda kullanılmaktadır.

Girişimci: Abdalbaki KELEŞ

Web Sitesi: Serrasoftware

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.

Evobulut

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Evobulut Kobilerin Crm, Satış, Ön muhasebe, Stok, Depo, Finans Yönetimini tek bir platformda yönetmelerini sağlayan bulut tabanlı bir platformdur. Kobiler, bulut yapısı sayesinde hiç bir alt yapı yatırımına gerek kalmadan tüm bu modülleri hesaplı bir fiyata kullanabilmektedir. Pazaryeri, E-ticaret ve Banka Entegrasyonları ile hiç bir ara yazılım kullanamadan tüm süreci kolay ve hızlı bir şekilde yönetmeyi sağlamaktadır.

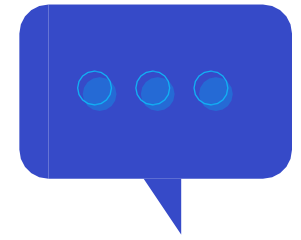
Girişimci: Ozan AYCAN

Web Sitesi: Evobulut

Sektör: Saas

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmeleri desteği kapsamında ürünleşme ve finans değerlendirme konusu üzerinde konuşulmuştur. TİM REPORT Dergisinde girişimcinin röportajına yer verilmesine olanak sağlayarak tanınırlığı konusunda destek verilmiştir.



Girişimcilerimizin Görüşleri Nelerdir?



Renium- Kurucu Ortak

Fatih Durmayaz

«TİM-TEB Girişim Evi zaten parçası olduğumuz girişimcilik ekosistemini birçok ile yaydıkları geniş network'ü ile gücümüze güç katıyor. Bu işbirliğimiz bizim için müşteri, yatırımcı ve diğer ekosistem paydaşlarını daha ulaşılabilir hale getirmekte. Aynı zamanda marketing faaliyetlerimiz kapsamında görünürlüğünü hatırı sayılır derecede arttırıyor.»



MockyAI- Kurucu Ortak

Faruk Yel

«TİM-TEB Girişim Evi'nin sağladığı mükemmel kaynaklar ve mentorluk desteği sayesinde, piyasada güçlü ilişkiler kurma ve işbirlikleri oluşturma şansı yakaladık. Yenilikçi eğitim programları ve deneyimli danışmanlarla yapılan görüşmeler, büyümesine işimizin sürdürülebilir önemli katkılar sağladı ve sektördeki etkileşimleri artırdı. Bu platformun sunmuş olduğu rehberlik ve destek, her girişimciye büyük faydalar sunuyor. TİM-TEB Girişim Evi'ne bu değerli fırsatlar için teşekkür ederim. Her başarılı iş girişiminin bu tür bir destekle daha da ileriye gitmesi mümkündür.»



Innovaplast- Kurucu

Gökhan Güngör

«TİM-TEB Girişim Evi, işimizin büyümesine ve gelişmesine önemli katkılarda bulundu. Sağladığı mentorluk programları sayesinde iş stratejilerimizi güçlendirdik ve sektörel bilgi birikimimizi artırdık. Girişim Evi'nin sunduğu ağ oluşturma fırsatları, sektördeki diğer profesyonellerle daha güçlü ilişkiler kurmamıza olanak tanıdı. Bu destekler, hem yenilikçi çözümler üretmemizi sağladı hem de işimizin sürdürülebilirliğini artırdı. TİM-TEB Girişim Evi'ne katkılarından dolayı teşekkür ederiz!»



DyrobX- Kurucu Ortak
Ömer Faruk Değirmenci

«TİM-TEB Programı kapsamında şimdiye kadar Speed Mentoring, Yatırımcı Buluşması ve Mentor Çalışmaları gibi önemli faaliyetlere katıldık. Bu etkinlikler sayesinde sektördeki deneyimli mentorlerle görüşmeler yaparak stratejilerimizi geliştirme fırsatı bulduk. Ayrıca potansiyel yatırımcılarla tanışarak, gelecekteki büyümemiz için önemli bağlantılar kurduk. Bu süre, girişimimizi güçlendirirken önümüzdeki dönemde daha fazla fırsat yaratma konusunda bize sağlam bir temel sağladı. Destekleri için TİM-TEB ekibine teşekkür ederiz.»



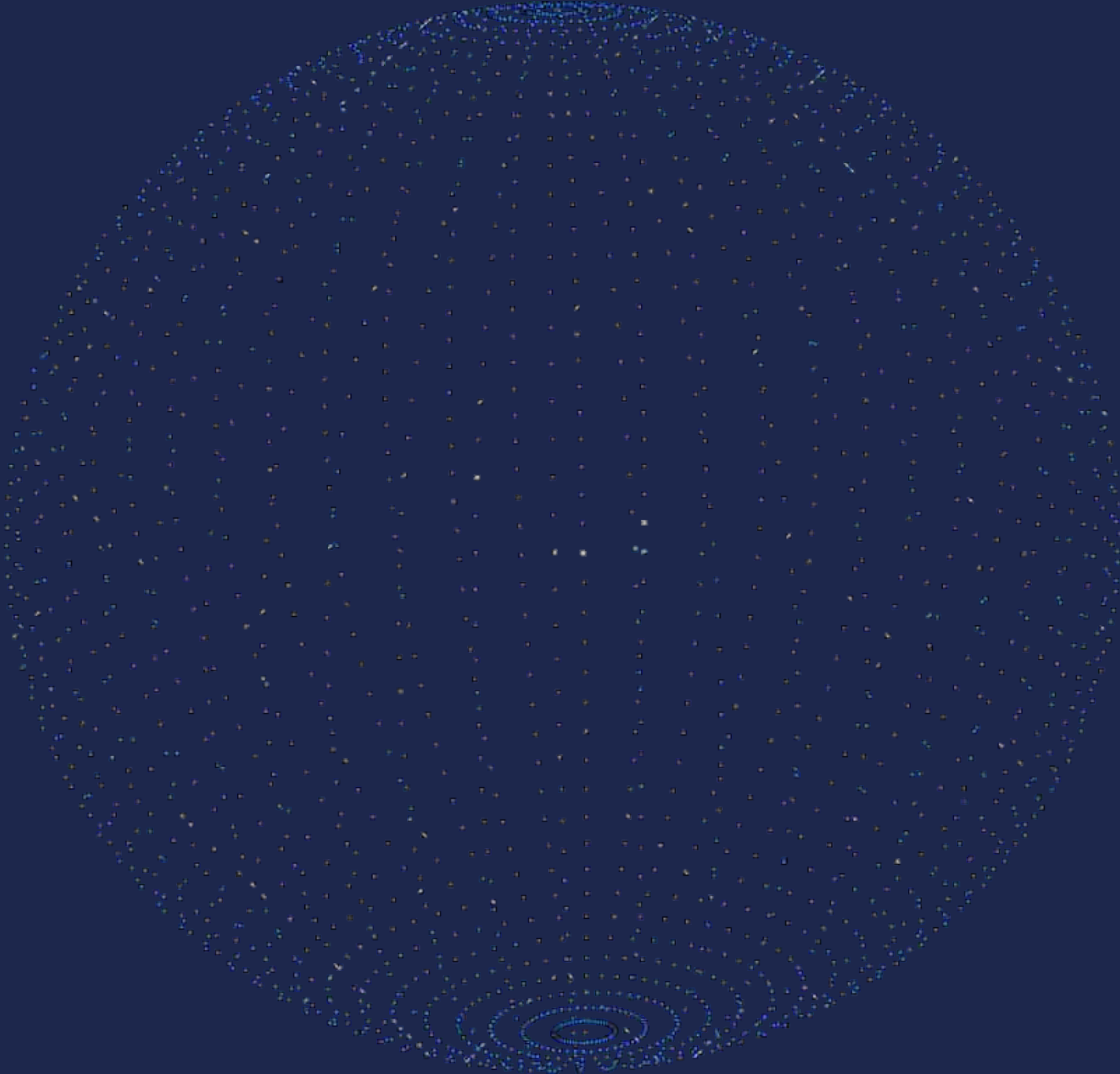
Bereket- Kurucu Ortak
Yunus Emre Yakışan

«TİM-TEB Girişim Evi'nde edindiğimiz deneyim, Bereket'in stratejik gelişiminde önemli bir dönüm noktası oldu. Program süresince aldığımız mentorluk desteği, iş modelimizi daha sağlam temellere oturtmamıza ve gıda israfına karşı çözümlerimizi daha etkin hale getirmemize olanak sağladı. Girişimcilik ekosisteminin dinamikleri hakkında derinlemesine bilgi edinirken, güçlü iş bağlantıları kurarak sürdürülebilir büyüme için kritik fırsatlar yakaladık. Özellikle, sosyal etki odaklı bir girişim olarak karşılaştığımız zorluklara yönelik yenilikçi yaklaşımlar geliştirmemizde TİM-TEB'in sağladığı kaynaklar ve networking imkânları büyük bir rol oynadı. Bu deneyim, Bereket'in vizyonunu genişleterek, geleceğe yönelik stratejik hedeflerimize daha sağlam adımlarla ilerlememizi sağladı. Bu değerli destekleri için TİM-TEB Girişim Evi'ne ve tüm emeği geçenlere teşekkür ederiz.»



Evobulut- Kurucu
Ozan Aycan

«TİM-TEB Level Up programı Evobulut ürünümüzün ölçeklenme ve büyüme aşamasında bize çok yol gösterici oldu. Büyüme yolculuğumuzda gelecek planlamamızda doğru kararlar vermemizde çok etkili oldu. Emeği geçen herkese çok teşekkür ederiz.»



3

İL BAZLI TİM-TEB GİRİŞİM EVİ FAALİYETLERİ

5. Mersin TİM-TEB Girişim Evi

Mersin TİM-TEB Girişim Evi

Mersin TİM-TEB Girişim Evi Faaliyet Özeti

2013 yılında Mersin Teknopark işbirliği ile ihracatçı teknolojik firmalara yönelik olarak “Küçük İşletmelerde Büyüme Senaryoları” eğitimi verilmiştir. 7 saat süren eğitime 30 kişi katılım göstermiştir.

2014 yılında genel girişimcilik eğitimleri kapsamında “Büyüme ve Finansman Yönetimi” eğitimi gerçekleştirilmiştir. Büyüme aşamasına geçmiş olan teknopark firmalarına yönelik verilen bu eğitime 20 kişi katılım göstermiştir.

2016 yılında TİM-TEB Girişim Evi’nin Mersin Teknopark’ta faaliyetlerine başlaması ile birlikte teknoloji firmalarının geleneksel işletme yönetiminden farklı olduklarını hissederek teknoloji firmalarının kendilerini global girişimcilik ekosistemi içerisinde yer aldıklarının farkındalığı yaratılmış ve heyecanla TİM-TEB Girişim Evi programlarında yerlerini almışlardır. TİM-TEB Girişim Evi’nin ilk faaliyet döneminde; Start Up programı kapsamında 14 girişim ile 2 jüri değerlendirme toplantısı ve her girişim ile 5’er birebir danışmanlık görüşmesi, 5 firma ile Level Up programı kapsamında gerçekleştirilen 4 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 toplu eğitim, 27 öğrencinin katılım sağladığı Wake Up programı kapsamında 3 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve çalışmalar gerçekleştirilmiştir. Let’s Up programı kapsamında 20 öğrencinin katılım sağladığı 8 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 93 katılımcı ile buluşulan 5 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur. Start Up, Level Up, Wake Up, Let’s Up Programları gerçekleştirilmiş, toplamda 166 katılımcıya ulaşılmıştır.

2017 yılında TİM-TEB Girişim Evi'nin girişimcilik ekosisteminde yarattığı farkındalık ile birlikte öğrenci taleplerinin artışı ve Üniversitelerin işbirliği yönündeki istekleri ile beraber Let's Up programı kapsamında 27 öğrencinin katılım sağladığı 8 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, Akdeniz İhracatçı Birlikleri ile yapılan işbirliği ile Mersin TİM-TEB Girişim Evi danışmanlarının eğitimliğinde Uygulamalı Girişimcilik ve İnovasyon Dersi müfredatına uygun şekilde MEÜ Otomotiv Mühendisliği bölümü ile Uluslararası Ticaret ve Lojistik Yüksek Lisans dersi bölümü öğrencilerine Girişimcilik Dersi verilmesi için Akdeniz İhracatçı Birlikleri (AKİB) ve Mersin Üniversitesi (MEÜ) arasında bu dersler kapsamında iyi niyet protokolü imzalanmış, ve 75 öğrenciye Let's Up programı kapsamında Uygulamalı Girişimcilik dersi verilmiştir. Start Up programı kapsamında jüri değerlendirme toplantısında 12 girişim seçilerek her girişim ile 5'er birebir danışmanlık görüşmesi, Level Up programı kapsamında 7 firma ile 4'er birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 toplu eğitim, 57 öğrencinin katılım sağladığı 2 Wake Up programı kapsamında 3 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve çalışmalar gerçekleştirilmiştir. Ayrıca İhracatçı Firmalara Yönelik eğitimler ve Genel Girişimcilik Eğitimleri kapsamında 7 eğitim düzenlenmiş ve 93 katılımcıya ulaşılmıştır. Ayrıca 11 tanıtım ve işbirliği odaklı görüşmeler, 4 etkinlik katılımı sağlanarak 821 katılımcıya ulaşılmış il ve bağlı olunan bölgedeki bilinirlik oranını artırmaya yönelik faaliyetler gerçekleştirilmiştir

2018 yılında Mersin Üniversitesi ile yapılan Let's Up Girişimcilik Dersi Protokolü, Tarsus Üniversitesi'nin kendi özerkliğini kazanması sonrası programın öğrenciler üzerindeki faydaları görülerek Tarsus Üniversitesi ile protokol yenilenerek Tarsus Üniversitesi'nde 3 bölümde düzenlenen Girişimcilik Dersleri kapsamında 175 öğrencinin katılımı ile 7 gün(hafta) boyunca eğitim ve uygulamalarla tamamlanmıştır.

2018 yılında Mersin Ticaret ve Sanayi Odası ve Organize Sanayi Bölgesi ile ekosistemde işbirliği faaliyetlerine başlanması ile İhracat odaklı teknoloji firmalarına ulaşılmış özellikle Level Up programı kapsamında makine-imalat firmaları da dahil edilmesinin faydalı olacağı düşünüülerek katılımda %60 makine firmaları desteklenmiştir. 1.ve 2. Dönem toplam 13 firma ile Start Up programı kapsamında 2 jüri değerlendirme toplantısı ve her girişim ile 5'er birebir danışmanlık görüşmesi, 9 firma ile Level Up programı kapsamında gerçekleştirilen 5'er birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 toplu eğitim, 12 firma ile Follow Up programı kapsamında 3 birebir danışmanlık görüşmesi yapılmıştır. Yapılan eğitim ve danışmanlık faaliyetleri sonunda toplamda 538 katılımcıya ulaşılmıştır.

2019 yılında Mersin'de girişimcilik ekosisteminin artırılması hedeflenerek birçok kurum ve kuruluş ile işbirliği görüşmeleri yapılarak etkinlikler düzenlenmeye başlanmıştır. 23 kurumla işbirliği çerçevesinde toplamda 23 aktivite ve etkinlik yapılarak, yaklaşık 251 katılımcıya ulaşılmıştır. Girişimcilik faaliyetlerinin ilde etkisi göz önüne alınarak Mersin Üniversitesi'nde kendi Girişim Merkezini (Girişim Limanı) kurmuştur. Mersin Teknopark ile AB destekli MENTECH Teknoloji Mentorlu Yetiştirme programında iş birliği yapılmıştır. Girişimciler için çeşitli tanıtım ve sunum olanaklarının sağlandığı toplantılar düzenlenmiş, faydalı olabilecek bağlantılar kurulmuştur.

Mersin'de ihracatçı teknoloji firmalarına yönelik ilk defa Global Up programının açılması ile AKİB üyesi firmalarından büyük ilgi görüş program her seferinde eksiksiz katılım ile sürdürerek ek görüşmeler ile tamamlanmıştır.

