

Almila Demirdağ

E-Ticarette Çin'in Etkisi

2 Ekim 2024, Çarşamba, 14.00-16.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Çin'de üretim ve tedarik zinciri
- Çin'li markaların globalleşmesi
- Hızlı teslimat ve lojistik inovasyonları
- Çin'li teknoloji firmalarının e ticaretteki yükselişi
- Ticaret savaşları ve Çin in Türkiye üzerindeki politik etkileri
- **Temu ve Shein** gibi e-ticaret platformlarının yükselişi

Eğitmen Özgeçmişi – Almila Demirdağ:

Almila Demirdağ, ODTÜ Gıda Mühendisliği mezunu olup ve kariyerine hızlı tüketim sektöründe, Procter & Gamble'da 10 yıl boyunca satış ve iş geliştirme yöneticiliği pozisyonlarında çalışarak başlamıştır. Teknoloji dünyasına Nokia'da Genel Perakende Direktörlüğü pozisyonuyla adım atmıştır. 2013 yılından itibaren Microsoft Türkiye, Amazon Avrupa (Luxembourg) ve Amazon Türkiye ofislerinde Perakende Satış Müdürlüğü ve Kategori Liderliği görevlerini üstlenmiştir. Özellikle Amazon Türkiye'nin kurucu ekibinde yer alarak 2018'de ülke lansmanında aktif rol almış ve bu süreçte e-ihracat konusunda uzmanlaşmıştır.

Almila Demirdağ, offline ve online satış yöneticiliği, e-ticaret ve kategori yöneticiliği gibi alanlarda derinlemesine bir bilgi birikimine sahiptir. Ayrıca, Türkiye'de e-ihracat konusunda hizmet veren start-up'larda Yönetim Kurulu üyeliği yaparak ve danışmanlık sağlayarak sektöre katkıda bulunmaktadır.

Ömer Bağcı

Excel'de Yapılan Sık Hatalar

9 Ekim 2024, Çarşamba, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Tabloları Düzgün Oluşturmama
- Karışık Formüllerle Çalışma
- Mutlak ve Göreceli Hücre Referanslarını Karıştırma
- Boş Hücreleri Göz Ardı Etme
- Veri Doğrulama Yapmamak
- Fazla Sayıda Manuel Giriş
- Dosyaları Düzenli Kaydetmeme

Eğitmen Özgeçmişi – Ömer Bağcı:

Burdur/Karamanlı doğumlu olan Ömer BAĞCI, Karadeniz Teknik Üniversitesi, Fen-Ed. Bölümü Matematik Bölümü Mezunudur. 27 Yılı aşkın bir süredir bilgisayar eğitimlerinin içinde olan Ömer Bağcı, 1998 yılından bu yana Somel ve Seçkin Yayıncılıktan yayınlanan Bilgisayarın B'si ve İleri Düzey Excel kitaplarının yazarıdır.

Giriş-Orta Düzeyde bilgilerin bulunduğu bilgisayar kitabı olan **Bilgisayarın B'si** ve İleri Düzey Excel bilgilerinin anlatıldığı **İleri Düzey Excel** kitapları da Türkiye'de en çok satan bilgisayar kitapları olmuştur.

Excel, İleri Düzey Excel, Excel Raporlama eğitimlerini veren Ömer Bağcı'nın referans listesinde **SSM, Airties, WYG, Enerjisa, Fernas Holding, Gama Holding, Nurol Makine, GAİB, Eku Fren, Özçelik Stell, İzmirgaz, Diyargaz, GAİB, GTO Akademi, Atasancak A.Ş, YPU, TİM, İtkib, Denib, Çimko Çimento, Ernst&Young (EY), Tubitak, Ay Yapım, Havelsan, Linde Gaz, Ziraat Bankası, Halk Bankası, Kale Kilit, Erbakır, Sanko Holding, Kipaş Holding, Rönesans Holding** gibi büyük kuruluşlar ile çok sayıda orta ve üst düzeyde şirket bulunmaktadır.

Online Excel eğitimleri alınabilen vidoport.com'un kurucusu ve eğitmeni olan Ömer BAĞCI, ağırlıklı olarak firmaların İleri Düzey Excel ve Excel Raporlama (Dashboard) eğitimleri vermektedir.

Ceyhun Yeşilşerit

Uluslararası Ticari Sözleşmelerde Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar

16 Ekim 2024, Çarşamba, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Uluslararası Ticarete Ulusal ve Uluslararası Düzenlemeler
- Uluslararası Ticarete Sözleşmelerin Önemi
- Uluslararası Ticarete Sözleşme Yönetimi
 - ✓ Sözleşme Kavramı
 - ✓ Yasal ve Vicdani Kısıtlar ve Geçerlilik
 - ✓ CISG (BM Viyana Konvansiyonu) ve Düzenlemeler
 - ✓ Temel Sözleşme Maddeleri
 - ✓ ICC Model Satış Sözleşmesi Neler Öngörür?
 - ✓ ITC'nin KOBİ'ler İçin Önerdiği Sözleşme Şablonu

Eğitmen Özgeçmişi – Ceyhun Yeşilşerit:

1982 Yılında İstanbul Üniversitesi, İktisat Fakültesi'nde lisans eğitimini tamamlayan YEŞİLŞERİT, daha sonra İstanbul Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü'nde Uluslararası İşletmecilik ve İşletme Fakültesi İşletme İktisadi Enstitüsü'nde İşletmecilik Uzmanlaşma programlarına katıldı.

