

# RENCONTRES B2B - ACCÉLÉRATEUR DE PARTENARIATS STRATÉGIQUES

RIANO  
AGENCY



**STADE BAREA  
MAHAMASINA**

**04 AU 07  
JUIN 2025**

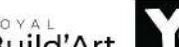
SOUS LE HAUT PARRAINAGE DU



## PARTENAIRES EXCEPTIONNELS



## PARTENAIRES OFFICIELS



+261 34 33 128 42



+261 34 28 612 40

Evrakin elektronik imzali suretine <https://www.turkiye.gov.tr/ticaret-bakanligi-ebys> adresinden ae2401dd-de43-4548-b338-96d99ce19964 kodu ile erişebilirsiniz.



resersiae@gmail.com



[www.siaemadagascar.com](http://www.siaemadagascar.com)

## **POURQUOI PARTICIPER ?**

Les rencontres B2B sur tables rondes tournantes offrent une plateforme unique pour les professionnels de divers secteurs, visant à :

- Développer des collaborations fructueuses
- Identifier des opportunités d'affaires concrètes
- Maximiser l'efficacité du networking

## **OBJECTIFS CLÉS :**

- Rencontrer des clients potentiels
- Dénicher des fournisseurs compétitifs
- Établir des partenariats stratégiques et innovants
- Optimiser votre temps grâce à des rencontres ciblées

## **DÉROULEMENT :**

- **Introduction et briefing** : présentation du concept, des objectifs et du déroulement de la session
- **Formation des tables rondes** : groupes de 10 participants, organisés stratégiquement pour favoriser les synergies
- **Présentations et échanges** : chaque participant expose ses besoins, ses attentes et propose des opportunités de collaboration
- **Rotations régulières** : changement de table toutes les 15-20 minutes pour maximiser le nombre de rencontres
- **Échanges approfondis en petits groupes** : discussions ciblées et personnalisées
- **Clôture et suivi** : mise à disposition d'outils de mise en relation (cartes de visite, contacts numériques, plateforme en ligne)



## **AVANTAGES DU FORMAT :**

- Networking ultra-efficace pour rencontrer un grand nombre de partenaires potentiels en un temps limité
  - Échanges qualitatifs lors de discussions ciblées pour mieux cerner les besoins et les opportunités.
  - Optimisation du temps, pas de temps mort, uniquement des rencontres stratégiques, un format dynamique et efficace



## **B2B 1 : CRÉER DE LA VALEUR DANS DES PARTENARIATS CROISÉS**

## **NOS SERVICES :**

- **Accélération des rencontres** : mise en relation directe avec des partenaires pertinents
  - **Cadre professionnel optimisé** : environnement structurant et efficace.
  - **Opportunités cumulatives** : maximisation des chances de conclure des affaires stratégiques
  - **Accompagnement pour les relations futures** : Facilitation du suivi post-événement

## **EXEMPLES DE COLLABORATIONS POTENTIELLES :**

- **Organisateur événementiel et agence immobilière** : organisation de visites groupées de maisons avec animation événementielle
  - **Agence immobilière et secteur agricole** : aménagement d'un jardin botanique pour valoriser un bien immobilier
  - **Prestataire digital et entreprise locale** : création d'une plateforme de



# B2B 2 : DYNAMISER LES ÉCOSYSTÈMES ÉCONOMIQUES PAR L'INNOVATION ET LES SYNERGIES

**OBJECTIF :** explorer des opportunités de collaboration, d'innovation et de croissance durable pour répondre aux défis économiques actuels et futurs.

## TABLES RONDES :

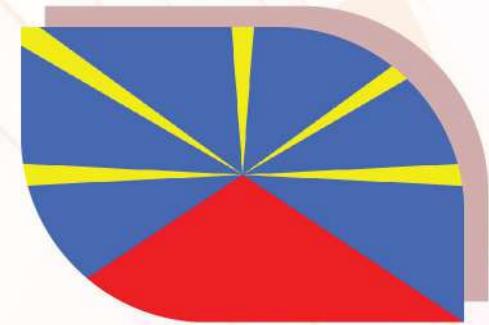
### 1. ACCESSIBILITÉ AUX FINANCEMENTS ET LEVÉES DE FONDS :

- Structurer des projets pour attirer des investisseurs et accéder à des financements innovants (crowdfunding, fonds d'investissement, etc.)
- Comprendre les critères d'éligibilité, découvrir des stratégies efficaces, échanger avec des experts financiers et du capital-investissement



### 2. LA RÉUNION : démarcher des produits et services, collaboration iA :

- Développer des échanges commerciaux et technologiques avec La Réunion, explorer les applications de l'iA
- Identifier les opportunités de marché, comprendre les besoins spécifiques du marché réunionnais, établir des partenariats transocéaniques



### 3. LOGISTIQUE ET CHAÎNE D'APPROVISIONNEMENT :

- Optimiser la gestion logistique pour une chaîne d'approvisionnement performante
- Réduire les coûts, améliorer la rapidité des livraisons, découvrir des innovations en supply chain et rencontrer des prestataires logistiques



#### **4. DIGITALISATION DE LA GESTION D'ENTREPRISE :**

- Transformer les entreprises grâce aux outils numériques (ERP, CRM, automatisation)
- Découvrir des solutions digitales adaptées, améliorer la productivité et l'efficacité opérationnelle, faciliter la prise de décision



#### **5. REVALORISATION DES TERRES AGRICOLES (OBJECTIF TOURISTIQUE) :**

- Transformer les terres inexploitées en atouts touristiques et économiques (éco-lodges, fermes pédagogiques)
- Identifier des modèles économiques viables, rencontrer des experts en agritourisme et gestion foncière, découvrir des success stories



#### **6. E-COMMERCE AU SERVICE DE LA MODE POUR FEMME :**

- Booster la mode féminine grâce aux plateformes de vente en ligne
- Apprendre à créer une boutique en ligne performante, découvrir les stratégies de marketing digital adaptées, explorer les tendances du e-commerce



#### **7. RECRUTEMENT DE CADRES :**

- Attirer, recruter et fidéliser des talents qualifiés
- Comprendre les nouvelles attentes des cadres, découvrir des stratégies de recrutement efficaces, échanger avec des experts RH



#### **8. ÉNERGIE DURABLE :**

- Intégrer les solutions d'énergie renouvelable dans les entreprises
- Identifier des solutions énergétiques adaptées, réduire les coûts opérationnels, rencontrer des fournisseurs et investisseurs en énergies renouvelables

# **INFORMATIONS PRATIQUES :**

**DATE ET LIEU :** les jeudi 5 et vendredi 6 juin à Stade Barea Mahamasina - Madagascar

## **TARIFS :**

1 participation :	<b>200 000 ar</b>
2 participations :	<b>300 000 ar</b>
1 participation de 2 personnes :	<b>300 000 ar</b>
2 participations de 2 personnes :	<b>600 000 ar</b>

## **Inscription :**

<https://forms.gle/zuLYr6AMrX1D9GBB7>

Rejoignez-nous pour transformer vos opportunités en collaborations concrètes  
et développer votre réseau professionnel.