Mersin TİM TEB Girişim Evi'nde 2 grup ile toplam 12 firmanın katılım sağladığı Start Up programı kapsamında 2 jüri toplantısı, bir toplu eğitim ve her girişim ile 5'er birebir danışmanlık görüşmesi, Level Up programı kapsamında 1. Dönem 5 firma ve 2. dönem 5 firma olmak üzere toplam 10 firma ile gerçekleştirilen 5'er birebir danışmanlık görüşmesi ve 2 toplu eğitim, geçmiş dönem girişimcilerimizden 1. dönem 4 firma ve 2. dönem 4 firma olmak üzere toplam 8 firma ile Follow Up programı kapsamında 3'er birebir danışmanlık görüşmesi yapılmıştır. 6 firma ile başlanması planlanan Global Up programı yoğun talep nedeni ile 6+1 olarak 7 firma ile başlatılıp 7 hafta ihracat özelinde danışmanlık desteği verilmiştir.

2020 yılında Dünya geneli yaşanan Covid-19 Pandemisi ile girişimler arasında online eğitim sistemleri ve dijitalleşmeye yönelik girişimleri ildeki programlarımıza katılan girişimlerde %30 oranında artış olduğu görülmüştür. Bir diğer değişim olarak ise pandem ile programların online sürdürmeye başlanması nedeni ile Adana Çukurova Teknokent'teki girişimciler programlara dahil edilerek TİM-TEB Girişim Evi desteklerinden faydalanma imkanı sunulmuştur. Mersin TİM-TEB Girişim Evi Faaliyetleri kapsamında, 2 Start Up ve 2 Level Up Programı, toplam 20 firma ile gerçekleşmiştir. TÜBİTAK 1512 BİGG 2019 2.Dönem Çağrısı kapsamında, Step Up programı gerçekleşmiş, 1.aşama kapsamında 6 girişimciye eğitim ve danışmanlık verilmiştir 2020 yılında AKİB ve Mersin Teknopark işbirliği ile 3 farklı eğitim, 2 etkinlik düzenlenmiştir. Programlara toplam 124 kişi katılmıştır.

2021 yılında Dünya geneli pandeminin etkileri sürmesi nedeni ile online yürütülen programlara Mersin dışından girişimcilere de imkan sağlamak adına AKİB bölgesine giren çevre iller dahil edilerek Adana, Kayseri, Isparta ve Nevşehir'den girişimler programa alınmıştır. Özellikle Kayseri ve Adana girişimci firmaları sağlanan bu imkanı önemseyerek büyük ilgi ile programları sürdürmüş bütün etkinliklere aralıksız katılım sağlamışlardır. Mersin TİM-TEB Girişim Evi Start Up ve Level Up programları gerçekleştirilmiştir. 2 dönem Start Up programında toplam 12, 2 dönem Level Up programlarında toplam 9 girişimci program faaliyetleri kapsamında danışmanlık desteği almışlardır. Mersin ilinde 4 eğitim verilmiş, toplamda 8 saat süren bu eğitimlere 360+ kişi/firma katılım göstermiştir.

2022 yılında Mersin TİM-TEB Girişim Evi Start Up ve Level Up programları gerçekleştirilmiştir. 2 dönem Start Up programında toplam 12, 1 dönem Level Up programlarında toplam 3 girişimci program faaliyetleri kapsamında danışmanlık desteği almışlardır. Mersin ilinde genel girişimcilik eğitimleri kapsamında Mersin Teknopark işbirliği ile “Yatırım ve Yatırım Süreçleri eğitimi, ihracatçı teknolojik firmalara yönelik eğitimler kapsamında Akdeniz İhracatçı Birlikleri işbirliği ile Stratejik İşletme Analizi Eğitimi ve Şirketlerde İhracat Verimliliği Eğitimi düzenlenmiştir. Mersin ilinde 3 eğitim verilmiş, toplamda 6 saat süren bu eğitimlere 210+ kişi/firma katılım göstermiştir. Belirli aralıklarla TİM-TEB Girişim Evi girişimcisi

Mersin Teknopark firmalarının 18 personel ve stajyerine ofis kullanım desteği sağlanmıştır.

2023 yılında Mersin TİM-TEB Girişim Evi' nde; 2 grup Start Up, 1 grup Level Up ve 1 grup Global Up programları gerçekleştirilmiştir. Start Up, Level Up ve Global Up seviyesindeki programlarda yer alan desteklediğimiz girişimci sayısı 24'tür. Mersin ilinde yapılan eğitimlerin başarılı olması ve danışmanlık verilen firmaların başarı hikayelerinin duyurulması ile çeşitli kurumlardan eğitim talepleri gelmekte ve Start Up ve Level Up programlarına Adana, Kayseri, Niğde, illerinden de başvurular gerçekleşmeye başlamıştır.

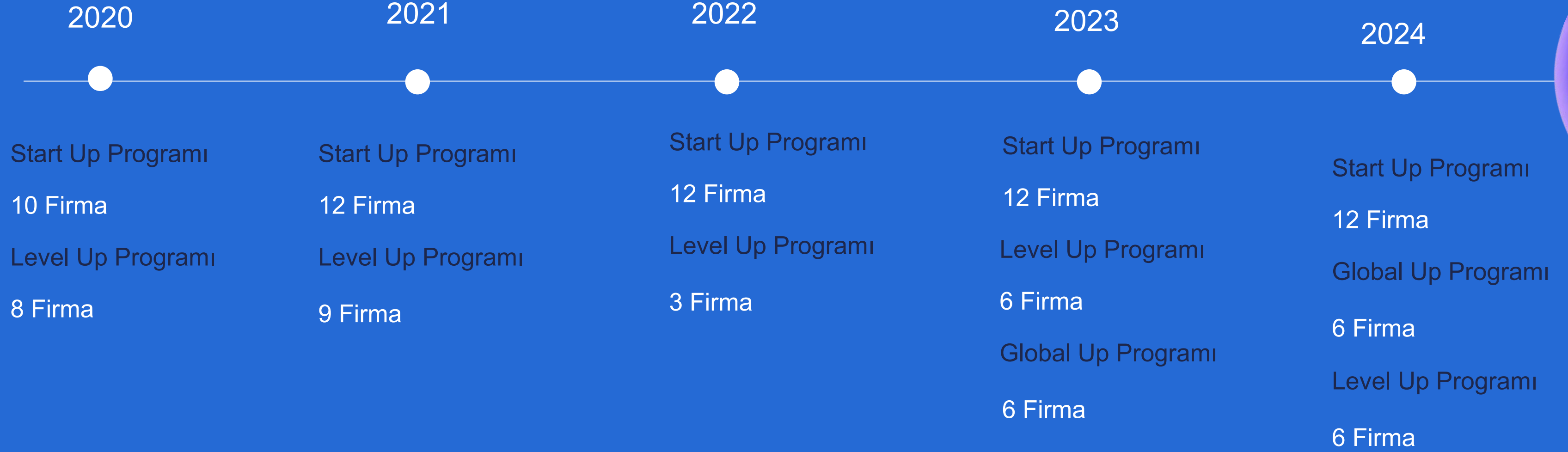
2024 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 1 grup Global Up, 1 grup Level Up programı gerçekleştirilmiştir. Programlar kapsamında toplam 24 girişimci danışmanlık desteği almıştır. Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analizi ve finansal analizler üzerine konularda destek sağlanmıştır. Level Up programında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde büyüme stratejileri belirlenerek ürün hizmet yapısı, stratejik fiyatlandırma, doğru hedefleme ve globalde büyüme konularında destek sağlanmıştır Global Up Programında ihracata yönelik destekler ve ihracat yapılacak ülkeler konusunda her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla desteklenerek Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklenmiştir. Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra ,olası kobi ve kurumsallarla satış/işbirliği kurabilecekleri S2C programları, fuar ve tanıtım destekleri verilmiştir. İş insanlarının, kurumsal firma ve yatırımcı grup temsilcilerinin girişimcilere bilgi ve deneyimlerini aktardığı Speed Mentoring etkinlikleri ve 100'den fazla yatırımcıya sunum yaptıkları Demo Day etkinliği düzenlenmiştir. Mersin TİM-TEB Girişim Evi'nde 2024 yılı programlarının tamamlanması ile birlikte **bugüne kadar toplam 211** teknoloji firmasına destek verilmiştir.

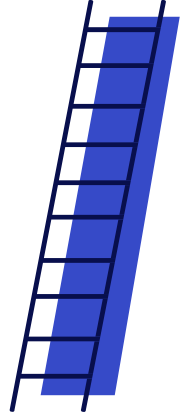
Mersin TİM-TEB Girişim Evi'nin Geçmişten Günümüze Verilerle

Sayılarla Mersin TİM-TEB Girişim Evi

2015	2016	2017	2018	2019
Start Up Programı 13 Firma	Wake Up Programı 27 Öğrenci Let's Up Programı 20 Öğrenci Start Up Programı 14 Firma Level Up Programı 5 Firma	Wake Up Programı 57 Öğrenci Let's Up Programı 92 Öğrenci Start Up Programı 12 Firma Level Up Programı 7 Firma	Wake Up Programı 26 Öğrenci Let's Up Programı 175 Öğrenci Start Up Programı 13 Firma Level Up Programı 9 Firma Follow Up Programı 14 Firma	Wake Up Programı 38 Öğrenci Start Up Programı 12 Öğrenci Level Up Programı 10 Firma Global Up Programı 7 Firma Follow Up Programı 8 Firma

Sayılarla Mersin TİM-TEB Girişim Evi





Start Up Programı

Yıllık ₺ 0 – 7 milyon Ciro

2024 yılında 6 girişim Start Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 firmanın sektör dağılımı; 2 Yapay Zeka, 1 Siber Güvenlik, 1 Platform, 1 Yazılım, 1 Enerji ve Temiz Teknolojiler şeklindedir. Bu girişimlerin 5'i B2B, 1'i B2B-B2C'ye yönelik olarak satış yapmaktadır.



Miote

Ürün / Hizmet Açıklaması:

MIOTE, temel süreçlerinizde elektrik motorları ve transformatörler gibi kritik elektrikli cihaz Anormallik tespiti ve kural tabanlı algoritmalar çalıştırarak beklenmedik arızalardan sürekli veri toplar. Toplanan veriler üzerinde zaman serisi arıza sürelerini önler ve etkili bakım planları sağlar.

Girişimci: Yetkin Tongar SERİMER

Web Sitesi: [Miote](http://miote.com.tr)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliğinde Simya VC ve Eksim VC ile görüşme yapmaları sağlanarak, yatırım bulma konusunda firmaya network desteği verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmeleri kapsamında gerçekleşen görüşmelerde finansal değerlendirme dokümanı ve yatırımcı sunumu değerlendirilmesi konusunda destek sağlanmıştır. Ayrıca görüşmelerde pazarlama konusunda öneriler verilmiştir.



Kartzip

Ürün / Hizmet Açıklaması:

KartZip tek bir uygulama ile birden fazla mobilite aracına erişmenizi sağlar ve size yakın olan tüm mobilite araçlarını görüntüler. Böylelikle farklı uygulamalar arasında kaybolmak yerine, tüm mobilite ihtiyaçlarınızı tek bir platformdan karşılayabilirsiniz.

Girişimci : Fatih YILMAZ

Web Sitesi: [Kartzip](http://kartzip.com)

Sektör: Siber Güvenlik

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında gerçekleştirilen birebir danışmanlık görüşmeleri kapsamında pazar analizi ve rakipler konusunda öneriler verilmiştir. Yatırım hazırlığı konusunda değerlendirme dokümanı ve sunum danışmanlıkları gerçekleştirilmiştir.

Altekna

Ürün / Hizmet Açıklaması:

ALTEKNA'da akıllı teknolojiye sahip, yüksek kaliteli, ekonomik ve verimli, modüler, mevcut sisteme entegre edilebilir, ihtiyaca özel üretim yapılabilir, alan tasarrufu sağlayan, müşteri odaklı yaklaşımı olan, uluslararası yüksek teknoloji, Türk malı / yerli milli, özgün yazılım geliştirme yapılan, donanım, gömülü sistemler, yapay zeka ve bilgisayarlı görme içeren, ikiz dönüşüm (yeşil ve dijital dönüşüm), yeşil sanayi, sıfır atık, Endüstri 4.0 ve Toplum 5.0' a uygun ürünler yapılmaktadır.

Girişimci: Neslihan Doğan SAĞLAMTİMUR

Web Sitesi: Altekna

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık destekleri kapsamında gerçekleştirilen birebir görüşmelerde pazar analizi, rakip ürün geliştirme ve finansal değerlendirme konularında destek verilmiştir. Yatırımcı sunumu hazırlanmıştır.

Covertainer

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Covertainer, gemi tankı ebatında (250 m3) elastik yük taşıma çantası üretimi için çalışmaktadır. Gemilerin yük tahliyesinden sonra tanklarını yıkamaları gerektiği ve her çanta kendi yükü için domine edildiği için, bu çantalar sayesinde tank yıkamaları ve boş seferlerin ortadan kalkması hedeflenmektedir..

Girişimci: Güner KARA

Web Sitesi: Covertainer

Sektör: Enerji ve Temiz Teknolojiler

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık destekleri kapsamında gerçekleştirilen birebir görüşmelerde pazar analizi, rakip ve ürün geliştirme konusunda destek verilmiştir. TÜBİTAK Bigg programında destek verilmiştir. Deniz Ticaret Odası tarafından düzenlenen yarışmada finalist olmuşlardır.



Ceasv

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Ceasv mobil uygulaması tüm şarj istasyonlarını tek bir harita üzerinde sunmaktadır. Rezervasyon yaptırmanıza ve kullanıcıların tek bir yerden ödeme yapmalarına olanak tanır. Rota özelliği ile birlikte araç sahibi yolunun üzerinde nerede müsait istasyon var görebilmektedir.

Girişimci: Sabah Kemal CANSU

Web Sitesi: [Creasy](http://Creasy.com.tr)

Sektör: Platform

Pazar Odağı:B2B,B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Girişimci, ilk görüşmeden sonra danışmanlık görüşmelerine kendi isteği ile katılım sağlamamıştır.



Sfctek

Ürün / Hizmet Açıklaması:

ARGE temelli bulut tabanlı otomasyon kontrol sistemleri yapılmaktadır. E- posta servisi ve yedekleme işlemleri yapılması planlanmaktadır.

Girişimci: Mustafa Cem AKSAY

Web Sitesi:[Sfctek](http://Sfctek.com.tr)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı:B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Girişimci, ilk iki görüşmeden sonra danışmanlık görüşmelerine kendi isteği ile katılım sağlamamıştır.

Funly Games

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Funly, ebeveynlerin çocuklarıyla hem fiziksel hem de dijital oyunlar oynadığı bir aile uygulamasıdır. Uygulama içerisinde bulunan görevleri tamamlayan aileler Funly Coin kazanır ve bu coinleri indirim kodları ve ödülleri için kullanılır. Ayrıca, şirketlerin indirim kodlarını ve etkinliklerini aileler ile buluşturarak müşteri sadakat programı oluşturarak markaların kendi aile topluluklarını oluşturmalarını hedefler. Böylelikle, aileler, markalar ve okulları bir araya getirerek tüm paydaşlar için eğlenceli bir fintech uygulaması oluşturmayı amaçlar.

Girişimci : Hasan Basri CİHAN

Web Sitesi: [Funly Games](#)

Sektör: Mobil Oyun Uygulamaları

Pazar Odağı: B2B,B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde TEB İnovasyon Müdürü ve TOGED ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Ayrıca firmanın almış olduğu danışmanlık destekleri ile, stratejik yönetim ve pazarlama-satış alanlarında firmanın yönetsel yapısına yenilikler kazandırmıştır.

Zto Fabrika

Ürün / Hizmet Açıklaması:

ZTO Fabrika, tarım ve gıda sektörlerindeki küçük ve orta ölçekli işletmelerin dijital dönüşüm süreçlerine adapte olabilmesi için özel olarak tasarlanmış bir platformdur. ERP, CRM, MES ve Endüstri 4.0 çözümlerini bir arada sunarak üretim süreçlerini daha verimli ve izlenebilir hale getirir. ZTO Fabrika, işletmelerin operasyonlarını optimize etmek, maliyetlerini düşürmek ve verimliliklerini artırmak amacıyla bulut tabanlı bir altyapı sağlar. Bu platform, kullanıcıların üretim aşamalarını mobil ve web ortamında kolayca yönetmesine olanak tanırken, gelişmiş QR kod teknolojisiyle ürünlerin çiftlikten markete kadar izlenebilirliğini de garanti eder.

