



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

GAİB Uzmanları

İhracata Yönelik Devlet Destekleri

11 Haziran 2025 Çarşamba, 14.00-16.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Yurt Dışı ve Yurt İçi Fuar Destekleri
- Pazara Giriş Belgesi Desteği
- Yurt Dışı Birim Kira
- Yurt Dışı Marka Tescili
- Yurt Dışı Tanıtım Desteği
- Yurt Dışı Pazar Araştırması Desteği

Eğitmen:

GAİB-Devlet Yardımları Şubesi Uzmanları



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

GAİB Uzmanları

E-İhracata Yönelik Devlet Destekleri

12 Haziran 2025 Perşembe, 14.00-16.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- E-Kolay İhracat Platformu (E-KİP)
- Digital Pazaryeri Tanıtım Desteği
- Sipariş Karşılama Hizmeti Desteği
- Çevrimiçi Mağaza ve Hedef Ülke E-Ticaret Paydaşlarından Alınan Hizmetler Desteği
- Pazaryeri Komisyon Gideri Desteği

Eğitmen:

GAİB-Devlet Yardımları Şubesi Uzmanları

Gökhan Çağatay

İşletmem LinkedIn'de Nasıl Görünür Olur?

18 Haziran 2025 Çarşamba, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- LinkedIn'in İşletmeler İçin Önemi ve Potansiyeli
- LinkedIn Şirket Sayfası Oluşturma ve Optimize Etme
- Etkili Şirket Profili Oluşturma: Logo, Kapak Fotoğrafı, Açıklama Vb.
- Hedef Kitlenizi Tanıma ve LinkedIn 'de Doğru Kişilere Ulaşma
- Düzenli ve Değerli İçerik Paylaşımı: Paylaşım Türleri ve Zamanlaması
- LinkedIn'de Etkileşim Arttırma: Yorumlar, Beğeniler ve Paylaşımlar
- Hashtag Kullanımı ve İçeriklerinizi Görünür Kılma
- LinkedIn Grubu Oluşturma ve Sektörel Tartışmalara Katılma
- LinkedIn Reklamları: Sponsorluk ve Hedefleme Stratejileri
- LinkedIn Analytics Kullanarak Performans Takibi Ve İyileştirme
- LinkedIn 'de Takipçi Kitlesini Arttırma Yöntemleri
- LinkedIn'in İşletme Ağınızı Büyütme Potansiyeli
- Sık Yapılan Hatalar ve Etkili LinkedIn Stratejileri

Eğitmenler:

Gökhan Çağatay- Solutionz B2B Marketing- Kurucusu

Hakan Akın

Dış Ticarete Sık Yapılan Hatalar ve Çözüm Yolları

25 Haziran 2025 Çarşamba, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Dış ticarete yaygın hatalar ve bu hataların ihracat süreçlerine etkisi
- Belge ve gümrük işlemlerinde yapılan hatalar
- Yanlış pazar seçimi ve yetersiz pazar araştırması
- Fiyatlandırma hataları ve maliyet hesaplaması
- Lojistik ve teslimat sorunları
- Dış ticaret sözleşmelerinde dikkat edilmesi gerekenler
- Kültürel farklar ve iletişim hataları
- Mevzuat uyumsuzluğu ve düzenlemelere dikkat etmeme
- İş birliği eksiklikleri ve destek yetersizliği
- Ürün kalite kontrolü hataları
- Dış ticaret riskleri ve finansal sorunlar
- Çözüm önerileri ve başarı hikayeleri

Eğitmen Özgeçmişi- Hakan Akın:

1985, Dış ticaret sektöründe çevirmen ve ofis elemanı olarak çalışmaya başladı.

1987, Hacettepe Üniversitesi İngiliz Dil Bilimi bölümünden mezun oldu.

1996, Dış ticaret eğitimleri vermeye başladı.

1999, İlk kitabı "YENİ İŞİMİZ DIŞ TİCARET" yayınlandı.

2004, Danışmanlık çalışmalarına başladı.

2006, "hızlı balık" ödülünü aldı.

67 il ve 16 ülkede 3700 günün üzerinde eğitim ve 600 gün üzerinde danışmanlık hizmeti verdi.

2013 Avrupa Birliği Yerel Uzmanı olarak AB Projelerinde görev almaya başladı.

2019'a kadar 9 kitap yazdı , kitapları 30 baskı yaptı.

2005, Anadolu Dış Ticaretçiler Derneği Kurucusu

1999'dan beri Amatör Denizci

Halen ağırlıklı olarak AB ve GIZ projelerinde dış ticaret danışmanı olarak görev almaktadır.