Katılmış olduğu birçok yurtiçi ve yurtdışı eğitimler içerisinde Birleşmiş Milletlere bağlı Cenevre'de yer alan eğitim kuruluştur ITC'nin "Trade Tutor" Eğitimi ve Avusturya, Karl Heinz Sebastian okulunun geliştirdiği "Power Pricing" Eğitimi de bulunmaktadır.

Profesyonel iş yaşamının bir bölümünü yurtdışında çalışarak geçirdi (Irak, Suudi Arabistan, ABD ve Rusya Federasyonu). ENKA, AL-MOBTY, DHT ve EKUR'da tedarik zinciri ve satış süreçlerini uluslararası platformda yönetmiş, STFA'da Ticaret Müdürü olarak görev yapmıştır. 1996'dan itibaren 13 yıl Pipelife International Holding'in Türkiye'deki yatırımı olan Arılı Plastik A.Ş.de Güney Avrupa Bölge İş Geliştirme Müdürü olarak çalışmıştır. 2005-2006 dönemimde Pipelife Business School mezunu olarak yurtdışında ve yurtiçinde şirket içi eğitimlerde de eğitmen olarak görev almıştır.

Birleşmiş Milletlere bağlı Cenevre'de yer alan eğitim kuruluştur ITC'nin "Trade Tutor" eğitimini alarak "BMS (İş Yönetim Sistemi)" öğretisi ve araçlarının kullanımı konusunda Ulusal Danışman olarak Türk İhracatçılar Meclisi de dahil pek çok ihracatçı birliğinde eğitmen olarak görev aldı.

Konuk yazar olarak Haber Türk Gazetesi ve çeşitli dergilerde de Dış Ticaret, Satış, Tedarik Zinciri Yönetimi konularında yazıları yayınlanmıştır. Uzun yıllar çalıştığı şirketleri temsilen katıldığı Dış Ekonomik İlişkiler Kurulunun çeşitli iş konseylerinde özellikle Bağımsız Devletler Topluluğu ile yapılan yurtiçi ve yurtdışı toplantılarında görev almıştır.

Uzun yıllardır İstanbul Ticaret Odası'nın başarısı Uluslararası platformda ödül alınarak kanıtlanmış İhracata İlk Adım Projesi'nde İTO Danışmanı olarak görev yapmıştır. 15 Etap olarak gerçekleştirilen programın 2009 yılında metodolojisini redakte etmiştir. Yine, İTO tarafından Türkiye'nin başarılı KOBİ'leri yarışmasında dallarında birinci seçilmiş şirketlerine "Pazarlama, Satış ve Yönetim Danışmanı" olarak danışmanlık ve eğitim hizmeti vermiştir.

Pek çok sektöre Pazarlama (Ulusal / Uluslararası) danışmanlığı yapmış, bu sırada Pazarlama ve Satış Bakış Açılı SWOT Analizi ve Sistem Kurulumu çalışmaları (Organizasyon El Kitabı, Görev Tanımları, Görevli Profilleri, Sistem Talimatları, Standart İş Talimatları Hazırlanması vb.) yapmıştır. Ayrıca Pazar Potansiyeli Ölçülmesi, Hedef Pazar Seçimi, Rekabet Analizi Yapılması, İhracat Eylem Planı Hazırlanması, Bütünleşik Pazarlama İletişimi Eylem Planı Hazırlanması, İhracat Faaliyetlerinin Sistemik Hale Getirilmesi Altyapı Çalışmaları için İhracat Yönetimi Sistemi kurmuştur.

2011 Yılı başından itibaren Ekonomi Bakanlığı tarafından "Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesi" Tebliği çerçevesinde "Uzman Eğitmen" olarak akredite edilmiştir ve Türkiye'nin her yerinde eğitimler vermiştir.

Halen Rönesans Değişim ve Yönetişim Bilimleri Enstitüsü'nün "Evrensel Pazarlama Bölümü"ne liderlik eden Yeşilşerit, UR-GE Projelerinin hizmet tasarımı ve danışmanlığını yürütmektedir.

Burcu Çelebi

Yeşil Dönüşüm ve Sürdürülebilirlik

30 Ekim 2024, Çarşamba, 14.00-16.00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

114064-1 Kurumsal Karbon Ayak İzi

- Karbon ayak izi kavramı.
- ISO 14064-1 standardı prensipleri.
- Faaliyet senaryosunun meydana getirilerek sera gazı kaynaklarının kapsamlara göre tasnifinin gerçekleşmesi.

ISO 14067 Ürün Karbon Ayak İzi

- Hesaplama Yaklaşımları
- ISO 14067 ile LCA ilişkisi

Yaşam Döngüsü Analizi (LCA)

EPD Belgelendirme

- EPD (Çevresel Ürün Beyannamesi) belgesinin önemi ve belgelendirme süreci
- EPD belgelendirme süreci öncesi yapılması gereken çalışmalar

ISO 14064-2 Karbon Ayak İzi Azaltım Projeleri

- Karbon ayak izi Azaltım Yöntemleri
- ISO 14064-2 Standardı

Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması (SKDM)

İhracata Giriş Belgelendirme Teşviği

- Başvuru şartları
- Başvuru Belgeleri

Eğitmen:

Burcu Çelebi- TÜV AUSTRIA GROUP Global Sürdürülebilirlik Müdürü