Girişimci : Mehmet ŞEN

Web Sitesi: [Zto Fabrika](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.



Vr Drive

Ürün / Hizmet Açıklaması:

VR Drive, sürücü adaylarına sanal gerçeklik teknolojisiyle güvenli, maliyet etkin ve sınırsız pratik yapma imkânı sunan bir sürüş eğitim platformudur. Platform, sürücü adaylarının gerçek trafik ortamında karşılaşabilecekleri çeşitli senaryoları simüle eder ve Milli Eğitim Bakanlığı mevzuatına uygun olarak hazırlanmış park etme, dur-kalk ve trafik sınavı simülasyonları gibi becerilerin geliştirilmesine olanak tanır.

Girişimci : Cevat ARI

Web Sitesi: [Vr Drive](#)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Minimal Havacılık, TİM-TEB Girişim Evi kapsamında almış olduğu danışmanlık destekleri ile, stratejik yönetim,ve pazarlama-satış alanlarında firmanın yönetsel yapısına yenilikler kazandırmıştır. Büyüme stratejileri belirlenmesi konusunda yol haritası hazırlanmıştır.

okulconnect

Okul Connect

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Öğrenci yönetiminden muhasebeye, rehberlikten spor ve sanat etkinliklerine kadar tüm okul yönetim süreçlerini dijitalleştiren; banka entegrasyonları, online ödeme sistemleri ve temassız kantin ödeme sistemleri ile finansal işlemleri kolaylaştıran, veli, öğretmen ve okul yönetiminin içinde yer aldığı uçtan uca tam kapsamlı bir okul yönetim yazılımıdır.

Girişimci : Hüseyin KULE

Web Sitesi: [Okulconnect](#)

Sektör : Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Binovative ve TOGED ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Ayrıca firmanın almış olduğu danışmanlık destekleri ile, stratejik yönetim ve pazarlama-satış alanlarında firmanın yönetsel yapısına yenilikler kazandırmıştır.



Guiderverse

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Görme engelli bireyler için yapay zeka tabanlı akıllı gözlük üreten bir girişimdir. Mobil Uygulama ve Akıllı Gözlük ile haritadan belirlediğiniz lokasyonlara en kısa yolu takip ederek sizi varacağınız yere ulaştırır.

Girişimci : Serkan IŞIKLI

Web Sitesi: Guiderverse

Sektör : Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi olarak yapılan birebir görüşmelerde firmaya ekip yapılanması, ürün geliştirme ve pazarlama faaliyetleri konusunda destek sağlanmıştır. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde TEB Girişim Bankacılığı ile buluşturarak network konusunda firmaya katkı sağlanmış, Decacorn Angels ile tanıştırılmıştır.



Vulnhero

Ürün / Hizmet Açıklaması:

VulnHero, yapay zekâ destekli ajansız güvenlik platformu ile gerçek zamanlı tehdit tespiti yaparak, kuruluşların saldırı yüzeylerini yönetir, manuel iş yükünü azaltır ve gizli riskleri tespit eder.

Girişimci : Melih TAŞ

Web Sitesi: Vulnhero

Sektör : Siber Güvenlik / Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.



Global Up Programı

İhracat Yapan/ İhracat Odaklı Firmalar

2024 yılında 6 girişim Global Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 firmanın sektör dağılımı; 2 Malzeme Teknolojileri, 1 Kozmetik, 1 Elektronik, 1 Medikal Teknolojiler ve 1 Eğitim Teknolojileri sektörü şeklindedir. Bu girişimlerden 1 tanesi B2B, 2 tanesi B2C, 3 tanesi B2B ve B2C'ye yönelik satış yapmaktadır.



Rose Miracle

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Rose Miracle, Eczacı Gül Saydam'ın 2016 yılından itibaren yapmış olduğu çalışmalara dayanarak 2019 yılında doğmuştur. Ürünlerinin özelliği sadece doğal olmasında değildir; doğal aromatik yağların ve doğal kristal taşların bir arada olmasıyla etkisini daha fazla hissettiren özel bileşenlerden oluşmaktadır.

Girişimci: Gül SAYDAM

Web Sitesi: [Rose Miracle](http://RoseMiracle.com)

Sektör: Kozmetik

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilerek girişimlerini büyötmeye katkı sağlanmıştır.



Avisoff

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Avisoff bilimsel makalelerle doğrulanmış lazer sistemleriyle kuş problemini %90 başarıyla çözmektedir. Tarımda ve hayvancılıkta verimliliği artırmak, emeği ve ürünleri korumak; havacılıkta güvenlik ihlalleri için kullanılmaktadır.

Girişimci: Emre Göktuğ AKTAŞ

Web sitesi : [Avisoff](http://Avisoff.com)

Sektör: Elektronik

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliğinde THY ve Arçelik ile görüşme yapmaları sağlanarak, satış ve işbirliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilerek girişimlerini büyötmeye katkı sağlanmıştır.



Phoneq

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Phoneq, telefon kameraları için kolay, taşınabilir ve pratik ürünler tasarlayan bir girişimdir. İçerik üreticilerinin sorunlarına çözüm bulup, markalara içerik hizmetleri de sağlamaktadır.

Girişimci : Ahmet Arif KAYATEKİN

Web Sitesi: [Phoneq](#)

Sektör: Malzeme Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilerek girişimlerini büyütmeye katkı sağlanmıştır.

Interrupt

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Interrupt, kronik hastalığı bulunan bireylerin hayat kalitesini arttıracak inovatif mühendislik çözümleri üreten bir biyomedikal şirkettir. Parkinson hastalarında görülen yürüme donmasını (FOG) tespit eden ve hastaya işitsel ipuçları veren giyilebilir sağlık teknolojisi ürünü olan MoveMate üretilmektedir.

Girişimci: Şeyma YILMAZ

Web Sitesi: [Interrupt](#)

Sektör: Medikal Teknolojiler

Pazar Odağı: B2B, B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilerek girişimlerini büyütmeye katkı sağlanmıştır.



Meraklı Karga

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Meraklı Karga, bir eğitim teknolojileri şirkettir. 'Özöğretmen' adında öğrenme güçlüğü ve dikkat eksikliği tanısı almış 9 -15 yaş arası çocuk ve ergenlerin öz disiplinlerini robotik kodlama öğrenerek geliştirmeyi amaçlayan uzaktan eğitim sistemleri geliştirilmektedir.

Girişimci: Ege ORHAN

Web Sitesi: [Meraklı Karga](#)

Sektör: Eğitim Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring Etkinliğinde Vodafone&TBD Türkiye Bilişim Derneği ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem işbirliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilerek girişimlerini büyötmeye katkı sağlanmıştır. Türkiye Innovation Week 2024 İnosuit&TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması kapsamında Şirket Ortağı, OBSS Ventures, Eksim Ventures ile tanıştırmıştır.

MARSEA

Marsea

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Marsea; arge sonucunda özel katkı maddeleri ile hazırlanan, yüksek kaliteli, ftalat, BPA içermeyen ve kurşunsuz geri dönüştürülebilir malzemeden elde edilen, uluslararası standartlara uygun sandaletler üretmektedir.

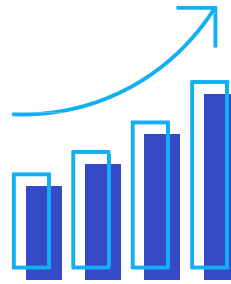
Girişimci: İlayda ATAÖĞLU

Web Sitesi: [Marsea](#)

Sektör: Malzeme Teknolojileri

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilerek girişimlerini büyötmeye katkı sağlanmıştır.



Level Up Programı

Yıllık ₺ 7 milyon ve Üstü Ciro

2024 Level Up programları kapsamında 6 girişim Level Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 girişimin sektör dağılımı; 1 Gıda Teknolojileri, 1 Siber Güvenlik Teknolojisi, 1 VR, 1 Enerji Teknolojileri, 1 Yapay Zeka, 1 Bulut Tabanlı Hizmetler şeklindedir. Bu girişimlerden 5 tanesi B2B'ye, 1 tanesi B2C ve B2B'ye yönelik satış yapmaktadır. .



Bataryasan

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Elektrokimyasal birçok enerji dönüşüm sistemleri için çözümler sunan Bataryasan Enerji San. Tic. A.Ş. TÜBİTAK 1512 Bireysel Genç Girişim (BİGG) Desteği ile kurulmuştur. Enerji dönüşüm ve depolama sistemlerinin ihtiyacı olan her türlü komponent için tasarım, ar-ge, mühendislik simülasyonlarının yanı sıra özgün malzeme karakterizasyonları ve ürün geliştirme çalışmaları yapmaktadır.

Girişimci : Mehmet Fatih KAYA

Web Sitesi: Bataryasan

Sektör: Enerji Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Eksim VC ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Yapılan danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.

Qatasoft

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Türkiye'de Sanal Gerçeklik ve Artırılmış Gerçeklik gibi gerçeklik teknolojileriyle uğraşan sayılı teknoloji şirketlerinden biriler. Bu gerçeklik teknolojilerinden maksimum düzeyde yararlanmayı hedefliyorlar. Web, Mobil, AR, VR ve XR alanında uygulamalar geliştiriyorlar.

Girişimci: Muhammed Yasir ESEN

Web Sitesi: Qatasoft

Sektör: AR, VR, XR

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.



Arsoni

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Arsoni markası olarak, Pastane, Fırın, Tatlı Salonları, Restaurant, Bar ve Benzeri Yerler için, Soğutma Cihazları, Mutfak Gıda ve Gıda Ürünleri, (Fast Food) cihazları üretmektedir.2014 yılından başlayarak, ülkemizde ve dünyada Tayland Dondurması olarak tanınan Tava Dondurma makineleri imalatı yapılmaktadır.Küçük işletmeler için 5 litrelik set üstü dondurma yapma makinesi projeleri haricinde farklı dondurma waffle üretim makineleri üretimi yapılmaktadır.

Girişimci: Mehmet Ali ASLAN

Web Sitesi: Arsoni

Sektör: Gıda Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.

epati

Epati

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Yerli siber güvenlik ürün ekosisteminin önemli aktörlerinden olan ePati Siber Güvenlik, Türkiye’de %100 yerli, yüksek teknoloji siber güvenlik ürünleri geliştirmek hedefi ile 2006 yılında Mersin Üniversitesi bünyesinde yer alan Teknopark'ta kurulmuştur. SSB tarafından kurulmuş olan Türkiye Siber Güvenlik Kümelenmesi üyesidir.

Girişimci : Özkan KIRIK

Web Sitesi: Epati

Sektör: Siber Güvenlik Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Yapılan danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır. Matching etkinliğinde yatırımcılara sunum yapmaları sağlanmıştır.

Pirameet

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Pirameet bireysel ve kurumsal kullanıcıların tüm çevrimiçi toplantılarını güvenle yapabilecekleri bulut tabanlı video konferans platformudur. Platform, patentli OVERLAY teknolojisi ile kullanıcıların video konferans sistemi içinde geçen yazışma, ses, görüntü ve ekran paylaşım verilerini uçtan uca krypto algoritmaları ile şifreleyerek ulaştırır. Global normlara uygun olarak geliştirilen Pirameet tüm kullanıcılarına güvenli ve kesintisiz bir iletişim sağlamayı hedefler.

Girişimci: Yavuz Kerem İNCEÇAYIR

Web Sitesi: [Pirameet](https://pirameet.com)

Sektör: Bulut Tabanlı Hizmetler

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Inveo Ventures ve TR Angels ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde şirket stratejileri, organizasyon yapısı, satış- pazarlama süreçleri, rakip analizi ve finansman yönetimi konuları ile ilgili stratejiler belirlenerek fayda sağlanmıştır.

Rise Technology

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Rise Technology, DevOps ile Azure'da AI ve ML tabanlı ürünler, büyük teknoloji yığını ve uygulama modernizasyonu ile özel mobil ve web uygulama geliştirmeye odaklanmıştır. Rise Consulting, "Hizmet Olarak Geliştirici"ye odaklıdır.

Girişimci: Yiğit ÖZAKSÜT

Web Sitesi: [Rise Technology](https://risetechnology.com)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında düzenlenen danışmanlık görüşmeleri kapsamında yeni stratejiler belirlemeleri konusunda destek sağlanmıştır. Türkiye Innovation Week 2024 İnosuit&TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması kapsamında Eksim Ventures, Revo Capital, Inveo, Mesiad, Kelebek Ar-Ge ile tanıştırılmıştır. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Decacorn ile buluşturarak network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. TIW 24 kapsamında Speed Matching etkinliğinde yatırımcılara sunum yapmaları sağlanmıştır.

Girişimcilerimizin Görüşleri Nelerdir?



Ege ORHAN

Meraklı Karga - Kurucu

«Gerek AWE sürecinde gerekse Global Up sürecinde bize hamilik eden TİM-TEB Girişim Evi'ne şükranlarımızı sunmak isteriz. Verilen eğitimlerin kalitesi, sürecin şeffaf ve sınırları belirlenmiş olarak sürdürülmesi bizi ekip olarak hem motive etti hem de büyük bir konfor sağladı. Bizi sadece tanıştırma ya da eğitimle bırakmayıp tabiri caizse bir sonraki adıma hazırladı.»



Yetkin Tongar SERİMER

Miote- Kurucu

«MIOTE olarak, TİM TEB Girişim Evi'nin değerli desteği ile bir süredir gerek ürünümüz, gerekse şirket yönetimimizde gelişme fırsatı bulduk. Bu süre zarfında TİM TEB Girişim Evi'nin sağladığı kapsamlı mentorluk, finansal danışmanlık ve ağ oluşturma imkanları sayesinde, yenilikçi projemize daha hızlı ve etkin bir şekilde hayata geçirdik. TİM TEB Girişim Evi'nin katkıları sayesinde, MIOTE olarak sektördeki duyurulduğumuzu güçlendirdik ve daha geniş bir kitleye ulaştık.»



Ahmet Arif KAYATEKİN

Phoneq- Kurucu

«Phoneq olarak, TİM- TEB Girişim Evi'nin sunduğu birebir mentorluk programı sayesinde ihracat yolculuğumuzda büyük adımlar attık. Özellikle ihracat süreçlerinin nasıl yönetileceği, hedef ülkelerin nasıl belirleneceği ve stratejik planlamaların nasıl yapılacağı konularında aldığımız rehberlik, işlerimizi bir üst seviyeye taşıdı. TİM- TEB Girişim Evi'nin uzman kadrosu, bize sadece teorik bilgi sunmakla kalmadı, aynı zamanda uygulamalı eğitimlerle de yol gösterdi. İş stratejilerimizi yeniden şekillendirmemize ve global pazarda rekabet gücümüzü artırmamıza katkıda bulunan tüm ekibe yürekten teşekkür ederiz.»



Cevat ARI

Vr Drive- Kurucu

«VR Drive olarak TİM-TEB Girişim Evi'nde kuluçka aşamasında yer almak bizim için hem ilham verici hem de motive edici bir süreç oldu. Bu süreçte aldığımız eğitimler ve mentor desteği sayesinde, hem iş modelimizi geliştirme hem de kendimize olan güvenimizi artırma fırsatı bulduk. Farklı sektörlerden girişimcilerle tanışmak ve onların deneyimlerinden faydalanmak, bize yeni bakış açıları kazandırdı. TİM-TEB'in sağladığı bu sıcak ve destekleyici ortam, hayallerimizi gerçeğe dönüştürme yolunda bizim için çok değerliydi.»



Kerem İNCEÇAYIR

Pirameet- Kurucu Ortak

«TİM-TEB girişimcilik merkezi ailesine dahil olduktan sonra aldığımız danışmanlık eğitimlerimiz ile yatırımcı görüşmelerine farklı bir bakış açımız oldu. Danışmanlık eğitimlerimiz eksik olduğumuz taraflarımıza olumlu anlamda ışık tuttu ve bu sayede yatırımcı sunumlarımızda zayıf olan taraflarımızı da güçlendirdik. TİM-TEB ekibinin deneyimlerinden ve bilgi birikiminden faydalanarak özellikle yatırım alma süreçlerinde farklı bakış açılarına sahip olduk.»



Mehmet Fatih KAYA

Yönetim Kurulu Başkanı

2024 yılının Eylül ayından bu yana TİM-TEB ailesiyle, şirket ortağım Süleyman Uysal Bey ile birlikte çeşitli görüşmeler gerçekleştirmekteyiz. Bu süreçte, şirketimizin detaylı bir analizini ve projeksiyonunu oluşturarak, ürünlerimizin daha geniş pazarlama olanaklarına erişimi konusunda son derece olumlu geri dönüşler aldık. Özellikle, yüksek teknoloji ürünlerimizi doğru hedef kitleye ulaştırma noktasında aldığımız tavsiye ve yönlendirmeler bizler için oldukça değerli oldu. Süreçlerin somut adımlarla ilerleyeceğine inanıyoruz ve TİM-TEB ailesine Bataryasan'a verdikleri değerli desteklerinden dolayı içtenlikle teşekkür ediyoruz.

3

İL BAZLI TİM-TEB GİRİŞİM EVİ FAALİYETLERİ

6.Denizli TİM-TEB Girişim Evi

Denizli TİM-TEB Girişim Evi

Denizli TİM-TEB Girişim Evi Faaliyetleri Özeti

Denizli TİM TEB Girişim Evi **2015** yılında Türkiye İhracatçılar Meclisi ve Türk Ekonomi Bankası iş birliği ile açılmış, 2015'in ikinci yarısında Pamukkale Teknopark 'ta faaliyetlerine başlamıştır. İş fikrini hayata geçirmeye başlamış, şirketleşme sürecinde olan ya da yeni tamamlamış, girişimciler için yapılmakta olan Start Up Programı kapsamında 17 girişimciye hizmet verilmiştir. Girişimciler Start Up Programı kapsamında ofis desteği, network, müşteri bulma ve İnovasyon Haftası gibi etkinliklere katılma şansı yakalamıştır. 17 girişimciden 1 kişi firmasını kapatmış, 2 kişi ise pasif duruma geçmiştir. 2015 yılının ikinci yarısında Denizli'de 2 eğitim yapılmış, toplamda 7 saat süren bu eğitimlere 96 kişi katılım göstermiştir.

2016 yılında Denizli TİM TEB Girişim Evi'nde; 11 firma ile Start Up programı kapsamında 2 dönem için ayrı ayrı 65 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 Jüri toplantısı, 3 firma ile Level Up programı kapsamında gerçekleştirilen 5 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 toplu eğitim, 35 öğrencinin katılım sağladığı Wake Up programı kapsamında 3 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve çalışmalar gerçekleşmiş, bir önceki yıla göre çalışma ve etkinliklerini hızlı bir şekilde arttırmıştır. Let's Up programı kapsamında 70 öğrencinin katılım sağladığı 6 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 336 katılımcı ile buluşulan 16 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur. Ayrıca GEKA Demoday Girişimci-Yatırımcı Buluşması Etkinliği ve Liyakat Derneğinin organize ettiği "Engel Hiçbir Yerde" etkinliği kapsamında "Finansmana Erişim" Eğitimi yapılarak il ve bağlı olunan bölgedeki bilinirlik oranını artırmaya yönelik faaliyetler gerçekleştirilmiştir.

2017 yılında Denizli TİM TEB Girişim Evi'nde; 14 firma ile 2 grupta **Start Up** programı kapsamında 56 danışmanlık görüşmesi ve 1'er jüri toplantısı, 8 **Level Up** programı kapsamında gerçekleştirilen 5 danışmanlık görüşmesi ve 1 toplu eğitim, 147 öğrencinin katılım sağladığı Wake Up programı kapsamında 3 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve çalışmalar gerçekleşmiştir. Başarı şekilde yürütülen **Wake Up ve Let's Up** programlarına olan talep çoğalmakta, öğrencilerin programlara olan ilgisi artmaktadır. Let's Up programı kapsamında 32 öğrencinin katılım sağladığı 6 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 155 katılımcı ile buluşulan 9 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur. Ayrıca "Girişimciler Yatırımcılar ile Buluşuyor" organizasyonu ilk bölümünde Denizli TİM TEB Girişim Evi tüm Let's Up mezunlarından seçilen 5 başarılı girişimci, sanayiciler karşısında sunumlarını gerçekleştirmişlerdir. İkinci bölümde ise tüm Wake Up, Let's Up ve Start Up firmalarımızın da yer aldığı katılımcılar, sanayiciler ile görüşmeler yapmışlardır.

2017 yılı TÜBİTAK 1512 BİGG Desteği kapsamında, ilk çağrı Nisan ayında ikinci çağrı Ağustos ayında olmak üzere toplam 2 çağrı açılmıştır. Denizli ilinden TEB Uygulayıcı Kuruluşu'na 30 kişi iş fikirleri ile başvuruda bulunmuştur. BİGG İş Planı Eğitimlerine 25 kişi katılmış, 1. iş planı görüşmeleri 24 kişi, ikinci görüşmeler ise 19 girişimci ile tamamlanmıştır. Nisan ayı 1. çağrı döneminde 5 proje TÜBİTAK'a gönderilmiş, 5 projenin 4 tanesi TÜBİTAK 1512 BİGG Desteğini kazanmıştır.2. çağrı döneminde ise TÜBİTAK 1512 BİGG 1.aşama kapsamında 5 proje değerlendirilmiş ve TÜBİTAK'a gönderilmiş, **3 proje desteği kazanmıştır**. Bu rakam Anadolu illerindeki başarı ortalamasının oldukça üstündedir.

2018 yılında Wake Up, Lets Up, Step Up, Start Up, Follow Up, Level Up programları gerçekleştirilmiştir. Start Up, Follow Up, Level Up programlarında yer alan 19 firma ile birebir danışmanlık faaliyetlerinde bulunulmuştur. Step Up Programı kapsamında 46 kişi, 1.aşama sürecine kabul edilmiş, 4 girişimcinin iş fikirleri TÜBİTAK'a iletilmiştir. Wake Up Programı ile 156 üniversite öğrencisi ile 18 iş fikri oluşturma çalışmaları ve Lets'Up Programı ile 60 üniversite öğrencisi ile iş fikri doğrulama ve iş planı geliştirme çalışmaları ile toplamda 216 üniversite öğrencisi ile bir araya gelinmiştir. Genel katılıma açık eğitim programlarında 6 farklı başlıkta 41 saat süren eğitimlerde 202 kişinin katılımı sağlanmıştır. Tanıtım ve işbirliği kapsamında 3 aktivite gerçekleştirilmiş, 245 katılımcı ile bir araya gelinerek Denizli TİM TEB Girişim Evi tanıtılmıştır.

2019 yılında Denizli TİM-TEB Girişim Evi' nde, Start Up programı, toplam 10 firmanın yer aldığı 2 farklı grup ile gerçekleşmiştir. 2 grup için toplam 2 jüri toplantısı ve 10 birebir görüşme yapılmıştır. Global Up programı kapsamında, 3 birebir danışmanlık görüşmesi ve 3 toplu eğitim, Mevcut eski Dönem girişimcilerimizi takip etmek ve destek olmak adına Follow Up programı kapsamında yapılan birebir görüşmeler, toplam 8 firma 6 birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleşmiştir. Toplam **96 öğrencinin** katılım sağladığı Wake Up programı kapsamında toplam 6 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve Lets Up programı kapsamında 2 grup ile 60 iş fikri sahibi öğrenci ile 12 farklı eğitim gerçekleşmiştir. İhracatçı Teknolojik firmalar ve Genel Girişimcilik eğitimleri kapsamında 6 farklı eğitim düzenlenmiştir. Eğitimlere 194 kişi ve "TÜBİTAK BIGG Tanıtımı" Etkinliği 'ne toplam **95 kişi** katılmıştır.

Denizli’de TÜBİTAK 1512 tek uygulayıcı kuruluş olmasının avantajı ile TİM-TEB Girişim Evi, ilde girişimcilik ekosistemini genişletmekte, nitelikli ve katma değerli işletmelerin kurulmasını sağlamakta çok büyük rol oynamaktadır. 2019 yılında Denizli ilinden TEB Uygulayıcı Kuruluşu’na 42 kişi iş fikirleri ile başvuruda bulunmuştur. Bu başvuruların 4’ü TÜBİTAK’a gönderilmiş olup, 3’ü hibe desteği almaya hak kazanmıştır.

Denizli TİM-TEB Girişim Evi, öğrenci odaklı programları başarılı bir şekilde yürütmekte ve bugüne kadar toplam **654 öğrenci ile** gerçekleştirilen etkinlikler sayesinde, Teknoloji Geliştirme Bölgesi başta olmak üzere il genelindeki istihdamın artırılmasına katkıda bulunmaktadır. Birçok öğrenci, özellikle TİM-TEB Girişim Evi Start Up, Level Up ve Global Up programı firmalarının ihtiyaç duydukları alanlarda istihdam edilebilmeleri amacıyla yönlendirilmiştir.

2020 yılı Denizli TİM-TEB Girişim Evi Faaliyetleri kapsamında, 2 Start Up ve 2 Level Up Programı, toplam 24 firma ile gerçekleşmiştir. Programların online ilerlemesi, çevre illerdeki başarılı girişimlerin dahil olmasına vesile olmuş, özellikle Antalya Teknokent’de BİGG desteği kazanarak şirket kuran firmalara danışmanlık desteği verilmiştir. Programlarda yer alan girişimler, bölgedeki sanayileşmeyle paralel şekilde tekstil ve tarım ağırlıklı oluşmaktadır. TÜBİTAK 1512 BİGG 2019 2.Dönem Çağrısı kapsamında, Step Up programı gerçekleşmiş, 1.aşama kapsamında 10 girişimciye eğitim ve danışmanlık verilmiştir. 2. Aşama sürecinde Denizli’den 2 proje, değerlendirilmesi adına TÜBİTAK’a gönderilmiştir.

2021 yılı Denizli TİM-TEB Girişim Evi Faaliyetleri kapsamında 15 Start Up ve 6 Level Up firması ile toplam 21 firma ile birebir görüşmeler gerçekleştirilmiştir. Her yıl olduğu gibi bu yıl açılan Start Up programına, TÜBİTAK Desteği ile kurulan ve Ar-Ge süreci tamamlanmış firmalar kabul edilmiş, ihtiyaç duydukları iş yönetimi ve ticarileşme süreçlerine destek verilmiştir. Denizli ilinde toplam **4** eğitim verilmiş, **7,5** saat süren bu eğitimlere toplam **130** kişi/firma katılım göstermiştir.

2022 yılı Denizli TİM-TEB Girişim Evi, 12 Start Up ve 4 Level Up firması ile faaliyetlerini gerçekleştirmiştir. Destek verilen 15 firma içinde, TÜBİTAK 1512 Desteği ile kurulan ve hızla ticarileşmeye geçen, ihracata yeni başlayan ve başarılı bir şekilde büyüyen ve oyun sektöründe önemli bir ihtiyacı çözen ve yatırım hazırlığı içinde olan firmalar bulunmaktadır. DENİB ile birlikte, “Covid-19 Sonrası için 3D Planı (Dayanıklılık, Değişim, Dönüşüm)” eğitimi gerçekleşmiş olup, eğitime 57 kişi katılım göstermiştir. Pamukkale Teknokent ile “Yatırım ve Yatırım Süreçleri” eğitimi gerçekleşmiş olup, eğitime 15 kişi katılmıştır.

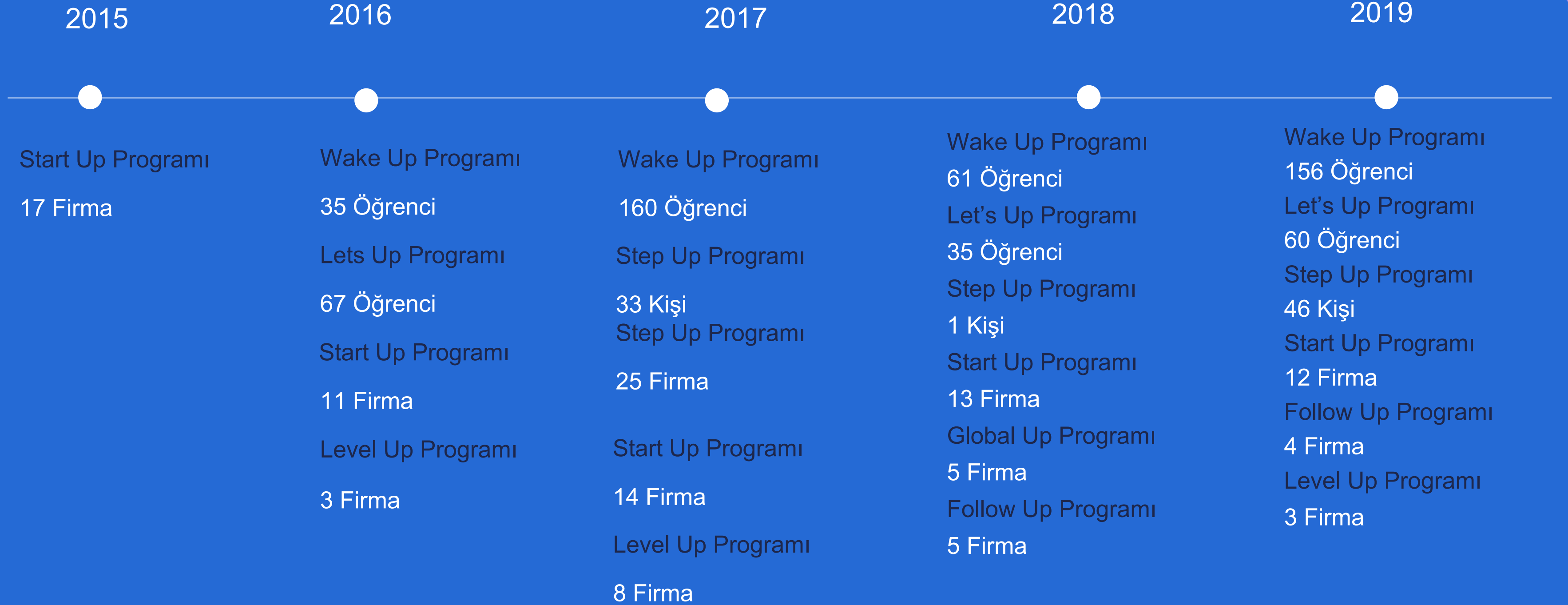
2023 yılında Denizli TİM-TEB Girişim Evi’nde, Start Up, Level Up ve Green Up programları gerçekleştirilmiştir. 2 dönem Start Up programında toplam 12, 1 dönem Level Up programlarında toplam 6 girişimci ve Green Up programında 6 girişimci program faaliyetleri kapsamında danışmanlık desteği almışlardır.

2024 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 1 grup Level Up ve 1 grup Green Up programı gerçekleştirilmiştir. Programlarda yer alan desteklediğimiz girişimci sayısı toplamda 25'tir. Sektörel olarak teknolojinin daha ağır bastığı firmalarımızın kalkınmasında sunacakları imkanları desteklemeye ve teşvik etmeye yönelik adımlar atılmıştır. Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analizi ve finansal analizler üzerine konularda destek sağlanmıştır. Green Up Programında ürün ve hizmetlerinden, satışlara, finansmandan insan kaynaklarına kadar her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla desteklenerek Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklenmiştir. her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla desteklenerek Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklenmiştir. Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra ,olası kobi ve kurumsallarla satış/işbirliği kurabilecekleri S2C programları, fuar ve tanıtım destekleri verilmiştir. İş insanlarının, kurumsal firma ve yatırımcı grup temsilcilerinin girişimcilere bilgi ve deneyimlerini aktardığı Speed Mentoring etkinlikleri ve 100'den fazla yatırımcıya sunum yaptıkları Demo Day etkinliği düzenlenmiştir.

Denizli TİM-TEB Girişim Evi 2024 yılı programlarının tamamlanmasıyla birlikte **bugüne kadar toplam 236 teknoloji firmasına** destek verilmiştir.

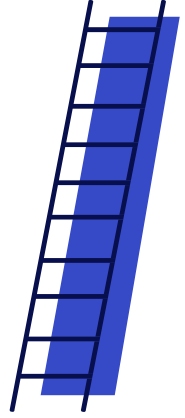
Denizli TİM-TEB Girişim Evi'nin Geçmişten Günümüze Verilerle

Sayılarla Denizli TİM-TEB Girişim Evi



Sayılarla Denizli TİM-TEB Girişim Evi





Start Up Programı

Yıllık ₺ 0 – 7 milyon Ciro

2024 yılı Start Up programında 23 girişim tarafından jüri üyelerine sunumlar gerçekleştirilmiş olup, 13 girişim kabul edilmiştir. 13 girişimin sektör dağılımı; 1 veri analizi, 4 enerji teknolojileri, 1 yapay zeka, 1 yazılım, 2 malzeme teknolojileri, 2 SaaS, 1 oyun ve 1 drone teknolojileri şeklindedir. Bu girişimlerden 11 tanesi B2B, 1 tanesi B2B2C ve 1 tanesi de B2C'ye yönelik olarak satış yapmaktadır.

Puki Yazılım

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Puki Yazılım, GRC (yönetim, risk yönetimi ve uyumluluk) uygulamasıdır. Kuruluşların bilgi güvenliği ve risk yönetim süreçlerinde dijitalleşmesini ve oto kontrol mekanizmasının kurulmasını sağlar.

Girişimci: Ömer KILINÇ

Web Sitesi: [Puki](#)

Sektör: Veri Analizi

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında verilen danışmanlık görüşmeleri ile girişimin hem ürün geliştirme sürecine hem de gelecek yol haritalarını oluşturmalarında destek sağlanmıştır. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Simya VC ve Galata Business Angel ile yatırım görüşmeleri üzerine tanıştırılmıştır.

Aryas Ar-Ge

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Aryas ARGE, yenilenebilir enerji (rüzgar ve güneş) destekli net sıfır emisyonlu ev tipi ısıtma ve soğutma sistemleri geliştirmektedir.

Girişimci: Yavuz SÜMER

Web Sitesi: [Aryas Arge](#)

Sektör: Enerji Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde firmanın stratejik kararları ve projeleri konusunda danışmanlık desteği verilirken yeni ürün stratejilerinin belirlenmesinde katkı sağlanmıştır.

Natriontech Enerji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Natriontech Enerji, şarj edilebilir pil üretme çalışmalarını sürdürmektedir. Lityum iyon ve sodyum iyon pil üretiminde gelişmiş reçeteler ve prototipler üretilmektedir.

Girişimci: Aslıhan GÜLER

Web Sitesi: [Yapım Aşamasında](#)

Sektör: Enerji Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde firmanın stratejik kararları ve projeleri konusunda danışmanlık desteği verilmiştir. Ürünlerin gelişim ve pazarlama süreçleri ile ilgili stratejiler belirterek fayda sağlanmıştır.

Optimimax

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Optimimax, değer akışında yürütülen süreçleri optimize etmek üzere geliştirilen yapay zeka platformudur. Optimimax, organizasyon zekasını oluşturur, değer akışını gerçek zamanlı izler, elde edilen veriyi iç görümlere dönüştürerek olası kayıpların engellenmesini sağlar.

Girişimci: Betül BAYRAM

Web Sitesi: [Optimimax](#)

Sektör: Yapay Zeka, Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde de ürünün gelişim süreci ve pazarlama süreçleri ile ilgili stratejileri belirtilerek fayda sağlanmıştır. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Arçelik ile bir araya gelmelerine olanak sağlanarak satış ve network konusunda firmaya destek verilmiştir. Girişim, TÜBİTAK 1707 Siparişe Dayalı Ar-Ge programı kapsamında teknoloji sağlayıcı olarak 1.8 milyon TL tutarında proje desteği almaya hak kazandı.

Antrego

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Antegro, sevkiyat yapan firmaların ve müşterilerinin ortak takip yapmasına yardımcı olurken takip aşamasında gecikme kaynaklı yaşanabilecek zararların önüne geçen bir sevkiyat takip programıdır.

Girişimci: Mustafa Talha ÇELİK

Web Sitesi: [Antrego](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde firmanın büyüme stratejileri doğrultusunda fonksiyon bazlı analiz yapılmıştır. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Simya VC ile tanıştırılarak network konusunda firmaya destek verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Demoday etkinliğine katılımcı olarak davet edilerek 100'den fazla yatırım grubuyla tanışılmasına olanak sağlanmıştır.

BC Ar-Ge

Ürün / Hizmet Açıklaması:

BC ARGE, sürdürülebilirlik ve çevre konularına öncelik vererek savunma sanayi, enerji, gıda, tarım gibi sektörlerde nanoteknolojik çözümler sunmaktadır. Yerli maden atıkları kullanılarak yeşil yöntemlerle ve sürdürülebilir şekilde üretilen çevre dostu ve yeni nesil nano alev geciktirici malzemeler üretmektedir. Bu malzemeler başta elektrik-elektronik ve kablo sektörü olmak üzere savunma sanayi, havacılık gibi alanlarda da kullanılmaktadır.

Girişimci: Büşra ATKESEN

Web Sitesi: Yapım Aşamasında

Sektör: Malzeme Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi programı kapsamında yapılan görüşmelerde ürün çeşitliliği, satış & pazarlama kanallarının geliştirilmesi konularında stratejik danışmanlık desteği verilmiştir. Türkiye Innovation Week 2024 İnosuit&TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması kapsamında Cfn Kimya, TİSAŞ, Türk Havacılık ve Uzay Sanayi, Üniteks Tekstil ile network konusunda firmaya destek verilmiştir.

TechStudio

Ürün / Hizmet Açıklaması:

TechStudio, elektrik dağıtım sistemleri için geliştirilen ölçüm cihazları ve yazılımlar sayesinde enerji kalitesini izlenebilir, problemler tespit edilebilir ve verimlilik artırılabilir. Aynı zamanda, haberleşme çözümleri ile müşterilerin güç sistemlerinde veri toplama, uzaktan izleme ve kontrol etme gibi işlemleri kolaylıkla gerçekleştirmesine olanak sağlanmaktadır.

Girişimci: Zeki KARTAL

Web Sitesi: TechStudio

Sektör: Enerji Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmelerinde ürün geliştirme, pazarlama, finans ve büyüme stratejileri konusunda danışmanlık desteği verilmiştir.



E-dison Tech

Ürün / Hizmet Açıklaması:

E-Dison, Elektrikli şarj istasyonlarının akıllı olmasını, akıllı davranmasını sağlamaktadır. Bunu paydaşları olan elektrikli araç kullanıcıları, şarj noktası operatörleri ve istasyon üreticilerine sunulan platform/yapay zeka modelleri aracılığıyla gerçekleştiren teknoloji girişimidir.

Girişimci: Reyhan EREN

Web Sitesi: E-dison Tech

Sektör: SaaS

Pazar Odağı: B2B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında ürün geliştirme, gelir modeli, satış ve pazarlama, yatırım konularında danışmanlık desteği verilmiştir. 2024 Web Summit etkinliğinde yer alarak büyüme ve işbirliği için heyecan verici fırsatları keşfetme olanağı yakalamıştır.

Yolport

Ürün / Hizmet Açıklaması:

YolPort, bir rota planlama uygulaması girişimidir. Bu yeni nesil rota planlama programı ile turizm taşımacılık yönetimi ve rota optimizasyonu süreçleri tüm personel taşımacılığı hizmetlerinde uçtan uca entegre bir şekilde hizmet sağlamaktadır.

Girişimci: Ahmet ŞAHİN

Web Sitesi: YolPort

Sektör: SaaS

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde firmanın büyüme stratejileri doğrultusunda fonksiyon bazlı analiz yapılmıştır. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında TEB ile tanıştırılarak, ürünleri hakkında geri bildirim alması sağlanmıştır.

Deguci Games

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Deguci Games, dünyanın her yerinden, küresel oyunlar üretmeye istekli, yetenekli ve yaratıcı oyun geliştiriciler ile birlikte simülatör oyunlar geliştirmektedir.

Girişimci: Cihan DOĞAN

Web Sitesi Deguci Games

Sektör: Oyun Teknolojileri

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmeleri kapsamında satış, pazarlama, gelir modeli geliştirme stratejileri gibi konular üzerinden girişime destek verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında TOGED ile tanıştırılarak, hem satış hem de iş birliği kurlmaları konusunda firmaya destek verilmiştir.

Mavios

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Mavios; kritik tesis bölgelerinde, sınır ötesi gözlem noktalarında ve orman bölgelerinde kullanılabilen, anomali tespit algoritmalarına sahip ve otonom şarj istasyonu sayesinde insan müdahalesine kapalı bir drone sistemi geliştirmektedir.

Girişimci: Yasin ÇELİK

Web Sitesi: Yapım Aşamasında

Sektör: Drone Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

Danışmanlık programı kapsamında, firmaya yeni müşteri kanalları ve pazar araştırması konusunda danışmanlık desteği verilmiştir.

Mikrofab

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Mikrofab, laboratuvar malzemeleri üzerine odaklanmış; manyetik optik ve elektronik analizler için mikrokontrolcülü kriyostat geliştiren bir donanım girişimidir. Elektriksel, optik, manyetik için test sistemleri geliştirmişlerdir ve ürünleri mevcuttur.

Girişimci: Özkur KURAN

Web Sitesi: Mikrofab

Sektör: Malzeme Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmelerinde satış&pazarlama kanallarının geliştirilmesi, firmanın stratejik planının oluşturulması gibi konular üzerinden girişime destek verilmiştir.

PL Enerji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

PL Enerji, buhar-kondens sistemlerinde buhar kazanına dönecek kondensin iletkenlik, bulanıklık, pH ve sıcaklık değerlerini kontrol edecek yazılım ve donanım çözümü geliştirerek buhar kazanında verim ve enerji kaybına neden olacak artışı önlemeye yönelik çözümler geliştirmektedir.

Girişimci: Ali PALA

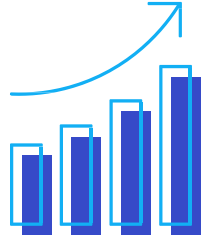
Web Sitesi: [PL Enerji](http://www.plenerji.com.tr)

Sektör: Enerji Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında girişim ile yapılan danışmanlık görüşmeleri ile firmanın hem ürün geliştirme sürecine hem de gelecek yol haritalarını oluşturulmasına destek sağlanmıştır. TIW'24'te Investor Meetings etkinliğinde Eksim Ventures ile yatırım görüşmeleri kapsamında tanıştırılmıştır. Eksim Ventures ile görüşme neticesinde Eksim Pulse programına başvuru yapılması ve akabinde değerlendirme sürecinin yürüyeceği ile ilgili fikir belirtilmiştir. Ri Pie Portföy tarafımdan maliyetleri belirten detaylı bir sunum iletilecek olup, akabinde konuyu değerlendirip geri dönüş yapılacağı belirtilmiştir.



Level Up Programı

Yıllık ₺ 7 milyon ve Üstü Ciro

2024 yılında 6 girişim Level Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 firmanın sektör dağılımı; 1 SaaS, 2 platform, 1 sağlık teknolojileri, 1 yapay zeka ve 1 otomotiv şeklindedir. Bu girişimlerden 3 tanesi B2B ve 3 tanesi de B2B-B2C'ye yönelik olarak satış yapmaktadır.

Kapsül DX

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Kapsül Dx, yazılım, veri analitiği, yapay zekâ, robotik süreç otomasyonu, endüstriyel IoT ve siber güvenlik gibi teknoloji hizmetlerinin yanı sıra dijital dönüşüm, süreç mühendisliği gibi konularda hizmetler sunmakta, şirketlerin dijital dönüşüm yolculuklarındaki tüm ihtiyaçlarını karşılamayı hedeflemektedir.

Girişimci: Tuğba GÜNGÖR

Web Sitesi: [Kapsül Dx](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında yapılan danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme, yatırım, sektörel yayılım ve finans gibi çeşitli konularda stratejik öneriler verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Binovative ile tanıştırılarak, network, yatırım konularında firmaya destek verilmiştir.

Morya Teknoloji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Morya Teknoloji, yapay zeka ve derin öğrenme teknolojilerinin geliştiricisidir. Yenilikçi ve yüksek performanslı AI tabanlı çözümler sunmaktadır. Morya, doğal dil işleme, bilgisayar görüşü, otonom sistemler ve veri analitiği gibi alanlarda öncü teknolojiler geliştirerek, işletmeleri dijital dönüşüm yolculuklarında yönlendirmektedir.

Girişimci: Ömer HELVACI

Web Sitesi: [Morya Teknoloji](#)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında danışmanlık görüşmeleriyle ürün çeşitliliği, satış & pazarlama kanallarının geliştirilmesi konularında stratejik danışmanlık desteği verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Eksim Ventures ve Binovative ile tanıştırılarak, network, yatırım konularında firmaya destek verilmiştir.

Diagno Biyoteknoloji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Diagno Biyoteknoloji TÜBİTAK BİGG desteğiyle kurulmuş bir biyoteknoloji şirkettir. Uzmanlık alanı tanı kitleri ve tanı kiti hammaddelerinin üretimidir. Tanı teknolojileri konusunda 20 yıllık birikim ile tanı kiti hammaddeleri ve cihazları, altyapı kurulumu ve uluslararası sertifikasyon konularında da çözümler sunmaktadır. Bu alanda hem ARGE hem de üretim faaliyetleri bulunmaktadır.

Girişimci: Özlem DEMİRBOĞA, Çağrı DEMİRBOĞA

Web Sitesi: [Diagno Biyoteknoloji](http://DiagnoBiyoteknoloji.com)

Sektör: Biyoteknoloji

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

Türkiye İnovasyon Haftası boyunca stant desteği verilerek, yenilikçi DiagnoBody teknolojisini ve veteriner teşhis çözümlerini geniş bir kitleye tanıtmaya imkanı bulmuşlardır. TIW'24'te Investor Meetings etkinliğinde APY Ventures, Fuzul Ventures ve Industry Meetings etkinliğinde Acıbadem Grubu ile satış, iş birliği, yatırım görüşmeleri kapsamında tanıştırılmıştır. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Inveo Ventures ile tanıştırılarak, yatırım konularında firmaya destek verilmiştir.

Grispi

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Grispi, bulut tabanlı bir müşteri ilişkileri yönetimi platformudur. Şirketlerin gelen/giden çağrılar, e-posta, canlı destek ve sosyal medya gibi tüm destek kanallarını tek bir platformdan kolayca yönetmesini sağlamaktadır.

Girişimci: Bilgehan YILMAZ

Web Sitesi: [Grispi](http://Grispi.com)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında danışmanlık görüşmeleriyle ürün çeşitliliği, satış & pazarlama kanallarının geliştirilmesi konularında stratejik danışmanlık desteği verilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Binovative ile tanıştırılarak, network ve yatırım konularında firmaya destek verilmiştir.

Procyon Elektrik

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Procyon Elektrik, fabrikaların üretimini son teknolojiyle buluşturarak verimliliği maksimuma çıkaracak elektrifikasyon, otomasyon, AG-YG tesisleri, Endüstri 4.0 ve mühendislik çözümleri sunmaktadır.

Girişimci: Esra Fatma TOMBULTÜRK

Web Sitesi: Procyon Elektrik

Sektör: Elektronik

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

Girişim, kendi kararıyla programdan ayrılmıştır.

Ürün / Hizmet Açıklaması:

MilimetriQ, kurulduğu tarihten beri lamine ahşap, alüminyum ve çelik yatların mekanik sistem tasarımları ve üç boyutlu lazer tarama, üründen tasarım ve dijital ikiz uygulama hizmetlerini sürdürmektedir.

Girişimci: Barış Alper ÖZGÜR

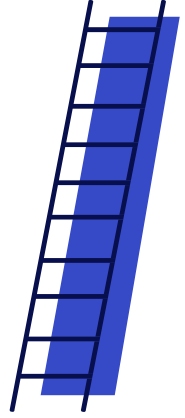
Web Sitesi: MilimetriQ

Sektör: İmalat

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında danışmanlık görüşmeleriyle ürün geliştirme ve ürünlerin yaygınlaştırılması gibi konularda stratejik danışmanlık desteği sağlanmıştır



Green Up Programı

Tarım ve hayvancılık, geri dönüşüm, temiz enerji, doğaya uyumlu malzeme ve temiz teknolojiler alanlarındaki ticarileşmiş teknoloji firmaları

2024 yılı Green Up programında 6 girişim Green Up programına kabul edilmiştir. Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 girişimin sektör dağılımı; 2 tarım teknolojileri, 1 biyoteknoloji, 1 platform, ve 2 malzeme teknolojileri şeklindedir. Bu girişimler B2B'ye yönelik satış yapmaktadır.

Atlas

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Atlas, sebze fidesi, meyve fidanı, iç ve dış mekan süs bitkisi üreticilerinin yetiştirme ortamı olarak kullandığı torfu, torf maliyetlerinin giderek artması ve torfun çıkarılması sırasında karbondioksit emisyonlarının yoğun olması sebepleriyle alternatif yetiştirme ortamları arayışlarına çözüm olabilecek ürünler geliştirmektedir.

Girişimci: Oğulcan ESMER

Web Sitesi: [Atlas](#)

Sektör: Tarım Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamındaki danışmanlık görüşmelerinde satış&pazarlama kanallarının geliştirilmesi, firmanın stratejik planının oluşturulması, ürün&pazar uyumu gibi konular üzerinden girişime destek verilmiştir.

LL Material Factory

Ürün / Hizmet Açıklaması:

LL Material Factory, organik atıkları yeşil kimyasallara dönüştürmek için yeşil enzimler ve proses tasarımları üreterek, daha sürdürülebilir bir dünya için üretim sistemlerinin temiz dönüşümüne katkıda bulunuyor.

Girişimci: Ece Zeynep KALYONCUOĞLU

Web Sitesi: [LL Material Factory](#)

Sektör: Biyoteknoloji

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

Girişime, TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamındaki danışmanlık görüşmeleri ile yeni stratejik kararlar ve finans stratejisi konusunda destek sağlanmıştır. Olası işbirliği fırsatı için girişim, TEB ile tanıştırılarak, faaliyet alanlarının detaylı aktarılmasına olanak sağlanmıştır. TIW'24'te Industry Meetings etkinliğinde Newtech Kimya ve Doğanlar Tarım ile satış ve network amacıyla; Investor Meetings etkinliğinde Platin Capital ile yatırım görüşmeleri kapsamında tanıştırılmıştır.

Nanoterial

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Nanoterial, kalıcı mıknatısların geri dönüşümü üzerine kurulmuştur. Bu proje başarılı bir şekilde sonuçlanıp, geri dönüştürülmüş kalıcı mıknatıs ve mıknatıs tozları ürün olarak elde edilmiştir. Üretim metodu Türkiye'de patentlenmiştir. Ürünler arasında müşteri talebine göre geri dönüşüm yöntemi veya klasik yöntemler ile üretilen kalıcı mıknatıslar, geri dönüştürülmüş mıknatıs tozları ve nano malzemeler de bulunmaktadır.

Girişimci: Ozan DOĞAN

Web Sitesi: Nanoterial

Sektör: Malzeme Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamındaki danışmanlık görüşmelerinde ürün pazarlama aktiviteleri, yatırım sunumu, satış ve ürün yayılım stratejileri için destek verilmiştir. Türkiye Innovation Week 2024 İnosuit&TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması kapsamında TİSAŞ Silah Sanayi ve Tosçelik ile tanıştırılmıştır. TIW'24'te Industry Meetings etkinliğinde Newtech Kimya ve Kelebek Arge ile satış ve network amacıyla tanıştırılmıştır.

Carbon Gate

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Carbon Gate, şirketlerin emisyon yolculuğunda ihtiyaç duyduğu kolay karbon ayak izi,ölçümü, İhtiyaca yönelik raporlama ve azaltma stratejileri yapmaktadır.

Girişimci: Okan DURSUN

Web Sitesi: Carbongate

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

Türkiye Innovation Week 2024 İnosuit&TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması kapsamında Kadifeteks, Mete Plastik, PickupTeknoloji, Tellioğlu Gıda, TGS Yer Hizmetleri, Tosçelik, Türk Havacılık ve Uzay Sanayii ile tanıştırılmıştır. TİM Report dergisi Sürdürülebilirlik sayfasında girişimin tanıtım faaliyeti gerçekleştirilmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında Arçelik ve Arz Portföy ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem de yatırım konularında firmaya destek verilmiştir. TIW'24'te Industry Meetings etkinliğinde ASELSAN, Dexpell Logistics, Docotton Group ile satış ve network amacıyla tanıştırılmıştır.

Harcy

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Harcy, tekstil atıklarını geri dönüştürerek, bina ısı yalıtım malzemesi üretmektedir. Geliştirilen ürünler herhangi bir kimyasal içermez ve sağlıklı ve etkili bir ısı yalıtım seçeneği sunmaktadır. Üretim tekniği ve hammadde tercihi sebebiyle uygun fiyatlı ve çevre dostudur.

Girişimci: Melih Gazi KÜŞÜM

Web Sitesi: [Harcy](#)

Sektör: Malzeme Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

Girişim Kuveyt Türk Portföy liderliğinde \$350.000 yatırım almıştır. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliği kapsamında olası işbirliği fırsatına yönelik olarak TEB ile tanıştırılmıştır. Türkiye Innovation Week 2024 İnosuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması kapsamında CFN Kimya, Kadifeteks, Kayalar Kimya, Mete Plastik ve Üniteks Tekstil ile tanıştırılmıştır. TİM-TEB Girişim Evi kapsamında yapılan birebir görüşmelerde pazarlama ve finans stratejisi yönünde önerilerde bulunulmuştur. TIW'24'te stant desteği verilmiştir. TIW'24'te Investor Meetings etkinliğinde Eksim Ventures ve Industry Meetings etkinliğinde Newtech Kimya ve Kelebek Arge ile satış ve network amacıyla tanıştırılmıştır.

Agronef

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Agronef, topraksız tarım teknolojilerini kullanarak, verimliliği artırmak, su ve enerji kullanımını optimize etmek ve gıda üretimini daha sürdürülebilir hale getirmek için yenilikçi çözümler sunmaya yönelik ürünler geliştirmektedir.

Girişimci: Fuat BALCI

Web Sitesi: [Agronef](#)

Sektör: Tarım Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler:

TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında girişim ile yapılan birebir danışmanlık görüşmelerinde girişimin gelecek stratejileri ele alınmıştır. Potansiyel müşteri grupları, satış & pazarlama kanallarının geliştirilmesi, gelir modeli stratejileri gibi konular üzerinden girişime destek verilmiştir. TIW'24'te stant desteği verilmiştir.

Girişimcilerimizin Görüşleri Nelerdir?



Ali PALA
PL Enerji-Kurucu

«TİM-TEB Girişim Evi ile serüvenim TÜBİTAK BİGG 1512 Girişimci Projem ile başladı. Proje başvuru aşamasında İş Planının hazırlanması, hangi konulara hangi açıdan bakmak ve yönetmek gerektiği gibi birçok konuda birebir destek ile birlikte eğitimler de alma fırsatını yakaladım. TÜBİTAK tarafından mükemmeliyet mührü almaya hak kazanan girişimim sonrasında da Start-Up programı kapsamında çözümüm için ile ilgili taraflarla buluşma, şirket değerlendirme faaliyetleri ve finans akış değerlemesinin yapılması gibi birçok konuda ciddi destek aldım. Çok farklı pencerelerden geniş açılarla bakma fırsatı yakaladığımı çok rahat söyleyebilirim. Bu vesile ile sektördeki yeni bir girişimci olarak sağladığınız benim için çok önemli destekler için minnettarlığımı bir kez daha dile getirmek isterim. Çok güzel projelerde birlikte birçok çalışma gerçekleştirmek temennisiyle.»



Ömer KILINÇ
Puki Yazılım-Kurucu Ortak

«Puki Teknoloji olarak, yola çıktığımız ilk günden beri tamamen ürün odaklı olarak çalıştık. Ancak TİM-TEB ile tanıştıktan sonra zayıf yönlerimizin farkında vardık. Daha da önemlisi, zayıf yönlerimizi güçlendirmenin yolunu öğrenme fırsatı bulduk. TİM-TEB Girişim evi ile yürüttüğümüz çalışmaların ardından girişim ekosistemindeki faaliyetlerimizde daha profesyonel adımlar atmaya başladık.»



Okan DURSUN
Carbon Gate-Kurucu Ortak

«Mentorlük görüşmeleri boyunca yeni bir bakış açısı kazanmamıza yönelik bir çok öneriler aldık. Etkinliklerde yapılan eşleştirmeler ise bizim için çok kıymetliydi. Genel olarak çok keyif aldık ve bizim için çok verimliydi. Pek çok firma ile tanışıp iş fırsatları geliştirme imkanı bulduk. Tüm ekibe bu imkanı bize sağladıkları için teşekkür ederiz.»



Özlem DEMİRBOĞA
Diagno Biyoteknoloji-Kurucu

«TİM-TEB Girişim Evi'nin Level Up programı, Diagno Biyoteknoloji için önemli bir büyüme fırsatı sundu ve çok değerli mentor görüşleriyle yol haritamızı daha iyi hale getirmemizi sağladı. TİM-TEB girişim evi vesilesiyle Türkiye İnovasyon Haftası etkinliklerinde ücretsiz bir stant açarak yenilikçi DiagnoBody teknolojimizi ve veteriner teşhis çözümlerimizi geniş bir kitleye tanıtmaya imkanı bulduk. Bu etkinlik, hem potansiyel müşteriler hem de iş ortaklarıyla doğrudan temas kurmamızı sağladı. Ayrıca, programın sunduğu yatırımcı bağlantıları aracılığıyla stratejik görüşmeler gerçekleştirdik. Bu görüşmeler, hem şirketimizin büyüme planlarına yönelik yeni finansman fırsatlarını değerlendirmemize hem de sektördeki önemli oyuncularla iş birliği ağıımızı genişletmemize katkı sağladı. TİM-TEB Girişim Evi'nin desteği, Diagno Biyoteknoloji'nin inovatif kimliğini güçlendiren ve daha geniş bir ekosisteme dahil olmasını sağlayan bir katalizör oldu.»



Bilgehan YILMAZ
Grispi-Kurucu Ortak

«TİM-TEB Girişim Evi'nin başlangıçta somut faydalarından biri sağladığı AWS kredileri. Toplamda 40 bin dolara varan AWS kullanım kredisi alabilmemiz çok değerli. Zira girişimler 40 bin dolar daha bulabilmek için aylarca yatırımcı ikna etmek için zaman ve efor kaybediyor. Bu tip faydaların çeşitlenerek artmasını dilerim. Mehmet Sanlı gibi deneyimli bir mentordan birebirde destek alabilmek çok önemli. Zorlu ekonomik şartlarda girişimi var etme ve büyütme mücadelesi içerisindeyken resmin geneline bakmaya biliyoruz. Mehmet Bey'in değerli yorumlarıyla ürünü ve gelir modelini daha iyi hale getirebiliyoruz. TİM-TEB Girişim Evi'nin özellikle B2B alanda çok geniş bir bağlantı ağının olduğunu biliyoruz. Sürecin devamında bu ağdaki potansiyel müşteri ve partnerle de görüşmek isteriz.»



Zeki KARTAL
Techstudio-Kurucu Ortak

«TİM-TEB Girişim Evi ile yaptığımız danışmanlık görüşmeleri sayesinde, içinde bulunduğumuz süreçlere tek noktadan bakmamamız gerektiğini her defasında yeniden tecrübe ediyoruz. Girişimcilik + Ar-Ge çalışmalarının içinde kaybolmuşken; odaklanmamız gereken işletme, finans, satış, planlama v.b. gibi kritik öneme sahip alanlarda da yapılması gerekenler bu danışmanlık görüşmeleri ile belirleniyor ve yapılması gerekenler uygulamaya geçiliyor. Ayrıca yetkinliğimizin az olduğu diğer tüm konular ile ilgili olarak, bir telefon uzağımızda bir çözüm olduğunu bilmek güven vermekte. Tüm ekibin emeğine sağlık.»

3

İL BAZLI TİM-TEB GİRİŞİM EVİ FAALİYETLERİ

7.Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi

Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi

Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi Faaliyetleri Özeti

2015 yılında faaliyetlerine başlayan Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi GAİB desteğiyle kurulmuştur. İlk yılında Start Up Programı, Genel Girişimcilik Eğitimleri ve ihracatçı teknolojik şirketlere yönelik eğitimler vererek faaliyetlerine başlamıştır.

Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi'nde; Start Up programı kapsamında ilk dönem 1 grup, ikinci dönem 1 grup toplamda 13 girişimci ile 1 jüri değerlendirme toplantısı ve 5 birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleştirilmiştir. 46 katılımcı ile buluşulan 4 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur.

2016 yılında Wake Up, Start Up ve Level Up Programları gerçekleştirilmiştir. İlk dönem 1 grup, ikinci dönem 1 grup olmak üzere toplam 2 farklı grup ile Start Up programı kapsamında 8 girişimci ile 5 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 jüri değerlendirme toplantısı; Level Up programında 1 eğitim ve 5 birebir danışmanlık görüşmesi ile toplamda 6 girişimci ile ticari hızlandırma çalışmaları gerçekleştirilmiştir. 23 öğrencinin katılım sağladığı Wake Up programı kapsamında 3 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve çalışmalar gerçekleştirilmiştir. TÜBİTAK BİGG Desteklerine hazırlanmak amacıyla yürütülen Step Up programı kapsamında 221 katılımcıya 10 saat süren Tanıtım ve İş Planı Eğitimi uygulanmıştır. Let's Up programı kapsamında 8 gün boyunca 25 öğrencinin katılım sağladığı eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 413 katılımcı ile buluşulan farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur.

2017 yılında Wake Up, Let's Up, Start Up ve Level Up Programları gerçekleştirilmiştir. Start Up programında 8 girişimci ile 5 birebir danışmanlık görüşmeleri, Level Up programında 4 girişimci ile 5 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 toplu eğitim gerçekleştirilmiştir. 47 öğrencinin katılım sağladığı Wake Up programında 3 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve çalışmalar gerçekleştirilmiştir. Let's Up programında 15 öğrencinin katılım

sağladığı 8 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 139 katılımcı ile buluşulan 7 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur.

2018 yılında Start Up programında 11 girişimci ile 6 birebir danışmanlık görüşmesi, Level Up programında 4 girişimci ile 5 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 toplu eğitim gerçekleştirilmiştir. Follow Up programı kapsamında 9 girişimci ile 3 birebir danışmanlık görüşmesi, 2 girişimci ile Stratejik Büyüme Programı kapsamında 2 birebir danışmanlık görüşmesi, 6 girişimci ile Global Up programı kapsamında 2 toplu eğitim ve 2 birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleştirilmiştir. 92 öğrencinin katılım sağladığı Wake Up programında 3 günlük uygulama ağırlıklı eğitim ve çalışmalar gerçekleştirilmiştir. Let's Up programı kapsamında 94 öğrencinin katılımıyla 6 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 148 katılımcı ile buluşulan 6 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur. Ayrıca 9 tanıtım ve işbirliği odaklı görüşmeler, 2 etkinlik düzenlenerek 2319 katılımcıya ulaşılmış, il ve bağlı olunan bölgedeki bilinirlik oranını artırmaya yönelik faaliyetler gerçekleştirilmiştir.

2019 yılında Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi'nde; 11 girişimci ile Start Up programı kapsamında 6 birebir danışmanlık görüşmesi, 8 girişimci ile Level Up programı kapsamında 5 birebir danışmanlık görüşmesi gerçekleştirilmiştir. Let's Up programı kapsamında 16 öğrencinin katılım sağladığı 6 gün boyunca eğitim ve uygulamalar tamamlanırken, 177 katılımcı ile buluşulan 3 farklı genel girişimcilik eğitimi ildeki uygun kitlelere sunulmuştur. Ayrıca 4 tanıtım ve işbirliği odaklı görüşmeler, 2 etkinlik ve 2 Dış Ticaret Workshop'u, 1 Demoday etkinliği düzenlenerek 198 katılımcıya ulaşılmış, il ve bağlı olunan bölgedeki bilinirlik oranını arttırmaya yönelik faaliyetler gerçekleştirilmiştir.

2020 yılında Start Up ve Level Up programları gerçekleştirilmiştir. 2 grup Start Up, 2 grup Level Up Programlarında toplam 24 girişimci danışmanlık desteği almıştır.



2021 yılında Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi bölgedeki bilinirlik oranının artmasıyla bölgenin ekosistemine büyük katkı sağlayarak çevre illerdeki (Malatya, Şanlıurfa, Kahramanmaraş, Sivas) teknoloji firmalarını da stratejik danışmanlık hizmetleriyle desteklemiştir. 2 grup Start Up 2 grup Level Up programı kapsamında toplam 21 girişim desteklenmiştir. Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birliği (GAİB) iş birliği ile 4 eğitim gerçekleştirilmiş olup 8 saat süren bu eğitimlere toplamda 2.151 kişi katılım göstermiştir. Eğitimlerde girişimciliğin ilk basamağından başlayıp, ülkemizdeki işletmelerin büyüme önündeki engellerle nasıl mücadele edeceği, kurumsal büyümeyi nasıl başaracakları, işletmelerin günlük hayatında sıklıkla karşılaştıkları verimlilik problemleri ele alınarak karlılığı kolaylıkla artırabilecek çeşitli pratik yöntemler aktarılmıştır.

2022 yılında Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi Start up ve Level up programları gerçekleştirilmiştir. Start Up Programı kapsamında 1. dönem 6 girişimci, 2. dönem 6 girişimci toplamda 12 girişimciye birebir danışmanlık görüşmesi, Level Up programı kapsamında 5 girişimci ile 5 birebir danışmanlık görüşmesi ve 1 toplu eğitim gerçekleştirilmiştir. Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi, çevre illerdeki girişimcilerin programlara olan taleplerinin artmasıyla bu dönem de çevre illerdeki girişimcilere destek vermeye devam etmiştir. Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birliği (GAİB) iş birliği ile 2 eğitim gerçekleştirilmiş olup 4 saat süren bu eğitimlere toplamda 825 kişi katılım göstermiştir.

2023 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 1 grup Level Up ve 1 grup Global Up Programı gerçekleştirilmiştir. Start Up, Level Up ve Global Up seviyesindeki programlarda yer alan desteklediğimiz girişimci sayısı 24'tür. Sektörel olarak teknolojinin daha ağır bastığı firmalarımızın kalkınmasında sunacakları imkanları desteklemeye ve teşvik etmeye yönelik adımlar attık.

2024 yılı faaliyetleri kapsamında 2 grup Start Up, 1 grup Global Up ve 1 grup Level Programı gerçekleştirilmiştir. Programlar kapsamında toplam 24 girişimci danışmanlık desteği almıştır. Start Up programlarında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde potansiyel müşteri segmentasyonu, kaynakların analizi ve finansal analizler üzerine konularda destek sağlanmıştır. Global Up Programında ihracata yönelik destekler ve ihracat yapılacak ülkeler konusunda her evrenin derinlemesine incelendiği ve dokümanlarla desteklenerek Start Up ve Scale Up seviyesinde kullanabilecekleri bir yol haritaları çıkarılarak desteklenmiştir. Level Up programında gerçekleştirilen danışmanlık görüşmelerinde büyüme stratejileri belirlenerek ürün hizmet yapısı, stratejik fiyatlandırma, doğru hedefleme ve globalde büyüme konularında destek sağlanmıştır. Danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra ,olası kobi ve kurumsallarla satış/işbirliği kurabilecekleri S2C programları, fuar ve tanıtım destekleri verilmiştir. İş insanlarının, kurumsal firma ve yatırımcı grup temsilcilerinin girişimcilere bilgi ve deneyimlerini aktardığı Speed Mentoring etkinliği düzenlenmiştir.

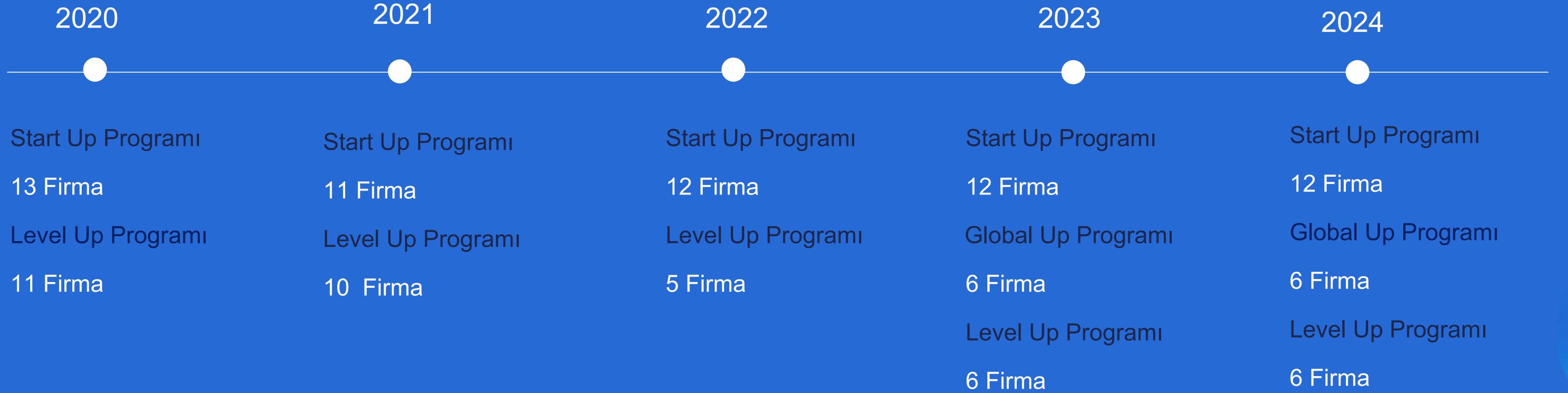
Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi'nde 2024 yılı programlarının tamamlanması ile birlikte **bugüne kadar toplam 213** teknoloji firmasına destek verilmiştir.

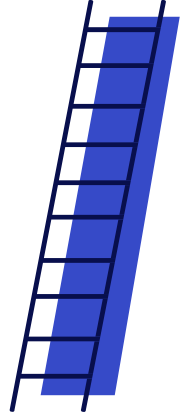
Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi'nin Geçmişten Günümüze Verilerle

Sayılarla Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi



Sayılarla Gaziantep TİM-TEB Girişim Evi





Start Up Programı

Yıllık ₺ 0 – 7 milyon Ciro

2024 yılında Start Up programında 24 girişim tarafından jüri üyelerine sunumlar gerçekleştirilmiş olup, 12 girişim Start Up programına kabul edilmiştir.

Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 12 girişimin sektör dağılımı; 1 Siber Güvenlik, 1 Eğitim Teknolojileri, 1 AR/VR, 2 Yazılım, 1 Görüntü İşleme, 1 Drone Teknolojileri, 1 Mobil Uygulama, 2 Yapay Zeka, 1 3D Teknolojileri ve 1 Pazar Yeri şeklindedir. Bu girişimlerden 7 tanesi B2B, 5 tanesi de hem B2B hem B2C'ye yönelik olarak satış yapmaktadır.



Kuantum Siber Güvenlik

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Kuantum Pi ürünü, herhangi bir ekstra konfigürasyona ihtiyaç duymadan çalıştırılabilmektedir. Bu sebeple tak-çalıştır özelliğine sahiptir. Birçok modülü bünyesinde barındıran bu güvenlik duvarının arayüzü çoklu dil desteğine (Türkçe, İngilizce, Almanca, Fransızca, İspanyolca, Azerice, Çince, Arapça) sahip olup, kullanım kolaylığı sayesinde uzman ihtiyacını ortadan kaldırmaktadır.

Girişimci :Tuncay KARAMAN

Web Sitesi: [Kuantum Siber Güvenlik](http://kuantum.siber.guvenlik)

Sektör : Siber Güvenlik

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Microsoft ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem de iş birliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Ayrıca 'Türkiye Innovation Week 2024 İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşmasında Pickup Teknoloji ve TEB Girişim Bankacılığı ile tanıştırılmıştır. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Microsoft firması ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır.

Dünyatek Bilişim

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Okul öncesi eğitimde çocuklara bilgi işlemsel düşünme ve kodlama becerilerini kazandırmak amacıyla yerel bir robotik kitin adapte edilmesini, çocuklara özgün ve kültüre uygun bir öğrenme materyali sağlamayı amaçlayan Dünyatek Bilişim, özel bir tasarım yoluyla anlama temelli eğitim modeli geliştirmeyi hedeflemektedir.

Girişimci :Mehmet BAŞARAN

Web Sitesi : [Dünyatek Bilişim](http://dunyatek.bilisim)

Sektör: Eğitim Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün ve pazar geliştirme konusunda öneriler verilmiştir.

FST Yazılım

Ürün / Hizmet Açıklaması:

FST Yazılım, sanal gerçeklik tabanlı profesyonel İHA Simülatörünü geliştirmek amacı ile kurulmuştur. Bu simülatör kullanıcıların drone kullanımını öğrenim esnasında oluşabilecek maddi hasarları ortadan kaldırarak, kullanıcıları daha bilinçli bir şekilde sahaya indirmeyi hedeflemektedir. İHA ehliyeti alınırken kullanıcıların öncesinde bir sanal gerçeklik kullanılarak eğitimden geçmelerini ve daha gerçekçi bir deneyim sağlamaya amaçlamaktadır.

Girişimci : Furkan ÖZKAYMAK

Web Sitesi: [FST Yazılım](#)

Sektör : AR/VR

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün ve pazar geliştirme konusunda öneriler verilmiştir. Finansal dokümanı hazırlanması konusunda destek sağlanarak firma yatırıma hazır hale gelmiştir. Ayrıca Hubsan firması ile tanıştırılarak olası iş birliği fırsatı için firmaya destek verilmiştir.

Wisera Teknoloji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Wisera, müşterilerinin saha ve ofis çalışanlarına farklı kanallardan gelen iş taleplerini tek bir kaynak üzerinde toplayan, en uygun durumdaki çalışana görev ataması yapan ve yapılan işleri takip eden « İş Yönetim ve Takip Uygulaması » dır.

Girişimci : Uğraş ÖZKAN - Okan KALE

Web Sitesi: [Wisera Teknoloji](#)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Arçelik ile görüşme yapmaları sağlanarak, hem satış hem de işbirliği kurmaları konusunda firmaya destek verilmiştir. Ayrıca 'Türkiye Innovation Week 2024 İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşmasında CFN Kimya ve Teknorot Otomotiv ile tanıştırılmıştır. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Arçelik firması ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır.

Sapphire Surfaces

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Sapphire Surfaces, doğal taş ihracatına yönelik görüntü işleme teknolojileri ile standardizasyonun sağlanması & B2B pazaryeri oluşturulması ile doğal taşların kalite tespiti yapılması ile ihracatı dijitalleştirmeyi hedeflemektedir.

Girişimci : Bensu GÜMÜŞ

Web Sitesi: [Yapım Aşamasında](#)

Sektör: Görüntü İşleme

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Girişimci, ilk iki görüşmeden sonra, danışmanlık görüşmelerine, kendi isteği ile katılım sağlamamıştır.

Devin Soft

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Devin Soft'un geliştirmiş olduğu Motionrank, kullanıcıların video kesitler paylaşp, review yapabilmelerini sağlamaktadır. Bu sayede youtuber, kısa film yapımcıları, influlencer gibi video içerik üreticilerinin videolarını yayınlamadan önce internal tersterlar ile revize etmeleri ve bu süreci hızlandırmaları hedeflenmektedir.

Girişimci : Barış BABÜROĞLU

Web Sitesi: [Devin Soft](#)

Sektör: Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün ve pazar geliştirme konusunda öneriler verilmiştir. Ayrıca Finansal dokümanı hazırlanması konusunda destek sağlanarak firma yatırıma hazır hale gelmiştir. TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Şirket Ortağı ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır.

Rigelsan

Ürün / Hizmet Açıklaması:

İnsansız hava araçları teknolojisinde önemli birçok projeye imza atmış olan Rigelsan, yüksek kabiliyetli ve dünyada eşi benzeri az bulunan insansız hava araçları ve ekipmanlarını özgün tasarımlar ve yerli, milli ekipmanlar kullanarak üretmektedir. Güvenlik sektörüne yönelik ürettikleri hava araçları, AR-GE çalışmaları ile desteklenmektedir ve sektörün ihtiyaçlarına uygun çözümler sunmaktadır.

Girişimci : Hazar ALTAŞ

Web Sitesi: [Rigelsan](http://rigelsan.com.tr)

Sektör: Drone Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmelerinde yeni ürünlerin gelişim ve pazarlama süreçleri ile ilgili stratejiler belirterek fayda sağlanmıştır.



Virenet

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Virenet Infrastructure as a Service (IaaS) ; backend uygulamalarını saniyeler içinde dağıtmanızı sağlamaktadır. Otomatik ölçeklendirme ve CI/CD entegrasyonu ile geliştirme sürecinizi hızlandırır. Altyapı yönetimini üstlenerek, ekibinizin inovasyona odaklanmasını sağlar ve zaman/maliyet tasarrufu sunmaktadır.

Girişimci : Recep ERDOĞAN

Web Sitesi [Virenet](http://virenet.com.tr)

Sektör: Yazılım

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme süreçleri, yeni stratejiler, pazarlama stratejileri, ürün stratejileri, rakip stratejileri, finansal stratejileri belirlemeleri konusunda destek sağlanmıştır. Ayrıca TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde TR Angels, Telenity ve TEB İnovasyon birimi ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır.



Ninni App

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Ninni, içeriğindeki güvenli, eğitici ve keyifli masallarla, çocukların ekran başında geçirdikleri süreyi anlamlı ve eğlenceli hale getirmeyi amaçlayan bir mobil uygulamadır. Bu yüzden Ninni, çocuklar için sadece bir uygulama olmanın ötesine geçerek, onların en yakın dostlarından biri haline gelmeyi hedeflemektedir.

Girişimci : Furkan BALAMAN

Web Sitesi: [Ninni App](#)

Sektör: Mobil Uygulama- Platform

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Toged ve Rootlabs firmaları ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Yapılan danışmanlık görüşmelerinde satış-pazarlama stratejileri, ürün geliştirme ve operasyonel süreçler konusunda firmaya destek verilmiştir.



Glorvia

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Glorvia, kullanıcıların kendi benzersiz elbiselerini tasarlayıp kişiye özel olarak ürettirebildikleri yenilikçi bir marka ve girişimidir. Özel üretim modeliyle sürdürülebilirliğe katkı sağlamayı hedefleyen Glorvia, beden ölçüleri nedeniyle kıyafet bulmakta zorlanan kullanıcıların sorunlarına çözüm sunmaktadır.

Girişimci : Ömer Faruk ERDOĞAN

Web Sitesi: [Glorvia](#)

Sektör: 3D Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamındaki danışmanlık görüşmelerinde satış & pazarlama kanallarının geliştirilmesi, firmanın stratejik planının oluşturulması, ürün & pazar uyumu gibi konular üzerinden girişime destek verilmiştir. Ayrıca TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Rootlabs firması ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır.



ICED Company

Ürün / Hizmet Açıklaması:

ICED Company, farklı sektörlerde yapay zeka desteği sunmayı hedefleyen bir teknoloji girişimidir. Sağlık alanında geliştirilen yapay zeka modelleri sayesinde doktorlar, hastalara daha hızlı ve doğru teşhis koyabilirken; hukuk alanında avukatlar, ilgili davanın yargı yolunu, savunma stratejisini ve savunma dilekçesini dakikalar içinde hazırlayabilmektedir.

Girişimci :Yusuf Yasin KAYA

Web Sitesi: [Yapım Aşamasında](#)

Sektör : Yapay Zeka

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi danışmanlık görüşmelerinde ürün geliştirme, pazarlama, finans, global pazara açılma ve büyüme stratejileri konusunda danışmanlık desteği verilmiştir.



Arabamıyika.com

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Arabamıyika.com araç sahipleri ile oto yıkamacıları buluşturan B2C ve B2B iş modeline sahip bir pazaryeri girişimidir.

Girişimci :Ömer CEBECİ

Web Sitesi: [Aramabıyika.com](#)

Sektör: Pazar Yeri

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TIW'24 Speed matching etkinliğinde geniş bir yatırımcı kitlesine sunum yapmıştır. Arabamıyika.com sunum sonrası, bireysel bir yatırımcıdan 70 bin dolarlık yatırım teklifi almış, görüşmeler devam etmektedir. TIW'24 kapsamında gerçekleştirilen Industry Meeting etkinliğinde Türkiye Sigorta ile sigorta müşterilerine yıkama hediyesi verilmesi için görüşme başlatılmıştır. Speed Mentoring etkinliğinde ŞirketOrtağım'dan ile tanıştırılan girişim, yatırım süreçleri üzerine görüşmelere başlamıştır.ŞirketOrtağım'ın yatırım görüşmeleri kapsamında düzenlediği Yönetim Kurulu toplantısına davet edilerek 50 yatırımcıya sunum gerçekleştirmiştir. TEB'in yönlendirmesi ile Zurich Sigorta ve TEB Arval ile tanışan girişim, olası işbirliği konuları üzerine toplantı gerçekleştirmiştir.



Global Up Programı

İhracat Yapan/ İhracat Odaklı Firmalar

2024 yılında Global Up programına 6 girişim kabul edilmiştir. Faaliyetlerine devam etmekte olan 6 firmanın sektörlerine bakıldığında; 1 firma bilişim, 1 firma drone ve elektronik teknolojileri, 1 firma medikal teknolojileri, 1 firma IoT, 1 firma platform ve 1 firma malzeme teknolojileri sektöründe çalışmaktadır. Programa dahil olan 2 firma B2B'ye, 1 firma B2C'ye, 3 firma ise hem B2B hem de B2C'ye yönelik satış yapmaktadır.

Atolla Bilişim

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Atolla Bilişim, Enerji Sektörüne odaklanmış bir teknoloji şirkettir. IOT Yazılım ve Donanımları, Yenilenebilir Enerji, Enerji Yönetimi, Akıllı Şebeke, Şebeke-Kesinti Yönetimi konularında faaliyet gösterir. Yazılım, Donanım ve Gömülü Yazılımlar ile uçtan uca çözümler sunmaktadır.

Girişimci : Zülküf DEMİR

Web Sitesi: [Atolla](#)

Sektör: Bilişim

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilmiştir. 2024 İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması'nda Nüve, Peakup Teknoloji ve Tellioglu Gıda ile tanıştırılmıştır.

Smartneckie

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Smartneckie, evcil hayvan sahiplerinin günlük yaşamlarını kolaylaştırmak ve evcil dostlarının sağlığını en üst düzeyde tutmak için çalışan bir girişimdir. Hayvanlarımızın kaybolması riskini azaltmak, sağlık durumlarını izlemek ve sahiplerine anlık bilgi sunmak amacıyla geliştirdikleri akıllı teknolojiyle, evcil hayvan sahiplerinin yanında olmayı hedeflemektedir.

Girişimci : Nurhak SAĞIR

Web Sitesi : [Smartneckie](#)

Sektör: IOT

Pazar Odağı: B2C

Öne Çıkan Gelişmeler:: Danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilmiştir.

Dr Kochers

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Dr Kochers'in ana faaliyet alanı çevre dostu kimyasal ve polimerler ile hijyen ve bakım ürünlerini geliştirip üretmektir. Dr Kochers'in en bilinen markalarından Resteril, insanları mikrop-lardan korurken çevreyi de koruyan doğal içerikli antibakteriyel hijyen ürünleri geliştir, Veturel ise hayvan sağlığına yönelik tedaviye yardımcı antialerjik ve antibakteriyel ürünleri tasarlayıp üretmektedir.

Girişimci : Hasan KOÇER

Web Sitesi: [Dr Kochers](http://www.drkochers.com)

Sektör: Elektronik: Malzeme Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Danışmanlık görüşmelerinde yeni ürün geliştirme ve satış-pazarlama konularında öneriler verilmiştir. 'Türkiye Innovation Week 2024 İnoSuit & TİM-TEB Girişim Evi S2C Buluşması'nda Tellioğlu Gıda ile tanıştırılmıştır. Firmaya danışmanlık görüşmelerinin yanı sıra network konusunda destek verilmiştir.

Lastik Gönder

Ürün / Hizmet Açıklaması:

LastikGönder; perakende bir lastik satış noktasının nakit akış dengesini bozmayacak bir stok yükü ile ticaretine devam etmesine katkı sağlamaktadır. İhtiyacından fazla stok yükü taşımayan satış noktası gelen müşteri talebini anlık 1milyon+ stok arasından hızlıca karşılayabilmektedir. LastikGönder; tedarikçilerinin ve üyelerinin bugünkü ticaretine katkı sağlamasının yanında lastik sektöründeki ticaretin karlı ve sürdürülebilir olmasını hedeflemektedir.

Girişimci : Yağızhan ÇATALCALI

Web Sitesi: [Lastik Gönder](http://www.lastikgonder.com)

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilmiştir. TİW 24 kapsamında Investor Meetings etkinliğinde Fongogo ve Rootlabs firmaları ile tanıştırılarak network ve yatırım konusunda firmaya destek verilmiştir.

Hubsan

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Hubsan, ana faaliyet alanı havacılık ve uzay bilimleri olup İnsansız Hava Aracı Üretimi, İnsansız Kara Aracı Üretimi, Robot Süpürge Üretimi yapmaktadır. Ankara Ostim Organize Sanayi Bölgesinde 3 farklı yerleşkede toplamda 4500 metre kare alanda hizmet vermektedir.

Girişimci : Yasin ALTINTAŞ

Web Sitesi: [Hubsan Havacılık](http://HubsanHavacilik.com)

Sektör: Elektronik: Drone ve Elektronik Teknolojileri

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Ankara'da gerçekleştirilen Girişim23 fuar etkinliğinde stand desteği verilmiştir. TİM-TEB Girişim Ev danışmanlık görüşmelerinde global pazara açılma evreleri, dış ticaret satış-pazarlama konularında öneriler ve eğitimler verilerek girişimlerini büyütmeye katkı sağlanmıştır. Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin düzenlediği Türkiye'nin Girişimcileri Yarışmasında 2023 yılında 'En Hızlı Büyüyen Girişimci' kategorisinde 1. olmuştur. TIW'24 etkinliğinde stand desteği verilmiştir.

QTR Teknoloji

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Qtr Teknolojinin geliştirmiş olduğu mobil yürüme robotu ile, engelli çocukların yürümesine ve geleceğine destek sağlamak hedeflenmektedir.

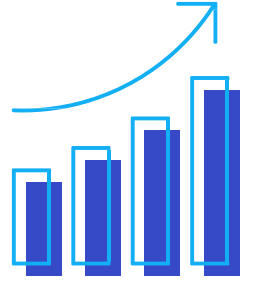
Girişimci : Buğra AVCI

Web Sitesi : [QTR Teknoloji](http://QTRTeknoloji.com)

Sektör: Medikal Teknolojiler

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Girişimci, danışmanlık görüşmelerine, kendi isteği ile katılım sağlamamıştır.



Level Up Programı

Yıllık ₺ 7 milyon ve Üstü Ciro

2024 Level Up programları kapsamında 6 girişim Level Up programına kabul edilmiştir.

Faaliyetlerine hala devam etmekte olan 6 girişimin sektör dağılımı; 2 Mobil Uygulama, 1 Biyoteknoloji, 1 Platform, 1 Enerji ve 1 Malzeme Teknolojileri şeklindedir. Bu girişimlerden 3 tanesi B2B'ye, 3 tanesi hem B2B hem de B2C'ye yönelik satış yapmaktadır.

Nogayt Endüstri

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Nogayt Endüstri; Hayatın her alanında kullanılan, Dünya'nın en güçlü, zararsız temizlik teknolojilerini geliştirmeyi ve üretmeyi hedefleyen, 70 ülkede marka tescili sahibi, ithal ikame ve ihracat potansiyelli ürünler üreten Biyokimya Teknoloji şirkettir.

Girişimci : Muhammet Barış SÜTÇÜ

Web Sitesi: SitrettMx

Sektör: Elektronik: Biyoteknoloji

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Happy Center firması ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Danışman önerisiyle ürün satışlarını arttırmak ve piyasa bilinirliklerini arttırmak için Migros ile tanıştırılarak firmaya destek verilmiştir.

Defne Pelet

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Defne Pelet, üretim sürecinde defne bitkisini yapraklarından ayrıştırıldıktan sonra oluşan dal atıklarını presleyerek çevre dostu bir yakıt üretimi yapmaktadır. Tamamen atık malzemeler hammadde olarak kullanılan bu ürün, üretim aşamasında da herhangi bir kimyasal bağlayıcı kullanmamaktadır.

Girişimci : Ayşegül TAŞKIRAN

Web Sitesi : Defne Pelet

Sektör: Enerji

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Happy Center firması ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. Danışman önerisiyle Ecomercek firması ile tanıştırılarak olası iş birliği fırsatı için firmaya destek verilmiştir.

PFR Bilişim Teknolojileri

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Afily, sosyal medya kullanıcılarına para kazanma fırsatı sunan bir mobil uygulama girişimidir. Kullanıcıların sosyal medya hesaplarını kullanarak para kazanmasını sağlar. Kullanıcılar, bu platform ile sosyal medya hesaplarındaki etkileşimi değerlendirerek mikro influencer faaliyetleriyle para kazanabilirler.

Girişimci : Ömer Berkay DAĞLI

Web Sitesi: Yapım Aşamasında

Sektör: Elektronik: Mobil Uygulama

Pazar Odağı: B2B-B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Inveo firması ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya katkı sağlanmıştır. TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında danışmanlık görüşmeleriyle ürün çeşitliliği, satış & pazarlama kanallarının geliştirilmesi konularında stratejik danışmanlık desteği verilmiştir.

Neytek Yazılım

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Neytek'in geliştirmiş olduğu Ticaret Platformu ile, finansal süreçlerin, ihtiyaç duyulan e-ticaret pazaryeri ile bütünleşik olarak yönetilmesine olanak sağlamaktadır. Bu sayede tek bir noktadan tüm pazar yerindeki siparişlerin yönetilmesi, faturalandırılması, kargo süreçlerinin takibi ve farklı pazar yerlerinde ürünlerin fiyatlandırma süreçlerini gerçekleştirmektedir.

Girişimci : Bünyamin ÇAĞLAR

Web Sitesi : Neytek Yazılım

Sektör: Platform

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: TİM-TEB Girişim Evi destekleri kapsamında girişim ile yapılan danışmanlık görüşmelerinde girişimin gelecek stratejileri ele alınmıştır. Potansiyel müşteri grupları, satış & pazarlama kanallarının geliştirilmesi, gelir modeli stratejileri gibi konular üzerinden girişime destek verilmiştir.

5 Adım Yazılım

Ürün / Hizmet Açıklaması:

5 Adım Yazılım şirketinin geliştirmiş olduğu Power Kids App, okul öncesi eğitim veren okullarda veli-öğrenci arasındaki iletişim problemini ortadan kaldırmak, velinin “bugün çocuğum okulda ne yaptı?” sorusuna cevap bulması için geliştirilmiş öğrenci takip sistemidir.

Girişimci : Erkan YEŞEREN

Web Sitesi: [5 Adım Yazılım](http://5adim.com.tr)

Sektör: Elektronik: Mobil Uygulama

Pazar Odağı: B2B- B2C

Öne Çıkan Gelişmeler: Girişimci, danışmanlık görüşmelerine, kendi isteği ile katılım sağlamamıştır.

TIT Innovation

Ürün / Hizmet Açıklaması:

Yüklü polimer çözeltilerinin elektrik kuvveti kullanılarak nanolif oluşturma işlemi olan electrospinning yöntemi başta filtrasyon olmak üzere birçok alanda yüksek teknoloji ürünler üretilmesi için kullanılmaktadır. TIT Innovation olarak hava filtrasyonu alanında HVAC, Toz Toplayıcı, Gaz Türbini medyaları; FFP, Cerrahi ve Kozmetik Kağıt Maskelerinde electrospinning teknolojisi kullanılmaktadır.

Girişimci : Mustafa DAĞLI

Web Sitesi : [TIT Inovation](http://titinnovation.com.tr)

Sektör: Malzeme Teknolojisi

Pazar Odağı: B2B

Öne Çıkan Gelişmeler: Girişimciye TIW'24 etkinliği kapsamında stant desteği verilmiştir. Ayrıca TİM-TEB Girişim Evi Speed Mentoring etkinliğinde Boğaziçi Ventures ile buluşturarak satış ve network konusunda firmaya destek verilmiştir.

Girişimcilerimizin Görüşleri Nelerdir?



Hasan Basri KOÇE
Dr Kocher- Kurucu

«TİM-TEB Girişim Evi'nden aldığımız destek ile öncelikle ürünlerimizi ve muhtemel rakiplerimizi daha iyi analiz etmeyi öğrendik. Ayrıca TİM-TEB Girişim Evi'nin online ve onsite etkinlikleri ile satış kanallarına girebilmenin yollarını araştırdık ve bazı kanallara girme şansı bulduk. Son olarak Global-Up programı ile ürünlerimizin uluslararası pazarlarda satılabilirliğini araştırarak üretim hacmimizi artırmaya yönelik çalışmalara başladık. Tüm bu süreçler şirketimizin, ürünlerimizin ve çalışanlarımızın gelişmesine çok katkı sağladı.»



Zülküf DEMİR
Atolla Bilişim– Kurucu

«TİM-TEB Girişim Evi Global Up Programı sayesinde bir start up firması olarak yaptığımız çalışmalarla ortaya çıkardığımız ürünlerin pazarlanması, dış ticarete nelerle karşılaşılacağı, dikkat edilecek hususlar, dış ticaret süreçlerinde dikkat edilmesi gereken hususlar, GTIP koduyla en çok potansiyelin olduğu ülkelerin belirlenmesi gibi aşamaları öğrendik. Bunun yanında katıldığımız İnosuit etkinliğinde farklı sektörlerden firmalarla görüşme fırsatımız oldu.»



Okan KALE
Wisera Teknoloji- Ürün Müdürü

«TİM-TEB Girişim Evi Start Up Programı kapsamında yapılan görüşmeler, iş modelimizi geliştirme, büyüme stratejileri oluşturma ve pazar analizleri yapma konularında bize farklı bakış açıları sundu. Deneyimli mentorlar ile yaptığımız bu görüşmeler, iş stratejilerimizi daha sağlam temellere oturtmamıza yardımcı oldu. Ayrıca, program sayesinde potansiyel müşteriler ve iş ortakları ile tanışma fırsatı bulduk. Bu da networkümüzün genişlemesine ve işimizi daha geniş kitlelere ulaştırmamıza önemli katkı sağladı.»



Ömer CEBECİ

Arabamiyika.com- Kurucu Ortak

«Arabamiyika.com olarak, TİM-TEB Girişim Evi Start Up Programında yer alarak önemli kazanımlar elde ettik. TIW24'te yatırımcı sunumu yaparak değerli bağlantılar kurduk ve Speed Mentoring kapsamında dört farklı kurum ile faydalı görüşmeler gerçekleştirdik. Ayrıca, girişim evindeki diğer girişimcilerle potansiyel iş birliği fırsatları üzerinde çalıştık. TİM-TEB Girişim Evi, Arabamiyika.com'un büyümesine,mentorluk ve iş ağı oluşturma açısından büyük katkılar sağladı.»



Recep ERDOĞAN

Virenet– Kurucu

«Doğru bir öneri neticesinde, TİM-TEB Girişim Evi Start Up Programına yönlendirildik. Hızlı bir ilgi ve başvuru sürecinden sonra programa dahil olduk ve tüm arkadaşların bire bir iletişimleri, detaylar ile ilgilenmeleri bizi çok mutlu etti. Sağladıkları imkanlar ve gelen talepler ile ilgilenilmesi takdire değer.. Aynı zamanda sağladıkları network ile tanıştırdıkları kişilerle işbirliği şansımız oldu.»



Ömer Faruk ERDOĞAN

Glorvia- Kurucu

« Glorvia olarak, Tim TEB Girişim Evi'nin bize sunduğu eğitim ve mentorluk destekleri sayesinde büyüme yolumuzda sağlam adımlar atıyoruz. Uzman mentörleri ve geniş destek ağıyla bu değerli platform, iş stratejilerimizi güçlendirip vizyonumuzu genişletiyor. Girişimcilik ekosistemine kattıkları bu güç için sonsuz teşekkürler! »